















# سلسلہ کتب اسلامیہ

## مقدمہ معاشیاء

(مورلینڈ صاحب کی کتاب انٹروڈکشن ٹو اکنامکس کا اردو ترجمہ)

انٹرمیڈیٹ کے لئے

مترجمہ

مولوی محمد الیاس صاحب برنی ایم۔ اے۔ ال۔ ال۔ بی (علیگ)

سابق پروفیسر اکنامکس علیگڑھ (کالج)

رکن سررشتہ تالیف و ترجمہ

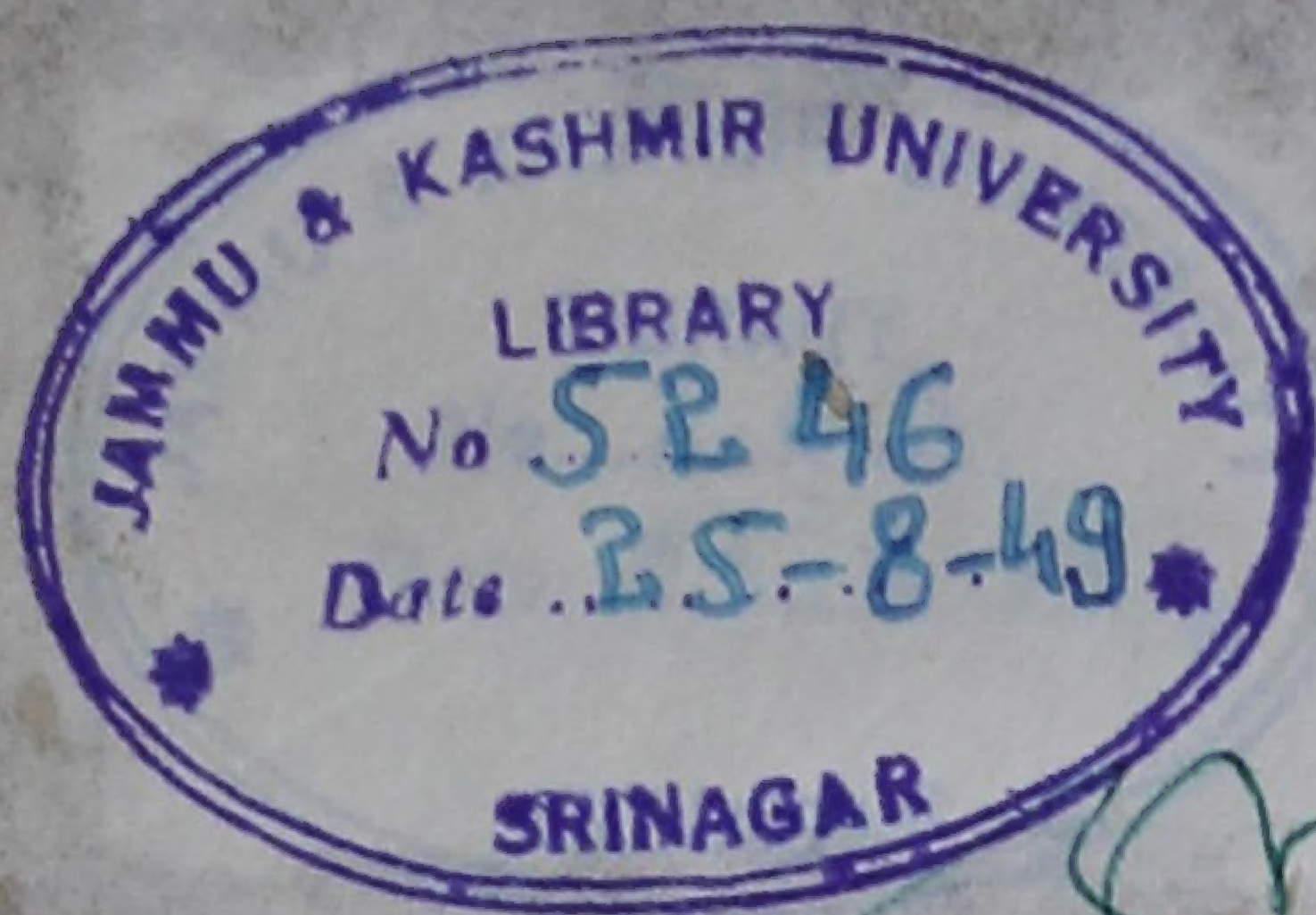
جامعہ عثمانیہ

۱۳۳۴ھ ۱۳۲۸ھ ۱۹۱۹ء

# مطبوعات دارالعلوم اسلامیہ

ST 01  
R0





330  
P 78 P

82



بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

## تمہید منجانب مترجم

مولینڈ صاحب نے اس کتاب میں اکناکس کے چند سادہ اصول اور ابتدائی مسائل بیان کیے ہیں۔ انگریزی تصانیف میں جو مثالیں ملتی ہیں وہ بالعموم یورپ اور امریکہ کے حالات سے متعلق ہوتی ہیں۔ ہندوستانی طلباء جب خود مثالوں کی حقیقت سے اچھی طرح پرواقف نہ ہوں تو پھر ان کو مضمون سمجھنے میں ایسی مثالوں سے کیا مدد مل سکتی ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ طلباء اصول اور مسائل تو یاد کر لیتے ہیں مگر ان کے عملدرآمد سے بیشتر بے خبر رہتے ہیں۔ مولینڈ صاحب کی کتاب میں خاص خوبی یہی ہے کہ جس قدر مثالیں بیان ہوئی ہیں وہ سب کی سب خاص ہندوستان کے حالات سے لی گئی ہیں۔ اس کتاب کے مطالعے سے ایک تو ابتدائی مضمون سمجھنے میں سہولت ہوتی ہے۔ دوسرے اس کو اپنے ملک کے حالات پر غور کرنے کا موقع ملتا ہے۔ اور تیسرے اس کو اصول مسائل کی واقعات و حالات سے تصدیق و تطبیق کرنے کی عادت پڑتی ہے۔ طبیعت میں یہ رجحان پیدا ہونا کوئی معمولی بات نہیں ہے۔ علمی تحقیقات اور ملک کی مالی حالت کی تحقیق میں یہی عادت قوت محرکہ کا کام دیتی ہے۔ ہندوستان کو کیا کیا ذرائع معاش حاصل ہیں مگر ساتھ ہی ایسی ابتری پھیلی ہوئی ہے کہ



ذرائع سے مستفید ہونا تو درکنار لوگ ان کا خیال تک دل میں کم لاتے ہیں۔ یہ لاعلمی اور بے التفاتی رفع کرنا ملک کی ایک سب سے بڑی خدمت ہے۔ اس مسلم کی ہمارے ملک کو جس قدر ضرورت ہے۔ اگر اس کو بیان کیجئے تو بوجہ ناواقفیت سراسر مبالغہ معلوم ہوگا۔ قصہ مختصر یہ کہ ہندوستان کو اگر کبھی مرفہ الحالی کا فرمان ملا تو اسی اکنائکس کی بارگاہ سے ملے گا۔

گزشتہ صدی کی علمی تحقیقات کی بدولت پولیٹیکل اکنامی کے قدیم معنوں اور اکنائکس کے جدید مفہوم میں جو نمایاں فرق پیدا ہو چکا ہے۔ اس کی تفصیل اکثر مستند انگریزی تصانیف میں موجود ہے۔ غور کرنے سے واضح ہوگا کہ بلحاظ معنی و مفہوم اس علم کے سابق نام یعنی اقتصادیات اور جدید اصطلاح معاشیات میں تقریباً ایسا ہی تعلق ہے۔ اقتصادیات میں وہی میانہ روی، اعتدال، ضبط اور خوش نظمی کی ہلکی ہلکی جھلک صاف نظر آتی ہے۔ گویا پولیٹیکل اکنامی کے قدیم معنوں کا عمدہ ترجمہ ہے۔ لیکن جب خود علم کا مفہوم بہت کچھ بدل چلے تو پھر قدیم ترجمہ کیونکر کام دے سکتا ہے۔ اکنائکس کا جدید مفہوم خود اس مختصر سیرسی کتاب سے ظاہر ہے۔ اب خاص طور پر صرف یہ تحقیق کرنا مقصود نہیں کہ کاروبار زندگی میں کن قواعد کی پابندی عام مرفہ الحالی کے واسطے مفید ہے۔ اور ملک کے دو قہمند بننے کی کیا کیا تدابیر ہیں۔ یہ کام تو اکنائکس کے ایک چھوٹے سے شعبہ یعنی فن مالیات کے سپرد ہے۔ خود علم کا مبحث اس سے کہیں وسیع اور اعلیٰ ہے۔ یعنی انسانی معاشرت اور تمدن کا اس نقطہ نظر سے مطالعہ کرنا کہ لوگ اپنی زندگی کیونکر بسر کرتے ہیں ان کو کیا کیا ذرائع معاش حاصل ہیں اور وہ ان سے کیونکر کام لیتے ہیں۔ ضروریات زندگی کیا ہیں اور کس طرح میسر ہوتی ہیں۔ ان میں کیا کیا تبدیلیاں ہو رہی ہیں اور ان کے اسباب کیا ہیں۔ غرضیکہ انسان اپنی روزی کمانے اور دیگر تیشمار ضروریات زندگی حاصل کرنے اور برتنے میں



[illegible]



ادا کرنے کے ساتھ ساتھ یہ بھی کوشش کی گئی ہے کہ حتیٰ الوسع عبارت صاف اور سلیس ہو تاکہ عام اردو خواں حضرات بھی اس کتاب کا بے تکلف مطالعہ کریں اور فائدہ اٹھائیں۔

الیاس برنی

محکمہ تالیف و ترجمہ  
عثمانیہ یونیورسٹی  
حیدرآباد دکن  
جون ۱۹۱۵ء



# فہرست مضامین

## مقدمہ معاشیات

### باب اول

مقدمہ

#### فصل ایک معاشیات کا مفہوم

(۱) الفاظ مستعملہ کا مفہوم جاننے کی ضرورت۔ علم معاشیات کی عارضی تعریف۔  
معاشیات - قوانین علم ..... ( ۱ )

#### فصل دو

دولت اور قدر کا مفہوم  
دولت میں کیسی چیزیں شامل ہیں۔ ایسی چیزوں کی قسمیں۔ شخصی اور قومی دولت۔  
قدر - قیمت ..... ( ۲ )

#### فصل تین

پیدائش اور صرف دولت کا مفہوم  
معاشیات کی تقسیم - پیدائش کے معنی - صرف کے معنی - تدریجی صرف - معاشیات کی  
دوسری تعریف - مطالعہ دولت اور مطالعہ انسان ..... ( ۳ )

#### فصل چار

چند مفروضات

مفروضات کی ضرورت - معمولی انسان - باقاعدہ حکومت - کاروباری آزادی



زرکار و اج - تفریق اقسام ..... ( ۲۰ )

## باب دوم

پیدائش دولت

### فصل پہلے

عالمین پیدائش

عمل پیدائش دولت کی مثال - تینوں عالمین پیدائش یعنی زمین محنت اور اصل کا کام -  
زراعت - صنعت و حرفت - کارخانجات - ریلیں ..... ( ۲۲ )

### فصل چھ

زمین

زمین کا مفہوم - تعین مقدار زمین - موقع محل کی اہمیت - شہروں کا عروج و زوال -  
زرائع آمد و رفت اور دیگر قدرتی سہولتوں کی ضرورت - کاروباری اولوالعزمی کی  
ضرورت ..... ( ۳۰ )

### فصل سات

زرعی زمین

زمین کا موقع اور زرخیزی قانون تقبیل حاصل - قانون تقبیل حاصل کے دو شرائط ..... ( ۳۱ )

### فصل آٹھ

محنت

محنت کی اہمیت - ترغیب کی ضرورت - مزدوروں کی تعداد اور کارکردگی کا تعلق -  
آبادی پر اثر ڈالنے والے اسباب - مالتخص کا مسئلہ آبادی ..... ( ۴۳ )

### فصل نو

مزدوروں کی نقل و حرکت

رسد محنت کی عدم مساوات - توطن کی نوعیت - توطن کے اسباب - تمدنی اور معاشی  
دباؤ - توطن کا رواج - تبدیلی پیشہ ..... ( ۵۲ )



## فصل دس

## مزدوروں کی خوبی یا کراکردگی

صحت و طاقت۔ بہارت۔ ذات پات کا اثر۔ تعلیم کی ضرورت۔ صفات اخلاقی۔ مناسب ترغیب۔ (۶۱)

## فصل گیارہ

## دماغی کام

ترقی کا دماغی کام سے تعلق۔ نقل و حرکت۔ ذات پات۔ کراکردگی عہدگی کی خواہش۔  
جسمانی اور دماغی کام۔ (۶۹)

## فصل بارہ

## اصل

اصل کا مفہوم۔ اصل کی مثالیں۔ پس اندازی اور قرض ستانی۔ فراہمی دولت حکومت  
کی ضرورت۔ دولت اور اصل کا فرق۔ (۷۷)

## فصل تیرہ

پیدائش کا انتظام۔ اپنی ضروریات خود ہم پہنچانے کا زمانہ  
مدارج پیدائش۔ اپنی ضروریات خود جہیا کرنے والے گاؤں کی حالت تجارت کی ابتدا۔  
تجارت کا فراہمی دولت پر اثر۔ (۸۳)

## فصل چودہ

پیدائش کا انتظام۔ دشمنکاروں کا زمانہ  
دور دوم میں پیدائش کی حالت۔ کاروباری قوتیں۔ (۹۰)

## فصل پندرہ

پیدائش کا انتظام۔ کارخانوں کا زمانہ  
کارخانے کی مثال۔ کاروبار اور محنت کی علیگی۔ تقسیم عمل۔ کلوں کا استعمال۔ کارخانوں  
کی خصوصیات۔ زیادہ اصل کی ضرورت۔ (۹۶)

## فصل سولہ

## اصل کا انتظام

اصل کے انتظام کی ضرورت۔ بنکوں کا کام۔ محدود کمپنیاں۔ سیونک بنک وغیرہ۔ (۱۰۲)



مفتی محمد عطاء اللہ خان مفتی محمد عطاء اللہ خان مفتی محمد عطاء اللہ خان

فصل اول در بیان کلیات و تعاریف

*Handwritten signature:* [Illegible]

934- فصل چهارم -

[illegible]

دولت صرفت دولت  
فضل انیس

تے اختیارات اختیارات اختیارات

[illegible]

فصل دوم

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100	101	102	103	104	105	106	107	108	109	110	111	112	113	114	115	116	117	118	119	120	121	122	123	124	125	126	127	128	129	130	131	132	133	134	135	136	137	138	139	140	141	142	143	144	145	146	147	148	149	150	151	152	153	154	155	156	157	158	159	160	161	162	163	164	165	166	167	168	169	170	171	172	173	174	175	176	177	178	179	180	181	182	183	184	185	186	187	188	189	190	191	192	193	194	195	196	197	198	199	200	201	202	203	204	205	206	207	208	209	210	211	212	213	214	215	216	217	218	219	220	221	222	223	224	225	226	227	228	229	230	231	232	233	234	235	236	237	238	239	240	241	242	243	244	245	246	247	248	249	250	251	252	253	254	255	256	257	258	259	260	261	262	263	264	265	266	267	268	269	270	271	272	273	274	275	276	277	278	279	280	281	282	283	284	285	286	287	288	289	290	291	292	293	294	295	296	297	298	299	300	301	302	303	304	305	306	307	308	309	310	311	312	313	314	315	316	317	318	319	320	321	322	323	324	325	326	327	328	329	330	331	332	333	334	335	336	337	338	339	340	341	342	343	344	345	346	347	348	349	350	351	352	353	354	355	356	357	358	359	360	361	362	363	364	365	366	367	368	369	370	371	372	373	374	375	376	377	378	379	380	381	382	383	384	385	386	387	388	389	390	391	392	393	394	395	396	397	398	399	400	401	402	403	404	405	406	407	408	409	410	411	412	413	414	415	416	417	418	419	420	421	422	423	424	425	426	427	428	429	430	431	432	433	434	435	436	437	438	439	440	441	442	443	444	445	446	447	448	449	450	451	452	453	454	455	456	457	458	459	460	461	462	463	464	465	466	467	468	469	470	471	472	473	474	475	476	477	478	479	480	481	482	483	484	485	486	487	488	489	490	491	492	493	494	495	496	497	498	499	500	501	502	503	504	505	506	507	508	509	510	511	512	513	514	515	516	517	518	519	520	521	522	523	52
--	---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	----

*Handwritten signature:* [Illegible]

[illegible]



## فصل ششم

افراد کی طلب میں تبدیلیاں

تبدیلی آمدنی اور اس کا جدول طلب پر اثر - اختیارات اور طلب کا تعلق ..... (۱۴۴)

## فصل چہم

قوم کی طلب

افراد اور قوم کی طلب کا تعلق - قوم کے مختلف طبقوں کی طلب - قانون طلب مستثنیات - اصول بدل - قانون طلب کی غموضیت ..... (۱۴۸)

## باب چہم

طلب و رسد

## فصل پچیس

اہتدائی بیان

رسد و طلب کا توازن - اہتدائی دور میں توازن - ایکٹ یا بازار کا مفہوم ..... (۱۵۴)

## فصل چھیس

بازار میں عارضی توازن

سادہ بازار کی مثال - اضافہ طلب کا اثر - اضافہ رسد کا اثر - تخفیف رسد کا اثر -

اضافہ قیمت کا اثر صرف پر ..... (۱۶۰)

## فصل ستائیس

توازن میں چند پیچیدگیاں

مال تیار اور صرف کرنے والوں کی موجودگی بازار میں - مال کی درآمد و برآمد جتھا بندی -

بدل - مال کی روک خرید و فروخت کا اجتماع - تخمین یا سٹاک ..... (۱۶۶)

## فصل اٹھائیس

دولت پیدا اور صرف کرنے والوں کا بازار سے تعلق

خفک فروش اور خوردہ فروش - خوردہ فروشی کی قیمت - صرف کنندوں کی طلب کا اثر



پیدا کنندوں کی حیثیت بہترین قیمت کی حد۔ توازن بازار کا خلاصہ..... (۱۷۳)

### فصل انیس

معمولی توازن

قیمت کا معیار معمولی قیمت کی تبدیلی۔ قیمت کے مصارف پیداؤں سے گھٹنے کا نتیجہ۔  
قیمت کے مصارف پیداؤں سے بڑھنے کا نتیجہ۔ قیمت اور مصارف پیداؤں کا  
تعلق۔ کارخانوں کی مثال۔ مصارف اور لاگت..... (۱۷۴)

### فصل بیس

مصارف پیداؤں میں تبدیلیاں

مصارف۔ حالت سکون کی مثالیں۔ تبدیلی کی صورتیں۔ وقت کی بحث..... (۱۸۸)

### فصل اکیس

نتائج

مرکزی مسئلے کا حل۔ بحث کی پیچیدگی۔ متحدہ مسائل کے مطالعے کا طریق۔ مفروضات کے  
بیان کی ضرورت۔ طلب و رسد کی بحث کا تقسیم دولت کے مسائل سے تعلق..... (۱۹۵)

## باب پنجم

تقسیم دولت

### فصل اکیس

ابتدائی بیان

تقسیم دولت کی نوعیت۔ پیداوار کے مختلف حصہ دار۔ مطالبات فرسودگی۔  
محصول۔ منافع تقسیم دولت کی تحقیق۔ خریدنے اور کرے پونے میں فرق..... (۲۰۰)

### فصل بیس

سود

سودی قرضہ۔ انتظار کشی۔ تعین شرح سود۔ ساہوکار اور بینک۔ بھل کے  
بازار۔ اصل کی طلب و رسد..... (۲۰۷)



## فصل چونتیس

سود

سود خام و سود خالص - مطالبات بیمہ - اجرت تنظیم - سود خالص و شرح بنک - سود کی معمولی شرح -  
شرح میں موکمی تبدیلیاں - معمولی شرح میں دیرپا تبدیلیاں ..... ( ۲۱۵ )

## فصل پچیس

سود

کاشت کار اور سود - مطالبات بیمہ اور معاوضہ تنظیم کی بیشی - انجمنہائے قرضہ امداد باہمی -  
دشکار اور سود - خلاصہ ..... ( ۲۲۳ )

## فصل چھتیس

لگان

لگان - زمین کے بازار - لگان کے مدارج - زمین کی طلب - زمین کی رسد - ہندوستان میں لگان ( ۲۲۹ )

## فصل سترتیس

لگان

مختلف تمدنی حالت میں لگان - ختم نام کاشت یا کاشت کی انتہائی حد - مشہور مسئلہ لگان -  
مسئلہ لگان اور ہندوستان - لگان اور قیمت پیداوار ..... ( ۲۳۶ )

## فصل اترتیس

لگان پر قانونی بندشیں

قانونی بندشوں کی ضرورت - زمین کی زرخیزی - مدت کاشت - قانون لگان - لگان کا تعین ( ۲۴۲ )

## فصل اثنالیس

اجرت

دیہات میں رواجی اجرت - رواجی اجرت میں تبدیلی - محنت کے بازار ..... ( ۲۴۹ )

## فصل چالیس

اجرت

موجودہ شرح اجرت - اجرت کی دو قسمیں - محنت کے بازار - طلب محنت کی حد - طلب محنت اور  
شرح اجرت - قانون طلب کا عمل - کارکردگی اور شرح اجرت ..... ( ۲۵۳ )



## فصل اکتالیس

### اجرت

رشد محنت - کام کی دلچسپی و ناگواری اور خالص فوائد - محنت کا ذخیرہ ممکن نہیں - کارکردگی کا فرق اور رشد محنت - اضافہ آبادی - شرح اجرت کی تبدیلی میں سست رفتاری - خاص تبدیلیوں کی مثالیں - اجرت کی معمولی شرح - معیار زندگی ..... (۲۶۱)

## فصل سالیس

### اجرت

معمولی شرح میں تبدیلیاں - موجودہ معیار زندگی - اضافہ اجرت کے نتائج - کارکردگی کا تنزل - کارکردگی کی ترقی - کام کی تخفیف - عام نتائج - مستورات کا اثر ..... (۲۷۰)

## فصل ثانیالیس

تخصیص یافتہ پیشوں کی اجرت

بازار کی نوعیت - مہارت یافتہ مزدوروں کی طلب و رسد - ذات پات کا اثر - خالص فوائد میں مساوات - بیکاری ..... (۲۷۷)

## فصل چوالیس

معاوضہ تنظیم

آج کی حالت - آج کی تربیت - آجروں کی رسد و طلب ..... (۲۸۴)

## فصل سیٹالیس

خلاصہ: قومی آمدنی

تقسیم دولت کا خلاصہ - قومی آمدنی - قومی آمدنی کی مقدار - کاروباری آزادی ..... (۲۸۹)



بسم اللہ الرحمن الرحیم

# باب اول

مقدمہ

## فصل ایک

معاشیات کا مفہوم

طالب علم جب کوئی نیا نیا مضمون شروع کرتا ہے تو سب سے اوّل اس کو یہی فکر ہوتی ہے کہ اُس کے علم کا موضوع کیا ہے یعنی اُس میں کس چیز کا بیان ہے اور جو الفاظ استعمال ہوئے ہیں ان کا کیا کیا مفہوم ہے بعض علوم میں تو یہ سہل سی بات ہے جس قدر الفاظ مستعمل ہیں اُن کا مفہوم بالکل معین ہے چنانچہ بالعموم طالب علم ایسے الفاظ کی تعریف پہلے ہی سے حفظ یاد کر لیتا ہے مثلاً اقلیدس کو لو کہ اس میں اوّل اوّل طالب علم نقطہ خط دائرہ جیسے الفاظ کی تعریف یاد کرتا ہے۔ اور ایک مرتبہ یاد کرنے کے بعد اُس کو اطمینان ہو جاتا ہے کہ تمام مباحث اقلیدس میں ان الفاظ کے معنی بلا کم و کاست وہی ہیں جو اُس کو یاد ہیں۔ نہ تو اُن کے معانی میں رد و بدل ممکن ہے اور نہ اُن کے مفہوم سمجھنے میں مغالطہ ہو سکتا ہے۔ لیکن کچھ علوم ایسے بھی ہیں اور انہیں میں سے ایک معاشیات ہے کہ جن میں یہ قاعدہ نہیں چل سکتا وجہ یہ ہے کہ خود مصنف ہی الفاظ کے معانی کے متعلق متفق الرائے نہیں روزمرہ کی بات چیت میں تو وہ الفاظ سرسری طور پر استعمال ہوتے ہی ہیں اور ایک لفظ سے کئی کئی معنی مراد لئے جاتے ہیں۔ لیکن غرض یہ ہے کہ جب کوئی مصنف اس مفہوم کو معین بھی کر دے جو اُس کو مقصود ہے تو پھر وہ خود ہی کبھی کبھی اس لفظ کو دوسرے معنوں میں بھی استعمال کر گزرتا ہے۔

الفاظ مستعمل  
کا مفہوم  
جاننے کی  
ضرورت



بابا دل اور ایسی حالت میں غریب طالب علم مغالطے میں پڑ جائے تو کیا عجب ہے۔ پس ایسے علوم  
فصل (۱) کے مطالعے میں یہ بہت ضروری ہے کہ مصنف جس لفظ کا جو مفہوم قرار دے طالب علم اسکی  
خوب چھان بین کر لے۔ اور ہر وقت خبردار رہے کہ کہیں لفظ کے معنی تو نہیں بدل گئے لیکن  
سب سے بہتر یہ ہوگا کہ جہاں مغالطے کا کچھ بھی اندیشہ ہو وہیں خود مصنف الفاظ کے معانی  
کی مناسب تشریح کر دے۔

علم معاشیات اب معاشیات کو لیجئے اس علم میں دولت کی پیدائش اس کے صرف  
کی عارضی اور اس کی تقسیم کے قوانین سے بحث کی جاتی ہے یہ الفاظ دیگر اس سے یہ واضح ہوتا ہے  
تعریف کہ افراد یا قومیں کیونکر دولت کماتی اور اس کو کس طرح کام میں لاتی ہیں۔ اس فقرے میں جو جو  
معاشیات الفاظ جلی خط میں تحریر ہیں وہ خاص طور پر تشریح طلب ہیں معاشیات کا انگریزی نام  
اکنامکس ہے۔ اس نام کا ماخذ لفظ اکائی ہے۔ جس کے آج کل انگریزی میں کئی معنی ہوتے  
ہیں درحقیقت یہ لفظ یونانی زبان سے لیا گیا ہے۔ اس کے اصلی معنی تو ہیں ”گھر بار کا انتظام“  
لیکن عام طور پر اس سے مصارف خانہ داری کی کمی مراد لی جاتی ہے مثلاً وہ اپنی آمدنی اکائی  
یعنی کفایت کے ساتھ خرچ کرتا ہے یا وہ اپنی عادات میں اکائی شکل ہے یعنی کفایت شعار ہے  
لیکن اس لفظ کا علمی مفہوم اور ہی طرح پر قرار پایا ہے۔ اول اول تو اس سے بلا تخصیص  
خانہ داری کا عام انتظام مراد تھا۔ لیکن بعد وہ خاص طور پر انتظام سلطنت کے معنی میں استعمال  
ہونے لگا۔ جن لوگوں نے اول اول اس علم کا مطالعہ شروع کیا انکو ایسے اصول تحقیق کرنے  
کا بہت شوق تھا کہ جن پر کار بند ہو کر کوئی سلطنت اپنے ہاں دولت پیدا کر سکے۔ پس اس  
وجہ سے اس علم کا نام پولیٹیکل اکائی ہو گیا۔ یعنی وہ علم جو سلطنت کا انتظام سکھائے لیکن  
چونکہ لفظ پولیٹیکل بھی کئی معنوں میں استعمال ہوتا ہے۔ لہذا رفتہ رفتہ اس علم کا مختصر نام اکنامکس  
راج ہو گیا۔ واضح ہو کہ اکنامکس یعنی معاشیات کو کسی کے کفایت شعار ہونے نہ ہونے سے  
کوئی بحث نہیں گو ہم کسی شخص کے کفایت شعار ہونے کی تعریف کریں لیکن خود علم اکنامکس  
یا معاشیات کو مدح و ذم سے کچھ سروکار نہیں۔

اب لفظ قانون غور طلب ہے۔ اس کے دو معنی خاص ہیں۔ اور ان میں تین فرق ہے  
لیکن لوگ پھر بھی ان معنوں کو مخلوط کر دیتے ہیں۔ معاشیات کے طالب علم کو چاہئے کہ  
جہاں کہیں یہ لفظ آئے وہیں ر کے اور خوب غور کر لے کہ لفظ قانون کس معنی میں استعمال



ہوا ہے عام بول چال میں قانون سے مراد کوئی ایسا حکم ہے جو عوام کو دیا جائے کہ وہ بیاہل  
 فلاں کام کریں یا نہ کریں۔ اور قوانین سے ایسے احکام کا مجموعہ متصور ہوتا ہے ہندوستان <sup>فصل ۱۱</sup>  
 میں ایسے قوانین یا احکام سنسکرت یا عربی کی قدیم تصانیف پر مبنی ہیں۔ یا بہ شکل ایکٹ کسی  
 نہ کسی قانونی کونسل نے ان کو منظور کر دیا ہے۔ اہل ہندو بیشتر شاستروں پر کاربند ہیں۔  
 مسلمان قرآن شریف اور حدیث و فقہ کی پیروی کرتے ہیں اور ہندوستان کے سب  
 لوگ قانون تغیرات ہند اور دیگر ایکٹ منظور شدہ کونسل کے یکساں پابند ہیں۔  
 لیکن ایسا کرو اور ایسا نہ کرو اس قسم کے احکام صادر کرنا علم کا کام نہیں۔ علم میں  
 تو قانون سے مراد صرف یہ بیان کرنا ہے کہ چند خاص حالتوں میں ایسا ایسا واقع ہونا اغلب  
 ہے۔ مثلاً جبکہ ہم قوانین مادہ یا حرکت یا قوانین معاشیات یا سیاسیات کا ذکر کرتے ہیں  
 تو ہمارا مقصود وہ نتائج ہوتے ہیں جو ہم کو تجربے سے تحقیق ہوئے ہیں کہ فلاں فلاں حالتوں  
 میں ایسا ایسا واقع ہونا اغلب ہے۔ سرسری طور پر ہر کوئی قانون کے اس مفہوم سے واقف  
 ہے مثلاً ہر شخص جانتا ہے کہ پانی بلندی پر سے پستی کی طرف بہتا ہے اور مادی علوم تو اکثر  
 ایسے ہی قوانین کا مجموعہ ہیں متواتر تجربے اور ان تجربوں سے نتائج اخذ ہونے کے بعد  
 قوانین مرتب ہوئے حتیٰ کہ اس قسم کے بہت سے قوانین دریافت ہو گئے کہ مختلف  
 حالتوں میں کیا کیا واقع ہوگا۔ مثلاً اب ہم کو نہ صرف اس قدر معلوم ہے کہ پانی بلندی  
 سے پستی کی طرف بہتا ہے۔ بلکہ یہ بھی معلوم ہے کہ کسی خاص ڈھال پر پانی کس تیزی  
 سے بہتا ہے۔ اور اس کی روانی روکنے کے واسطے کتنا مضبوط بند درکار ہوگا اور اس  
 قسم کے بہت سے قوانین دریافت ہو چکے ہیں جن کی مدد سے انجینئر لوگ بدر روئیں  
 اور آبپاشی کے نالے بناتے ہیں اور دروازہ محزن سے صاف پانی لالا کر شہروں  
 اور قصبوں میں تقسیم کرتے ہیں۔ خاص خاص حالتوں میں پانی کی روانی کی جو کیفیت  
 ہوتی ہے۔ اس کے متعلق جس قدر قوانین ہیں انہیں کے مجموعے کا نام قومائیات  
 یعنی علم قوۃ الماء ہے۔ یہ قوانین لوگوں کو کسی قسم کا کام کرنے یا نہ کرنے کی تاکید  
 نہیں کرتے البتہ انجینروں کو ان سے یہ پتہ ضرور لگ جاتا ہے کہ کام کیونکر تکمیل پاسکتا  
 ہے۔ یوں کہنے کو تو انجینر بھی ان قوانین کی ایسی ہی پابندی کرتے ہیں جیسے کہ کوئی تغیرات  
 ہند کی کرتا ہے۔ لیکن یہ قول بہ زبان استعارہ ہے۔ اصلی فرق پہچاننے میں دھوکا



باب اول نہ کھانا چاہئے بحالت اول صرف اتنا معلوم ہے کہ کیا واقع ہونا اغلب ہے۔ اور فصل ۱۱ اسی کے مطابق تجاویز تیار کی جاتی ہیں۔ حالانکہ یہ حالت دوم بعض کاموں سے بچنا پڑتا ہے کیونکہ سرکار نے ان کی نمائندت کر دی ہے اور یہ حالت خلاف ورزی قانون سرکار سزا دے گی۔ علیٰ ہذا معاشیات بھی مثل مادی علوم کے روزمرہ کے تجربے پر مبنی ہے۔ اور اس تجربے کو وہ ایک مجموعہ نتائج کی شکل میں پیش کرتا ہے جن سے پتا چلتا ہے کہ لوگوں کے طرز زندگی بدلنے سے دولت پر کیا کیا اثر پڑتا ہے اور انھیں نتائج کو قوانین کہتے ہیں۔ لیکن یہ خوب سمجھ لینا چاہئے کہ یہ قوانین کوئی احکام نہیں ہیں۔ نہ تو وہ لوگوں کو دولت کمانے کے طریق بتاتے ہیں اور نہ یہ مشورہ دیتے ہیں کہ حاصل شدہ دولت کس طرح کام میں لانی چاہئے۔

طبیعیات اور معاشیات کی حالت میں ایک بڑا فرق ہے۔ اول الذکر طبقہ تو اعلیٰ پیمانے پر تجربے کر سکتا ہے یعنی وہ خاص خاص حالات پیدا کر کے یہ دیکھ سکتا ہے کہ کیا واقع ہوتا ہے حالانکہ معاشیات کو شاید و نادری تجربہ کرنا نصیب ہوتا ہے۔ انکو بس اسی پر قناعت کرنی پڑتی ہے کہ غیر اختیاری حالات میں جو تبدیلیاں اور انکے نتائج پیدا ہوں ان کا مشاہدہ کریں اور اپنے مشاہدات کے معانی پر غور و خوص کریں تاکہ کوئی قانون دستیاب ہو جائے مثلاً جو طالب علم پانی کی روانی مطالعہ کرنا چاہے وہ حسب دلخواہ نالی بنا کر اس میں پانی بہا سکتا ہے۔ اور اس طرح پر من مانی حالت پیدا کر کے پانی کی روانی کی تیزی تاپ سکتا ہے۔ لیکن معاشی تو پانی یا مٹی کا مطالعہ نہیں کرتا۔ اس کو تو جیتے جاگتے انسانوں سے پالا پڑتا ہے۔ جو کہ دولت پیدا کرتے اور اس کو صرف میں لاتے ہیں وہ اپنے موافق مرضی ان کے کاروبار کے طریق یا طرز بود و باش تو نہیں بدل سکتا۔ البتہ یہ مشاہدہ کر سکتا ہے کہ حالات بدلنے سے کیا کیا نتائج ظہور پذیر ہوتے ہیں یہی بڑی وجہ ہے کہ علم معاشیات میں قوانین بہت ہی کم معین ہیں۔ اور مزید براں ان میں بہت زیادہ مستثنیات داخل ہیں۔ حالانکہ جن علوم میں تجربے کرنے ممکن ہیں ان کی حالت اس سے کہیں بہتر ہے۔ مثلاً ممکن ہے کہ حالاتیں رد و بدل ہو گیا ہو۔ لیکن معاشیات میں یہ اطمینان کرنا کہ ہم نے اس رد و بدل کو کو نظر انداز نہیں کر دیا نہایت دشوار ہے۔ پس اگر معاشیات کے اچھے اچھے مہتمم



متعلم بھی کہیں دھوکا کھائیں تو عجب نہیں۔ ممکن ہے کہ وہ بھی کسی نتیجے کو کسی ایسے سبب یا بادل سے وابستہ قرار دیں کہ جس کو دراصل اس نتیجے سے کچھ بھی تعلق نہ ہو اور جو اصلی سبب ہو (فصل ۱۱) وہ اُن کے وہم و گمان میں بھی نہ گذرے۔ اخباروں کے مضمون نگاروں کے ایسی غلط فہمی میں مبتلا ہونے کا اور بھی زیادہ اندیشہ رہتا ہے وجہ یہ ہے کہ اُن میں سے اکثر تو اس علم کے کسی ایک شعبے کا بھی مطالعہ نہیں کرتے۔ اور جہاں کوئی بڑی تبدیلی نمایاں ہوئی مثلاً گرامی اشیا یا اضافہ برآمد۔ اور انھوں نے فوراً توجیہ شروع کر دی۔ چنانچہ ان مباحث پر اخباروں میں بہت کچھ غلط سلط شائع ہوتا رہتا ہے۔ طالب علموں کو چاہئے کہ جو کچھ اخباروں میں پڑھیں اس کو بلا سوچے سمجھے تسلیم نہ کر لیں۔ بہتر ہو گا کہ اول وہ قوانین معاشیات کا اچھی طرح پر مطالعہ کر لیں تاکہ بطور خود بھی نتائج دریافت کر سکیں اور دوسروں کے بیان کردہ نتائج کی جانچ پر تال کا بھی موقع ملے۔

صاف ظاہر ہے کہ جن قوانین کا ہم ذکر کر رہے ہیں ان کے سمجھنے کے واسطے طالب علم کو اُن کثیر التعداد واقعات سے بھی واقف ہونا چاہئے جن پر وہ مبنی ہیں۔ اس لحاظ سے اس کو طبیعیات جیسے علم کے پڑھنے والے کے مقابل کہیں زیادہ وقت درپیش ہے۔ طبیعیات کا طالب علم تو تجربہ خانے میں تجربہ کر کے اپنا اطمینان کر سکتا ہے کہ فلاں قوانین جو اُس کے زیر مطالعہ ہیں بالکل صحیح اور درست ہیں لیکن بیچارے معاشیات کے طالب علم کو بھلا تجربہ خانہ کہاں میسر ہے۔ اس کو اکثر ایسے واقعات سے سابقہ پڑتا ہے کہ جن کی بطور خود وہ صحت کر ہی نہیں سکتا اس کے سوا چارہ نہیں کہ وہ بہت سے واقعات کتابوں سے لے۔ چنانچہ اس کے مطالعے میں بیشتر یا تو معاشی تاریخ رہتی ہے۔ یا علم الاعداد۔ معاشی تاریخ بھی یہی بیان کرتی ہے کہ گزشتہ زمانے میں مختلف اقوام میں دولت کیونکر پیدا ہوتی تھی۔ کس طرح صرف میں آتی تھی اور لوگ اسے کیونکر آپس میں تقسیم کرتے تھے۔ علم الاعداد سے مراد یہ ہے کہ کسی معاملے کے متعلق بہت سے واقعات یکجا اکٹھے جائیں کہ جو اعداد و شمار میں بیان ہو سکیں اور جن کو اس طرح پر ترتیب دیا جائے کہ جو تبدیلیاں واقع ہو رہی ہوں وہ پورے طور پر نمایاں ہو جاویں۔ لیکن معاشی تاریخ اور علم الاعداد کا مطالعہ اس ترکیب سے بہت سہل ہو جائے گا کہ جو قوانین اُن سے اخذ کئے گئے ہوں ان کو پہلے ہی سے پڑھ لیں۔ چنانچہ طلباء کے واسطے سب سے



باب اول بہتر یہ ہے کہ اول قوانین سے واقف ہو کر جو موزوں واقعات اپنے علم میں ہوں ان کو فصل (۱) بطور مثال پیش کریں اور اس درجہ واقف ہونے کے بعد جب وہ تاریخ اور علم الاعداد کے سہارے سے ان قوانین کا پوری تفصیل سے مطالعہ کریں گے تو پھر لطف آئیگا :  
لفظ علم بھی جو کہ معاشیات کے واسطے اوپر استعمال ہو چکا ہے ذرا تشریح طلب ہے اس لفظ کے لغوی معنی تو محض جاننے کے ہیں۔ لیکن اب اس سے ایک خاص قسم کا علم مراد لیا جاتا ہے یعنی کسی شے معینہ کا علم جو بہ شکل قوانین پیش کیا جاوے رہے قوانین ان کا مفہوم پہلے ہی بیان ہو چکا ہے :

چنانچہ صرف اس قدر جاننا کہ پانی پہاڑی پر سے نیچے کو بہتا ہے علم نہیں کہلا سکتا لیکن جبکہ رفتہ رفتہ مختلف حالتوں میں پانی کی روانی تحقیق ہو گئی اور کم و بیش معین قوانین کی شکل میں وہ بیان ہوئے تو بس قومائیات یعنی علم قوۃ الماء مرتب ہو گیا۔ اس طرح پر ایک زمانہ وہ تھا جبکہ علم معاشیات کا کوئی وجود نہ تھا۔ وجہ یہ تھی کہ اس وقت تک نہ تو واقعات کا باقاعدہ مطالعہ کیا گیا تھا اور نہ نتائج اخذ ہوئے تھے اور اب بھی مطالعہ کسی طرح پر مکمل تو نہیں ہے البتہ اس میں اتنی ترقی ضرور ہو چکی ہے کہ اکثر اہم معاملات کے متعلق قوانین مرتب ہو گئے ہیں اس لئے اب اس کو علم کہنے میں کوئی مضائقہ نہیں :



## فصل دوم دولت اور قسدر کا مفہوم

دولت ہمارے علم یعنی معاشیات کا نفس مضمون یا موضوع ہے اور اب ہم اسی کے معنی بیان کرنا چاہتے ہیں۔ اور بہت سے الفاظ کی طرح جن کو ہمیں استعمال کرنا ہے یہ لفظ بھی معمولی زبان میں بہ کثرت رائج ہے اور جیسے کہ گذشتہ فصل میں تاکید ہو چکی ہے ہمو احتیاط رکھنی چاہئے کہ جب ہم اس لفظ کو استعمال کریں تو اس طرح کہ اس کا مفہوم معین ہو جب معمولی بات چیت میں ہم کسی شخص کی دولت کا ذکر کرتے ہیں تو ہمارے ذہن میں وہی چیز آتی ہے جو اس کی ملک ہے۔ مثلاً اس کی اراضی و مکانات اس کی گاڑیاں گھوڑے ہاتھی اور موٹر گاڑیاں۔ سونا چاندی۔ اور جواہرات وہ روپیہ جو اس نے سرکاری یا دوسرے لوگوں کو قرض دے رکھا ہے۔ یا جو اس نے ریلوں، کارخانوں، کوئلہ کی کانوں اور دوسری صنعتوں اور حرفتوں میں لگا رکھا ہے جب ہم دو شخصوں کی دولت کا مقابلہ کرتے ہیں تو اسی قسم کی چیزوں کا لحاظ کرتے ہیں۔ صرف سہولتِ مقابلہ کی غرض سے ہم ان چیزوں کی مجموعی قیمت لے لیتے ہیں اور کہتے ہیں کہ فلاں کی دولت اتنے لاکھ روپیہ ہے اور فلاں کی دولت اتنے ہزار روپیہ کم یا زیادہ ہے :

جن چیزوں کا ہم نے نام لیا ہے اور دوسری بہت سی چیزیں جن کو ہم دولت کہتے ہیں یوں تو ایک دوسرے سے بہت مختلف نظر آتی ہیں لیکن جب بول چال میں ہم ان سب کو دولت کے نام سے تعبیر کرتے ہیں تو اس کے معنی یہ ہوئے کہ ان سب میں کوئی خاص صفت مشترک ہے اور ہمو یہ صفت مشترکہ دریافت کر لینی ضرور ہے تاکہ معلوم ہو جائے کہ دولت سے ہماری مراد کیا ہے :

بھلا سوچو تو کہ زمین ہاتھی جواہرات سرکاری رقتات اور دیگر اشیاء میں جن کو ہم دولت کہتے ہیں کون سی صفت مشترک ہے اگر ہے تو بس یہی کہ ہم سب ان کے



باب اول مالک بننے کے خواہشمند ہیں۔ ہر کوئی ان پر قابض ہونے کے واسطے بچپن نظر آتا ہے۔  
 فصل (۲) یہ تو سچ ہے کہ بہت سے ملکوں میں ایسے لوگ بھی ملیں گے جو ان چیزوں کی ذرا بھی پرواہ  
 نہیں کرتے اور نہ ان کے مالک بننے کے متمنی ہیں اور بمقابلہ یورپ کے ہندوستان میں  
 ایسے لوگوں کی بہت کثرت ہے وجہ یہ ہے کہ یہاں لوگ رہبانیت کی طرف زیادہ مائل  
 ہیں سچے فقیروں کی سب سے بڑی پہچان یہی مانی جاتی ہے کہ وہ اس قسم کی چیزوں  
 کا مالک بننا گوارا نہ کرے جن کا ہم ابھی ذکر کر چکے ہیں۔ لیکن ہندوستان میں بھی سچے  
 فقیروں کی تعداد بہ لحاظ آبادی بہت کم ہے۔ اور ان کو چھوڑ کر باقی لوگوں کے متعلق  
 یہ کہنا بالکل صحیح ہے کہ وہ بالعموم اس قسم کی چیزوں کے خواہاں ہوتے ہیں جن کا ہم  
 ذکر کر آئے ہیں :

واضح رہے کہ دولت کا نام لیتے وقت جو چیزیں ہمارے ذہن میں آتی ہیں وہ سب  
 وہی ہیں جو ہمارے کارآمد ہوتی ہیں یعنی لوگ ان کے خواہاں اور طلبگار ہوتے ہیں۔  
 لیکن گو وہ تمام چیزیں جو دولت کہلاتی ہیں مطلوب سہی مگر ہر مطلوب شے کا دولت  
 ہونا ضرور نہیں۔ گھر کنبے کی محبت اور دوستی کس قدر مطلوب ہے لیکن ہم ان کو کسی کی  
 دولت کا جزو شمار نہیں کرتے ان کو دولت شمار نہ کرنے کی ایک بڑی وجہ یہ ہے کہ  
 بہ معیار زر ہم ان کی قدر و قیمت کا کوئی تخمینہ نہیں کر سکتے حالانکہ اکثر دولت بہ حوالہ زر  
 شمار ہوتی ہے۔ اسی طرح پر عمدہ صحت کھیلوں کی مہارت ایسی چیزیں ہیں کہ بہت سے  
 لوگ ان کے خواہاں ہوتے ہیں۔ لیکن مروجہ مفہوم کی رو سے وہ دولت شمار نہیں ہو سکتیں  
 بس اب ہم کو دیکھنا یہ ہے کہ دولت میں کیا کیا مطلوبہ چیزیں داخل ہیں اور کیا نہیں تاکہ  
 دولت کا مروجہ مفہوم معین ہو جائے :

مطلوبہ اشیا کئی قسم کی ہوتی ہیں ایک بین فرق تو یہی ہے کہ بعض چیزیں مادی ہیں  
 اور بعض غیر مادی۔ یعنی بعض کو تو ہم دیکھ سکتے یا چھو سکتے ہیں اور بعض ایسی ہیں کہ وہ  
 ہمارے حواس باصرہ لامسہ کے قابو سے باہر ہیں۔ یعنی ہم ان کو نہ دیکھ سکیں اور نہ ہاتھ  
 لگا سکیں۔ اس فصل کے شروع میں ہم نے جن چیزوں کا ذکر کیا ہے وہ سب کی سب  
 مادی ہیں اور یہ کہنا بالکل درست ہے کہ اکثر مادی چیزیں جو مطلوب ہوتی ہیں مروجہ  
 مفہوم کے مطابق دولت ہیں۔ غیر مادی چیزیں جو مطلوب ہوتی ہیں ان کی دو قسمیں ہیں۔



ایک جس کو داخلی کہہ سکتے ہیں وہ ہے کہ جس میں عمدہ صحت کاروباری قابلیت یا کسی کام بابل کی ہمارت وغیرہ شامل ہیں ایسی صفات مادی دولت حاصل کرنے میں بیشک بہت کام (۳) فیصلہ آتی ہیں۔ لیکن روزمرہ کی گفتگو میں ہم اُن کو دولت نہیں کہہ سکتے گو وہ دولت کی پیرائہ ہی کیوں نہ ہوں۔ غیر مادی چیزوں کی دوسری قسم خارجی کہلا سکتی ہے۔ اس میں کسی شخص کی ہمارت یا قابلیت یا دوسری ذاتی صفات شمار نہیں ہوتیں۔ بلکہ اس سے مراد وہ تعلقات ہیں جو دوسرے لوگوں کے ساتھ پیدا ہو جاتے ہیں ایسے تعلقات کی سب سے عام فہم مثال کسی کارخانے یا دکان کی نام وری یا کسی پیشہ ور کی پریکٹس یعنی اس کا کام چلنا ہے اگر کوئی شخص جسکی دکان خوب چلتی ہو اپنا کل کاروبار فروخت کرنا چاہے تو کیا وہ صرف اپنے مال ہی کی قیمت لینے پر قناعت کرے گا۔ نہیں۔ بلکہ اگر وہ سمجھدار ہے تو مزید براں کچھ دکان کی نام وری کے بھی دام لگائے گا خریدار بھی اس کی قیمت دینے میں حجت نہ کریگا وہ جانتا ہے کہ اگر دکان کو پہلے سے شہرت حاصل ہو چکی ہے تو اس کا کاروبار بلا تردد خوب چلے گا کیونکہ لوگ اس دکان سے سامان خریدنے کے پہلے ہی سے عادی ہیں۔ اسکے برعکس اگر وہ نئی دکان کھولے گا تو خریداروں کو متوجہ کرنے میں بہت کوشش کرنی پڑیگی پس معلوم ہوا کہ دکان کی نام وری بھی بجائے خود ایک بکار آمد شے ہے۔ اور یہی وجہ ہے کہ خریدار اس کے معاوضے میں بھی کچھ نہ کچھ ادا کرنے پر رضامند ہو جاتا ہے۔ اب معلوم ہوا کہ کیوں شہر اور قصبوں میں لوگ خاص اپنے نام سے شاذ و نادر کام چلاتے ہیں دکان بہت سے مالکوں کے قبضے میں یکے بعد دیگرے آتی رہتی ہے لیکن نام انہیں ابتدائی مالکوں کا برابر قائم رہتا ہے۔ تاکہ دکان کی قدیم شہرت کم نہ ہو جائے اس طرح پر جس ڈاکٹر کے ہاں رجوعات بکثرت ہوتی ہے وہ اگر چاہے تو اپنی پریکٹس کو دوسروں کے ہاتھ فروخت کر سکتا ہے یعنی وہ اگر کسی دوسرے ڈاکٹر کو اپنا جانشین بنا دے تاکہ اسکے ہاں آنے والے مریضوں کا وہ علاج کر سکے تو یہ ڈاکٹر اس کو بخوشی معاوضہ دیکار و زرہ کی باتوں میں تو کاروباری نام وری یا پریکٹس یعنی چلتے ہوئے کام کا ذکر کم آتا ہے لیکن کاروباری لوگوں اور پیشے والوں میں ان چیزوں کی بڑی قدر ہے۔ اور جب کسی دکاندار یا اہل پیشہ کی دولت کا اندازہ کیا جاتا ہے تو ان چیزوں کی قیمت بھی شمار ہوتی ہے :



باب اول بول چال میں جب ہم معمولاً دولت کا نام لیتے ہیں تو اس سے ہماری مراد اول تو فصل (۱) بہت سی مادی چیزیں ہوتی ہیں دوسرے چند خارجی غیر مادی چیزیں مثلاً کاروباری ورہ یا کسی پیشہ ور کی گرم بازاری جو کہ کافی مطلوب ہیں۔ مادی چیزوں کو بہت سی اشیاء سے کہا کہ ان میں بعض ایسی بھی ہیں جو کہ بالعموم دولت شمار نہیں کی جاتیں۔ مثلاً صحت افزا آب و ہوا یا قصبے کی پاکی و صفائی یہ دونوں چیزیں کس قدر مطلوب ہیں۔ لیکن گوا افراد کے واسطے یہ نہایت آرام دہ اور راحت رساں سہی تاہم ان کو لوگ اپنی دولت میں شامل نہیں کرتے۔ عام طور پر ایسی چیزیں دولت کہلاتی ہیں جو خرید و فروخت ہو سکیں یا دوسروں کو دی جا سکیں۔ اور اگر ہم کو یہ دریافت کرنا ہے کہ فلاں چیز دولت کہلا سکتی ہے یا نہیں تو اس کی سب سے پہلی پہچان یہی ہے کہ آیا کوئی شخص اس کو فروخت کر سکتا ہے یا کسی دوسرے کے ہاتھ منتقل کر سکتا ہے یا ایسا نہیں کر سکتا :

معلوم ہوا کہ بس دولت کا عام مفہوم یہی ہے جو اوپر بیان ہوا معاشین نے اپنے اپنے طور پر اس لفظ کے متعدد معنی بیان کئے ہیں۔ چنانچہ کتب معاشیات میں مختلف مفہوم مذکور ہیں۔ اور وہ اس طرح باہم متفق نہیں ہیں کہ ان سب کے مطابق کچھ چیزیں متفق علیہ طور پر دولت میں لازماً شامل ہو سکیں اور باقی سب قطعاً خارج شمار ہوں نتیجہ یہ ہے کہ وہی ایک چیز کسی کے نزدیک دولت شمار ہوتی ہے اور کسی کے نزدیک نہیں ہوتی۔ پس طلباء کو خوب تحقیق کر لینا چاہئے کہ جو کتاب وہ پڑھتے ہیں اس میں دولت کا کیا مفہوم لیا گیا ہے۔ آجکل کے انگریزی مصنف تو بالعموم اس لفظ کو اسی معنی میں استعمال کرتے ہیں جو کہ عام طور پر مروج ہے اور ہم بھی اس سے وہی معنی مراد لیتے ہیں جو اوپر بیان ہوئے :

کبھی کبھی معاشین کو کسی قوم یا خاص جماعت کی دولت پر بھی توجہ کرنیکی ضرورت پیش آتی ہے اور یہ قومی دولت اس شخصی دولت سے بالکل جداگانہ چیز ہے جو کہ افراد قوم کی ملک ہوتی ہے۔ قومی دولت میں اول تو کل افراد کی دولت کا مجموعہ داخل ہے۔ دوسرے اس میں کچھ ایسی چیزیں بھی شامل ہیں جو کہ شخصی دولت شمار نہیں ہو سکتیں اگر ہم گوا افراد کی جداگانہ دولت معلوم ہو تو ہم سیدھے حساب سے اس کی میسران کلی دریافت کر سکتے ہیں۔ لیکن لطف تو یہ ہے کہ



افراد کی دولت معلوم کرنا بھی دشوار ہے۔ اور اکثر معاشی تحقیقات میں یہی دشواری سداہ باب اول ہوتی ہے۔ لیکن جب تک طالب علم اتنی ترقی نہ کرے کہ بطور خود ایسی تحقیقات کا بیڑا (۲) اٹھائے اس کو اس دشواری سے سابقہ نہ پڑیگا شروع شروع میں تو بس اس کو اتنا ہی جاننا کافی ہے کہ ایسی دشواری بھی پیش آیا کرتی ہے اور کسی بڑی جماعت کی دولت کا صحیح مجموعہ دریافت کرنے کے واسطے بہت محنت بہت مہارت فہم و فراست درکار ہے قومی دولت کی دوسری مد میں وہ تمام چیزیں داخل ہیں جو کہ کل قوم یا جزو قوم کی ملک ہوں اور افراد قوم اس کے جداگانہ مالک نہ ہوں۔ اس زمرے میں ایسی چیزیں شامل ہیں جیسے کہ سلطنت کی ریلیں اور نہریں۔ عمارات عامہ اور کاروبار سلطنت کا سامان۔ خواہ وہ خزانے میں سونے چاندی کے ڈھیر ہوں۔ یا دفتروں کی میز کرسی اور الماریاں۔ ان مادی چیزوں کے علاوہ بعض مصنف قومی دولت میں ایسی غیر مادی چیزیں بھی شمار کرتے ہیں جیسے کہ نظام حکومت۔ قومی دولت کی حدود ڈھیک ڈھیک معلوم کرنا طالب علم کے واسطے عملی لحاظ سے ابتدا میں کچھ زیادہ ضروری نہیں البتہ یہ تحقیق کرنا نہایت ضرور ہے کہ جو کتاب زیر مطالعہ ہے اس کے مصنف نے قومی دولت میں کیا کیا چیزیں شمار کی ہیں۔ مزید برآں قومی دولت میں وہ چیزیں بھی شامل ہیں جو کسی جزو قوم کی ملک مشترک ہوں۔ گرچہ قوم بحیثیت مجموعی ان کی مالک نہ ہو فرض کرو کہ ہندوستان کی دولت کا تخمینہ کرنا ہے۔ اول تو کل باشندوں کی دولت کا مجموعہ لیجئے۔ اس کے بعد گورنمنٹ ہند کی دولت پھر صوبہ دار حکومتوں کی دولت بعد ازاں ایسی مقامی جماعتوں کی دولت جیسے میونسپلٹی مجلس ضلع حتیٰ کہ دیہاتی پنچائتوں کی دولت جن کا وجود قانوناً تسلیم ہو اور جن کے پاس کچھ مال و اسباب ہو۔ چنانچہ سڑکیں پل بند اور مختلف کاموں کی عمارتیں صوبہ دار حکومتوں کی ملک ہیں۔ اسی طرح میونسپلٹیاں بھی راستوں نالیوں سامان روشنی مثل لمپ بلکہ کہیں کہیں تو ذرائع آب رسانی اور ٹرمیوں تک کی مالک ہوتی ہیں مجلس ضلع اور مقامی مجلس کے قبضے میں سڑکیں۔ ریل مدرسے اور دواخانے ہوتے ہیں اور دیہاتی پنچائتیں بھی تالاب اور کنوؤں کی مالک ہوتی ہیں اس قسم کی تمام چیزیں قومی دولت کے اجزاء ہیں اسی طرح کل جماعتیں خواہ عام ہوں یا نج کی۔ جس قدر دولت کی مالک ہوں وہ سب دولت قومی شمار ہوگی۔ مثلاً مندر مسجد خیراتی انجمنین۔ کالج



ایسی کل چیزوں سے جس قدر دولت وابستہ ہو وہ بھی قومی دولت میں شامل ہے۔ لیکن واضح ہو کہ خواہ افراد کی شخصی دولت کا اندازہ کیا جاوے یا ملک کی قومی دولت کا دونوں صورتوں میں جو قرض مالک کے ذمے عائد ہو وہ دولت ملوکہ میں سے ضرور منہا ہوتا چاہئے مثلاً کسی زمیندار نے اپنا گاؤں رہن کر دیا ہے۔ تو اس کی دولت شمار کرتے وقت گاؤں کی پوری قیمت شامل نہیں کرنی چاہئے بلکہ اس کی قیمت میں سے زر رہن وضع کر دینا ضروری ہے۔ اسی طرح قرض کر و کہ کسی میونسپلٹی نے قرض لیکر ذرائع آب رسانی تیار کئے تو ان کی مالیت تخمینہ کرتے وقت زر قرض ضرور منہا کر دینا چاہئے یا اگر کوئی قوم قرض کے روپے سے ریل اور نہریں جاری کرے تو اس کی دولت شمار کرتے وقت اس قرض کا بھی لحاظ کرنا ضروری ہے۔ لفظ دولت کے جو معنی عام طور پر مراد لئے جاتے ہیں ان کے متعلق کافی بحث ہو چکی۔ لیکن طلباء کو یہ خیال نہ کرنا چاہئے کہ بس اس قدر بڑھکر وہ دولت کے معنی سمجھ گئے۔ حقیقت یہ ہے کہ اس لفظ کی محض تعریف یا ذکر لینے سے کچھ کام نہیں چلتا۔ یہی حال اور بہت سے الفاظ کا ہے جو آئندہ بیان ہوں گے۔ ضرورت تو اس امر کی ہے کہ دولت کا اصلی مفہوم خوب ہمارے ذہن نشین ہو جاوے اور اس کا تجربہ یوں ہو سکتا ہے کہ جو چیزیں ہم اپنے ارد گرد روزمرہ دیکھتے ہیں ان کے متعلق ہم غور کریں کہ آیا وہ دولت کہلا سکتی ہیں یا نہیں قرض کر و کہ کوئی طالب علم صبح کو کالج جاتے ہوئے سوچے کہ آیا سڑک کے دو طرفہ درخت بھی دولت ہیں اور اگر ہیں تو کس کی۔ کیا کالج اور کھیل کے میدان گھنٹہ گھر اور پارک بھی دولت ہیں اور ان کا مالک کون ہے۔ کتاب میں دولت کی خواہ کچھ ہی تعریف درج کیوں نہ ہو اس طرح پر غور و خوض کرنے پر دولت کے معنی جس خوبی سے سمجھ میں آئیں گے وہ بہت سی کتابوں کے مطالعے سے بھی ممکن نہیں۔

لفظ قدر کو بھی دولت کے مفہوم سے بہت قریبی تعلق ہے۔ اور یہاں پر اس کے معنی واضح کرنے پر محل معلوم ہوتے ہیں روزمرہ کی گفتگو میں یہ لفظ بھی بالکل مہم طور پر استعمال ہوتا ہے۔ جب ہم کسی چیز کو بیش قدر کہتے ہیں تو اس وقت ہمارے پیش نظر کوئی نمونہ کمال ہوتا ہے۔ اور چونکہ شے مذکورہ اس نمونے کے مطابق ہوتی ہے۔ ہم اس کو بیش قدر کہہ کر اس کی تعریف کرتے ہیں۔ لیکن معاشیات میں لفظ قدر استعمال کرتے



وقت کسی معیار کا خیال نہیں ہوتا۔ بلکہ اس کے کچھ اور ہی خاص معنی ہوتے ہیں جن کا باب اول  
فصل (۱)

سمجھ لینا ضروری ہے :  
یہ تو واقعہ ہے کہ لوگ ہمیشہ اپنی چیزوں کا دوسروں کی چیزوں سے مبادلہ کرتے  
رہتے ہیں۔ بس قدر سے مراد اس دوسری چیز کی وہ مقدار ہے جو اپنی چیز کے مبادلے میں  
حاصل ہوگیا قدر ایک اصطلاح اضافی ہے اور اس میں دو چیزوں کا باہمی مقابلہ منظر  
ہے۔ اور اگر دنیا بھر میں صرف ایک ہی چیز ہوتی تو قدر کا کوئی مفہوم ہی نہ ہوتا وجہ یہ  
ہے کہ نہ دوسری چیز ہوتی نہ مقابلہ ہوتا مثلاً کسی کاشتکار کو سیر گہی کی ضرورت ہے۔  
چاہے تو کسی دکان سے خرید لے یا اپنے ہی پڑوسی سے سولہ سیر گہیوں کے عوض لے لے۔  
اگر یہ دونوں آپس میں اس شرح سے مبادلے پر رضامند ہو جاویں تو جہاں تک اس معاملے  
کا تعلق ہے ایک سیر گہی کی قدر سولہ سیر گہیوں اور ایک سیر گہیوں کی قدر ایک چھٹانک  
گہی شمار ہوگا۔ بات وہی ایک ہے گویا اصل چیز گہی اور گہیوں کی قدروں کا باہمی تعلق  
ہے جو اس وقت اور اس جگہ قرار پایا ہے اور اگر کاشتکار پڑوسی سے مبادلہ کر نیکی بجائے  
دکان سے سیر بھر گہی ایک روپے کا خریدے تب بھی ہم کہہ سکتے ہیں کہ ایک سیر گہی کی قدر  
ایک روپیہ اور ایک روپے کی قدر ایک سیر گہی ہے۔ دونوں بیانیوں کا مفہوم وہی ایک ہے  
تمام قوموں کو اس میں بڑی سہولیت معلوم ہوئی کہ کوئی ایک یا معدودے چند چیزیں  
بطور زر استعمال کی جاویں چنانچہ قیمت سے مراد کسی چیز کی وہ قدر ہے جو شکل زربیان  
کی جاوے گویا مثال بالا میں ایک روپے کو سیر بھر گہی کی قدر بھی کہہ سکتے ہیں اور قیمت بھی  
ان دونوں صورتوں میں معنی وہی ایک ہیں۔ لیکن بہتر یہ ہے کہ روپے کو جو کہ زر ہے گہی  
کی قیمت کہا جاوے اور قیمت خود قدر کی ایک خاص قسم ہے۔ جسکی ماہیت ابھی بیان ہو چکی  
زر کا مضمون آئندہ تفصیل سے مطالعہ کرنا ہوگا۔ اس وقت تو بطور ایک امر واقع کے ہم  
اسکو مان لیتے ہیں اور جیسا کہ ہم ابھی بتا چکے ہیں وہ دولت کے تخمینے میں بطور معیار کام  
آتا ہے جو چیزیں دولت میں شامل ہیں ہم ان کی قیمت کا لحاظ کر لیتے ہیں۔ یعنی انکی قدر زر  
کے معیار سے معین کرتے ہیں اور ان قیمتوں کے جوڑنے سے کل چیزوں کی قدر کا مجموعہ  
بشکل زر معلوم ہو جاتا ہے :



# فصل تین

## پیدائش اور صرف دولت کا مفہوم

دولت معاشیات کا نفس مضمون ہے اور اس کے معنی بھی واضح ہو چکے یعنی اس میں شامل ہیں اکثر مادی چیزیں اور چند غیر مادی اشیاء جو مطلوب ہوں یا جن کو لوگ اپنی ملک بنانے کے خواہشمند ہوں اور نیز جن کو وہ دوسروں کے ہاتھ منتقل کر سکیں اس علم کے قوانین تین شعبوں میں منقسم ہیں جو کہ جدا جدا پیدائش صرف اور تقسیم دولت سے بحث کرتے ہیں :

پیدائش دولت کی بحث میں وہ طریق مطالعہ کئے جاتے ہیں جن کے بموجب دولت حاصل ہوتی ہے تاکہ کام اسکے صرف دولت بالکل اس کے برعکس ہے۔ گویا اس میں وہ طریق پیش نظر ہوتے ہیں جو کہ دولت کو کام میں لانے کے واسطے برتے جائیں تاکہ وہ معدوم ہو جاوے تقسیم دولت میں یہ بحث ہوتی ہے کہ دولت کیونکر مختلف لوگوں یا طبقوں میں بھیلتی ہے :

طالب علم کو چاہئے کہ ایک وقت میں ایک ہی شعبے کا مطالعہ کرے۔ لیکن اسکو کسی وقت دوسرے شعبے دل سے نہ بھلانے چاہئیں پیدائش دولت کا بیان پڑھتے وقت خیال رکھنا چاہئے کہ یہ شعبہ بذات خود مکمل نہیں۔ یعنی محض پیدائش دولت مقصود بالذات نہیں۔ بلکہ لوگ دولت اس غرض سے پیدا کرتے ہیں کہ یا تو خود اس کو وہ اپنے صرف میں لائیں یا اسکے مبادلے میں دوسری چیزیں حاصل کر کے انکو استعمال کریں اسی طرح صرف دولت کی بحث میں یہ یاد رکھنا ضروری ہے کہ جو لوگ دولت صرف کرتے ہیں ان میں سے اکثر اسے پیدا بھی کرتے ہیں اور جتنی دولت وہ پیدا کرتے ہیں اسی کے مطابق وہ صرف بھی کر سکیں گے :

سب سے اول دیکھنا یہ ہے کہ جب دولت پیدا یا صرف کی جائے تو کیا واقعہ ہوتا ہے



یہ تو ہم کو معلوم ہے کہ دولت میں بیشتر مادی چیزیں شامل ہیں لیکن اس سے یہ نہ سمجھ لینا باب اول  
چاہئے کہ جو طریقے ہمارے زیر مطالعہ ہیں ان کے ذریعے سے مادہ پیدا یا معدوم ہوتا ہے فصل (۳)  
مختلف علوم سے ثابت ہو چکا ہے کہ ایسا ممکن نہیں یعنی مادہ پیدا کرنے یا معدوم کرنے پر  
کوئی قادر نہیں البتہ اس کی شکل یا اس کی ترکیب بدل دینی کچھ مشکل نہیں ہے پیدائش اور  
صرف دولت کے معنی چند مثالوں سے خوب واضح ہوں گے :

مثلاً درزی کوٹ تیار کرتا ہے کپڑے کے تھان میں سے وہ حسب ضرورت چند چھوٹے  
چھوٹے ٹکڑے مختلف شکل کے تراش کر تاگے سے سی دیتا ہے نہ تو وہ کپڑا بناتا ہے  
اور نہ تاگا لیکن وہ ان کی ترکیب بدل دیتا ہے یعنی کپڑے اور تاگے کو ایک خاص  
طور پر یکجا کر دیتا ہے اور گاہک کا اچھا خاصہ کوٹ بن جاتا ہے جو کہ بہت آرام دیتا  
ہے اور بن سٹے کپڑے سے کہیں زیادہ کارآمد ہوتا ہے کوئی کہے کہ اچھا درزی نے  
نئی چیز پیدا نہیں کی تو جولاہے نے تو کی۔ لیکن ذرا جولاہے کو کپڑا بنتے دیکھو تو معلوم  
ہوگا کہ وہ بھی سوائے اس کے اور کچھ نہیں کرتا کہ سوت کو ایک جدید ترکیب سے یکجا  
کر دیتا ہے اور اسی طرح کپڑا بن جاتا ہے۔ جس طرح درزی کوئی نئی چیز پیدا نہیں کرتا  
جولاہا بھی نہیں کرتا وہ بھی سوت کو صرف نئی ترکیب دیتا ہے اور ایسی ترکیب پا کر سوت  
بہ شکل پارچہ درزی کے واسطے زیادہ کارآمد ہو جاتا ہے اسی طرح سوت کاتنے والا بھی  
اُون یا روئی لیکر اس کے ریشے ایک خاص ترکیب سے بٹ دیتا ہے جو سوت کی شکل  
میں جولاہے کے کام آتے ہیں۔ یہاں تک معلوم ہوا کہ درزی جولاہا اور سوت کاتنے  
والا یہ سب ایک ہی قسم کا کام کرتے ہیں یعنی کسی مادے کو لیکر جو کہ پہلے سے موجود ہوتا  
ہے صرف اس کی ترکیب بدل دیتے ہیں اور اس طرح پر وہ زیادہ کارآمد اور مفید ہو جاتا  
ہے عمل پیدائش میں جو مراحل ان سے قبل پیش آتے ہیں اُن کی بھی بعینہ ہی کیفیت  
ہے یعنی مادے کی صرف شکل اور ترکیب بدلتی رہتی ہے۔ اس سے زیادہ کچھ نہیں لیکن  
ان مراحل کے سمجھنے کے واسطے علم کیمیا اور عضویات کا جاننا اور فن زراعت میں  
ان سے جو کام لیا جاتا ہے اس سے واقف ہونا ضروری ہے یہی وجہ ہے کہ کسی زمانے  
میں کاشتکار کا کام دستکار کے کام سے بالکل جداگانہ اور مختلف خیال کیا جاتا تھا لیکن  
خوب تحقیق ہو گیا کہ کاشتکار بھی زمین کے اجزاء کی ترکیب بدلنے میں مدد لیتا ہے۔ اور بس



باب اول یعنی زمین میں کھاؤ ڈالتا بیج بوتا اور پانی دیتا ہے۔ پودا جو اُگتا ہے۔ وہ کوئی نیا مادہ  
 فصل (۲) نہیں ہوتا۔ بلکہ جو اجزاء زمین میں موجود ہیں ان سے اور آب و ہوا سے ملکر بنتا ہے چنانچہ  
 روٹی کے ریشے جن سے سوت کاتا جاتا ہے کوئی نیا مادہ نہیں ہوتے جن کو کاشتکار  
 نے از سر نو پیدا کیا ہو۔ بلکہ وہ بھی اسی طرح خاک آب اور ہوا سے بنتے ہیں اور کاشتکار  
 کا کام ضروری اجزاء کو یکجا کر دینا ہے جو روٹی کی شکل میں نمودار ہو کر سوت کاتنے والے  
 کے واسطے بہت کارآمد ہو جاتے ہیں۔ اور اسی طرح کاتنے والا روٹی کا سوت کات کر  
 کپڑا بننے والے کے واسطے اس کو کارآمد بنا دیتا ہے یہی حال اون کا سمجھنا چاہئے۔ بھیڑ  
 جو کچھ کھاتی ہے اسی سے اون بنتا ہے اور بھیڑ کا دانہ اور چارہ اسی طرح زمین سے  
 اُگتا ہے جیسے کہ زمین کا پودا۔ چرواہے کا کام یہ ہے کہ بھیڑ میں چرواہا کر وہ گھاس  
 اور جھاڑیوں کو اون کی شکل میں تبدیل ہونے کا موقع دے۔ اور اون جلائے کے واسطے  
 بڑے کام کی چیز ہے :

پس معلوم ہوا کہ کوٹ کی تیاری میں بہت سے لوگ ہاتھ بٹاتے ہیں یعنی وہ چیزیں  
 پیدا کرتے ہیں جن سے کوٹ تیار ہوتا ہے۔ لیکن ان میں سے ہر ایک کا بس اس قدر  
 کام ہے کہ مادے کی شکل یا ترکیب بدل بدل کر اس کو اصلی مقصد کے واسطے زیادہ کارآمد  
 بنادے واضح ہو کہ کارآمد سے بھی وہی بات مراد ہے جو لفظ مطلوب سے ہے  
 دونوں سے صاف ظاہر ہے کہ شے مذکور کوئی نہ کوئی احتیاج پوری کرتی ہے اس سے  
 ایک نہ ایک کام نکلتا ہے۔ اور جن جن پیشہ وروں کا ہم نام لے چکے ہیں وہ سب کے  
 سب کوئی بکار آمد مادی چیز پیدا کرتے ہیں یا بالفاظ دیگر دولت پیدا کرتے ہیں یہی واقعہ  
 مختصر الفاظ میں یوں بیان کیا جاتا ہے کہ انسان مادہ تو پیدا کر نہیں سکتا البتہ افادے  
 پیدا کرتا ہے لفظ مفید سے افادے کا نہایت قریبی تعلق ہے اور مطلب دونوں سے  
 وہی ہے یعنی کسی چیز کا کارآمد ہونا :

اگر ہم پیدائش کی دوسری شکلوں پر غور کریں تو بھی واضح ہوگا کہ جو کچھ ہم پیدا کرتے  
 ہیں وہ درحقیقت کوئی نیا مادہ نہیں ہوتا بلکہ نئے نئے افادے ہوتے ہیں مثلاً  
 حلوائی دودھ شکر۔ میدے اور گھی سے طرح طرح کی مٹھائیاں تیار کرتا ہے جو کھانے  
 میں بغایت لذیذ معلوم ہوتی ہیں یعنی جن سے کہ ایک خاص قسم کی احتیاج یا احتیاجات



رفع ہوتی ہیں کہہارمٹی کے برتن بناتا ہے بڑھتی کیل پتیوں سے لکڑی جوڑ کر صندوق بیاہول  
 اور میز تیار کرتا ہے اسی طرح اگر طالب علم دستکاروں اور کارخانوں کی بنی ہوئی فصل (۳)  
 چیزوں پر نظر ڈالیں تو معلوم ہوگا کہ سب چیزیں اسی طرح پر بنتی ہیں موجودہ مادے کی  
 شکل یا ترکیب بدل دی جاتی ہے اور اس جدید حالت میں اس سے کوئی خاص  
 احتیاج بدرجہ اعلیٰ پوری ہوتی ہے یا بالفاظ دیگر اس میں افادہ بڑھ جاتا ہے ۛ  
 پیدائش دولت کے معنی ذہن نشین ہونے کے بعد اب یہ سمجھنا غالباً دشوار نہ ہوگا  
 کہ دولت کے صرف سے مراد بالکل اس کا برعکس عمل ہے لوگ مادہ تو صرف کر نہیں سکتے  
 بلکہ محض اس کے افادہ کو صرف کرتے ہیں یا یوں کہو کہ صرف کرنے سے مادے کی مقدار تو  
 دنیا میں کم ہو نہیں سکتی البتہ اس کی شکل یا ترکیب اس طرح بدل جاتی ہے کہ پھر اس سے  
 احتیاج پوری نہیں ہوتی گویا کہ اس کا افادہ معدوم ہو جاتا ہے۔ مثلاً جب کوئی شخص  
 مٹھائی کھاتا ہے تو کھا چکنے کے بعد مٹھائی کی لذت تو غائب ہو جاتی ہے لیکن وہ کل مادہ جس سے  
 مٹھائی مرکب تھی باقی رہتا ہے اس میں سے کچھ تو جزو بدن ہو جاتا ہے اور کچھ ہوا پانی اور  
 خاک میں مل جاتا ہے۔ چنانچہ علم عنویات سے یہ امر بخوبی پائیہ ثبوت کو پہنچ گیا ہے اس طرح  
 جب کوئی آگ جلاتا ہے تاکہ کمرہ گرم کرے یا کھانا پکائے تو گرمی کی احتیاج تو آگ سے  
 پوری ہو جاتی ہے لیکن ساتھ ہی ساتھ وہ مادہ جس سے لکڑی مرکب ہے۔ دھواں یا  
 بھاپ بن کر ہوا میں مل جاتا ہے یا شکل خاکستر آتش دان میں رہ جاتا ہے بہر حال اس سے  
 گرمی کی احتیاج کسی طرح پوری نہیں ہو سکتی۔ گویا اس میں وہ پہلا افادہ باقی نہیں رہتا ۛ  
 صرف کرنے کے بھی مختلف طریق ہیں اور ان میں عملی حیثیت سے ایک فرق ضرور قابل  
 لحاظ ہے جو چیزیں اوپر کی مثالوں میں بیان ہوئیں ان کا افادہ ایک ہی مرتبہ صرف  
 ہونے کے بعد ختم ہو جاتا ہے۔ یعنی جب مٹھائی کھائی جا چکی یا آگ جل چکی تو ساتھ ہی افادہ  
 بھی غائب ہو جاتا ہے لیکن کھانے اور ایندھن کے علاوہ اور بہت سی چیزیں اسی بھی  
 ہیں جو عرصہ دراز تک صرف میں رہ سکتی ہیں اور جن کا افادہ بتدریج کچھ مدت میں  
 جا کر ختم ہوتا ہے مثلاً کوٹ ہم کئی مہینے تک پہن سکتے ہیں اور جب تک وہ استعمال  
 میں رہے گا اس کا افادہ بھی قائم رہے گا۔ لیکن پھر بھی کوٹ کبھی نہ کبھی تو بوسیدہ ہوگا  
 اور ایسی حالت ہونے پر اس کا افادہ بھی ختم ہو جائے گا۔ جیسی گھڑی کوٹ سے بھی زیادہ



باب اول عرصے تک کام دے گی اور اس سے وقت معلوم ہونے کی احتیاج پوری ہوتی رہے گی  
فصل (۳) لیکن بالآخر وہ پرانی ہو کر وقت غلط بتانے لگے گی یا بتائے گی ہی نہیں پس اس وقت اس کا  
افادہ بھی غائب ہو جائے گا۔ بعض چیزیں اس قدر دیر پا ہیں کہ معلوم ہوتا ہے ان کا افادہ  
کبھی ختم ہی نہیں ہوتا مثلاً سونے اور جواہرات کے زیور نسلاً بعد نسل استعمال ہوتے رہتے ہیں  
کبھی نہ کبھی تو یہ بھی ضرور کہنے اور از کار رفتہ ہو جاتے ہیں۔ لیکن اتنا فرق ضرور معلوم ہو گیا کہ  
بہ لحاظ پائیداری دولت کے مدارج مختلف ہیں ان چیزوں سے لیکر جو ایک مرتبہ صرف میں  
آنے کے بعد از کار رفتہ ہو جاتی ہیں (یعنی ان کا افادہ ختم ہو جاتا ہے) وہ چیزیں تک دولت  
میں شامل ہیں جو ایک مرتبہ دستیاب ہونیکے بعد مدتائے دراز تک کام آتی رہتی ہیں یعنی  
ان کا افادہ برقرار رہتا ہے :

عام طور پر انسان کی زندگی کا بہت بڑا حصہ افادے پیدا کرنے اور صرف کرنے میں بسر  
ہوتا ہے۔ یعنی احتیاجات پوری کرنے کی غرض سے وہ دولت پیدا کرتا ہے اور پھر احتیاج  
پوری کرنے میں وہ اس کو صرف کر ڈالتا ہے پس جب کوئی پیدائش و صرف دولت کی بحث  
پڑھتا ہے تو وہ انسانی زندگی کے بڑے حصے کا مطالعہ بھی کرتا ہے۔ چنانچہ مارشل صاحب  
کا قول ہے کہ معاشیات میں انسان پر اس حیثیت سے نظر ڈالی جاتی ہے کہ زندگی کے  
معمولی کاروبار میں اس کی مصروفیت کی کیا حالت ہے :

انسان اپنے آرام و آسائش کی مادی ضروریات بہم پہنچانے اور استعمال کرنے میں  
جو کچھ کوشش کرتا ہے اسی سے معاشیات میں بحث کی جاتی ہے اس میں ایک تو مسائل  
دولت پر غور کیا جاتا ہے اور دوسرے انسان کی حالت پر۔ اور وہی آخر الذکر پہلو زیادہ  
اہم ہے مارشل صاحب کے قول سے بھی واضح ہوتا ہے کہ اس علم کی تعریف کئی طرح پر  
بیان ہو سکتی ہے سابق معاشین نے تو اسکی وہی تعریف بیان کی ہے جو فصل اول میں  
مذکور ہے۔ یعنی اس کو مطالعہ دولت قرار دیا ہے۔ اور مارشل صاحب کا مذکورہ بالا قول  
دوسری تعریف پیش کرتا ہے۔ یعنی وہ معاشیات کو مطالعہ انسانی سے تعبیر کرتا ہے :

ان دونوں تعریفوں میں کوئی تضاد پیدا نہیں ہوتا کیونکہ دولت ہی خود ایسی چیز ہے  
کہ انسان کے ذکر بغیر اس کی تعریف بیان نہیں کی جاسکتی۔ دولت کیا ہے بکار آمد چیزوں  
کا مجموعہ ہے اور انسان کا خیال کیے بغیر دولت کا مفہوم خیال میں آ ہی نہیں سکتا کیونکہ



دولت تو اسی چیز کو کہتے ہیں جس کی انسان کو ضرورت ہو معاشیات کی یہ خصوصیت کہ وہ باب اول  
 انسان کا بھی مطالعہ کرتا ہے اس وقت خاص طور سے قابل لحاظ ہے جبکہ علوم کے زمرے فصل (۳)  
 میں اس کی قسم قرار دی جائے جو علوم کہ بالعموم مادی کہلاتے ہیں وہ انسان کے وجود  
 سے مستغنی ہیں مثلاً اگر انسان پیدا نہ بھی ہوتا تب بھی قوانین اسی طرح جاری  
 رہتے۔ پانی اسی طور پر بلندی سے پستی کی جانب بہا کرتا جیسا کہ اب بہتا ہے لیکن جو  
 علوم کہ عمرانی کہلاتے ہیں مثلاً معاشیات۔ اخلاقیات۔ اور سیاسیات وہ موجودہ انسان  
 کو پیش نظر رکھ کر اس کے افعال کا مختلف نقطہ نظر سے مطالعہ کرتے ہیں اور معاشیات  
 اُن افعال کی طرف خاص طور سے توجہ کرتا ہے جو بقول مارشل آرام و آسائش کی مادی  
 ضروریات حاصل اور استعمال کرنے سے متعلق ہیں یعنی وہ افعال جو دولت پیدا اور  
 صرف کرنے میں بہور پذیر ہوں :



# فصل چار

## چند مفروضات

مفروضات کی ضرورت ہے کہ کوئی انسان کام نہیں وجہ یہ ہے کہ زندگی خود بہت پیچیدہ ہے اس کو بتدریج حل کر سکتے ہیں لہذا اول اول اس کو بہت سادہ و مختصر تصور کرتے ہیں اسی غرض سے ہم کچھ مفروضات بنا لیتے ہیں جن کا نتیجہ یہ ہے کہ مباحث کی وسعت معین اور محدود ہو جاتی ہے۔ جب ہم ان حدود کے اندر اندر مضمون بخوبی سمجھ لیتے ہیں تو کچھ عرصے بعد ہم ان حدود سے باہر قدم رکھتے اور اپنے معلومات وسیع کر لیتے ہیں چنانچہ ہم اس فصل میں چند ایسے مفروضات بیان کر نیگے جو کار آمد ثابت ہوئے ہیں۔ اور طالب علم کو یاد رکھنا چاہیے کہ یہ مفروضات اس کتاب کے تمام مباحث میں مضمون ہیں البتہ یہ نہ سمجھنا چاہیئے کہ تمام معاشین نے یکسان وہی مفروضات اپنی تصانیف میں داخل کئے ہیں بلکہ طالب علم کو ہر مصنف کے جداگانہ مفروضات تحقیقات کر لینے چاہئیں تاکہ مباحث سمجھنے میں مغالطہ نہ ہو :

سب سے اول تو یہ خیال رکھنا چاہیئے کہ معمولی مرد اور عورتیں ہمارے پیش نظر ہیں۔ ہم کسی خاص قوم کے لوگوں تک اپنی توجہ محدود نہیں کرتے۔ ہم مانتے ہیں کہ ایک قوم کے لوگ دوسری قوم کے لوگوں سے گونا گوں حیثیتوں سے مختلف ہوتے ہیں لیکن ہم صرف انہیں پہلوؤں کا مطالعہ کرتے ہیں جنہیں کوئی اختلاف نہیں پایا جاتا مثلاً قوموں کی غذائیں مختلف ہیں۔ بعض قومیں گوشت کھاتی ہیں اور بعض نہیں کھاتیں لیکن ان تفصیلی اختلافات سے ہم کو کچھ سروکار نہیں۔ ہم تو اس عام واقعے پر نظر کرتے ہیں کہ تمام قوموں کو غذا درکار ہے اسی طرح قوموں کے طریق تغذیہ و تفریح بھی جداگانہ ہیں۔ لیکن ہم کو تو صرف اس واقعے سے مطلب ہے کہ سب قوموں کو کھیلنے اور دل بہلانے کی ضرورت محسوس ہوتی ہے۔ خواہ اس کے



طریق کچھ ہی کیوں نہ ہوں جب ہم انسانی زندگی کے کسی شعبے کی مثال دینگے۔ تو ہم اسی باباؤل قوم کی مثال پیش کریں گے جس سے ہم واقف ہیں۔ یعنی شمالی ہندوستان کے لوگ۔ فصل (۱۴)

اس سے یہ ثابت نہیں ہوتا کہ ہم صرف انہیں شمالی ہندوستان کے باشندوں کی زندگی کا مطالعہ کر رہے ہیں۔ البتہ انسانی زندگی کی بحث میں ہم ان کو بطور مثال ضرور پیش کرتے ہیں۔ دوسرا مفروضہ یہ ہے کہ نسل انسان مختلف اقوام میں منقسم ہے یا وہ چند جداگانہ باقاعدہ حکومتیں قائم کئے ہوئے ہے چنانچہ دنیا کے بیشتر حصوں میں یہی واقعہ نظر آرہا ہے۔ ایسے مقامات جہاں اب تک کوئی قوی حکومت قائم نہیں ہے۔ جہاں پولس اور عدالت کے خوف بغیر لوگ چوریان اور دغا فریب کریں ان کو ہم نظر انداز کر دیتے ہیں۔ حکومتیں بھی قسم قسم کی ہوتی ہیں لیکن سر دست ہکو حکومتوں کے اختلافات سے کچھ غرض نہیں۔ ان سب کی عام صفت یہ ہوتی ہے کہ ان کے زیر نگرانی ہر کوئی اپنے مال کا مالک بنا رہتا ہے۔ اور اگر کوئی کسی کا مال چھیننا چاہے تو پولس اور عدالت اول الذکر شخص کی مزاحم ہوتی ہے۔ مالک کی حمایت اور ملک کی حفاظت کرتی ہے :

تیسری بات جو بطور مفروضہ شمار ہوتی ہے یہ ہے کہ لوگ کاروباری آزادی کے ساتھ کاروباری زندگی بسر کرتے ہیں یعنی عوام کو اختیار ہے کہ چاہے جس طرح دولت پیدا کریں اور جس آزادی طور پر چاہیں اس کو صرف میں لائیں یہ آزادی غیر محدود نہ سمجھنی چاہئے ہر حکومت اس پر کم و بیش نگرانی رکھتی ہے لیکن آزادی قاعدہ عام ہے اور بندشیں مستثنیات میں شمار ہوتی ہیں مثلاً ہندوستان میں ہر شخص کو آزادی حاصل ہے کہ خواہ وہ کاشت کر کے اپنی روزی کمائے یا اس غرض کے لئے محنت مزدوری کرے یا دکان کھولے یا کوئی اور تدبیر نکالے۔ وہ کوئی مقررہ اجرت قبول کرنے پر مجبور نہیں بلکہ زیادہ سے زیادہ جب قدر اجرت مل سکے وہ حاصل کر سکتا ہے نہ وہ مقررہ نرخ سے چیزیں فروخت کر نیکا پابند ہے :

آزادی کاروبار پر کچھ بندشیں ہندوستان میں ضرور قائم ہیں لیکن ایسی ہی جیسے کہ دیگر ممالک میں موجودہ ہیں۔ مثلاً سرکار کی خاص اجازت بغیر کوئی شخص شراب نہیں بنا سکتا، افیون نہیں بیچ سکتا، ہتھیار نہیں خرید سکتا یا بعض پیشے ایسے ہیں مثلاً وکالت کہ ایک خاص قسم کی تعلیم حاصل کئے بغیر کوئی شخص ان کو اختیار نہیں کر سکتا۔ جب ہم کبھی ایسے کاروبار یا پیشوں پر غور کریں کہ جن پر ایسی بندشیں عائد ہوتی ہوں تو ان بندشوں



باب اول کا بھی لحاظ کرنا ضروری ہے۔ لیکن تمام موجودہ بندشوں کے اثرات کا تخمینہ کرنے کے بعد یہی (فصل ۴) معلوم ہوتا ہے کہ بحیثیت مجموعی ملک کی معاشی حالت پر ان کا کوئی خاص قابل لحاظ اثر نہیں پڑتا اور جبکہ ہم کاروبار کی عام حالت سے بحث کریں مثلاً کھانے پینے اور مکان جیسی عام ضروریات کی پیداوار اور ان کا صرف تو مذکورہ بالا جیسی بندشوں کو نظر انداز کر دینے میں کوئی مضائقہ نہیں ہے ایک بندش جو خاص طور پر اہم اور توجہ طلب ہے وہ یہ ہے کہ ہندوستان کے اکثر حصوں میں زمیندار بعض حالتوں میں نہ تو کاشتکار کو بیدخل کر سکتا ہے اور نہ اس پر لگان بڑھا سکتا ہے۔ باب پنجم میں اسکے نتائج پر غور کیا جاوے گا۔

سرکاری مداخلت کے علاوہ کاروباری آزادی میں رسم و رواج اور لوگوں کے خیالات بھی رکاوٹ پیدا کر دیتے ہیں۔ کبھی کبھی تو ممکن ہے کہ ایسی رکاوٹوں کی کوئی پرواہ نہ کی جاوے۔ لیکن کبھی ان کا لحاظ کرنا ہی پڑتا ہے۔ چنانچہ ہندوستان میں ذات پات کا طریق بہت کچھ قابل لحاظ ہے۔ کیونکہ آبادی کا بڑا حصہ اس کا پابند ہے اور روزمرہ کے کاروبار پر اسکا اچھا خاصا اثر پڑتا ہے۔

اس کتاب میں ہم نے چوتھا مفروضہ یہ رکھا ہے کہ زر کی قوت خرید میں کوئی فرق نہیں پڑتا۔ سادرن اور روپیہ جیسے سکوں کا رواج مان کر یہ بھی فرض کر لیتے ہیں کہ کوئی چیز حاصل کرنے میں جتنے سادرن یا روپے صرف ہوں ان کے ذریعے سے ہم اس چیز کی قدر بعینہ اس طرح پر دریافت کر سکتے ہیں جیسے کہ من اور سیر کے حساب سے وزن تولتے ہیں یا فٹ اور انچوں سے لمبائی ناپتے ہیں۔ بالعموم لوگ زر کو قدر اشیا کا ایسا ہی معین معیار تصور کرتے ہیں۔ چنانچہ اسی وجہ سے اس وقت اس مفروضے کی ضرورت اور اہمیت کچھ سمجھ میں نہ آئیگی لیکن معاشیات کا مطالعہ کرتے کرتے طلبہ کو بالآخر معلوم ہوگا کہ یہ مفروضہ واقعات کے عین مطابق نہیں ہے اور جو معاشی تحریکات زمانہ دراز پر محیط ہوں ان پر غور کرتے وقت ضرور ہے کہ ان تبدیلیوں کا بھی لحاظ رکھا جائے جو اس دوران میں زر کی قوت خرید میں نمودار ہو گئی ہوں۔ اس لحاظ کی ضرورت کی بدولت حاشا میں بہت کچھ طوالت اور پیچیدگی پیدا ہو جاتی ہے۔ ورنہ اگر روپیہ بھی قدر کا ایسا ہی معین معیار ہوتا جیسا کہ وزن کا معیار سیر ہے تو یہ وقت کیوں پیش آتی۔ یہ مفروضہ کہ زر کی قوت خرید معین ہے یا الفاظ دیگر قدر اشیا کا وہ ایک معین معیار ہے محض بغرض سہولت مان لیا جاتا ہے۔ بہر حال طالب علم کو یاد رکھنا چاہیے کہ اس کتاب میں زر کی قوت خرید



باب اول

فصل دوم

غیر تبدیل پذیر مانی گئی ہے :

پانچواں آخری مفروضہ اس کتاب میں یہ ہے کہ بعض چیزوں میں ہم نمایاں فرق مانتے ہیں حالانکہ دراصل وہ فرق نمایاں نہیں ہے یہ نکتہ مثال سے خوب واضح ہوگا۔ ہاکی یا فٹ بال کے میچ میں کھلاڑی دو گروہ میں تقسیم ہوتے ہیں اور ہر ایک کھلاڑی کے متعلق صاف معلوم ہوتا ہے کہ وہ کس گروہ میں شامل ہے۔ اس صورت میں تو تفریق نہایت صاف ہے یعنی بائیس لڑکے دو برابر گروہوں میں تقسیم ہو جاتے ہیں لیکن فرض کرو کہ ہیڈ ماسٹر اسکول کے کل لڑکوں کو اچھے اور بُرے لڑکوں کے جداگانہ گروہوں میں تقسیم کرنا چاہے تو اس حالت میں تفریق بہت واضح ہونی دشوار ہے بعض لڑکے تو صریحاً اچھے یا بُرے ہوں گے لیکن باقی لڑکوں کے متعلق اسکو تذبذب ہوگا کہ ان کو کس گروہ میں شریک کرے۔ کیونکہ وہ ہر دو گروہ کے ہیں نظر آئیں گے نہ محض اچھے ہوں گے اور نہ سراسر بُرے اگر وہ قابلیت کے اصول پر بھی لڑکوں کے نام ترتیب دے تو یہ طے کرنا دشوار ہے کہ ایسی فہرست میں کہاں پر خط تفریق کھینچا جائے کہ اسکے اوپر والے لڑکے اچھے اور اس کے نیچے والے خراب شمار ہوں معاشیات میں جو فرق نکالے جاتے ہیں انکی بھی یہی کیفیت ہے۔ بہت سی چیزیں تو مختلف گروہوں میں باسانی تقسیم ہو جاتی ہیں لیکن بعض چیزیں گروہوں کے حد فاصل پر نظر آتی ہیں اور ان کے متعلق یہ طے کرنا کہ وہ کس گروہ میں شامل ہونی چاہئیں بڑی ٹیڑھی کھیر ہے اس ابتدائی کتاب کے مباحث میں ہم ایسی حد فاصل والی غیر تفریق شدہ چیزیں نظر انداز کرتے ہیں خواہ فی نفسہ وہ کتنی ہی دلچسپ اور مفید کیوں نہ ہوں مثلاً بالتفصیل یہ بحث کیجاوے کہ لفظ دولت یا لفظ اصل کے معنوں کی وسعت کیا ہے اور ان کے حدود کہاں کہاں ہیں اور وہ کون چیزیں ہیں جو حد فاصل پر واقع ہیں یعنی جنکا ان الفاظ کے مفہوم میں داخل ہونا نامشکوک ہے۔ ایسے مباحث سے یہ تو فائدہ پہنچتا ہے کہ الفاظ کی تعریف اور معنی خوب سمجھ میں آجاتے ہیں لیکن معاشیات کا کچھ مطالعہ کر لینے کے بعد ان بحثوں میں پُر تا زیادہ مناسب ہوگا۔ شروع شروع میں تو طالب علم کے واسطے یہی سب سے بہتر ہے کہ اپنی تمام تر توجہ خاص خاص واقعات پر رکھے۔ اور تفریق کی صحیح حدود تحقیق کرنے میں اپنا بہت سادہ وقت ضائع نہ کرے اس کام کے کرنے میں بعد کو خود بخود سہولت ہو جائے گی :



# باب دوم

## پیدائش دولت

# فصل پانچ

## عالمین پیدائش

فصل تین میں بیان ہو چکا ہے کہ معاشیات میں اصطلاح پیدائش سے مراد یہ ہے کہ مادے کے اجزاء میں کوئی نئی ترکیب پیدا کر دیں تاکہ اسکا افتادہ بڑھ جاوے۔ یعنی وہ زیادہ مفید اور کارآمد ہو جاوے۔ اور اس سے احتیاجات بطریق احسن پوری ہوں۔ اب ہم کو دیکھنا یہ ہے کہ کس طریق پر یہ عمل سرانجام پاتا ہے۔ یعنی کیونکر مادے کے اجزاء کی ترکیب بدلی جاتی ہے ؟

ہم ایک ایسے شخص کی مثال لیتے ہیں جو کہ بہت تھوڑی سی دولت نہایت سیدھے سادے طریق پر پیدا کرتا ہے فرض کرو کہ کوئی گھسیارہ ہے جو افتادہ زمین کی گھاس کھود کھود کر اس کی گٹھڑی اپنے سر پر بازار لے جاتا ہے اور جو دام وصول ہوتے ہیں اسی پر بسر اوقات کرتا ہے۔ یہ شخص بھی دولت پیدا کرتا ہے کیونکہ وہ مادے یعنی گھاس کا مقام بدل دیتا ہے جس کا نتیجہ یہ ہے کہ گھاس سے قصبے والوں کی احتیاج پوری ہو جاتی ہے یعنی وہ ان کے گھوڑوں اور مویشیوں کے چارے کے کام آتی ہے اور اسی وجہ سے وہ لوگ زر سے گھاس کا مبادلہ کرتے ہیں یعنی اسکو خریدتے ہیں یہی گھاس اگر افتادہ زمین پر چھوڑ دی جاتی تو وہاں اس سے کسی کی احتیاج پوری نہ ہوتی۔ وہاں کوئی رہتا ہی نہیں۔ اور جب کوئی موجود نہ ہو تو احتیاج کیونکر پیدا اور



پوری ہو سکتی البتہ جب گھاس کھد کر آبادی میں آتی ہے تو وہ دولت بن جاتی ہے۔ کیونکہ باب دوم  
وہاں احتیاجات موجود ہوتی ہیں۔ جن کو وہ پورا کرتی ہے۔ بالفاظ دیگر گھسیاراجب فصل (۵)  
غیر آباد جگہ سے جہاں کوئی احتیاج نہیں گھاس کسی شہر یا قصبے میں لاتا ہے جہاں اسکی  
احتیاج بکثرت موجود ہے تو تبدیل مقام کی بدولت گھاس میں گویا ایک جدید افادہ پیدا  
ہو جاتا ہے جو اس میں پہلی جگہ معدوم تھا گھاس بچکر وہ جو کچھ کماتا ہے اگر روز کے روز  
خرچ کر ڈالے تو گویا وہ جتنی دولت پیدا کرتا ہے اتنی ہی صرف کر ڈالتا ہے اور اگر یہی  
حال برقرار رہے تو وہ دولت مند نہیں بن سکتا۔ یعنی اس کے پاس کچھ اندوختہ یا سرمایہ جمع  
نہیں ہو سکتا :

اب فرض کرو اس کے دلیں خیال گذرے کہ ہاتھ سے اکھیڑنے کے بجائے اگر وہ  
کھرپے سے گھاس کھودے تو ہر روز زیادہ گھاس فروخت کرنی ممکن ہے۔ پھر اسے  
پتا چلے کہ لوہار چار گنڈے میں کھرپا بنادے گا اور اگر وہ پیسہ روز جمع کرے تو سولہ  
دن میں وہ کھرپے کی قیمت ادا کر سکتا ہے۔ اب اس نے دل میں ٹھان کی کہ کھرپا  
ضرور خریدنا چاہئے حتیٰ کہ کمائی سے پیسہ روز بچا بچا کر وہ سولہ دن میں کھرپا لے آیا  
اب تو وہ پہلے سے کہیں زیادہ گھاس کھود سکتا ہے لیکن گھاس کی زیادہ مقدار لے  
جانی مشکل ہے۔ پس وہ بہ نسبت سابق صرف دو چند گھاس کھود کر بازار لاتا ہے جو  
کچھ کماتا ہے اس میں سے کچھ تو کھانے پینے میں خرچ کرتا اور باقی بچا کر رکھتا ہے  
گویا اب وہ جتنی دولت صرف کرتا ہے اس سے زیادہ پیدا کر لیتا ہے۔ اور عجب  
نہیں کہ چند روز میں وہ دولت مند بن جائے یعنی اس کے پاس کچھ اندوختہ یا سرمایہ جمع  
ہو جائے :

بحالت موجودہ ہندوستان کے اکثر گھسیارے اتنی کمائی پر قناعت کر بیٹھیں گے  
کھانے پینے سے جو کچھ بچے گا یا تو اس میں سے کپڑے لتے بنا ٹینگے یا حقہ تنبا کو کا  
خرچ چلائیں گے۔ یا آرام سے گھر بیٹھ کر کھائیں گے اور چھٹی منائیں گے۔ انکی آمدنی  
بہ نسبت سابق کچھ زیادہ بھی ہوئی تو بس اتنی کہ صرف موجودہ احتیاجات پوری ہو جاوے  
یہ نہیں کہ کوئی رقم جمع کر سکیں۔ لیکن دور بین شخص کو امید ہو سکتی ہے کہ کسی روز وہ  
بھی دولت مند بن جاوے گا۔ مثلاً وہ اندازہ کرے کہ ایک روز میں ایک خچر کے بوجھ تک



باب دوم  
فصل (۵) گھاس کھودی جاسکتی ہے۔ اور اس گھاس کی قیمت میں سے اپنے کھانے پینے اور چجر کے گھاس دانے کا خرچہ نکلنے کے بعد بھی کچھ پس انداز ہو سکتا ہے پس اگر کھریے سے گھاس کھود کھود کر وہ جس قدر زیادہ کمارہا ہے اس کو جوڑ جوڑ کر وہ ایک چجر خرید لے تو اس کے پاس کھرپا اور چجر دو چیزیں ہو جاویں گی اور اب اسکی آمدنی اس کے روزمرہ خرچ سے اچھی خاصی بڑھ جاوے گی اس حیثیت تک پہنچنے کے بعد حوصلہ مند شخص اور بھی زیادہ دولت جمع کرنی شروع کرے گا مثلاً اب وہ کسی اصطلیل یا موشی خانہ کے واسطے گھاس لانے کا ٹھیکہ لے لے اور اپنے کاروبار کے اعتبار پر روپے قرض لیکر کچھ اور چجر خرید کر اور گھسیارے ملازم رکھکر اپنا کام بڑھائے اور اسی طرح ممکن ہے کہ رفتہ رفتہ وہ دولت مند ٹھیکہ دار بن جاوے اور طرح طرح کے کام جاری کر دے :

تینوں عالمین  
پیدائش زمین اتنا کمائے کہ اپنا پیٹ پال سکے۔ اور رفتہ رفتہ ایسی آمدنی کے کاروبار جاری کرے  
حت اور  
اصل کام گھاس اگتی ہے۔ اگر آبادی کے قریب کوئی ایسی جگہ نہ ہوتی جہاں سے وہ گھاس بازار میں لاسکتا تو بھلا اسکی پھر کیونکر گذر ہو سکتی تھی۔ اور جبکہ گھاس لانے کا کاروبار بڑھے تو اسکی ترقی کا دار مدار اس زمین کی وسعت پر ہوگا جو شہر سے قریب ہو اور جہاں سے گھاس دستیاب ہو سکے :

دوسرا کام گھاس کھودنا اور اسکو بازار میں لانا ہے کھیل اور تفریح کے طور پر تو کوئی شخص یہ کام کرنے سے رہا۔ اس کام کے ناگوار ہونے میں کیا شک ہے لیکن وہ اس لئے اسکو کر لیتا ہے کہ بھوکا رہنا اس سے بھی کہیں زیادہ ناگوار ہے۔ یہ تو ممکن ہے کہ کچھ زمانہ بعد جب وہ خوش حال ہو جاوے تو نوکروں سے یہ کام لے۔ لیکن اگر دولت پیدا کرنی مقصود ہے تو کسی نہ کسی کو کام کرنا ہی پڑے گا اور جب تک اپنی پیدا کی ہوئی دولت کا کم از کم ایک حصہ نہ ملے کوئی کام کرنے پر کیوں رضا مند ہونے لگا :

تیسری بات غور طلب یہ ہے کہ دولت کی کچھ مقدار پہلے سے موجود ہے جس سے مزید دولت پیدا کرنا کام لیا جاتا  
اوپر کی مثال میں یہ دولت اول کھرپا اور دوم چجر ہے یہ سچ ہے کہ ہماری مثال میں بغیر کسی سابق دولت کی مدد کے گھسیار



از سر نو دولت پیدا کرتا ہے یعنی وہ محض اپنے ہاتھوں سے گھاس اکھیڑا کھیڑ کر بازار میں باب دوم  
لاتا ہے۔ لیکن ہندوستان کے پس ماندہ ترین حصوں میں بھی ایسی حالت شاذ و نادر نظر فصل (۵)  
آسکتی ہے ورنہ ہر کہیں گھسیارے کے پاس کھریا ہوتا ہے۔ کھیارے کے پاس چاک، بڑھی  
کے پاس اوزار اور اسی طرح جو کوئی دولت پیدا کرتا ہے اسکے پاس کچھ نہ کچھ پہلی دولت  
موجود ہوتی ہے جو کہ اسکو مزید دولت کی پیدائش میں مدد دیتی ہے۔  
یہ تینوں صورتیں جو اوپر بیان ہوئیں عالمین پیدائش کہلاتی ہیں اور ہر ایک کا مختصراً  
جد اگانہ نام ہے جس کے معنی خوب سمجھ لینے چاہئیں۔ پہلے عامل کو زمین کہتے ہیں دوسرے  
کو محنت اور تیسرے کو اصل۔

ان الفاظ کے معنی تو آگے چل کر بیان ہوں گے۔ یہاں پر یہ بہتر ہو گا کہ طالب علم زراعت  
پیدائش کی چند دیگر صورتوں پر نظر ڈالے اور غور کرے کہ یہ عالمین ان میں سے ہر ایک  
میں کیونکر شامل ہیں۔ ہندوستان و نیز اکثر دیگر ممالک میں جس قدر دولت پیدا ہوتی ہے  
اس کا سب سے بڑا حصہ زراعت سے حاصل ہوتا ہے کاشتکار کے پاس زمین ہونی  
ضرور ہے اگر وہ خود اس کا مالک نہیں تو کچھ لگان ادا کر کے دوسرے کی زمین پٹے پر لے  
سکتا ہے زمین کے علاوہ محنت کی بھی ضرورت ہے کاشتکار کا بیشتر وقت زمین جوتنے  
کھا د لگانے بیج بونے پانی دینے رکھوالی کرنے اور فصل کاٹنے میں صرف ہوتا ہے۔ اگر  
کنبے کے لوگ اسکا ہاتھ نہیں بٹاتے تو مجبوراً وہ مزدور کھکر کام کرتا ہے۔ مزید پران کاشتکار  
کو اصل بھی درکار ہے۔ یعنی کچھ موجودہ دولت جس سے مزید دولت کی پیدائش میں مدد  
لی جاسکے مثلاً اس کو ہل۔ بیل۔ تخم اور کھاد کی ضرورت ہے اس کے پاس اس قدر  
سرمایہ بھی ہونا چاہئے کہ فصل بونے کے وقت اور نیز اس کے تیار ہونے تک وہ خود  
کھا سکے اپنے کنبے کو پال سکے اور مزدوروں کو اجرت دے سکے۔

اسی طرح فرض کر دو کوئی دستکار بازار میں اپنی دکان پر پتیل کے برتن بناتا ہے اگرچہ صنعت و  
اس کو اتنی وسیع جگہ درکار نہیں جتنی کہ کاشتکار کو تاہم اسکے پاس بھی کچھ تو زمین ہونی حرفت  
چاہئے جہاں بیٹھ کر وہ بھٹی کے سامنے اپنے اوزاروں سے برتن بنا سکے۔ وہ خود  
تو کام کرتا ہی ہے۔ ممکن ہے کہ مزدوروں سے بھی کام لینا پڑے بھٹی کی دیکھ بھال  
ہے، سانچے بنانے ہیں، کھورے برتن خرا د پر چڑھا کر ان کو ہموار کرنا اور پھر جلا دینا



باب دوم اسکے پاس تھوڑا بہت اصل بھی ہونا چاہیے۔ مثلاً اس کی خداداد دوسرے اوزار پتیل جو فصل (۵) بھٹی میں پگھلایا جاتا ہے نیز کچھ روپیہ جس سے روزمرہ کا خرچ چلے اور مزدوروں کی اجرت ادا ہو ۛ

کارخانجات بڑے بڑے کارخانوں میں بھی انھیں عالمین پیدائش سے کام لیا جاتا ہے فرق صرف اس قدر ہے کہ وہاں انکی زیادہ زیادہ مقدار درکار ہوتی ہے۔ مثلاً روٹی یا سن کا کارخانہ کھولا جاوے تو اول وسیع قطع زمین پر عمارات تیار ہوں گی پھر اس میں صد ہا بلکہ ہزار ہا مزدور کام کریں گے۔ اور لاکھوں روپے کی مقدار میں اصل کھپے گا۔ مثلاً عمارتیں بنیں گی انجن اور مشینیں لگیں گی۔ کوئلہ اور پیداوار خام یعنی روٹی یا سن خریدا جاوے گا مزدوروں کو اجرت دینی ہوگی اور متفرق مصارف پیش آویں گے حاصل کلام یہ کہ کوئی کاروبار چھوٹا ہو یا بڑا یہی تینوں عالمین پیدائش یعنی زمین محنت اور اصل مل جل کر پیدائش دولت کا کام انجام دیتے ہیں ۛ

ریلین پیدا آور کاروبار کی ایک مثال ریل بھی ہے۔ بعض لوگوں کا یہ بھی خیال ہوگا کہ ریل دولت کو صرف ایک جگہ سے دوسری جگہ لے جاتی ہے۔ کوئی مزید دولت پیدا نہیں کرتی۔ لیکن ہم نے دولت کا جو مفہوم لیا ہے اس کی رو سے لوگوں کا یہ خیال صحیح نہیں ہو سکتا۔ دولت سے مراد وہی چیزیں ہیں جن سے احتیاجات پوری ہوں۔ اور جب کوئی چیز دسترس سے باہر ہو تو پھر اس سے احتیاجات کیونکر پوری ہو سکتی ہیں اور اگر نہیں ہوتیں تو پھر وہ چیز دولت کہلانے کی بھی مستحق نہیں ہو سکتی۔ ہمالیہ کے جنگلوں کی لکڑی یا بنگال کے کانوں کا کوئلہ، لکھنؤ یا کلکتہ والوں کے کس کام کا ہے جتنک کہ وہ ریلوں میں لد کر وہاں نہ آئے اور لوگوں کی احتیاج پوری نہ کرے۔ ریل صریحاً پیدا آور کام کرتی ہے کیونکہ وہ چیزوں کا مقام بدل کر ان کو ایسی جگہ لے جاتی ہے جہاں وہ لوگوں کے احتیاجات پورے کرتی ہیں اس کی بھی حالت بعینہ اسی گھسیارے کی سی ہے جس کا ذکر اوپر آچکا ہے جو افتادہ زمینوں کی گھاس کھود کھود کر شہر میں لاتا ہے اور لوگ اپنے مویشیوں کے واسطے اس کو خریدتے ہیں۔ جب ریل کا کام پیدا آور پھیرا تو اب غور کرو کہ اس کو بھی وہی تینوں عالمین پیدائش درکار ہیں۔ اول تو زمین چاہیے۔ جس پر ریل چلے۔ دوسرے بہت سے مزدوروں کی ضرورت ہے جو ریل بنادیں



اور چلا دیں۔ مثلاً بڑھتی، لوہار، انجن چلانے والے، گارڈ لوگ اسٹیشن ماسٹر، کلرک اور قلی باب دوم  
وغیرہ اور بے شمار اصل درکار ہے۔ مثلاً ریل کی پٹری، انجن، ریل کے ڈبے، ریلوے فصل (۵)  
اسٹیشن اور دفاتر وغیرہ کی عمارات و سامان :

مندرجہ بالا مثالوں سے بخوبی واضح ہو گیا ہوگا کہ پیدائش دولت کی جتنی شکلیں  
ہیں سب میں یہی تینوں عالمین پیدائش زمین محنت اور اصل مل جل کر کام کرتے ہیں  
اور بہتر ہوگا کہ طالب علم کو پیدائش دولت کی جو شکلیں معلوم ہوں ان سب پر غور  
کرے اور دیکھے کہ آیا ہر ایک میں یہ عامل موجود ہیں یا نہیں۔ اور نیز یہ کہ آیا ان کے  
سوا کوئی اور چوتھا عامل تو ایسا نہیں ہے جو کبھی عمل پیدائش میں شریک ہوتا ہو باقی  
کتاب میں ہم اول تو ان تینوں عالمین کی کیفیت بیان کریں گے اور بعد وہ نظام  
پیش کریں گے جس کے مطابق یہ تینوں آپس میں مل کر عمل پیدائش دولت سرانجام  
دیتے ہیں :



# فصل چھ

## زمین

لفظ زمین سے عام طور پر تو سطح زمین مراد لی جاتی ہے۔ لیکن معاشین کے نزدیک اس کے معنی کچھ زیادہ وسیع ہیں۔ سطح کے علاوہ اصطلاح زمین کے مفہوم میں اشیاء ذیل بھی داخل ہیں :

(۱) معدنیات جو کہ زیر سطح دستیاب ہوں مثلاً کوئلہ، لوہا، سونا چاندی مٹی کاتل اور تہ زمین کا پانی جو کنوئیں کھود کر نکالا جاتا ہے اور جو ہندوستان جیسے زرعی ملک میں نہایت ضروری اور کارآمد ہے :

(۲) نیز وہ پانی جو سطح زمین پر ہو مثلاً دریا اور جھیلیں :

(۳) ہوا، روشنی، گرمی جیسی بالائی چیزوں کے جو اثرات سطح زمین پر نمودار ہوں وہ بھی زمین میں شمار ہوتے ہیں :

تعیین مقدار زمین جس قدر چیزیں مفہوم زمین میں داخل سمجھی جاتی ہیں ان سب کی عام خصوصیت میسر یہ ہے کہ ان کی مقدار بڑھانا انسان کے قابو سے باہر ہے خواہ کتنا ہی کوئلہ درکار ہو کان سے تو اسی قدر نکل سکے گا جتنا کہ قدرت نے اس میں پیدا کر دیا ہے کاشتکار کو خواہ کتنی ہی بارش اور دھوپ کی ضرورت ہو جس قدر قدرت اس کو عطا کرتی ہے اسی پر اس کو قناعت کرنی پڑتی ہے۔ اسی وسعت مفہوم کی بنا پر بعض معاشین زمین کے بجائے قدرت کا لفظ استعمال کرتے ہیں لیکن عام طور پر لفظ زمین ہی مستعمل ہے اور یہی زیادہ سہل بھی ہے۔ عام استعمال میں لفظ قدرت سے بھی اور کئی معنی مراد ہوتے ہیں۔ حالانکہ زمین کے صرف ایک ہی معنی ہیں۔ البتہ اس قدر یاد رکھنا ضروری ہے کہ اس کے معاشی مفہوم میں اول وہ چیزیں بھی داخل ہیں جو زیر سطح ہیں۔ مثلاً معدنیات دوم وہ اثرات جو اس پر ہوا روشنی جیسی بالائی چیزوں سے



نمودار ہوتے ہیں :

زمین کی مقدار محدود ہے۔ مثلاً سلطنت ہند کا رقبہ پندرہ لاکھ میل مربع ہے۔ اب اسکی فصل (۶) باب دوم

وسعت بڑھائی اسوقت تک ممکن نہیں جب تک کہ کسی متصل ملک سے کچھ زمین لیکر

اس میں شریک نہ کی جائے اول تو زمین کی مقدار محدود ہے اس پر طرہ یہ کہ وہ سبکی

سب ہر ایک کام کے واسطے یکساں مفید اور کارآمد نہیں نتیجہ یہ ہے کہ کاروباری لوگوں

کو زمین کی نہ صرف ایک خاص مقدار مطلوب ہوتی ہے بلکہ اراضی مطلوبہ کا ایک خاص موقع

پر واقع ہونا بھی ضروری ہے۔ مثلاً دستکار ایسی دکان تلاش کرتا ہے جہاں اسکو مصنوعات

کے واسطے خام پیداوار بھی باسانی دستیاب ہو سکے اور اس کا مال بھی فروخت ہوتا

رہے۔ بالفاظ دیگر وہ اپنی دکان شہر میں کھولتا ہے نہ کہ جنگل میں یا کسی پہاڑ کی چوٹی

پر۔ گویا دکان کے واسطے موقع خاص طور پر قابل لحاظ ہوتا ہے۔ یہی حال بڑے بڑے

کارخانوں کا ہے جہاں خام پیداوار اور ایندھن لانے اور خریداروں کے پاس

مال روانہ کرنے میں سہولت نظر آتی ہے۔ وہیں پر بالعموم کارخانے جاری کیے

جاتے ہیں۔ چنانچہ آجکل ہندوستان میں کارخانے یا تو بڑے بڑے دریاؤں کے

کنارے قائم ہونے چاہئیں جن میں کشتیاں چل سکیں یا ریلوے اسٹیشن کے قرب

وجوار میں علاوہ بریں پانی بھی باسانی مہیا ہونا چاہیے۔ اور آبادی بھی قریب ہی ہونا کہ

کافی مزدور بلا وقت مل جائیں۔ اسی طرح جب ریل نکالی جاتی ہے تو شہروں کے

درمیان جو زمین حائل ہے ریل کے واسطے وہی کارآمد ہے باقی تمام دنیا کی زمین

سے کچھ مطلب نہیں معدنیات کو لو۔ کانوں میں ان کے دستیاب ہونے سے کیا فائدہ

اگر وہاں سے ایسے مقامات تک ذرائع آمد و رفت نہ ہوں جہاں ان سے احتیاج آتا

پوری ہوں اور جہاں لوگ ان کے خواہان ہوں۔ اکثر معدنیات صدیوں دبلی پڑی

رہتی ہیں اسوقت تک ان کو کوئی پوچھتا بھی نہیں جب تک ان کے ارد گرد ریل نہ

نکل جائے جو ان کو ملک میں پھیلا سکے کاشتکاروں کو بھی زمین کے عمدہ موقع کی

اتنی ہی ضرورت ہے جتنی اور کاروباری طبقوں کو ہوتی ہے لیکن ان کی ضروریات

مخصوص قسم کی ہیں اور صناعتوں اور دستکاروں کی ضروریات سے جداگانہ طور پر وہ

بیان ہوں تو بہتر ہے :



باب دوم زرعی زمین کے قطع نظر کاروبار کے واسطے کسی زمین کا موزوں ہونا دو باتوں پر منحصر  
فصل (۶) ہے۔ اول اس کا موقع۔ دوم گم و دونواح میں اس کے ذرائع آمد و رفت کی رسائی جب کوئی  
خط زمین کسی کاروبار کے واسطے خاص طور پر موزوں ہو اور جس قدر لوگ اسکے خواہاں  
ہوں ان سب کے واسطے اس کا رقبہ نا کافی ہو تو وہ ان لوگوں کو کرایے پر دی جاتی یا انکے  
ہاتھ فروخت کر دی جاتی ہے جو سب سے زیادہ کرایہ یا قیمت پیش کرتے ہیں اور یہی وجہ ہے  
کہ قصبوں اور شہروں میں زمین بیش قیمت ہوتی ہے۔ وہاں اس کا رقبہ اس قدر کم ہوتا ہے کہ  
ایکڑ کے بجائے گزوں کے حساب سے پیمائش کی جاتی ہے :

زراعت کے سوا پیدائش دولت کے باقی شعبے اکثر شہر اور قصبوں میں قائم ہوتے ہیں  
یعنی جہاں رقبہ کم و بیش محدود ہو اور مکانات قریب قریب بنے ہوں ہندوستان کے چند  
بڑے بڑے شہروں کی تاریخ پر سرسری نظر ڈالنے سے بخوبی واضح ہو جائے گا کہ زمین کا موقع  
محل اور اسکے ذرائع آمد و رفت کیسی اہم اور نتیجہ خیز چیزیں ہیں چنانچہ ہم دہلی، قنوج، کانپور  
کالپی، مرشد آباد اور کلکتہ کی سرگذشت مختصراً بیان کرتے ہیں طالب علموں کو اسی طرح  
ان شہروں کی تاریخ کا پتہ لگانا چاہیے جن سے وہ واقف ہیں۔ اس تحقیقات میں انکو  
خود لطف آنے لگے گا۔ امپریل گزیٹ آف انڈیا میں شہروں کے متعلق ضروری ضروری واقعات  
درج ہیں اور گزشتہ حالات کی تحقیق میں ان سے بہت مدد مل سکتی ہے :

شہر و نواح و زوال ہندوستان کی تاریخ میں جہان تک قدیم ترین زمانے کا پتہ چلتا ہے اس سے یہ معلوم  
ہوتا ہے کہ دہلی برابر آباد چلی آتی ہے نہ معلوم اول اول لوگ یہاں آکر کیوں بسے  
غالباً اس کی وجہ یہ ہوگی کہ یہ مقام دریائے جمنا کے کنارے پر واقع ہے۔ یہاں پر  
پانی بھی بافراط موجود تھا اور کشتیوں کا ذریعہ آمد و رفت بھی ہاتھ آگیا تھا واضح ہو کہ  
ریل کے جاری ہونے تک ہندوستان میں کشتیاں تجارت اور سفر کے واسطے بہت  
زیادہ مستقل تھیں۔ اس شہر کا موقع بھی کچھ ایسا ہے کہ مسلح فوج عبور دریا پر پورا قابو رکھ  
سکتی ہے اور جب تک ہندوستان بہت سے خود مختار بادشاہوں میں منقسم تھا۔ مدافعت  
کے ایسے موقعے بہت قابل قدر شمار ہوتے تھے۔ چنانچہ مہا بھارت میں مذکور ہے کہ  
پانڈؤں کے عہد حکومت میں دہلی دار السلطنت تھی اور دنیا بھر میں یہی ہوتا آیا ہے کہ  
جو مقامات بادشاہوں نے دارالحکومت قرار دئے وہی کاروبار اور پیدائش دولت کے



باب دوم  
فصل (۶)

مرکز بنگے۔ وجہ یہ ہے کہ جہاں بادشاہ اراکین سلطنت اور قوجین زمین و ہلال و سامان بکثرت خرید و فروخت ہونے لگا۔ اور صنایع و دستکار بھی وہیں آکر بس گئے بارہویں صدی عیسوی میں بھی یہ شہر ہندوؤں کا راجدھانی تھا۔ اور جب مسلمانوں نے ہندو راجاؤں کو مغلوب کیا تو انہوں نے بھی اسی کو اپنا دار السلطنت بنایا۔ مختلف خاندان کے مسلمان بادشاہوں کے عہد میں شہر کا موقع کچھ یوں ہی تبدیل ہوتا رہا مگر اس کا رتبہ وہی برقرار رہا بحیثیت دار السلطنت اس کی عظمت اٹھارہویں صدی میں گھٹنی شروع ہوئی اور انیسویں صدی تک بالکل ختم ہو گئی۔ لیکن اسی دوران میں قیام امن و امان اور توسیع و اجراء نے ذرائع آمد و رفت کی بدولت یہ شہر تجارت کا بڑا مرکز بن گیا اور اہل العزم تاجر یہاں آکر آباد ہونے لگے جب ریلیں جاری ہوئیں کاروباری لوگ جوق جوق یہاں آکر جمع ہو گئے اور دہلی جیسے مشہور شہر میں ایسا ہونا کیا عجیب ہے۔ ریلوں کی بدولت جب آمد و رفت میں طرح طرح کی سہولتیں پیدا ہو گئیں تو تجارت کو اور بھی فروغ ہوا اور بعض بعض عالی حوصلہ باشندوں نے جدید قسم کے کارخانے جاری کر دیئے جہاں طرح طرح کے کام ہونے لگے مثلاً روٹی اونٹنا کپڑا بننا، آٹا پینا اور قسم قسم کی چیزیں تیار کرنا۔ چنانچہ انیسویں صدی کے آخر میں گو وہاں نہ کوئی بادشاہی دربار تھا نہ فوج نہ کوئی چھاؤنی لیکن اسی تجارت اور صنعت و حرفت کے لمفیل سے ایک کثیر آبادی اچھی طرح پر گزران کرتی تھی اور اب تو وہ پھر ہندوستان کا دار السلطنت منتخب ہوا ہے۔ اس کے دن پھرے ہیں۔ تجارت و صنعت کو وہاں جس قدر بھی عروج ہو کم ہے :

قنوج میں بھی قریب قریب وہی خوبیاں موجود تھیں جو دہلی میں ہیں بالخصوص اس زمانے میں جبکہ دریائے گنگا شہر کے قریب بہتا تھا آج سے نو صدی قبل یہ دونوں شہر یعنی دہلی اور قنوج عظمت میں ایک دوسرے کے ہمپہ تھے۔ لیکن قنوج پر کچھ ایسا زوال آیا کہ اب تو بہت سے لوگ یہ بھی نہیں جانتے کہ ہندوستان کے نقشے میں وہ کہاں پر درج ہے۔ جب مسلمانوں نے اس خاندان کو مغلوب کیا جس نے قنوج کو اپنا دار السلطنت بنایا تھا تب ہی سے قنوج کا زوال شروع ہوا مسلمانوں نے اسکو دار السلطنت تو بنائے رکھا لیکن وہاں پر کبھی شاہی دربار قائم نہ کیا۔ پھر دریائے گنگا نے جو اپنا راستہ بدلاتا اس کی رہی سہی بات بھی جاتی رہی۔ اور کچھ عرصے بعد جو ایسٹ انڈیا کمپنی کی ریل نکلنے سے شاہراہ تجارت



کھلی بھی تو قنوج پھر بھی اس سے دور ہی رہا چنانچہ آج وہ محض ایک چھوٹا سا قصبہ رہ گیا ہے  
لیکن اسکے گرد و نواح کے کھنڈراب بھی اسکی گزشتہ عظمت کا پتہ دیتے ہیں کچھ مشہور صنعتیں  
اب تک باقی ہیں خصوصاً عطر سازی جو کہ اس زمانے کی یادگار ہے جبکہ قنوج صنعت و حرفت  
کا ایک بڑا مرکز تھا :

کانپور کوئی قدیم شہر نہیں ہے اٹھارھویں صدی تک وہ ایک چھوٹا سا گاؤں تھا لیکن  
اس نے موقع اچھا پایا ہے گنگا کے کنارے وہ آخری مقام ہے جہاں تک بڑی بڑی کشتیاں  
چل سکتی ہیں۔ گویا اس سے اوپر اوپر گنگا میں وسعت کم ہے۔ بڑی کشتیاں یہیں تک چڑھ  
سکتی ہیں۔ جوں جوں ترقی تجارت کے ساتھ گنگا پر کشتیوں کی آمد و رفت بڑھتی یہ مقام  
بھی زیادہ زیادہ آباد ہوتا گیا۔ اور انیسویں صدی کے شروع ہی میں وہ فوج کی چھاؤنی بھی  
قرار پا گیا۔ تجارت تو پہلے ہی قدم چاچکی تھی ریل بھی جاری ہو گئی۔ اب تو تاجروں نے  
کاروبار پھیلانا شروع کیا۔ کارخانے جاری ہونے لگے اور ان کی تعداد روز بروز بڑھتی  
گئی حتیٰ کہ آج شمالی ہندوستان کا خاص تجارتی اور صنعتی مرکز بنا ہوا ہے :

کالپی تینا کے جنوبی کنارے پر واقع ہے لیکن بمقابل کانپور اس کی سرگزشت بہت قدیم  
ہے۔ سلطانوں کے زمانے میں وہ ایک حکومتی مرکز تھا اور وہاں ایک مشہور قلعہ بھی تھا اور  
جب دریائے جمنا شاہراہ تجارت بنا تو وسط ہند کا بیشتر غلہ اور روئی اس مقام سے  
کشتیوں پر لہنے لگی اور کچھ عرصے تک وہ ہندوستان میں اول درجے کا بندرگاہ شمار  
ہوتا رہا۔ لیکن جب ریل نکلی تو دریائی آمد و رفت متروک ہو گئی۔ اور کالپی کی عظمت کا  
بھی خاتمہ ہو گیا البتہ جب سے کانپور اور جھانسی کے درمیان ریل جاری ہوئی کچھ کچھ  
تجارت میں جان پڑتی جاتی ہے :

مرشد آباد کو اول اول اٹھارھویں صدی میں عروج ہوا جبکہ غالباً دریائی آمد و رفت  
کے خیال سے وہ بنگال کا دارالسلطنت قرار پایا تجارت کو بھی وہاں بہت جلد فروغ  
آوا۔ حتیٰ کہ اس صدی کے وسط میں وہ لندن جیسا وسیع آباد اور متمول شہر خیال کیا جاتا  
تھا۔ لیکن اٹھارھویں صدی کے آخر میں اس کا زوال بھی شروع ہو گیا جب دارالسلطنت  
کلکتہ میں منتقل ہوا تو صنعت و حرفت بھی جو شاہی دربار کی قدردانی سے سرسبز تھی کس  
پرسی کے ہاتھوں تباہ ہو گئی تجارت بہت گھٹ گئی اور صرف ایک صدی قبل وہاں



پہلے

فصل (۱۶)

جس قدر آبادی تھی آج بمشکل اس کا دسواں حصہ باقی ہے :-  
 کلکتے کی سرگزشت بھی بہت مختصر ہے جس زمانے میں یورپ سے بحری تجارت کا سلسلہ  
 قائم ہو رہا تھا انہیں دنوں اس کی بنا پڑی بحری تجارت کا جو یہ مرکز قرار پایا تو اسکی خاص  
 وجہ تھی۔ کانپور کی طرح گنگا کے کنارے یہ بھی وہ آخری مقام تھا جہاں شک بڑے جہاز آسکتے  
 تھے اس سے آگے بڑھنا ممکن نہ تھا یورپ اور ہندوستان کے درمیان تجارت جوں جوں  
 بڑھی یہاں بھی آبادی اور تول میں اضافہ ہوا حتیٰ کہ کلکتہ جب تجارتی مرکز بن گیا تو دارالسلطنت  
 بھی مرشد آباد سے وہیں منتقل ہو گیا۔ بعدہ وہاں طرح طرح کے کارخانے جاری ہوئے اور  
 اب تجارت و صنعت کے لحاظ سے ہندوستان بھر میں صرف بمبئی اس کی مد مقابل نظر آتی ہے  
 اور کوئی نہیں ہے :-

شمالی ہندوستان کے مذکورہ بالا اور نیز دیگر شہر و قصبہ کی تاریخ پر نظر ڈالنے سے ذرائع آمد و  
 رخت اور دیگر واضح ہوتا ہے کہ شہر وہاں آباد ہوتے ہیں جہاں عمدہ ذرائع آمد و رخت موجود ہوں  
 قدیم زمانے میں اس شرط کے دوسرے معنی یہ تھے کہ وہ مقام ایسے دریاؤں کے قریب  
 ہوں جن میں کشتیاں چل سکیں جب ایسے مقامات پر آبادی شروع ہوئی اور وہاں شہر کی ضرورت  
 دربار اور دارالسلطنت قائم ہوئے تو سامان خوراک و لباس وغیرہ جیسی ضروریات کی  
 خرید و فروخت بھی زیادہ بڑھی۔ صنایع اور تجارت پیشہ لوگ بھی وہاں آکر بسنے لگے  
 اور اسی طرح وہ مختصر دیہات بڑے بڑے شہر بن گئے اسکے برعکس جب شاہی دربار یا دارالسلطنت  
 منتقل ہوا تو بہت سے شہروں کی شان و عظمت بھی رخصت ہو گئی۔ جو کچھ کسی زمانے  
 میں دریاؤں سے نکلتا تھا اب وہ ریلوں سے نکلتا ہے۔ یعنی اب ریلیں تجارت و سفر  
 کی واسطے ذرائع آمد و رخت بنی ہوئی ہیں نتیجہ یہ ہے کہ اب نئے نئے شہر کنار دریا کے  
 بجائے ریلوے لائن کے قرب و جوار میں رونق پا رہے ہیں کسی زمانے میں صنایع  
 اور دستکار بطور خود کام کیا کرتے تھے۔ ملازمت کا رواج نہ تھا۔ جہاں جس قدر مال  
 کی کھپت ہوتی تھی اتنے ہی کارگیر وہاں رہنے لگتے تھے یعنی ان کی آبادی مقامی  
 منڈی یا بازار کی وسعت پر منحصر تھی صنایع اور دستکار شاہی دربار کے ساتھ ساتھ رہتے  
 تھے۔ اس کی وجہ کچھ تو یہ تھی کہ وہاں چیزیں بکرت خریدی جاتی تھیں اور کچھ یہ کہ اسکے  
 قرب و جوار میں امن و امان خوب برقرار رہتا تھا۔ چنانچہ جہاں کوئی شاہی دربار منتقل



باب دوم  
فصل (۶)  
ہوا صنع بھی اس کے ساتھ ساتھ ہوئے۔ لیکن اب وہ پہلی سی حالت نہیں رہی یہ کیسے ممکن ہے کہ بڑے بڑے کارخانے جنکی عمارات اس قدر بیش قیمت ہوں اور جن میں نہایت قیمتی اور گرانبہا رکلیں لگی ہوں یوں جگہ جگہ منتقل ہوا کریں۔ کسی مرکز میں صنعت و حرفت جاری کرنا اب بمقابل سابق زیادہ دشوار نہیں۔ لیکن ساتھ ہی اس کے ایک جگہ سے دوسری جگہ منتقل ہونا کمزور زیادہ مشکل ہے۔ اور اب محض دارالسلطنت بدلنے سے کاروبار پر کوئی زوال نہیں آسکتا۔ چنانچہ کھلتے کی مثال ہمارے سامنے موجود ہے۔ آجکل کارخانے ایسی جگہ جاری ہوتے ہیں جہاں مزدور با فراط دستیاب ہو سکیں۔ اور جب لوگ کاروبار سے لگاتے ہیں تو وہ اپنے کارخانوں کے ساتھ رہتے ہیں اور مثل سابق شاہی دربار یا دارالسلطنت کے پیچھے پیچھے نہیں پھرتے نتیجہ یہ ہے کہ اگر کوئی نیا قصبہ جدید قسم کی صنعت و حرفت کے طفیل سے متول اور آباد ہو تو اس کی رونق اور ترقی زیادہ دیر پا ہوگی بمقابل ان شہروں کے جو قدیم شہروں کے مانند اب بھی بادشاہوں اور حکام کی سرپرستی اور عنایت کے محتاج ہوں :

لیکن یہ خیال بھی صحیح نہ ہوگا کہ بس جہاں ذرائع آمد و رفت اور دیگر قدرتی سہولتیں موجود ہوں وہیں قصبہ آباد ہو جائے گا گنگا اور جہنا کے کنارے بکثرت ایسے مواقع موجود ہیں جہاں کسی زمانے میں بھی آبادی کا پتہ نہیں چلتا۔ اور ریلوے لائن کے اطراف و جوانب میں کتنی زمین پڑی ہوئی ہے مگر وہاں قصبے بننے کے کوئی آثار نہیں۔ اور نیز بہت سی بستیاں موجود ہیں جن کی ترقی کی کوئی امید نہیں معلوم ہوتی۔ آبادی شروع ہونے یا بڑھنے کا بہت کچھ دار و مدار ایسے لوگوں پر ہے جن میں نئی تجارت کو جاری کرنے اور ترقی دینے کا حوصلہ موجود ہو تا جبر اور صنع کا ظہور یہ ایک ایسا محبت ہے کہ طالب علم کچھ معاشی معلومات حاصل کر نیکی بعد اس پر توجہ کرتے ہیں۔ لیکن یہاں پر بھی اتنا تو ضرور سمجھ لینا چاہیے کہ شہروں کی آبادی اور ترقی کا یہ لوگ بھی ایک خاص ذریعہ ہیں تجارت اور صنعت ہی کی خاطر تو لوگ کسی خاص شہر یا قصبے میں آکر رہتے ہیں اور چھپ چھپ زمین کے واسطے آپس میں کیسی کیسی کشمکش کرتے ہیں مکانات کے کرائے اور قیمتیں بڑھاتے ہیں چنانچہ آجکل سب شہروں میں یہی کیفیت نظر آرہی ہے :

کاروباری  
ولولہ زنی کی  
ضرورت



# فصل سات

## زرعی زمین

پچھلی فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ تاجر ہوں۔ صناع ہوں یا دستکار یہ سب زمین کے زمین کا موقع خواہاں تو بہت ہیں لیکن یہ نہیں کہ جو زمین دستیاب ہو اس کو لے لیں بلکہ ان کو صرف اور زرخیزی وہی قطعاً مطلوب ہوتے ہیں جہاں رہ کر وہ بحسن و خوبی اپنا کاروبار چلا سکیں۔ یہی حال کاشتکار کا بھی ہے لیکن اس کو موقع کے علاوہ زمین کے دیگر خواص یعنی زرخیزی وغیرہ کا بھی خیال ہوتا ہے۔ حالانکہ قصبے والوں کو موقع کے سوا اگر کوئی خوبی درکار ہے تو یہ کہ زمین کی ڈھال اچھی ہو تاکہ پانی جمع نہ ہو اور زمین خشک اور صاف رہے۔ گویا قصبوں میں تو موقع محل ہی خاص طور پر قابل لحاظ ہوتا ہے۔ البتہ دیہات میں موقع کے علاوہ زمین میں دوسری خوبیاں بھی مطلوب ہوتی ہیں کاشتکاروں کو جو زمین کے موقع محل کا خیال ہوتا ہے اس کا ایک باعث تو یہ ہے کہ وہ بازار کے قریب رہنا چاہتے ہیں تاکہ زرعی پیداوار بہ سہولت فروخت کر سکیں۔ شہروں کے گرد و نواح میں ترکاریاں بکثرت کاشت ہوتی ہیں جن سے مقابل غلے کے کہیں زیادہ آمدنی حاصل ہوتی ہے۔ شہروں سے دور دراز مقامات پر ان کی کاشت اس وجہ سے لا حاصل ہے کہ وہاں ان کا کوئی خریدار نہیں اور ان کا شہر تک لانا یا تو بہت بیش خرچ ہے یا وقت طلب یہی وجہ ہے کہ شہر کے قریب و جوار میں زرعی زمین کی بہت زیادہ قدر ہوتی ہے اسکے واسطے کاشتکاروں کے باہم کیسی کشمکش رہتی ہے کہ دور افتادہ زمین کے مقابل اس کے پٹے دس دس گنا گان بخوشی ادا کرتے ہیں مزید براں دیہات میں بھی زمین کا موقع اکثر قابل لحاظ ہوتا ہے مثلاً کچھ قطعاً ایسے ہوں جن کی نالے جھیل یا دریا سے آب پاشی ہو سکے تو قدرتا ان کی قدر خاکی زمینوں سے کہیں زیادہ ہوگی۔ قریب کے کھیتوں کو کھاد دینے میں بھی سہولت



باب دوم  
 ہوتی ہے بلکہ کوڑا کرکٹ جمع ہونے سے وہ خود ہی زرخیز بن جاتے ہیں دور فستادہ  
 کھیتوں کے مقابل اس پاس کے کھیت کاشت کے واسطے زیادہ موزوں ہیں اور  
 اسی وجہ سے لوگ ان کے بہت خواہشمند ہوتے ہیں۔ واضح ہو کہ موقع اگرچہ کاشتکار کے  
 نزدیک بھی قابل لحاظ ہے لیکن موقع ہی کو سب کچھ نہ سمجھنا چاہیے جیتک زمین قابل  
 کاشت نہ ہو۔ کاشتکار اس کو کیوں لینے لگا۔ البتہ قدرتی زرخیزی جس قدر زیادہ ہوگی  
 اسی قدر وہ اس کا زیادہ خواہشمند ہوگا ہندوستان کا بہت زیادہ رقبہ ناقابل کاشت  
 ہے۔ پہاڑوں کے سلسلوں میں یا تو زمین بہت زیادہ پتھر ملی ہے یا اس قدر اپنی  
 پختی ہے کہ وہاں کوئی کھیتی ہو نہیں سکتی۔ میدانوں میں بھی بہت کچھ زمین بیکار ہے۔ یا  
 تو وہ بہت سخت چکنی مٹی ہے یا نرمی ریت اور بالو۔ پس ایسی زمین سے زمیندار کو  
 کچھ لگان وصول نہیں ہو سکتا البتہ جو زمینیں کھیتی کے قابل ہیں انکو لینے کے واسطے  
 کاشتکار ہر جگہ تیار ہیں لیکن پھر بھی زرخیزی کے مطابق زمین زمین کے لگان میں بہت  
 فرق پڑ جاتا ہے۔ فن زراعت مطالعہ کرنے سے لفظ زرخیزی کے معنی بخوبی سمجھ میں آسکتے  
 ہیں یہاں پر طالب علم کو اس قدر بتانا کافی ہے کہ کھیت کی پیداوار کی مقدار بیشتر اسکی  
 زرخیزی پر منحصر ہے۔ پودوں کے واسطے جو غذا درکار ہے بعض کھیتوں میں کم ہوتی ہے  
 اور بعض میں کافی۔ اسی طرح بعض کھیتوں میں پانی بافراط مل سکتا ہے اور بعض میں  
 نہیں اور اسی قسم کے فرق مل جیل کہ کسی کھیت کو زیادہ زرخیز بنادیتے ہیں اور کسی کو کم  
 کسی گائوں میں طریق کاشت بخور دیکھو تو معلوم ہوگا کہ مختلف فصلوں کے واسطے  
 یکساں زرخیز زمینوں پر جس قدر کوشش درکار ہے اس کے جداگانہ معیار مانے  
 جاتے ہیں معیار سے کوشش کی کوئی ایسی معین مقدار مراد نہیں کہ کوئی کاشتکار  
 اس میں کمی بیشی کر ہی نہ سکے بلکہ واقعہ یہ ہے کہ بعض کاشتکار کھیت کی تیاری میں  
 زیادہ کوشش کرتے ہیں۔ اور بعض مقابلہ کم۔ تاہم اندازہ ہو سکتا ہے کہ بالعموم  
 کس قدر کوشش کسی فصل کی تیاری کے واسطے موزوں اور مفید خیال کی جاتی  
 ہے۔ بہت سے مقامات ہیں جہاں گیہوں کے واسطے تقریباً آٹھ مرتبہ کھیت جو تنہا  
 ضروری سمجھا جاتا ہے۔ اور جو کے واسطے صرف دو تین مرتبہ جو تنہا۔ حالانکہ ایک کے  
 واسطے تین چوت ویکار ہوں تو عجیب نہیں قرار دے سکتا کہ کسان کو بخوبی معلوم ہے کہ



چار جوت کے مقابل آٹھ جوت سے کھیت میں گیہوں کی پیداوار زیادہ ہوگی اور اسی  
 میں اس کا فائدہ ہے۔ اگر اس سے سوال کیا جائے کہ آیا بارہ جوت سے بمقابل  
 آٹھ کے پیداوار زیادہ ہوگی تو وہ جواب اثبات میں دے گا لیکن غالباً وہ یہ بات  
 تسلیم نہ کرے گا کہ اس کو آٹھ جوت کے مقابل بارہ جوت میں زیادہ فائدہ حاصل ہوگا۔ واضح  
 ہو کہ کوشش کے مروجہ معیار تسلیمات کے تجربوں سے قرار پائے ہیں اور ان سے فن زراعت  
 کے ایک نہایت اہم اور قابل لحاظ قانون کا پتہ چلتا ہے جسکو اصطلاحاً قانون تقبیل  
 حاصل کہتے ہیں اس قانون کا اصلی تعلق تو فن زراعت سے ہے لیکن معاشیات میں  
 بھی وہ بہت قابل توجہ مانا جاتا ہے۔ اور طلباء کو چاہیے کہ اسے اچھی طرح پر سمجھیں۔ اگرچہ  
 فن زراعت جانے بغیر یہ سمجھنا دشوار ہے کہ اس قانون کی بنا کیا ہے ؟  
 حاصل کلام یہ کہ مدتوں کے تجربے سے کاشتکاروں کو تحقیق ہو گیا کہ کسی فصل کی پیداوار قانون تقبیل  
 میں کسی کھیت پر ایک حد معین سے زیادہ کوشش کرنی فائدہ مند نہیں۔ زیادہ کوشش حاصل  
 کرنے سے مقدار پیداوار تو بڑھتی ممکن ہے۔ لیکن یہ بھی اغلب ہے کہ جدید اضافہ اس  
 مزید کوشش کا کافی صلہ ثابت نہ ہو اسی طرح تجربے سے ان کو یہ بھی معلوم ہو گیا کہ آبپاشی  
 کی بھی ایک حد ہے کھاد دینے اور ترانے کی بھی ایک حد ہے اگر اس حد سے تجاوز کیا  
 جائے تو بجائے نفع کے نقصان ہو گا یعنی یہ تو ممکن ہے کہ ان ترکیبوں کو زیادہ زیادہ  
 برتنے سے پیداوار بھی بڑھتی جائے۔ لیکن بالآخر ایک ایسی حد آئے گی کہ اس سے  
 گزرنے کے بعد مزید پیداوار جدید مصارف سے قدر و قیمت میں کم رہے گی اور  
 زیادہ ہونے کا تو ذکر کیا ہے۔ مثال سے یہ بات زیادہ واضح ہوگی۔ فرض کرو کہ کسی  
 کھیت کو آٹھ مرتبہ جوتیں اور تین مرتبہ پانی دیں تو فی ایکڑ پندرہ من گیہوں پیدا ہوں  
 اب فرض کرو وہی کھیت آٹھ کے بجائے سولہ مرتبہ جوتا جائے تو سولہ من فی ایکڑ فائدہ  
 پیدا ہونے لگے۔ گو یا مزید آٹھ جوت کے معاوضے میں اس کو ایک من فی ایکڑ زیادہ  
 پیداوار حاصل ہو کیا اس حالت میں اس کو کچھ فائدہ ہوگا اس کی دو صورتیں ہو سکتی  
 ہیں۔ اگر ایک جوت کی لاگت ۵ سیر غلے سے کم ہے تو اس کو یقیناً نفع ہوگا۔ کیونکہ  
 اس حالت میں مزید صرفہ ایک من فی ایکڑ سے کم ہوگا اور زائد پیداوار پوری ایک  
 من اور اگر جوت کے مصارف ۵ سیر فی ایکڑ سے زیادہ پڑیں تو نتیجہ اس کے برعکس ہوگا۔

باب دوم  
 فصل دوم



یعنی کاشتکار کو جدید آٹھ چوٹ سے بجائے نفع کے نقصان ہوگا جدید مصارف مزید پیداوار سے بڑھ جائیں گے۔  
 اس طرح اگر تین کے بجائے چار مرتبہ پانی دینے سے ایک من فی ایکڑ پیداوار بڑھ جائے تو نفع نقصان کا دار و مدار اس بات پر ہے کہ آیا جو تھے پانی کی لاگت ایک من فی ایکڑ ہے یا زیادہ مصارف اور پیداوار کا بھی مقابلہ یوں ہی کر کے لوگوں نے تجربے سے اس کوشش کے معیار مقرر کر لیے ہیں جو فصل کی تیاری میں صرف کرنی چاہیے کاشتکاروں کو معلوم ہے کہ فصل کی تیاری میں زیادہ کوشش کرنے سے پیداوار بڑھتی تو ضرور ہے۔ لیکن کوشش کرتے کرتے ایک ایسی حد آتی ہے کہ اس کے بعد جو کوشش کی جاوے تو مزید پیداوار اس کے برابر نہیں ہوتی بلکہ کم رہتی ہے۔ کل ہندوستان میں کاشتکار اس حد تک فصل کی تیاری میں کوشش نہیں کرتے بلکہ واقعہ یہ ہے کہ جہاں آبادی کم ہے اور زمین کے واسطے کچھ کشمکش نہیں ہے وہاں تو کاشتکار قانون تقبیل حاصل کی حد سے ورے ہی کوشش ختم کر دیتے ہیں وجہ یہ ہے کہ کوشش بڑھانے سے آمدنی میں اضافہ نہیں ہوتا البتہ شمالی ہندوستان کے میدانی علاقوں میں جہاں آبادی بہت گنجان ہے اکثر کاشتکار کوشش اس حد تک پہنچا دیتے ہیں لیکن اس حد سے تجاوز کرنے کا نتیجہ ان کے حق میں بھی بجائے نفع کے نقصان ہوگا اور ہر جگہ کچھ ایسے پست ہمت کاشتکار بھی موجود ہیں جو چاہیں تو زیادہ کوشش کر کے اپنی آمدنی بڑھا سکتے ہیں :

یہی واقعہ کہ حسبِ کوشش سے فائدہ پہنچے اس کی بھی ایک حد ہے ایک اور طرح پر ظاہر ہے جب کوئی کاشتکار خوش حال ہوتا ہے تو وہ فصل کی تیاری میں زیادہ کوشش بھی کر سکتا ہے زیادہ کھاد اور پانی لگا سکتا ہے لیکن بجائے اس کے کہ وہ اسی سابق کھیت پر اپنی تمام تر کوشش صرف کرے وہ نئے نئے کھیتوں کا متلاشی ہوتا ہے اگر یہ ممکن ہوتا کہ وہ اسی ایک کھیت میں زیادہ کوشش کرتا زیادہ کھاد ڈالتا اور پانی دیتا اور اسی حساب سے پیداوار میں بھی اضافہ ہوتا جاتا تو وہ اپنی کل کوشش اور روپیہ اسی ایک کھیت پر صرف کرتا اور نئے نئے کھیت لیکر ان کے لگان سے زبردبار ہونا کیوں گوارا کرتا۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ جہاں اسکے پاس سامان زراعت بڑھا اور اس نے نئے کھیت تلاش کئے۔ وجہ یہ ہے کہ اسکو



اچھی طرح پر معلوم ہے کہ سابق کھیت پر زیادہ کوشش اور روپیہ صرف کرنے  
باب دوم  
نفل (۷)

سے پیداوار میں کافی اضافے کی گنجائش باقی نہیں ہے :-  
مارشل صاحب نے قانون تقلیل حاصل کو اس طرح پر بیان کیا ہے کہ کسی  
کھیت کی کاشت میں اگر زیادہ محنت اور اصل صرف کیا جاوے تو بالعموم پیداوار  
میں جو اضافہ ہوتا ہے وہ مقابلہ کم ہوتا ہے اسی قدر محنت اور اصل کی سابق  
پیداوار سے بشرطیکہ فن زراعت میں کوئی جدید ترقی نمودار نہ ہوئی ہو۔  
(منجانب مترجم گزارش ہے کہ مارشل صاحب کے مندرجہ بالا بیان سے اس قانون  
کا اصل مفہوم واضح ہوتا ہے۔ حالانکہ مورلینڈ صاحب نے اوپر جو بحث کی ہے  
اس میں اس قانون کو کاشت ختم سے مخلوط کر دیا ہے جو کہ بالکل جداگانہ چیز ہے  
یہاں پر اس پیچیدگی کی تفصیلی بحث بے محل اور قبل از وقت ہوگی صرف اشارہ  
کافی ہے۔ جب طالب علم کاشت ختم کے معنوں سے واقف ہوگا تو قانون مذکور  
کے بیان میں مورلینڈ صاحب نے جو خامی چھوڑی ہے وہ خود نمایان ہو جاوے  
گی) غیر مورلینڈ صاحب تحریر فرماتے ہیں کہ معاشیات کا یہ سب سے پہلا اہم قانون  
ہے اور لفظ قانون کا معاشی مفہوم فصل اول میں بیان ہو چکا ہے۔ قانون محض  
ایک نتیجہ ہے جو تجربے سے تحقیق ہو گیا ہو اور ہکو معلوم ہے کہ یہ قانون کس قسم  
کے تجربے پر مبنی ہے اگر پیداوار میں مصارف کے ساتھ ساتھ یکساں نسبت سے  
اضافہ ہوتا تو پھر کسی کھیت پر محنت اور اصل صرف کرنے کی کوئی حد ہی نہ ہوتی لوگ  
اسی ایک کھیت میں بیش لاگت لگاتے اور اس کے حساب سے نسبت زیادہ پیداوار  
پاتے۔ لیکن تجربے سے ثابت ہوا کہ پیداوار کا اضافہ ہمیشہ اضافہ مصارف کا ساتھ  
نہیں دے سکتا کبھی نہ کبھی کاشتکار کوشش کی اس حد تک پہنچ جاتا ہے کہ اس سے  
آگے بڑھنے کا نتیجہ سوائے نقصان کے کچھ نہیں :-

مذکورہ بالا قانون دو شرائط کا خاص طور پر پابند ہے۔ پہلی شرط تو لفظ بالعموم میں  
مفہوم ہے۔ یہ لفظ یا اسی کے مرادف الفاظ ہر معاشی قانون کے ساتھ استعمال ہوتے  
ہیں۔ مطلب یہ ہے کہ ہر قانون میں مستثنیات بھی داخل ہیں جو کہ خاص خاص  
حالتوں میں نمودار ہوتی ہیں اور ہمارا روزمرہ کا تجربہ بھی یہی ہے کہ کبھی خلاف



باب دوم  
فصل (۴) توقع بھی واقعات ظہور پذیر ہو جاتے ہیں۔ قوانین کے بعض مستثنیات بہت لمبے ہوتے ہیں کچھ معاشیات جاننے کے بعد ان کے مطالعہ کا موقع آئے گا۔ سرِ درست اس قدر جاننا کافی ہے کہ گو بالعموم یہ قانون صحیح اور درست ہے۔ لیکن ہر ایک کاشتکار اور ہر ایک کھیت پر اس کا منطبق ہونا لازمی نہیں ہے۔

دوسری شرط کا منشاء یہ ہے کہ اس قانون کا عمل درآمد ان زمانوں سے مخصوص ہے کہ جن کے دوران میں فنِ زراعت میں کوئی قابلِ لحاظ اور اہم تبدیلیاں پیدا نہ ہوں۔ اس شرط کی ضرورت اس وجہ سے لاحق ہوئی کہ اگر فنِ زراعت میں کوئی بڑی تبدیلی پیدا ہو جائے تو مصارف اور پیداوار کی باہمی نسبت بالکل تبدیل ہو جائے لیکن یہ شاید ایسی تبدیلی کے بعد زیادہ صرف کرنا کاشتکار کے حق میں مفید ثابت ہو یا مضر۔ لیکن جبکہ تبدیلی ظہور پذیر ہو چکی تو قانون پھر بحال ہو جاتا ہے یعنی بطریقِ نو اس کا عمل درآمد شروع ہو جاتا ہے۔ فائدہ مند مصارف کی مقدار بدل جاتی ہے۔ لیکن ایک ایسی حد پھر بھی قائم رہتی ہے کہ اس کے آگے مصارف باعث نقصان ثابت ہوتے ہیں۔ زمین کروہ شمالی ہندوستان میں نئے قسم کے ہل استعمال کیے جائیں اور ان کی چارجوت پرانے قسم کے ہلوں کی آٹھ جوت کے برابر کارآمد ہوں ایسی حالت میں ممکن ہے کہ زمین کو چھ مرتبہ جوتنا زیادہ مفید ثابت ہو گیا پرانے ہلوں کی آٹھ جوت سب سے زیادہ فائدہ مند تھیں اور نئے ہلوں کی چھ جوت۔ صرف مصارف کی مقدار بدل گئی۔ لیکن حد اب بھی قائم رہی چھ سے زیادہ جوت اب بھی ایسی ہی باعث نقصان ثابت ہونگی جیسے کہ آٹھ سے زیادہ پہلے ثابت ہوئیں۔

ہر دو مذکورہ بالا شرائط کے لحاظ سے یہ قانون بالکل درست ہے اور ہندوستان انگلستان اور فرانس وغیرہ سب ممالک کے کاشتکاروں کا تجربہ اس پر شاہد ہے۔ زرعی زمین کے متعلق یہ نہایت اہم اور نتیجہ خیز قانون ہے یہاں پر تو صرف اس کا بیان مقصود تھا۔ لیکن آگے چل کر اس سے ایک خاص کام لیا جاوے گا یعنی یہی قانون مسئلہ لگان کا سنگ بنیاد بنے گا۔



## فصل آٹھ

## محنت

پیدائش دولت کا دوسرا عامل محنت کہلاتا ہے۔ انسان جتنے کام کرتا ہے وہ سب محنت کی محنت کے مفہوم میں داخل ہیں البتہ جانوروں کے کام اس سے خارج ہیں۔ واضح ہو کہ بعض انسانی افعال ایسے بھی ہیں جن سے دولت پیدا نہیں ہوتی۔ چنانچہ اسی بنا پر چند معاشین نے نہایت اہتمام سے پیداوار اور غیر پیداوار محنت کی تفریق نکالی ہے لیکن اس تفریق کا دار و مدار بیشتر لفظ دولت کے مفہوم پر ہے اور بالخصوص ان چیزوں سے متعلق ہے جن کے دولت ہونے نہ ہونے میں شک اور اختلاف ہے۔ یہاں پر اس تفریق کی بحث چھیڑنی بے محل ہے۔ اول طالب علم کچھ معاشیات پڑھ لیں تب وہ اس تفریق کو بہتر سمجھ سکیں گے۔ لفظ محنت سے مراد کبھی تو کام ہوتا ہے۔ اور کبھی خود کام کرنے والا یعنی مزدور طالب علم کو چاہیے کہ دونوں معنی پیش نظر رکھے۔ کیونکہ کام کرنے والوں سے کام جدا کرنا ممکن نہیں ہے۔

جو کام لوگ کرتے ہیں ان کی بے شمار قسمیں ہیں۔ کام کچھ تو جسم کے پٹھوں کی مدد سے انجام پاتے ہیں۔ اور کچھ دماغی قوتوں سے لیکن اس بنا پر کام کی تفریق کرنی محال ہے کیونکہ بالعموم لوگ کام کرنے میں پٹھوں اور دماغ دونوں سے مدد لیتے ہیں اور وہ کام دونوں کے اتفاق عمل کا نتیجہ ہوتے ہیں۔ ایک طرف تو قی یا مزدور ہے جو بوجھ اٹھاتا ہے اور جس کو اپنے دماغ سے بہت کم مدد لینی پڑتی ہے اور دوسری طرف طبیب اور وکیل جیسے لوگ ہیں جو اپنا کل کام دماغ سے لیتے ہیں اور اپنے پیشے کے کام میں ان کو پٹھوں سے مدد لینے کی شاید کبھی ضرورت پڑتی ہو۔ ان ہر دو انتہائی طبقوں کے بین بین اور بہت سے گروہ ہیں جو جسمانی پٹھوں اور دماغی قوتوں سے ایک ہیں ساتھ بہدارج مختلف اپنے کام میں مدد لیتے ہیں مثلاً کاشتکار، دستکار اور نقل نویس۔



باب دوم (۸) جن کا کام بیشتر ہاتھ سے سہرا انجام پاتا ہے بہتر ہوگا کہ محنت کے مضمون کا مطالعہ شروع کرتے وقت ہم اول ایسے شخص کی مثال لیں جو اپنا کام پیٹھوں کی مدد سے سہرا انجام دیتا ہو مثلاً مزدور اور خدمت گار:

ترغیب کی ضرورت مزدوروں کی کسی گائٹوں یا قصبے میں کمی نہیں پہلا سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ آخر مزدور کام کرتا کیوں ہے؟ وجہ صاف ظاہر ہے۔ اس کو کھانے پکڑے کی ضرورت ہے اور محنت کی جو اجرت ملتی ہے اس سے وہ ضروریات خریدتا ہے۔ گویا مزدور اس لئے محنت کرتا ہے کہ کچھ دولت اس کے ہاتھ آئے جسے صرف کر کے وہ اپنے احتیاجات پورے کرے۔ یہ سچ ہے کہ پیٹھوں سے کام لینے میں انسان کو ایک لطف بھی آتا ہے۔ چنانچہ یہی وجہ ہے کہ لوگ ورزش کرتے ہیں۔ کرکٹ ہاکی۔ فٹ بال جیسے کھیل کھیلتے ہیں اور ایسے لوگ بھی ملیں گے جو بطور شوق و تفریح معمولی مزدوروں کا سا کام کرتے ہیں۔ اگرچہ ایسے لوگوں کی تعداد یورپ کے مقابلے میں یہاں کم پائی جاتی ہے مثلاً باغوں میں کیاری کھودنا، پودے لگانا، لکڑی چیرنا۔ معمولی مزدوروں کو بھی اپنا کام عمدہ طور پر کرنے میں ایسا ہی مزہ آتا ہے جیسا کہ کرکٹ میں جچی ہوئی ہٹ گئے یا فٹ بال ہاکی میں گیند پر عمدہ چوٹ پڑنے سے کھلاڑی کو لطف محسوس ہوتا ہے۔ لیکن یہ امر بدیہی ہے کہ بالعموم مزدور محض کام کے لطف کی خاطر محنت نہیں کرتا گوვნاً اس کو لطف بھی محسوس ہو۔ چنانچہ جب کبھی اس کو کام نہیں ملتا تو وہ خالی لطف کے واسطے محنت نہیں کرتا بلکہ بیگار بیٹھا رہتا ہے۔ عام طور پر مزدور کو کام ناخوش گوار معلوم ہوتا ہے مفت میں وہ کبھی کام کرنا گوارا نہ کرے گا۔ بلکہ کافی اجرت کا لالچ دیکر اس سے کام لینا پڑتا ہے مزدور کو جس قدر اجرت ملتی ہے اس کا کیا سبب ہے۔ یہ ایک غور طلب سوال ہے جس پر ہم آئندہ بحث کریں گے سر دست یہ بتانا مقصود ہے کہ لوگ مفت بیگار میں کام کر کے نہیں دیتے بلکہ اجرت کے لالچ سے ان کو محنت کرنے پر رضامند کرتا پڑتا ہے:

مزدور کی طرح ہی حال کاشتکار اور دستکار کا بھی ہے۔ جب تک ان کو کچھ معاوضہ ملنے کی امید نہ ہو وہ کام کو ہاتھ نہیں لگاتے البتہ اس قدر فرق ہے کہ مزدور کو فرداً



باب دوم  
فصل (۸)

یا ماہانہ اجرت ملجاتی ہے اور کاشتکار و دستکار اپنی پیدا کی ہوئی دولت میں سے اپنا حصہ نکالتے ہیں۔ مثلاً کاشتکار خوب سمجھتا ہے کہ اگر وہ اپنے کھیت کو اچھی طرح پر نہ جوتے، نہ پانی دے اور کام کا وقت بیکار گنوا دے تو کچھ ماہ بعد جب فصل کاٹنے کا وقت آئے گا تو کچھ بھی پیداوار اس کے پلے نہ پڑے گی۔ یا پری بھی تو بہت کم۔ اسی آئندہ پیداوار کی امید پر وہ مہینوں پہلے سے کھیت میں جان مارتا ہے گویا کاشتکار کو مزدور کے مقابلے میں معاوضے کا زیادہ عرصے تک انتظار کرنا پڑتا ہے۔ مزدور کو تو روز کے روز یا ماہ بجاہ اجرت مل جاتی ہے۔ لیکن کاشتکار کئی ماہ بعد فصل تیار ہونے پر اپنی محنت کا صلہ پاتا ہے۔ مزید برآں بالعموم کاشتکار مزدور سے محنت بھی زیادہ کرتا ہے اسی طرح دستکار جانتا ہے اگر وہ ہاتھ پر ہاتھ دھرے بیٹھا رہے تو پھر مصنوعات کیونکر فروخت کرے گا۔ وہ اپنے بنائے ہوئے سامان کی قیمت کے لالچ ہی سے محنت کرتا ہے اسی قیمت سے بعد کو کھانے پینے اور اپنے آرام کا سامان خریدتا ہے۔ حاصل کلام یہ کہ ترغیب کی شکلیں تو مختلف ہوتی ہیں مزدور کے لئے اجرت کاشتکار کے لئے فصل کی پیداوار اور دستکار کے حق میں قیمت مصنوعات۔ لیکن بلا ترغیب بلا معاوضہ محض لطف کی خاطر کوئی بھی کام نہیں کرتا بالعموم محنت ناخوشگوار معلوم ہوتی ہے اور لوگ اپنی ضروریات حاصل کرنے کی غرض سے محنت کی دشواری برداشت کرتے ہیں :

اب فرض کرو کہ دیگر عاملین پیدائش یعنی زمین اور اصل کی مقدار میں کمی بیشی نہ ہو مزدوروں کی وہ معین رہے تو پیدائش دولت کا بیشتر انحصار مزدوروں کی تعداد پر ہوگا۔ جہاں تعداد اور کارکردگی مزدور جس قدر زیادہ کثرت سے مصروف کار ہوں گے وہاں اتنی ہی زیادہ دولت کا تعلق پیدا ہوگی۔ لیکن اس نتیجے کے ضمن میں ایک نکتہ بطور استثنائے قابل ذکر ہے۔ وہ یہ کہ محنت بھی مختلف قسم کی ہوتی ہے۔ اعلیٰ ادنیٰ مہارت طلب غیر مہارت طلب سہل دشوار، اب اگر چند مہارت یافتہ مزدور اعلیٰ قسم کا کام خوب محنت سے کریں تو وہ غیر مہارت یافتہ اور کابل مزدوروں کی بڑی جماعت سے کہیں زیادہ دولت پیدا کر سکتے ہیں۔ گویا محنت کو عامل پیدائش تصور کرتے وقت نہ صرف مزدور و نہی تعداد بلکہ ان کی کارگزاری بھی قابل لحاظ ہے یعنی وہ کس قسم کا کام کس



باب دوم  
فصل (۸) کوشش سے کرتے ہیں اول ہکو تعداد کے پہلو پر نظر ڈالنی چاہیے چنانچہ ذیل میں اول آبادی کا مسئلہ بیان کرتے ہیں کیونکہ لوگوں کی جماعت کثیر ہر جگہ قوت بازو سے روزی کما تی ہے۔

آبادی پر اثر  
ڈانے والے باب  
ہر زمانے میں آبادی کی کمی بیشی مختلف اسباب کا نتیجہ ہوتی ہے ان میں سے بعض کا اثر تو انسان کی شرح پیدائش پر پڑتا ہے بعض کا شرح اموات پر اور بعض اسباب کا توطن پر شرح پیدائش سے یہ مراد ہے کہ کس جماعت میں سال بھر کے اندر کس قدر بچے پیدا ہوئے اگر ایک ایک ہزار آدمیوں کی دو جماعتیں ہوں اور سال بھر کے اندر ان میں سے ایک میں چالیس بچے پیدا ہوں اور دوسری میں صرف بیس تو صاف ظاہر ہے کہ اول الذکر جماعت کی تعداد بمقابل آخر الذکر کے بہت سرعت سے بڑھے گی جن جن اسباب کا شرح پیدائش پر اثر پڑتا ہے وہ سب پورے طور پر اب تک تحقیق نہیں ہوئے اور نہ ان کا مطالعہ علم معاشیات کا کوئی جزو ہے بلکہ وہ سب کے سب علم صحت عامہ میں داخل ہیں۔ طالب علم کو اتنا جاننا کافی ہے کہ شرح پیدائش میں بھی جا بجا بڑا فرق ہوتا ہے یعنی وہ کہیں زیادہ ہوتی ہے کہیں کم :

یہی حال شرح اموات کا سمجھنا چاہیے۔ مثلاً اگر مذکورہ بالا جماعتوں میں سے ایک میں چالیس آدمی سال بھر میں ضائع ہوں اور دوسری میں صرف بیس تو آخر الذکر جماعت کی تعداد اور آبادی اول الذکر کے مقابل جلد جلد بڑھے گی یا اگر ایسا ہو کہ دونوں کی تعداد گھٹ رہی ہو تو اس صورت میں اول الذکر کی تعداد بمقابل آخر الذکر کے زیادہ سرعت سے گھٹنے لگے گی۔ مسئلہ آبادی کے تیسرے شعبے یعنی توطن سے یہ مراد ہے کہ بہت لوگ اپنا وطن چھوڑ چھوڑ کر دوسرے ملکوں کو جاتے ہیں اور بہت سے باہر سے آکر ان کے وطن میں آباد ہوتے ہیں بحیثیت مجموعی تو ہندوستان میں توطن کا کچھ زیادہ اثر نظر نہیں آتا۔ یعنی نہ بہت سے لوگ باہر جا کر آباد ہوں نہ باہر سے آکر یہاں بسیں تاہم بعض بعض حصص ملک پر اس کا تھوڑا بہت اثر ضرور پڑتا ہے لیکن بعض ایسے مالک ہیں اور ان کی حالت بھی خاص ہے کہ جہاں توطن کی بدولت آبادی کی تعداد میں بڑی بڑی تبدیلیاں پیدا ہوں تو عجب نہیں مثلاً کشاؤ اور آسٹریلیا جیسے نئے ملک کی آبادی تو واردوں کی کثرت سے بہت بڑھ رہی ہے اس کے برعکس بعض



ممالک اور خصوصاً آئر لینڈ میں آبادی محض اس وجہ سے گھٹ رہی ہے کہ وہاں کے باشندے وطن چھوڑ چھوڑ کر دوسرے ملکوں میں بس رہے ہیں :

شرح پیدائش و اموات کے اسباب کا بیان تو بیشتر معاشیات کے دائرے سے خارج ہے لیکن اسباب توطن کی بحث بہت کچھ معاشیات کا جزو ہے۔ کیونکہ جب بڑی بڑی جماعتیں اپنا وطن چھوڑ کر دوسری جگہ آباد ہوتی ہیں تو ان کا مقصد اکثر یہی ہوتا ہے کہ نئی جگہ زیادہ دولت کمائیں۔ یہ سچ ہے کہ توطن کے اسباب اور ادب بھی ہو چکے ہیں مثلاً تاریخ کا معلم جانتا ہے کہ وہ مذہبی اسباب تھے جن کی بدولت پارسی بھٹی میں آکر آباد ہوئے یا خاندان ہیوجنیاٹ انگلستان آیا لیکن آجکل بڑے بڑے گروہ ایسے اسباب کی بنا پر وطن نہیں بدلتے لوگ کناڈا جیسے ممالک کو اس لالچ سے جاتے ہیں کہ وہاں اجرت زیادہ ملتی ہے یا وہاں اکثر ممالک یورپ کی نسبت زمین بہت ارزاں ہاتھ آجاتی ہے۔ اسی طرح جنوبی ہند کے بہت سے مزدور بھی اسی وجہ سے سیلون یا برما چلے جاتے ہیں کہ وہاں اجرت زیادہ ملتی ہے۔ توطن کے حالات اور اسکے اسباب معاشی کے واسطے خاص طور پر باعث دلچسپی ہوتے ہیں ان کے متعلق آئندہ فصل میں کچھ بیان ہوگا۔ لیکن کافی معاشیات جاننے کے بعد تفصیلی بحث کا لطف آئے گا۔

مالتھس کا  
مسئلہ آبادی

گو یہ مسلم ہے کہ جو اسباب آبادی پر اثر ڈالتے ہیں یعنی جو کہ شرح پیدائش و اموات گھٹاتے بڑھاتے ہیں ان کی بحث معاشیات کے دائرے سے خارج ہے۔ تاہم اضافہ آبادی کے متعلق اتنا کچھ تجربہ حاصل ہوا ہے معاشیئین اس کو قانون کی شکل میں پیش کرتے ہیں اور بالخصوص ان میں سے ایک معاشی یعنی مالتھس کی تحقیقات کا بعد کی تصانیف پر اتنا اثر پڑا ہے کہ طالب علم کو مالتھس کے قانون آبادی سے واقف ہونا ضروری ہے گو بحالت مبتدی وہ اسکی اہمیت کا پورے طور پر اندازہ نہ کر سکے۔ تاریخ کے مطالعہ سے مالتھس نے یہ نتیجہ نکالا کہ ہر ملک میں آبادی بہ سرعت اور علی الاطلاق بڑھتی ہے اور اگر خاص اسباب آبادی کے اضافے کو نہ روکیں تو بالآخر آبادی اس قدر بڑھ جائے گی کہ خوراک اور دیگر ضروریات بوجہ قلت لوگوں کو میسر نہ آسکیں گی۔ اسی



نتیجے کو بہ شکل قانون یوں بیان کرتے ہیں کہ آبادی اس حد تک بڑھ سکتی ہے جہاں تک لوگوں کی گذران ہو سکے بالفاظ مختصر معاش کی حد تک آبادی کا اضافہ ممکن ہے۔

اس قانون آبادی کی بحث کے واسطے تاریخ عالم کا تفصیلی مطالعہ درکار ہے اور ہر دست طالب علم کو صرف اس کا مطلب سمجھ لینا کافی ہے۔ قانون آبادی کا بیان یہ ہے کہ بالعموم ہر ملک میں لوگوں کی تعداد بڑھتی رہتی ہے۔ لیکن خاص خاص اسباب آبادی کے اضافے کو روکتے اور اس کو مناسب حدود کے اندر رکھتے ہیں۔ مثلاً بہت سے لوگ جنگ میں مارے جائیں یا قحط میں بھوکوں میں۔ یا کوئی وبا مثل طاعون یا ہیضہ ان کا قلع قمع کر دے لیکن اگر آبادی کی یوں کاٹ چھانٹ ہوتی رہے تو آبادی کی بڑھتے بڑھتے یہاں تک نوبت آجائے گی کہ ملک میں زیادہ سے زیادہ جس قدر خوراک اور دیگر ضروریات مہیا ہو سکتی ہیں وہ سب صرف میں آجائیں گی۔ اور جب آبادی اس سے بھی زیادہ بڑھے گی تو پھر چیزوں کی قلت محسوس ہوگی اور کافی ضروریات میسر نہ آسکیں گی۔

ہندوستان جیسے بڑے ملک میں یہ قانون کیوں کر عمل پیرا ہے۔ اس کا پتہ چلاتا کچھ آسان نہیں ہے اول ایک گائوں کی مثال لیکر دیکھنا چاہیے کہ وہاں کی آبادی کو کیا حالات پیش آئے ہیں۔ اس طرح پھر یہ قانون زیادہ سہولت سے سمجھ میں آسکے گا۔ فرض کرو کہ کسی گائوں کی آبادی بس اس قدر ہے کہ لوگ اس کے گرد نواح کی کل زمین کاشت کر کے زندگی بسر کر سکیں۔ نیز فرض کرو کہ وہاں کے لوگ زراعت کے سوا اور کوئی کام نہیں کر سکتے اور یہ بھی مان لو کہ وہاں کی کل زرعی پیداوار انھیں لوگوں کے صرف میں آجاتی ہے۔ باہر والوں کے ہاتھ فروخت نہیں ہوتی۔ اب اگر آبادی بڑھے تو پھر کیا نتیجہ ہوگا۔ زیادہ خوراک درکار ہوگی اور اب تک جس اہتمام سے کاشت ہوتی تھی۔ اس سے زیادہ اہتمام کرنا پڑے گا تاکہ زمین کے اس رقبے سے زیادہ زیادہ پیداوار حاصل ہو لیکن گذشتہ فصل میں ثابت ہو چکا ہے کہ جب کاشت میں بہت زیادہ اہتمام کیا جاتا ہے تو قانون تقصیل حاصل کا عمل درآمد شروع ہو جاتا ہے۔ یعنی مزید پیداوار کی مقدار بمقابل سابق



کم ہونے لگتی ہے۔ اور صاف ظاہر ہے کہ بڑھتے بڑھتے بالآخر آبادی کی یہاں تک باب دوم  
 نوبت آسکتی ہے کہ لوگوں کو کافی خوراک میسر نہ ہو۔ پیداوار کی مجموعی مقدار فی نفسہ فصل (۸)  
 تو بمقابل سابق زیادہ ہوگی لیکن فرداً لوگوں کے حصے میں کم آئے گی۔ حالات  
 شاہد ہیں کہ وقتاً فوقتاً مہینہ اور طاعون جیسی وباؤں نمودار ہو کر آبادی کو کم کرتی  
 رہتی ہیں تاکہ وہ حد مناسب سے تجاوز نہ کر سکے لیکن ایسی وباؤں کی بہت کچھ  
 روک تھام ہو سکتی ہے۔ چنانچہ اکثر ممالک یورپ ان سے محفوظ ہیں اور امید ہے کہ  
 جب صفائی کا زیادہ اہتمام کیا جائے گا تو ہندوستان سے بھی یہ امراض دفع  
 ہو جائیں گے۔

اب دیکھنا یہ ہے کہ اس قدر گنجان آبادی والے گائوں میں کیا صورت  
 پیش آتی ہے۔ کچھ باشندے ضرور یہ تلاش روزگار وہاں سے چل دیں گے اور  
 قرب و جوار میں دوسری جگہ ہنچ کر اپنی ذات والے تو سپاہی اور چیراسی بن جائیں گے  
 اور بیخ ذات کے لوگ کارخانوں یا کوئلے کی کانوں میں مزدوری کرنے لگیں گے  
 لیکن فرض کرو کہ ملک کے تمام گائوں قبضوں اور شہروں میں آبادی کی اسی قدر  
 کثرت ہو جس قدر کہ یہاں ہے تو پھر اس گائوں کے باشندے کہاں جائیں گے اور  
 نہ جائیں تو گھر رہ کر کیا کھائیں گے اب یا تو کافی کھانا نہ ملنے کی وجہ سے لوگ مرنے شروع  
 ہونگے یا وہ کوئی ایسی ترکیب نکالیں گے کہ آبادی اس حد سے آگے نہ بڑھ سکے  
 جس حد تک روٹی میسر آسکتی ہے چنانچہ تاریخ سے پتہ چلتا ہے کہ بعض بعض قوموں  
 نے آبادی روکنے کے عجیب عجیب طریق اختیار کر لئے تھے۔ مثلاً جو بوڑھے لوگ کام  
 کاج سے معذور ہو جاتے تھے یا تو وہ مار ڈالے جاتے تھے یا وہ بھوکوں مر جاتے  
 تھے کوئی ان کی دستگیری نہ کرتا تھا۔ اور کل کی بات ہے کہ ہندوستان کے اکثر  
 حصوں میں لوگ کم سن بچوں کو مار ڈالتے تھے اور طفل کشی روکنے کے واسطے اب تک  
 خاص قانون نافذ ہے لیکن آبادی محدود کرنے کے ایسے طریقے مہذب ممالک میں  
 نہیں برتے جاسکتے ہیں وہاں پر آبادی کو حد سے نہ بڑھنے دینے کا صرف یہی طریقہ  
 ہے کہ مرد اور عورتیں ضبط سے کام لیں تاکہ کم اولاد پیدا ہو۔  
 یہ وہ خطرناک حالت ہے جو ماتحتس کے پیش نظر تھی۔ گویا اسکے نزدیک ایک



باب دوم  
فصل (۸)

ایسا وقت آنے والا تھا کہ لوگوں کو اپنی اولاد کی تعداد معین کرنی پڑتی تاکہ آبادی بڑھ کر حدود معاش تک نہ آگے یعنی اس قدر نہ بڑھ جائے کہ ناگزیر ضروریات مثل خوراک وغیرہ بہ قلت میسر ہوں بجائے اس کے کہ جماعت کثیر افلاس و مصیبت میں زندگی کے دن تیر کرے یہ بہتر ہے کہ مختصر گروہ آرام و راحت سے رہے۔ اور بمقدار مناسب ضروریات زندگی کا لطف اٹھائے۔ واضح ہو کہ جس زمانے میں مالتھس نے مسئلہ آبادی پر قلم اٹھایا تھا دنیا کی حالت آجکل کے مقابل بالکل جداگانہ اور مختلف تھی۔ اُس کو معلوم نہ تھا کہ ایک زمانہ ایسا آنے والا ہے۔ جبکہ ریل اور دھاتی جہازوں کے ذریعے سے خوراک اور دیگر ضروریات کی کثیر مقداریں دنیا کے ایک گوشے سے دوسرے گوشے تک پہنچا کر نیکی۔ یہ پیش کردہ مسئلہ اس خیال پر مبنی ہے کہ ہر ملک کو اپنے واسطے سامان خوراک خود ہی پیدا کرنا پڑتا ہے اور مالتھس کے زمانے میں حالت بھی یہی تھی لیکن اب معاملہ دگرگوں ہے۔ اب چاہے تو ایک ملک اپنا کل سامان خوراک دوسرے ملک سے منگا سکتا ہے۔ بشرطیکہ وہ کسی دوسری شکل میں کافی دولت پیدا کرنا ہو جس کو بطور قیمت معاوضے میں دے سکے مثلاً انگلستان اپنی خوراک کا بہت تھوڑا حصہ خود پیدا کرتا ہے۔ بلکہ وہ اپنی گونا گوں مصنوعات کے عوض میں دوسرے ملکوں سے خوراک کا سامان لیتا ہے۔ لیکن اگر انگلستان میں اتنا ایندھن اور کوئلہ نہ ہوتا جس سے بیشمار کارخانے چلتے ہیں اور مصنوعات تیار ہوتے ہیں تو وہ اپنے سامان خوراک کی قیمت کہاں سے ادا کرتا اور اگر دوسرے ملکوں سے خوراک نہ منگاتا تو اتنی کثیر آبادی کا انگلستان کی پیداوار پر گزر رہونا محال تھا۔ باہر سے خوراک نہ منگانے کی حالت میں وہ ضرور بمقابل حال زیادہ مقدار اپنے ہاں پیدا کرتا لیکن جب وہ ناکافی ثابت ہوتی تو مجبوراً لوگ وطن چھوڑ چھوڑ کر دوسرے ملکوں میں جا آباد ہوتے اب سوال یہ نہیں ہے کہ کوئی ملک اپنے واسطے کیونکر کافی خوراک پیدا کرے۔ بلکہ یہ کہ وہ کیونکر اس قدر دولت پیدا کرے کہ مطلوبہ مقدار خرید سکے۔ لیکن ہندوستان جیسے ملک میں جہاں اب تک پیدائش دولت کا عام ذریعہ زراعت ہے۔ پیداوار خوراک کی مقدار ایک اہم چیز مانی جاتی ہے لیکن ایسی حالت میں بھی یہ ممکن ہے کہ ایک فرقہ محض روٹی یا سن جیسی چیزیں کاشت



باب دوم  
فصل دوم

کرے اور اس کی قیمت سے خوراک خریدے :  
اس مسئلے میں اور چند امور بھی غور طلب ہیں لیکن ان کے بیان کا یہاں موقع  
نہیں ہے۔ وہ آئندہ بیان ہوں گے۔ سر دست صرف اس قدر جتنا باقی ہے کہ  
اگرچہ ہندوستان کے بعض حصوں میں آبادی اس درجہ گنجان ہے کہ وہاں ذرائع  
معاش پر بار بئی ہوئی ہے۔ تاہم بحیثیت مجموعی آبادی کی حالت ایسی نہیں۔ اور  
مدبرین ہند کو جو فکر ہے وہ یہ نہیں کہ آبادی رُکے بلکہ یہ کہ وہ مساوی طور پر کل ملک  
میں پھیلے اور دولت کی پیداوار میں اضافہ ہو۔ اس کی سبیل بس یہی ہے کہ زراعت  
کو ترقی ہو صنعت و حرفت پھیلے اور ملک میں اس کی بہت گنجائش موجود ہے اگر  
ایسا ہوا تو جو آبادی اس وقت زائد نظر آتی ہے وہ بھی کام سے لگ جائے گی اور  
اپنی روزی آپ کمانے لگے گی :



# فصل نو

## مزدوروں کی نقل و حرکت

رسد محنت کی  
 عدم مساوات  
 جیسا کہ گذشتہ فصل میں بیان ہو چکا ہے۔ مزدور تمام ہندوستان میں مساوی طور پر پھیلے ہوئے نہیں ہیں بلکہ بعض قصبے اور شہر تو از حد گنجان آباد ہیں اور بعض میں اس قدر گنجائش باقی ہے کہ موجودہ آبادی سے کہیں زیادہ لوگ وہاں رہ کر سب اوقات بخوبی کر سکتے ہیں بالعموم آبادی زرخیزی زمین کے مطابق پھیلتی ہے چنانچہ وہ وسیع اور زرخیز میدان جس میں گنگا جمنابہتی ہیں آبادی سے معمور ہے۔ حالانکہ کوہ ہمالیہ اور محالک متوسط کے پہاڑی سلسلوں میں بلحاظ رقبہ آبادی بہت کم ہے آبادی کی گنجائی یوں معلوم ہوتی ہے کہ فی مربع میل اس کا اوسط نکال لیا جاوے۔ مردم شماری سے پتہ چلتا ہے کہ اضلاع ہند میں آبادی کا اوسط کچھ کم تیس سے لیکر تقریباً ہزار آدمی فی مربع میل تک نکلتا ہے گویا آبادی کی تقسیم از حد غیر مساوی ہے۔ جیسا کہ بیان کیا گیا۔ آبادی کی گنجائی کم و بیش زمین کی زرخیزی کے مطابق ہوتی ہے۔ لیکن اس اصول پر بھی ہمیشہ عمل نہیں ہوتا اور تقسیم آبادی میں جو فرق پڑ جاتے ہیں وہ مدت میں رفع ہو سکتے ہیں یہ نہیں ہوتا کہ جہاں نئے نئے کارخانے اور کاروبار جاری ہوں اور جہاں عمدہ ذرائع معاش میر آسکیں وہاں لوگ فوراً بہ تعداد کثیر جا آباد ہوں۔ بلکہ اس صورت میں بھی آبادی تھوڑی تھوڑی بتدریج بڑھتی ہے۔ چنانچہ کلکتہ بمبئی اور کاینور جیسے کاروباری مرکزوں میں بعض وقت کارخانوں کے واسطے کافی مزدور نہیں ملتے۔ حالانکہ اسی زمانے میں محالک متحدہ اور بہار میں بہت سے مزدور قریب قریب بیکار رہتے ہیں اور ان کو کنبہ پالنا دو بھر ہو جاتا ہے۔ یعنی کبھی تو مزدور اچھی سی اچھی اجرت پر بھی میسر نہیں آتے اور کبھی وہ مارے مارے پھرتے ہیں۔ صاف ظاہر ہے کہ جب آبادی



باب دوم  
فصل (۹)

کی تقسیم غیر مساوی ہو تو اس قدر دولت پیدا نہیں ہو سکتی جتنی کہ اس حالت میں ہوتی۔ جبکہ آبادی کا روبرو باری ضروریات کے مطابق منقسم ہوتی۔ یعنی آجر کو مزدور ملنے میں وقت نہ ہوتی اور مزدور بھی کم بیکار رہتے :

کسی زمانے میں تو یہ نوبت آگئی تھی کہ ہندوستان میں بعض حکومتیں نیز ذی اثر لوگ مزدوروں کو مجبور کر کے وہاں لیجاتے تھے جہاں ان کی ضرورت ہوتی تھی۔ بیکار اب تک گائوں والوں کو یاد ہے۔ بعض دیسی ریاستوں میں ابھی رواج ہو تو عجب نہیں۔ لیکن حکومت برطانیہ کے زیر سایہ ہندوستان میں حتیٰ الوسع مزدور کو ذاتی آزادی سے مستفید ہونے کا موقع دیا گیا ہے شاید اب بھی دیہات میں زمیندار لوگ مزدوروں سے بیکاری کام لیتے ہوں۔ لیکن یہ ممکن نہیں کہ کام کی غرض سے کوئی شخص جماعت کثیر کو بالجبر کسی دور مقام پر لیجائے۔ اگر آجر مزدوروں کو کہیں لیجانا چاہتا ہے تو ان کو اعلیٰ اجرت اور گونا گوں رعایتوں سے وہاں جانے کی ترغیب دینی پڑتی ہے :

یورپ کے سابق معاشرین میں سے بعض نے یہ فرض کر لیا تھا کہ مزدور بہ تمام وکمال نقل پذیر ہے گویا اعلیٰ اجرت ملنے پر مزدور بھی اسی قدر بے تکلف اور جلد ہر کہیں جاسکتے اور جاتے ہیں جس طرح کہ پانی بلندی سے نشیب کی طرف بہتا ہے ایسی مکمل نقل پذیری تو دنیا کے کسی حصے میں بھی نہیں پائی جاتی۔ بلکہ معاشیات کی مابعد تصانیف میں تو زیادہ تر ان موانعات سے بحث کی گئی ہے جو نقل و حرکت میں سدا رہتی ہیں ملک ملک اور صدی صدی میں ان موانعات کی قوت مختلف رہی ہے۔ لیکن ان سب کی نوعیت بہت کچھ یکساں ہے۔ آؤ شمالی ہندوستان کی موجودہ حالت پر ایک نظر ڈالیں تاکہ ان موانعات کا حال کھلے :

سب سے اول تو مستقل اور عارضی توطن میں فرق جاننا ضروری ہے۔ یا تو مزدور جہاں کام ملے وہیں رہ پڑے اور ہمیشہ کے واسطے اپنا وطن بدلے یا وہ اپنے کام کی جگہ تھوڑے بہت عرصے تک مقیم رہے لیکن بالآخر اپنے وطن کو لوٹ آئے۔ دنیا کے بہت سے حصوں میں لوگ مستقل طور سے متوطن ہو رہے ہیں۔ مثلاً ہزار ہا لوگ کناڈا اور آسٹریلیا میں آباد ہوتے جاتے ہیں۔ لیکن ہندوستان



میں یہ طریق مروج نہیں۔ بنگالیوں کے چند خاندان بنگال سے شمالی ہندوستان میں آکر بنارس، الہ آباد اور دوسرے شہروں میں ضرور آباد ہو گئے ہیں۔ اس طرح شمالی ہندوستان اور مدراس کے بعض خاندان حیدر آباد میں آسے ہیں لیکن جو لوگ یوں مستقل طور پر وطن بدلتے ہیں ان کی تعداد مجموعی آبادی کے مقابلے میں کچھ بھی نہیں۔ البتہ عارضی توطن کا اچھا خاصہ رواج ہے لوگ ملازمت کے سلسلے میں یاریل کے کارخانجات اور کانوں میں کام کرنے کے لئے کنبے کو چھوڑ کر گھر سے دور دور چلے جاتے ہیں وہاں سے کما کما کر گھر کو خرچ بھیجتے رہتے ہیں اور کچھ عرصے بعد خود بھی وطن کو پلٹ آتے ہیں :

آج کل ہندوستان میں نقل محنت پر ذات اور مقام کا خاص اثر پڑتا نظر آتا ہے۔ بعض ذاتوں کے لوگ جو بعض بعض مقامات میں رہتے ہیں ہندوستان میں ہر کہیں جانے کو تیار ہیں اور جاتے ہیں۔ عارضی توطن ان لوگوں میں اس قدر عام ہے جس قدر دنیا میں کہیں اور ہو سکتا ہے۔ مثلاً جو نیپور اور اعظم گڑھ کے چار دور دور سائسی کا کام کرتے ہیں۔ اودھ کے برہمن اور چھتری لوگ ہندوستان کے دور سے دور حصے میں پھنک کر سپاہی اور ہر کارے بنتے ہیں اسی قسم کی اور مثالیں بھی موجود ہیں۔ اس کے برعکس کاشتکار اور کھیتی باڑی کے مزدور بہت گھر گھسنے ہیں۔ اول تو وہ اپنے گائوں سے باہر قدم نہیں رکھتے اور بد رجبہ مجبوری اگر جاتے بھی ہیں تو قرب و جوار سے آگے نہیں بڑھتے۔ صنایع اور دستکار البتہ کاشتکاروں کے مقابلے میں وطن چھوڑنے پر زیادہ آمادہ رہتے ہیں۔ چنانچہ ایک گزشتہ فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ کسی زمانے میں وہ شاہی دربار کے ساتھ ساتھ رہا کرتے تھے۔ جہاں دارالسلطنت قائم ہوا وہیں انھوں نے خیمہ لا ڈالا۔ یہ لوگ اب بھی منفعت کی خاطر شہر بہ شہر پھرتے رہتے ہیں :

پس معلوم ہوا کہ ایک حد تک شمالی ہندوستان کے مزدوروں میں نقل و حرکت جاری ہے۔ لیکن سوال یہ ہے کہ اس کی کیا وجہ کہ بعض جگہ کے چند فرقے تو اس درجہ نقل پذیر ہوں۔ اور باقی اتنے کثیر فرقے وطن سے باہر قدم نہ دھریں۔ اس کا صحیح جواب تو ملک کی تاریخ سے معلوم ہو سکتا ہے۔ لیکن افسوس کہ ایسی تاریخ اب تک



لکھی نہیں گئی اور کوئی قطعی نتیجہ اخذ کرنا دشوار ہے۔ البتہ اس قدر تحقیق ہوا ہے باب دوم  
 کہ شمالی ہند کے باشندے بالطبع وطن چھوڑنے کو ناپسند کرتے ہیں۔ اور صرف (۹) فصل  
 خاص خاص حالتوں میں لوگ دوسری جگہ جا کر آباد ہوتے ہیں جن لوگوں کو مزدور  
 درکار ہوں ان کو چاہیے کہ ان خاص حالتوں کا مطالعہ کریں۔ ان کے اسباب کی ٹوہ  
 لگائیں اور اگر ہو سکے تو خود بھی ایسے اسباب پیدا کریں تاکہ جہاں ضرورت ہو وہاں  
 مزدور چلے جائیں۔ اس مسئلے کا مطالعہ کرتے وقت یہ بھی لحاظ رکھنا چاہیے کہ ہندوستان  
 کی بیشتر آبادی کھیتی باڑی سے روزی کماتی ہے۔ کاشتکار اور دستکار میں ایک  
 بہت بڑا فرق ہے وہ یہ کہ کاشتکار اپنے آلات و اوزار جا بجا نہیں لیجا سکتا صنایع  
 یا دستکار تو اپنے اوزاروں کی تھیلی کندھے پر ڈال اور کچھ رقم گرہ میں باندھ جہاں  
 چاہے چلا جاتا ہے اور وہیں اپنا کام شروع کر دیتا ہے۔ کچھ بھی وقت نہیں ہوتی  
 لیکن غریب کاشتکار کی مشکل ہے اول تو اس کو کھیت کی حالت اور اس کے  
 خواص جاننے ضروری ہیں اور اگر وہ کھیت بدلتا رہے تو پرانی معلومات سے  
 دست بردار ہو ہو کر اس کو ہر مرتبہ از سر نو اپنے نئے کھیت سے واقفیت حاصل  
 کرنی ہوگی۔ صرف یہ کیا کم درد سر ہے اور وہ کہیں دور دراز مقام کو چلا گیا۔ تو اسکو  
 نئی آب و ہوا۔ نئے موسم اور نئی نئی فصلوں سے سابقہ پڑے گا۔ اور پوری واقفیت  
 کیلئے مدت درکار ہوگی۔ چنانچہ ہر ملک میں یہی حالت ہے کہ کاشتکار اپنی جگہ سے  
 ہلنا پسند نہیں کرتا۔ اور ہندوستانی کاشتکار کا تو یہ خاصہ ہے۔ کاشتکاروں کی  
 جماعت سب سے بڑی ہے لہذا ان کے طرز عمل کا ملک کے دوسرے فرقوں پر بھی  
 اثر پڑتا ہے اور بالعموم گائوں کے باشندے کہیں گھر چھوڑ کر جانا نہیں چاہتے۔  
 البتہ اگر کوئی مجبوری آپڑے یا خاص لالچ دیا جائے تو دوسری بات ہے شاید  
 وہ دوسری جگہ جا بسیں یا چند روز کے لئے کام کرنے چلے جائیں :

گھر سے باہر نکلنے کے واسطے جو دباؤ پڑ سکتا ہے وہ یا تو تمدنی ہوتا ہے یا معاشی تمدنی اور  
 اگر کسی شخص کی زمیندار سے ان بن ہو جائے یا کوئی شخص برادری میں مطعون ہو  
 بالخصوص اگر اس کے چال چلن پر دھبہ آگیا ہو تو اس کو ضرور کہیں اور جا کر بسنا  
 پڑے گا اسی قسم کی مجبوریوں کا نام تمدنی دباؤ ہے یہ مجبوریوں طرح طرح پریش



آسکتی ہیں۔ یا تو زمیندار اس کو گائوں سے نکال دے۔ یا وہ اپنی برادری سے خارج کر دیا جائے اور کوئی اس کا ہمدرد نہ ہو بہر صورت اس کو اپنی زندگی بہت دو بھر معلوم ہوگی اور وہ کہیں قصبے میں جا کر آباد ہوگا جہاں اس کو کچھ دوست ملاقاتی میسر آسکیں۔ اس قسم کا تمدنی دباؤ معاشی نقطہ نظر سے کچھ زیادہ قابل لحاظ نہیں۔ جو لوگ اس طرح وطن بدلتے ہیں ان کی تعداد بہت ہی کم ہوتی ہے۔ لیکن اس سے یہ پتہ ضرور چلتا ہے کہ بعض شہروں میں بدچلن لوگوں کی کثرت کیوں ہے۔ مثلاً کانپور میں اسی طرح کے خارج شدہ گنوار آتے ہیں اور فساد مچاتے ہیں ۛ

جب کوئی شخص یہ وقت محسوس کرے کہ وطن میں رہ کر وہ روزی نہیں کما سکتا تو اس حالت کو وطن بدلنے کے لحاظ سے معاشی دباؤ کہتے ہیں۔ توطن کا یہ سبب بھی فی نفسہ کچھ زیادہ اہم اور نتیجہ خیز نہیں۔ وجہ یہ ہے کہ جو لوگ اپنے گائوں میں کمائی نہیں کر سکتے یا کم کرتے ہیں وہ بالعموم دوسرے مزدوروں کے مقابلے میں بہت خراب اور نکتے ہوتے ہیں۔ وہ خواہ کہیں چلے جائیں ان سے کام نہیں چلتا علاوہ ازیں بوجہ جمہالت و بے خبری نہ تو وہ یہ جانتے ہیں کہ کہاں جانا بہتر ہوگا اور نہ باہر جانے کی ان کو ہمت پڑتی ہے۔ پس وہ یونہی تھوڑی سی کمائی پر اپنے گائوں میں پڑے رہتے ہیں۔ جب کبھی محنت مزدوری ملی کر لی۔ اور کچھ خوشحال پڑوسیوں کی داد و دہش سے کام چلایا۔ غرض کہ تنگی ترشی سے اپنے ہی گائوں میں زندگی بسر کر دیتے ہیں۔ لیکن اگر معاشی دباؤ پڑنے کے ساتھ ساتھ کچھ مزید ترغیب بھی ملے تو دو اسباب کا مجموعی اثر توطن پر اچھا خاصا پڑ سکتا ہے۔ چنانچہ زیادہ کمائی کے لالچ سے بہت سے مزدور دور دراز مقام پر جا کر کام کرتے ہیں مثلاً اودھ کے رہنے والے نوجوان چھتری کو معلوم ہوا کہ باپ کی کھیتی باڑی میں کام کرنے کی گنجائش نہیں اور باپ کی کمائی کنبے کی پرورش کے واسطے ناکافی بھی ہے تو اس حالت کو معاشی دباؤ سمجھنا چاہیے لیکن ممکن ہے کہ وہ اس پر بھی گھرنے چھوڑے۔ اور تنگدستی گوارا کر لے۔ اب فرض کر لو کہ اس کے دوست احباب دور دور مقامات مثلاً کلکتہ، حیدرآباد یا لاہور میں کام کرتے ہیں اور خوب کما کما کر گھر کو روپیہ بھیجتے ہیں۔ اب تو اس کے دل میں بھی گدگدی پیدا ہوگی ہمت باندھ کر وہ بھی وہیں



باب دوم  
فصل (۹)

ہنچے گا اور دوستوں کے ذریعے سے جب وہ کام سے لگ جائے گا تو اسی طرح گھر کو خرچ  
تعمینے لگے گا۔ یا مثلاً ولایتی کپڑے کی وجہ سے جو لاپے کا کام مندا ہو جائے یعنی اس کا  
بنا ہوا کپڑا فروخت نہ ہو یا کم فروخت ہو تو وہ اپنے ان دوستوں کے پاس چلا جائیگا  
جو بمبئی یا احمد آباد میں روٹی کے کارخانوں میں کام کرتے ہیں اور ان کے سہارے  
سے خود بھی وہیں کام شروع کر دے گا۔ ایسے توطن کی ایک نہایت واضح مثال ناگپور  
کے قریب وارورہ کی کوٹے کی کانوں میں نظر آتی ہے۔ ۱۸۷۲ء میں جب وہاں کان کھودنے  
کی تجویز ہوئی تو ایک شخص بھوانی دین وکشت نے جو قریب کے ریوے اسٹیشن پر ملازم  
تھا اپنے وطن رائے بریلی سے مزدور لانے کا ذمہ لیا چنانچہ ترغیب دے دلا کہ وہ اپنے  
ہم وطن مزدوروں کا ایک گروہ لے آیا اور جب وہ کان ختم ہوئی تو یہ مزدور خوب  
لکا لکا کر اس وقت تک خوشحال ہو گئے اب ان کو کسائی کے لالچ نے ایسا گھیرا کہ وہیں  
رہ پڑے۔ اور کان کھودنے کا پیشہ اختیار کر لیا۔ جب تک کانیں جاری رہیں وہ لوگ  
وہیں لگے رہے۔ مگر جب کام سے واقف ہو گئے تو انھوں نے دوسری جگہ بھی جا جا کر  
کانیں کھودنی شروع کر دیں چنانچہ بنگال کی بہت سی کانوں میں یہی لوگ کام کرتے ہیں۔  
پس حالت یہ ہے کہ لوگ اپنے وطن میں اپنے احباب و اعزاء کے ساتھ رہنا چاہتے توطن کا رواج  
ہیں۔ اور نئی نئی جگہ اجنبیوں میں جا کر رہنا ان کو پسند نہیں اور بالعموم ان کو یہ بھی  
معلوم نہیں ہوتا کہ کہاں جانا ان کے حق میں مفید ہو گا۔ یہ بات کچھ ہندوستان ہی  
کے واسطے مخصوص نہیں بلکہ دوسرے ملکوں میں بھی یہی حالت ہے۔ حاصل کلام یہ کہ  
دنیا بھر میں نقل و حرکت کے واسطے موانعات موجود ہیں۔ جن میں سے بعض کو جی چرانے  
سے تعمیر کر سکتے ہیں اور باقی کو جہالت سے۔ البتہ ان کے اثر کی قوت اور وسعت ہر  
ملک میں یکساں نہیں چند روز سے عارضی توطن کا رواج ہندوستان میں بھی بہت  
کچھ بڑھ گیا ہے اور غالباً بڑھتا رہے گا حتیٰ کہ کاروباری ضروریات کے موافق مزدور  
ملک میں تقسیم ہو جائیں گے اور آجروں کو ہر جگہ کافی تعداد میں سیر آنے لگے گی۔ اس تبدیلی  
کا ایک خاص باعث تو اضافہ معلومات ہے۔ کانوں کے لوگ اب جان گئے ہیں  
کہ دوسری جگہ زیادہ روپیہ کمانا ممکن ہے اور ان کو یہ بھی معلوم ہو چلا ہے کہ وہ مقامات  
کون سے ہیں اور کہاں ہیں بالفاظ دیگر جہالت کے موانعات ضعیف ہوتے جاتے



ہیں ایک دوسرا خاص باعث ریلوں کی توسیع بھی ہے۔ جن کی بدولت مزدور جلد اور تھوڑے خرچ سے دور دور اپنے کام کی جگہ پہنچ جاتے ہیں۔ مثلاً اوودھ کا نور باف دو روز میں چند روپے کے صرف سے بمبئی پہنچ سکتا ہے۔ چنانچہ صرف چند ماہ کے کام کی خاطر بہت سے نور باف شمالی ہندوستان سے بمبئی جاتے رہتے ہیں۔ اب اگر ریل نہ ہوتی تو بمبئی پہنچنے میں کتنے ماہ اور کس قدر روپیہ صرف ہوتا۔ اور تکلیف اٹھانی پڑتی سو الگ۔ ریل نے طرح طرح سے ہندوستان کی پیداواری میں اضافہ کیا ہے۔ جنہیں سے ایک صورت یہاں بیان ہوئی کہ مزدور بلا تکلف دور دور جا کر کام کرتے اور روپیہ کماتے ہیں :

ابتک ہم صرف ایک قسم کی نقل پذیری سے بحث کرتے رہے۔ یعنی مزدور کا ایک جگہ سے دوسری جگہ جانا۔ لیکن نقل پذیری میں پیشہ بدلنا بھی شامل ہے فرض کرو کہ کوئی شخص پیتل کے برتن بناتا ہے اب اگر پیتل بہت گراں ہو جائے یا لوگ برتن کم خریدیں یا کسی اور وقت کی وجہ سے یہ پیشہ گذر کے قابل نہ رہے تو پھر اس کو کیا کرنا چاہیے۔ ایک سبیل تو یہ ہے کہ وہ کہیں دوسری جگہ جا کر برتن بنانا شروع کر دے۔ دوسری یہ کہ جہاں ہے وہیں رہے اور کوئی دوسرا پیشہ اختیار کر لے پیشہ تبدیل کرنا ممکن ہے اور بعض وقت لوگوں کو مجبوراً ایسا کرنا پڑتا ہے۔ لیکن بالعموم اس تبدیلی میں ہر جگہ وقت پیش آتی ہے اور خاص کر ہندوستان میں تو ذات پات کے ایسے جھگڑے پیچھے لگے ہیں کہ پیشہ بدلنا سخت دشوار ہے فرض کرو کہ موچی اس زمانے میں روپیہ خوب کمارہے ہوں اور جو توں کی خرید زوروں پر ہو۔ لیکن پیتل کا کام کرنے والا جس کو ٹھیکر کہتے ہیں موچی بننا ہرگز گوارا نہ کرے گا اور اس کو اپنے حق میں تو ہین سمجھے گا۔ یوں تو ہر جگہ ٹھیکرے کے واسطے موچی بننا اسلئے بھی دشوار ہو گا کہ وہ چمڑے کے کام سے ناواقف ہو گا۔ اور بعض پیشوں میں تو مدتوں کی مشق اور تعلیم سے مہارت حاصل ہوتی ہے۔ لیکن ہندوستان میں تو اس تبدیلی کا خیال بھی وہ اپنے دل میں نہ لائے گا کیونکہ اس کی ذات کے قواعد کی رو سے اس کے حق میں ایسی تبدیلی پیشہ قطعاً ممنوع ہے نتیجہ یہ ہے کہ بہت سے پیشے جن میں خاص مہارت درکار ہے چند فرقوں کے اجارے میں آگئے ہیں۔ یعنی ان کے



سوا اور کوئی شخص ان پیشوں کو اختیار نہیں کر سکتا۔ اور اسی ذات بندی کی بدولت باب دوم  
 فصل (۹) جس کا ہندوستان کے سوا کہیں وجود نہیں حسب ضرورت کسی پیشے میں مزدوروں  
 کا اضافہ کرنا سخت دشوار ہو گیا ہے۔ اگر کوئی ماہر دستکار اپنا کام چھوڑ بیٹھے تو وہ ان  
 معدودے چند پیشوں میں سے کوئی پیشہ اختیار کر سکتا ہے جو کسی ذات اور فرقے  
 کے واسطے مخصوص نہیں۔ مثلاً کاشتکاری یا حالی لیکن حسب دلخواہ ہر کسی پیشے میں وہ  
 شریک نہیں ہو سکتا ذات پات کے قواعد ایسی آزادی کے مانع ہیں۔ لیکن زمانے  
 کی مجبوریاں ان قواعد کو توڑ رہی ہیں۔ اور اب ذات کا اثر پہلا साम عام اور قوی نہیں ہا  
 جیسا کہ اوپر بھی ذکر آچکا ہے۔ اگر ذات پات کی بندشیں نہ ہوتیں تو بھی پیشہ بدلنا  
 کوئی آسان کام نہ تھا۔ البتہ بحالت آزادی لوگ اپنی اولاد کے واسطے وہی پیشے بخونہ  
 کرتے ہیں جو کہ سب سے زیادہ مفید معلوم ہوتے ہیں۔ مثلاً معمار کو اختیار ہے کہ خواہ  
 لڑکے کو اپنا ہی کام سکھائے یعنی اس کو معمار بنائے یا کسی اور پیشے میں ڈالے۔ مثلاً  
 زرگری ہے معلی یا دکانداری ہے۔ والدین وہی پیشے منتخب کرتے ہیں جنہیں شرح  
 اجرت زیادہ ہو۔ اور جن میں مزدوروں کی کھپت بھی ہو۔ اسلحہ پر جس پیشے میں بقدر آدمی  
 درکار ہوتے ہیں بہم پہنچ جاتے ہیں۔ یہ تو ممکن نہیں کہ مزدور ہمیشہ ہر پیشے میں بس ضرورت  
 کے موافق شریک رہیں نہ کم نہ زیادہ بلکہ کمی بیشی بھی ہوتی رہتی ہے۔ مثلاً فرض کرو  
 کہ حالت موجودہ پر نظر کر کے لوگ اپنے لڑکوں کو کسی پیشے کے واسطے تیار کریں۔  
 لیکن ان کے تیار ہونے کے وقت تک حالات اس قدر بدل جاویں کہ اس پیشے  
 میں بہت کم لوگوں کی گنجائش باقی رہے اور بہت سے نئے پیشہ ور زائد از ضرورت  
 ثابت ہوں۔ چنانچہ یورپ میں بھی جہاں تبدیلی پیشہ کے متعلق ہر قسم کی آزادی حاصل  
 ہے مزدور ٹھیک ٹھیک ضرورت کے موافق پیشوں میں منقسم نہیں ہوتے کہ دولت  
 کی زیادہ سے زیادہ مقدار پیدا ہو۔ بلکہ ہر زمانے میں بعض پیشوں میں مزدور ضرورت  
 سے زائد شریک رہتے ہیں اور بعض میں ان کی قلت ہوتی ہے بحالت اول بہت سے  
 مزدوروں کو کم کام ملتا ہے۔ اور ان کا بہت سا وقت بیکار ضائع ہوتا ہے بحالت  
 دوم مزدور نہ ملنے کی وجہ سے دیگر عاملین پیدائش یعنی اسل اور زین سے پورا کام  
 نہیں لیا جاتا اور وہ بھی ایک حد تک قلت محنت کی وجہ سے ناکارہ بن جاتے ہیں۔



لیکن ذات پات کے بکھیڑوں کے طفیل سے ہندوستان میں بمقابل یورپ پیشوں اور مزدوروں میں مساوات اور بھی کم ہے۔ نہ صرف یہ کہ مزدور خود پیشہ نہیں بدل سکتے۔ بلکہ وہ اپنی اولاد کے واسطے بھی کوئی جدید پیشہ تجویز نہیں کر سکتے۔ ذات نے ہمیشہ کے واسطے ان کو اور ان کی اولاد کو اسی ایک پیشے میں مقید کر دیا ہے۔ آگے چل کر واضح ہو گا کہ اس عدم مساوات کا اثر تقسیم دولت پر خاص طور سے پڑتا ہے۔ مردست ہم کو یہ دیکھنا ہے کہ پیدائش دولت پر اس کا اثر کیا ہے۔ سوائے مفرت کے اور کیا ہو سکتا ہے۔ بعض پیشوں میں تو مزدوروں کی از حد کثرت اور افراط ہوتی ہے۔ اور بعض پیشے محض اس وجہ سے ترقی نہیں کر سکتے کہ کافی مزدور نہیں ملتے اور ہر دو صورت میں پیدائش دولت میں ہرج واقع ہوتا ہے۔ چنانچہ اس وقت ملک کے روبرو یہ ایک نہایت اہم مسئلہ درپیش ہے کہ مزدوروں اور پیشوں میں کیونکر کافی مساوات قائم رکھی جائے۔ نہ کبھی مزدوروں کی کثرت ہو نہ قلت جس پیشے میں جس قدر گنجائش ہو کم و بیش اسی قدر مزدور شریک ہوں یہاں پر تو تفصیلی بحث کا موقع نہیں۔ آئندہ اس پر خاص غور کرنے کی ضرورت ہوگی :

اس بحث کو ختم کرنے کے قبل یہ بتادینا ضروری ہے کہ پیدائش دولت کے نقطہ نظر سے بھی ذات پات کا طریق مفرت محض نہیں ہے۔ اگلی فصل میں واضح ہو گا کہ یہ طریق بھی مزدوروں کی تعلیم و تربیت کے واسطے ضرور کارآمد ہے۔ اور اس کی بدولت بھی محنت کی عمدگی بہت کچھ بحال رہتی ہے۔ یعنی بڑے بڑے کاریگر اور صنایع پیدا ہوتے ہیں :



## فصل دس

## مزدوروں کی خوبی یا کارکردگی

اب تک ہم مقدار محنت پر غور کرتے رہے۔ یعنی کسی کام کے واسطے کافی مزدور کیونکر مہیا ہوں۔ لیکن اب محنت کی دوسری خاصیت پر نظر ڈالنی چاہتے ہیں۔ جسکو مزدوروں کی خوبی سے تعبیر کر سکتے ہیں۔ اور وہ اصطلاحاً کارکردگی کہلاتی ہے عام تجربہ ہے کہ مزدور مزدور میں بہت فرق ہوتا ہے۔ چنانچہ آج بہت سے مزدوروں میں سے جسے ضرورت چند کو منتخب کر لیتے ہیں۔ کبھی فرقے فرقے کو کام میں ایک دوسرے پر فوقیت اور ترجیح حاصل ہوتی ہے اس امتیاز کی بنیاد تو صحت و توانائی ہوتی ہے یا مہارت یا صفات اخلاقی :

جیسا کہ اس کے قبل بیان ہو چکا ہے دستی کام سے مراد خاص طور پر ہتھوں کو استعمال کرنا ہے۔ اور صاف ظاہر ہے کہ کمزور اور روگی مزدور کے مقابل تندرست اور طاقتور مزدور خوب محنت کر کے زیادہ دولت پیدا کر سکتا ہے۔ طاقت و توانائی کی خوبی کچھ تو نسل پر منحصر ہے اور کچھ بچپن کی پرورش اور تربیت پر ان دونوں اسباب کو جدا کرنا دشوار ہے۔ کیونکہ بالعموم وہی قومیں طاقتور ہوتی ہیں جن کے بچے کھیل کود اور ورزش کے ذریعے سے اپنی صحت اچھی رکھتے ہیں۔ پس یہ اندازہ کرنا مشکل ہے کہ کس قدر طاقت پیدا کنی ہے اور کتنی طاقت تربیت جسمانی سے حاصل ہوئی۔ لیکن سب جانتے ہیں کہ مزدوروں میں فرق ہوتا ہے۔ مثلاً اودھ کے مزدور کے مقابل پنجابی مزدور زیادہ کام کر سکتا ہے لیکن بنگالی مزدور اودھ والے سے بھی کم محنت کرتا ہے علاوہ ازیں پیٹ بھر کھانا ملے بغیر طاقت بجال رہی حال ہے۔ بھوکے مزدور سے دن بھر کام نہیں ہو سکتا پس محنت کی ایک شرط یہ بھی



ہے کہ مزدور کو عمدہ کھانا کافی مقدار میں ملتا رہے۔ لیکن یہ بھی تو ممکن ہے کہ آدمی فطرتاً مضبوط اور طاقتور ہو اور اس کو کھانا بھی کافی اور عمدہ ملے لیکن وہ بیمار پڑ جائے مثلاً بخار آنے لگے جس کی وجہ سے وہ عرصے تک کام کرنے سے معذور رہے اور اس کا بہت سا وقت بیکاری میں برباد ہو۔ اگر شہر اور بستیوں میں صفائی وغیرہ کا انتظام بہتر ہو جائے تو پیداؤں دولت میں ترقی ہوگی وجہ یہ ہے کہ شرح اموات گھٹ جانے سے مزدوروں کی تعداد بڑھ جائے گی اور وہ اپنی محنت کے ذریعے سے زیادہ دولت پیدا کر سکیں گے۔ اور بالخصوص ہندوستان میں صفائی کے اہتمام سے بہت کچھ فائدہ حاصل ہوگا یہاں پر بخار بہت تباہی پھیلاتا ہے۔ اس سے رہائی پانا بڑی بات ہوگی یوں تو ہر کوئی جانتا ہے کہ اگر مزدور بیمار پڑ جائے تو کام میں ہرج واقع ہوگا لیکن جو لوگ ہزار ہا مزدوروں سے کام لیتے ہیں ان سے پوچھئے کہ ایسے ہرج مرج سے پیداؤں دولت کی رفتار کس قدر سست پڑ جاتی ہے پس شہروں میں صفائی وغیرہ کا اہتمام کئی لحاظ سے بہت ضروری ہے اول تو مزدوروں کی تعداد بڑھ جائے گی۔ دوم مزدوروں کی صحت اور تندرستی قائم رہے گی اور وہ کام کر سکیں گے :

مہارت

مزدوروں کے امتیاز کا دوسرا باعث مہارت ہے۔ اس کا دار و مدار اول تو پٹھوں کی حرکت پر ہے جس کو دستی کام کہتے ہیں۔ جو طالب علم کوئی کھیل کھیلتے ہیں یا جتنا شکرتے ہیں ان کا تجربہ ہے کہ اول اول پٹھوں کو کسی خاص طور پر حرکت دینے سے تکلیف محسوس ہوتی ہے لیکن چند ہی روز میں مشق ہونے کے بعد وہ حرکت بالکل سہل معلوم ہونے لگتی ہے شروع شروع میں تو حرکت آہستہ آہستہ کرتے ہیں پھر بھی کچھ تکلیف محسوس ہوتی ہے طبیعت بھی پورے طور پر متوجہ رکھنی پڑتی ہے کہ ہل میں کوئی اور دھیان نہ آئے۔ لیکن رفتہ رفتہ تکلیف کم ہونے لگتی ہے اور حرکات نہایت عمدگی سے جلد جلد کرنے میں کوئی دقت نہیں معلوم ہوتی حتیٰ کہ مشق کی بدولت بلا غور و توجہ کے لوگ نہایت دشوار اور پیچیدہ حرکات اس طرح بے تکان و بلا تکلف کرتے ہیں کہ دیکھنے والوں کو حیرت ہو مثلاً کرکٹ کا کھیل ہے۔ مشاق کینڈ باز کو یہ سوچنے کی ضرورت نہیں کہ کسی خاص وضع سے آنے والی گیند کو بلا مارنے کے واسطے ٹانگوں کلائیوں پہنچوں اور کندھوں کو حرکت کیونکر دینی چاہیئے بلکہ



ادھر گنید انداز نے گیند پھینکی اور ادھر گنید باز نے فوراً جانچ کر اس میں بلا مارا کہ یہ جاوہ باب دوم  
 جا۔ اگر وہ غور و فکر کرنے لگے کہ بلا کیونکر مارنا چاہیے تو گیند لپک کر وکٹ اڑا دے فصل (۱۰)  
 اور یہ حضرت آوٹ ہو کر خراماں خراماں واپس چلے آئیں۔ مزدور جو اپنے کام میں بکرت  
 کرتا ہے اسکی حالت بھی کھلاڑی کی سی سمجھنی چاہیے مشق ہو جانے پر وہ بلا تکلف حرکات  
 کرتا رہتا ہے سوچنے اور غور کرنے کی ضرورت ہی نہیں پڑتی۔ حتیٰ کہ جو لوگ کاریگروں  
 کو کام کرتے دیکھتے ہیں وہ ان کا کام محض اس وجہ سے سہل خیال کر لیتے ہیں کہ کاریگروں  
 کو اس کے کرنے میں کوئی بھی اہتمام نہیں کرنا پڑتا۔ جلد جلد یوں کام کرتے ہیں گویا کل  
 چل رہی ہے۔ حالانکہ یہ سب مشق کا طفیل ہے نیا آدمی وہی کام کرے تو حقیقت  
 کھل جائے۔ مثلاً کھار کا کام کتنا آسان معلوم ہوتا ہے۔ چاک پر کچھ مٹی رکھ کر اسکو گھمایا  
 مٹی کو ہاتھ سے دبایا چاقو سے کچھ چھیلا چھالا اور چاک کو روک لیا بس صرامی یا پیالہ  
 تیار ہو گیا۔ اور کھار نے اس کو اتار کر دوسرے برتنوں کے پاس رکھ دیا۔ اور سب  
 کو ایک ساتھ آوے میں رکھ کر پکالیا لیکن اگر کوئی دوسرا شخص وہی کام کرنا چاہے تو  
 برتن بنانے میں اس کو بہت سی دقتوں کا سامنا ہو گا۔ اول تو چاک کو مناسب رفتار  
 سے گھمانا پھر اس کے مرکز پر مٹی جمانا اور پھر ہاتھ کے دباؤ اور چاقو کی تراش خراش  
 سے خوشنما برتن تیار کرنا یہ سب کام نئے آدمی کے بس کے نہیں اگر وہ نہایت بھونڈا  
 اور بد وضع برتن بھی بنالے تو تعجب ہے۔ سب قسم کے دستی کاموں کی یہی حالت  
 سمجھنی چاہیے۔ مشق ہوتے ہوتے پٹھے اس سہولت اور باقاعدگی سے حرکت کرنے  
 لگتے ہیں کہ گویا کوئی بات ہی نہیں :

اس ذات پات اور فرقہ بندی کے طریق میں ایک یہ تو بہت بڑا فائدہ ہے کہ بچپن ذات پات  
 کا اثر ہی سے کام سکھایا جاتا ہے اور مزدوروں کو عمدہ مشق حاصل ہو جاتی ہے گویا اس  
 لحاظ سے فرقہ بندی بھی پیدا ئش دولت کی معاون ہے کھار کا بچہ جب سے پیروں  
 چلتا ہے اپنے باپ کو یہی کام کرتے دیکھتا ہے۔ جب بڑا ہوتا ہے تو وہ بھی یہی  
 کام شروع کرتا ہے اور اس کا باپ اس کے پاس بیٹھ کر نہایت شفقت اور  
 کوشش سے اس کو ہاتھ چلانا سکھاتا ہے۔ دوسرے ملکوں میں کام سکھانے کا  
 طریق یہ ہے کہ بچوں کو کاریگروں کے سپرد کر دیتے ہیں کہ وہ اپنی نگرانی میں اس سے



باب دوم  
فصل (۱۰)  
کام لیں اس کو اصطلاحاً طریق کار آموزی کہتے ہیں۔ لیکن کوئی کاریگر دوسرے کے بچے کو کام سکھانے کی اس قدر کوشش کیوں کرنے لگا جتنی کہ باپ اپنے بچے کے ساتھ کرتا ہے اور ہندوستان میں بھی ماہر دستکاروں کی اتنی ہی کثرت ہے جتنی کہ اور کہیں ہو سکتی ہے وجہ یہ ہے کہ لوگ بچپن میں اپنے والدین ہی سے کام سیکھتے ہیں پس واضح ہوا کہ ذات بندی کا طریقہ مہارت کو ضرور برقرار رکھتا ہے :

دستکاری میں جو مہارت حاصل ہوتی ہے وہ عرصے تک مشق کرتے کرتے بچوں کے حرکات پر قابو پانے سے پیدا ہوتی ہے۔ لیکن اس سے اعلیٰ درجے کی مہارت نہ صرف بچوں کی حرکت پر قابو پانے سے حاصل ہوتی ہے بلکہ اسکے واسطے قوت تیزی بھی درکار ہے جو کہ مشق اور تجربے سے حاصل ہوتی ہے یعنی یہ کہ حصول مقصد کے واسطے بچوں کو کیونکر حرکت دینی سب سے زیادہ موزوں و مفید ہوگی۔ مثلاً معمولی کھار تو بچوں کی صرف وہی حرکات جانتا ہے جن کے ذریعے سے وہ گھڑا اور پیارہ جیسے معمولی برتن بنا سکے۔ اگر اس کو کوئی جدید قسم کا اعلیٰ نمونہ دیا جائے تو اس کی نقل اتارنے میں باوجود احتیاط کے اول اول وہ ضرور خطا کرے گا اور متواتر کوشش کے بعد بھی ویسا برتن نہ بنا سکے گا لیکن جو کھار زیادہ کاریگر ہوگا اور طرح طرح کے برتن بنانے جانتا ہوگا اپنے تجربے کی بدولت اس نمونہ کی نقل جلد اتار لے گا اور شروع شروع میں کم غلطی کرے گا۔ علیٰ ہذا معمولی کھار صرف ان حرکات کا عادی ہے جو چکنی مٹی کے برتن بنانے کے واسطے موزوں ہیں۔ اگر وہ کہیں ایسی جگہ چلا جائے جہاں کی مٹی مختلف قسم کی ہو تو اس کو برتن بنانے میں ضرور وقت ہوگی اور دیر لگے گی۔ لیکن جو کھار اپنے کام میں زیادہ ماہر ہوگا اسکو طرح طرح کی مٹیوں کا تجربہ ہوگا اور وہ اس دوسری قسم کی مٹی سے بھی باسانی کام نکال لے گا۔ پس تحقیق ہوا کہ ایک حد تک طریق ذات بندی سے مہارت نسل در نسل چلتی ہے۔ اس طریقے میں یہ نقص البتہ ہے کہ مہارت میں اضافہ کرنے کا موقع نہیں ملتا باپ جو کچھ جانتا ہے اس سے زیادہ بچے کو نہیں سکھا سکتا۔ اور بیٹا باپ کے سوا کسی اور سے کام سیکھتا نہیں آج کل ہندوستان کے دیہات میں جس قدر بھی کام ہوتا ہے اس کے واسطے زیادہ اعلیٰ قسم کی مہارت درکار ہے۔ یہ ضرورت دولت اور علم کے

تعلیم کی  
ضرورت



اضافے سے پیدا ہو گئی ہے لوگ طرح طرح کی چیزوں کے شائق ہیں ان کو وہ چیزیں درکار باب دوم  
 ہیں جن کو ان کے بزرگ جانتے بھی نہ تھے۔ نئی نئی قسم کی پیداوار خام مصنوعات کے <sup>فصل ۱۰</sup>  
 واسطے دستیاب ہو رہی ہیں اور آلات و اوزار بھی بہت کچھ بدل گئے ہیں۔ نئے  
 آلات و اوزار برتنائی پیداوار خام سے جدید قسم کی چیزیں تیار کرنا دستکار کے  
 واسطے بہت ضروری ہے۔ ورنہ اس کی پرانی وضع کی مصنوعات کو خریدے گا۔ لیکن  
 وقت یہ ہے کہ باپ خود ان تبدیلیوں سے ناواقف ہے تو پھر بیٹے کو نیا کام کس طرح  
 سکھائے۔ نتیجہ یہ ہے کہ جو چیز باپ بناتا تھا بیٹا بھی بعینہ وہی بناتا ہے۔ لوگ دوسرے  
 ملک کی بنی ہوئی نئی نئی وضع کی چیزیں خریدتے ہیں اور اپنے ہاں کی چیزوں کو نظر  
 اٹھا کر بھی نہیں دیکھتے۔ جہالت اور ناواقفیت کا وبال خود انہیں دستکاروں کے سر پر پڑتا  
 ہے اس مرض کا ایک علاج ہے وہ یہ کہ دستکاروں کے لڑکوں کی صنعتی تعلیم کا کوئی ایسا اہتمام  
 کیا جائے کہ وہ نئے آلات نئی پیداوار خام نئی مصنوعات۔ ان سب سے واقف  
 ہو کر ایسی ہی عمرگی سے نیا کام کریں جیسے ان کے بزرگ پرانا کام کرتے تھے۔ چنانچہ  
 صنعت و حرفت کے جو دوسرے جاری ہو رہے ہیں ان کا یہی مقصد ہے کہ تعلیم پا کر  
 آجکل کے دستکار جدید وضع کی چیزیں ایسی ہی نفیس اور عمدہ تیار کر سکیں جیسے کہ  
 ان کے بزرگ اپنے زمانے میں کیا کرتے تھے گویا مہارت ویسی ہی عمدہ رہے۔ بلکہ  
 اس سے اعلیٰ ہو اور ساتھ ہی نئی وضع کی چیزیں تیار ہوں جن کا آجکل رواج پھیلا  
 ہوا ہے۔ پرانی وضع کی چیزیں بنانے میں خواہ وہ کیسی نفیس ہوں ہندوستانی دستکار  
 اپنا وقت و محنت ضائع نہ کریں اس لئے کہ اب ان کا کوئی خریدار نہیں جو چیزیں مطلوب  
 ہوں وہی بنائیں :

مہارت کی مذکورہ بالا مثال میں دستکاروں کا کام پیش کیا گیا لیکن انہی معنوں  
 میں مہارت کا اطلاق زراعت کے کام پر بھی ہو سکتا ہے جو شخص ہل جوتتا ہے یا  
 گاڑی ہانکتا ہے اس کو بھی مہارت درکار ہے۔ یعنی اس کو بھی کچھ مشق اور واقفیت  
 کی ضرورت ہے۔ اور جب کسان کے بال بچے کھیتی باڑی کے کام کاج میں اپنے  
 باپ کا ہاتھ بٹاتے ہیں تو رفتہ رفتہ ان کو اس قسم کی مہارت حاصل ہو جاتی ہے  
 لیکن زمانے کے ساتھ ساتھ فن زراعت کو بھی اسی طرح بدلنا ضرور ہے۔ جیسے کہ



باب دوم صنعت و حرفت کو پرانی فضیلتیں متروک ہو کر نئی نئی چیزیں کاشت ہوتی ہیں اور پیداوار  
 فصل (۱۰) بڑھانے کے لئے نئے نئے آلات و اوزار سے کام لیا جاتا ہے اور جب کاشتکار  
 خود ہی ان تبدیلیوں سے بے خبر ہو تو بھلا وہ اپنی اولاد کو کیا سکھائے گا۔ ع۔ او خوشن  
 گم است کرار ہبری کند پس اگر لڑکے باپ سے بھی کام سیکھیں اور ساتھ ہی انکو  
 ایسی تعلیم دی جائے کہ نئی نئی ضرورتوں سے بھی واقف ہو جائیں تو زراعت کے  
 حق میں بہت مفید ہو حاصل کلام یہ کہ پیدائش دولت کے ہر دو شعبوں میں خواہ  
 زراعت ہو یا صنعت و حرفت اسی امر کی ضرورت ہے کہ لڑکے والدین سے  
 بھی کام سیکھیں اور کسی دوسرے ذریعے سے نئے طریقوں اور چیزوں کو معلوم کریں  
 تاکہ ہر لحاظ سے ان کی مہارت عمدہ ہو جائے :

صفات اخلاقی سے اس قسم کی خوبیاں مراد ہیں جیسے کہ ایمان داری باقاعدگی  
 اخلاقی اور تندہی وغیرہ جو کہ پیدائش دولت میں بہت معاون اور قابل قدر ہیں۔ ایک  
 تو وہ مزدور ہے جو کسی نگرانی بغیر بھی نہایت محنت اور استقلال سے کام کرتا ہے  
 اور دوسرا وہ کہ سستی اور بددلی سے کام نہ خاوے اور جہاں آجڑا اٹھا اُس نے  
 ہاتھ پاؤں ڈال دیئے۔ بھلا اس کام چور کا پہلے مزدور سے کیا مقابلہ۔ بعض مزدور سونے  
 چاندی کا کام کرتے ہیں اور کیا امکان کہ ایک رتی کا فرق کریں۔ اور ایسے  
 بھی مزدور ہوتے ہیں کہ ذرا آنکھ بچی اور مال غائب۔ غرض مزدور مزدور سب  
 ایک سے نہیں ہوتے۔ بعض زیادہ محنتی اور ایماندار ہوتے ہیں اور بعض اُس کے  
 برعکس کاہل اور ہاتھ چالاک۔ علم معاشیات میں وہ سب اسباب تو بیان ہو نہیں  
 سکتے جن سے ایمان داری اور جفاکشی جیسی خوبیاں پیدا ہوتی ہیں بعض اہم اسباب  
 تو قوم کی تاریخ میں مضمر ہیں بعض کا پتا اس تعلیم و تربیت سے چلے گا جو بچوں کو دیا جاتا  
 ہے۔ بعض کا منبع وہ مذہبی اور اخلاقی خیالات و روایات ہیں جو قوم میں رائج ہیں  
 لیکن ایک معاشی سبب بھی بہت پُر اثر اور قابل توجہ ہے وہ یہ کہ عمدہ کام کرنیکا  
 انعام دینا :

عام مقولہ ہے کہ مزدور خوش دل کند کار بیش، اگر معمولی اجرت کے علاوہ عمدہ کام  
 پر کچھ انعام بھی دیا جائے تو غالباً مزدور اچھا کام کرے گا اور ممکن ہے کہ کام کی عمدگی



انعام سے بھی بڑھی رہے یعنی انعام دینے میں آجر کا جو کچھ خرچ ہو اس سے زیادہ رقم کام کی باب دوم  
 عہدگی سے وصول ہو جائے۔ مزدور کے رجحان کی یہ سب سے سادہ مثال ہے مزدور کو فصل (۱)  
 اجرت زیادہ ملے گی تو وہ کام بھی اچھا کرے گا چنانچہ ایک حد تک اجرت بڑھا کر آجر پیدا  
 دولت میں اضافہ کر سکتا ہے۔ لیکن اضافہ اجرت کی بھی ایک حد ہے اور وہ حد بہت خود  
 طلب ہے۔ سب کو معلوم ہے کہ مزدور کام کرتے کرتے تھک جاتا ہے اسکے پیٹھے  
 پڑ جاتے ہیں۔ بدن دکھنے لگتا ہے اور جب مزدور کام کئے ہی چلا جائے اور آرام نہ  
 تو پیٹھے اور جسم تھک جانیکی وجہ سے ضروری حرکات جلد اور ٹھیک ٹھیک نہیں ہوتیں۔  
 کام بھی خراب ہونے لگتا ہے اس کی دوسری مثال یوں سمجھو کہ کرکٹ میں جب گیند انداز  
 تھک جاتا ہے تو خواہ کیسا ہی مشاق اور باکمال کیوں نہ ہو گیند ٹھیک ٹھیک نہیں  
 پھینک سکتا۔ پس جو انعام دیا جاوے وہ اس قدر ہو کہ مزدور اچھے سے اچھا کام  
 کر دکھائے۔ نہ اس قدر کہ وہ جان کھپانے اور از حد تھکنے پر مجبور ہو۔ اس لئے انعام  
 کی مناسب مقدار تجویز کرنی بھی آجر کے واسطے ایک نازک کام ہے :  
 جس رجحان کا ہم نے اوپر ذکر کیا ایک حد تک تو وہ مزدوری پیشہ لوگوں میں  
 بھی پایا جاتا ہے۔ لیکن ان دستکاروں اور کاشتکاروں پر اس کا اثر اور بھی غالب  
 ہے جو خود اپنے مزدور ہیں۔ یعنی جو نہ اجرت پر بلکہ بطور خود کام کرتے ہیں  
 اور عہدہ کام کرنے سے جو مزید آمدنی ہوتی ہے اسکے خود ہی مالک  
 بنتے ہیں۔ چنانچہ تحقیق ہوا ہے کہ بحیثیت مجموعی یہ لوگ اجرت پر کام کرنے والے  
 مزدوروں سے کہیں زیادہ عہدہ کام کرتے ہیں۔ لیکن ایسی عہدہ حالت برقرار رہنے  
 کے لئے ان کو یہ یقین ہو جانا بھی ضرور ہے کہ وہ جو کچھ کمائیں گے اپنی کا حصہ ہوگا۔  
 کوئی دوسرا اُس کو نہ چھین سکے گا۔ اگر دستکار کو یہ خوف ہو کہ چور ڈاکو اُس کا مال  
 لے جاویں گے یا کسی خود سر حکومت کے افسر اُس کا مال ضبط کر لیں گے تو وہ پھر دل  
 لگا کر کام نہ کرے گا۔ اسی طرح اگر کاشتکار کو اندیشہ ہو کہ زائد منافع زمیندار لگان کے  
 بہانے سے ہتھیائے گا تو وہ بھی کھیتی باڑی میں جان نہ مارے گا بلکہ کچھ یوں ہی  
 گزر کرتا رہے گا۔ اب یہاں ایک بڑا مسئلہ چھڑتا ہے وہ یہ کہ عہدہ حکومت کے کیا  
 برکات ہیں اور عہدہ قوانین عزارمین کے کیا کیا فوائد ہیں۔ لیکن یہ بحث یہاں پر قبل



باب دوم از وقت ہوگی۔ اس پر غور کرنے کا طالب علم کو آئندہ موقع ملے گا۔ سر دست اس قدر  
فصل (۱۰) جاننا کافی ہے کہ ان چیزوں یعنی حکومت اور قوانین کا بھی مزدوروں کے کام کی  
خوبی اور عمدگی پر بہت گہرا اثر پڑتا ہے :

معاشیات میں مزدوروں کے سلیقے کو کارکردگی سے تعبیر کرتے ہیں اس لفظ سے مراد  
یہ ہے کہ محنت کی کسی مقدار سے جس قدر دولت پیدا ہو وہ اس کے مصارف سے  
حتیٰ اوسع زیادہ ہو اور ہر ایک آجر کی یہی خواہش ہوتی ہے کہ وہ جس قدر مزدوروں  
کو کام میں لگائے اُن میں اعلیٰ سے اعلیٰ کارکردگی موجود ہو۔ یعنی مصارف کے مقابل  
پیداوار بہت زیادہ رہے۔ آجر کو اعلیٰ اجرت اور نیز انعام وغیرہ مزدوروں کے  
واسطے پیش کرنے چاہئیں تاکہ وہ جس قدر عمدہ کام کر سکیں کریں۔ سامان جو کام میں  
درکار ہو اس کو ضائع نہ کریں۔ آلات و اوزار جن سے کام لیا جاوے ان کو خراب  
نہ کر ڈالیں۔ غرض کہ تندرہی اور احتیاط سے کام کریں یہ امر بھی توجہ طلب ہے کہ مزدور  
کس حالت میں کام کرتے ہیں مثلاً اگر کمروں میں کافی روشنی یا ہوا کا گذر نہ ہو تو وہاں  
عمدہ کام نہیں ہو سکتا۔ مزدوروں کی صحت کی خاطر کارخانے کی صفائی وغیرہ کا اہتمام  
بھی ضروری ہے۔ اور کبھی کبھی تو عالی حوصلہ آجر مزدوروں کی اولاد کو تعلیم دیتے اور  
کام سکھاتے ہیں تاکہ آئندہ وہ کارخانے کے عمدہ کاریگر بنیں۔ گویا مزدوروں کی  
نگہداشت اور رکھ رکھاؤ آجر کا ایک اہم فرض ہے :

معاشیات کے اکثر کتب مضامین تقسیم عمل کے متعلق لمبی چوڑی بحث پیش کی جاتی ہے  
تسلسل مضامین تو مقتضی ہے کہ مختصراً وہ بحث اس موقع پر درج ہو لیکن اس کو اچھی  
طرح پر سمجھنے کے واسطے اول لفظ اصل کا مفہوم جاننا ضروری ہے۔ پس اس وقت  
اہم اس بحث کو ملتوی کر کے محنت کی اعلیٰ قسموں کی طرف متوجہ ہوتے ہیں جو دماغی  
کام کہلاتی ہیں :



## فصل گیارہ

## دماغی کام

آٹھویں فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ کام کرنے میں کچھ مدد پٹھوں سے لی جاتی ہے اور کچھ دماغ سے جس محنت کا بیشتر مدار جسم پر ہے نہ کہ دماغ پر۔ اس کی مقدار اور عہدگی کے متعلق چند نہایت ضروری شرطیں گذشتہ دو فصلوں میں بیان ہو چکی ہیں۔ اب ہم کو دیکھنا ہے کہ یہ شرائط دماغی کام پر کس حد تک عائد ہوتی ہیں جو لوگ اب ہمارے پیش نظر ہیں وہ یا تو سرکاری ملازم ہیں یا علمی کام کرنے والے مثلاً ڈاکٹر اور وکلاء یا تاجر اور کارخانے دار۔ یہ لوگ جو محنت کرتے ہیں اسکی عام خصوصیت یہ ہے کہ دماغ سے زیادہ کام لیا جاتا ہے اور پٹھوں سے بہت کم ہندوستان میں عام طور پر لوگ ان سب طبقوں کو ایک جنس نہ مانتے تھے مثلاً سرکاری ملازم اب بھی تاجروں سے زیادہ مغرمانے جاتے ہیں لیکن معاشی نقطہ نظر سے دونوں ہم پایہ ہیں۔ کیونکہ دونوں ایک ہی قسم کا کام سرانجام دیتے ہیں :

دیہات کے اکثر باشندے جسمانی محنت کے ذریعے سے روزی کماتے ہیں اور ایسے ترقی کا دماغی لوگوں کی تعداد آبادی کی مقدار پر منحصر ہے۔ لیکن دماغی محنت کرنے والوں کے متعلق کام سے تعلق یہ قول درست نہ ہو گا۔ کیونکہ وہ مجموعی آبادی کا ایک جزو قلیل ہوتے ہیں۔ اور ان کی تعداد بیشتر قوم کی ترقی پر منحصر ہوتی ہے پس ماندہ قوم میں جہاں علم اور کاروبار کا چرچا نہ ہو دماغی کام کرنے والے عنقا ہوں گے۔ لیکن جوں جوں علم، تجارت اور صنعت و حرفت پھیلتی ہے ان کی جماعت بھی بڑھنی شروع ہوتی ہے۔ گو یا دماغی محنت کرنے والے تہذیب و تمدن کی ترقی سے پیدا ہوتے ہیں :

بلحاظ نقل و حرکت دماغی کام کرنے والے جسمانی کام کرنے والوں کے مقابلے میں زیادہ آزاد ہیں مثلاً تاجر یا ڈاکٹر یا وکیل جہاں چاہے دور سے دور مقام پر



باب دوم جا کر اپنا کاروبار شروع کر سکتا ہے۔ وہ اس معاملے میں دستکار کی طرح پورا آزاد  
فصل (۱۱) ہے۔ بلکہ اس سے بھی زیادہ۔ کیونکہ وسعت معلومات کی بدولت وہ بہ سہولت معلوم  
کر سکتا ہے کہ کہاں جانا سب سے زیادہ فائدہ مند ہوگا۔ لیکن وکیل یا تاجر کو بھی  
قطعاً آزاد نہ سمجھنا چاہئے۔ دوسرے لوگوں کی طرح وہ بھی اپنے گھر گنبے میں رہنے کا  
شائق ہے۔ اور اگر وہ پردیس میں جا کر کام شروع کرے تو اس کو اپنے چلتے  
ہوئے کام یا کاروباری ہر دلفریزی سے دست بردار ہونا پڑے گا جو اس کو وطن  
میں حاصل تھی۔ کارخانہ دار کو جگہ بدلنے میں یہ بھی دقت ہوگی کہ وہ کارخانہ کی عمارات  
اور کلوں کو کہاں اور کیونکر لیجائے۔ پس معلوم ہوا کہ مزدوروں کے ان طبقوں میں  
بھی جو دماغی کام کرتے ہیں نقل مقام مکمل نہیں۔ یعنی یہ لوگ بھی بلا تکلف ہر جگہ نہیں  
جاسکتے اور رہا نقل و حرکت کا دوسرا پہلو یعنی پیشہ بدلنا یہ بھی اس وجہ سے مشکل ہے  
کہ ان پیشوں کے واسطے خاص خاص قسم کی تربیت درکار ہے۔ مثلاً وکیل کے واسطے  
یہ تو ممکن ہے کہ وہ سرکاری ملازمت کرے یا تاجر بن جائے لیکن عرصے تک تعلیم پانے  
بغیر وہ ڈاکٹر یا انجینئر نہیں بن سکتا۔ ان پیشوں کے واسطے اس قدر مخصوص تعلیم  
درکار ہے کہ جب تک والدین لڑکوں کو شروع ہی سے ویسی تعلیم نہ دلائیں وہ ان  
پیشوں کو نہیں چلا سکتے خاص تعلیم حاصل کئے بغیر ہر کوئی ان میں شریک نہیں ہو سکتا  
مثلاً کوئی لڑکا یا اس کے والدین یہ قرار دیں کہ وہ وکیل یا ڈاکٹر بنے اب اگر وہ اتنا  
پاس کر کے سند حاصل کرے تو اس کو اختیار ہے کہ جہاں چاہے اپنا کام شروع کرے  
جگہ منتخب کرنے میں دو باتوں کا لحاظ ضروری ہے۔ اول یہ کہ وہاں پیشے کے  
واسطے کس قدر گنجائش ہے۔ یعنی کس قدر ڈاکٹر یا وکیل موجود ہیں اور کتنوں کی گنجائش  
ہو سکتی ہے۔ دوم یہ کہ وہاں ایسے بار سوخ لوگوں سے تعلقات بھی ہوں کہ جنگی  
مدد سے اپنے کاروبار کو فروغ ہو ان پیشوں میں اثر اور تعلقات کو بڑا دخل ہے۔  
ان کی بدولت آدمی کچھ سے کچھ ہو جاتا ہے :

ذات پات دماغی کام کرنے والوں پر ذات پات کا اثر اس قدر گہرا نہیں ہے جتنا کہ جسمانی  
کام کرنے والوں پر۔ یہ ضروری نہیں کہ وکیل کا لڑکا بھی وکیل ہو بلکہ وہ چاہے تو  
ڈاکٹر۔ پروفیسر یا تاجر بن سکتا ہے۔ اور یہی وجہ ہے کہ ہر جگہ دماغی کام کرنے والوں



کی مناسب تعداد باسانی بہم پہنچ جاتی ہے۔ تاہم عادات اور خاندانی روایات کا باب دوم بہت کچھ اثر پڑتا ہے۔ اور اس میں ذرا بھی شک نہیں کہ ہندوستان میں پیدائش (۱۱) دولت محض اس وجہ سے بہت کم کی ہوئی ہے کہ لوگ چند پیشوں مثل وکالت اور ملازمت کے پیچھے پڑ گئے ہیں اور یہ نہیں کہ کارخانے اور کاروبار جاری کریں یہ امر بھی قابل لحاظ ہے کہ اب تک بیشتر دماغی کام چند اعلیٰ فرقوں کے حصے میں رہا ہے۔ کہنے کو تو پیشہ اختیار کرنے میں ہر کسی کو آزادی حاصل ہے لیکن وقت یہ ہے کہ اول تو ادنیٰ ذات والوں کو کافی تعلیم میسر نہیں ہوتی۔ دوم پرانے تعصبات ان کی ترقی میں سد راہ ہوتے ہیں۔ مثلاً بیچ ذات کا بچہ پڑھ لکھ کر خواہ کتنا ہی قابل بن جائے۔ لیکن پھر بھی اونچی ذات والے اس کو اعزاز کی نظر سے نہ دیکھیں گے البتہ کہیں پردیس میں اس کو عروج ہو تو ہو۔ وطن میں اس کو ترقی کی بہت کم امید ہو سکتی ہے۔

اب دماغی کام کرنے والوں کی خوبی یا کارکردگی پر غور کرو تو اس کے بھی وہی تین اسباب ہیں جو کہ جسمانی کام کرنے والوں کے متعلق بیان ہو چکے ہیں۔ مزدور کو جسمانی طاقت درکار ہے تو دماغی کام کرنے والوں کو قوت دماغ کی ضرورت ہے اور اب تک قطعی طور پر یہ تحقیق نہیں ہو سکا کہ یہ دونوں قسم کی قوتیں کسی قوم یا فرقے میں کیونکر بڑھائی جاسکتی ہیں دماغی کام کرنے والوں کو پٹھوں کے بجائے ذہن کی تربیت سے مہارت حاصل ہوتی ہے اور یہی تربیت عام تعلیم کا اصل مقصد ہے۔

السنہ تاریخ، منطق، فلسفہ اور علم ریاضی وغیرہ کے مطالعے سے اول اول طالب علم کے ذہن کو مشق اور تربیت حاصل ہوتی ہے۔ حتیٰ کہ اس کے قوائے ذہنی پوری نشوونما پالیتے ہیں۔ اور جب یہ بات پیدا ہو گئی تو پھر وہ جو پیشہ اختیار کرنا چاہے اسی کے متعلق علوم و فنون خاص طور پر کچھ عرصے تک مطالعہ کرے بالفاظ دیگر اسکو کسی ٹریننگ کالج میں داخل ہونا پڑے گا جہاں وکلاء یا ڈاکٹروں یا معلموں کو تعلیم دی جاتی ہو یا کسی کارخانے یا دفتر میں رہ کر کام سیکھنا ضروری ہوگا۔ بالعموم جو تربیت دماغی کام کے واسطے درکار ہے اس کے حاصل کرنے میں بمقابلہ جسمانی کام کی تربیت کے زیادہ وقت اور محنت صرف ہوتی ہے۔ حالانکہ ہر دو قسم کی تربیت کی ماہیت ایک ہی ہے۔ یعنی وہ کام کی مشق اور تکرار سے حاصل ہوتی ہے۔



باب دوم  
فصل (۱۱) وہ صفات اخلاقی بھی جن کا کارکردگی پر اثر پڑتا ہے۔ دونوں صورتوں میں ایک ہی ہیں۔ تندہی طاقت اور ایما نذاری کی حاکم وکیل یا تاجر کو اتنی ہی ضرورت ہے جتنی کہ مزدور یا دست کار کو۔ اور کام کا جو معاوضہ ملتا ہے اس کا بھی بہر صورت کام کرنا والے کی طبیعت اور کارکردگی پر یکساں اثر پڑتا ہے یعنی اجرت کی بیشی سے وہ خوش ہوتا ہے اور کمی سے پشیمردہ اور مزدور خوش دل کنکار بیش، کا مقولہ سب پر صادق آتا ہے۔ رہا یہ مسئلہ کہ مزدور فی نفسہ کام کا کس قدر خیال اور اس کی اہمیت کا کس قدر لحاظ کرتا ہے اس میں مزدوروں کی حالت مختلف ہوتی ہے بعض تو کام کی زیادہ پروا کرتے ہیں اور بعض کم اور مزدوروں کی اس خاصیت کا پیدائش دولت پر بہت کچھ اثر پڑتا ہے :

عمرگی کی خواہش ہر شخص کی یہی کیفیت ہے کہ اچھا کام کرنے سے اس کو تھوڑی بہت مسرت ضرور محسوس ہوتی ہے۔ یہ انسانی فطرت کا ایک خاصہ ہے معاشیات کو اسکے اسباب سے تو کچھ بحث نہیں۔ البتہ اس کے اثرات ضرور قابل لحاظ ہیں دستکار یا مزدور بھی اچھا کام کر کے خوش ہوتا ہے۔ خاکروب تک اپنے کام کی عمرگی پر ناز کرتا ہے۔ ادنیٰ درجے کے مزدور اس خوشی کی کچھ پروا نہیں کرتے لیکن وہ محسوس ان کو بھی ہوتی ہے اور جب کام بگڑ جاتا ہے تو ان کو بھی قلق ہوتا ہے لیکن دماغی کام کرنے والوں کو اپنے کام کی عمرگی کا بڑا خیال رہتا ہے۔ اور کام کی خوبی پر اس کا اثر بھی بہت پڑتا ہے۔ نفاست کے کاموں مثلاً تصنیف و تالیف یا مصوری و نقاشی وغیرہ میں عمرگی اور خوبی کی فکر بہت غالب رہتی ہے۔ بلکہ سچ پوچھئے تو اکثر لوگ محض شوق کی خاطر یہ کام کرتے ہیں۔ اور جو کچھ مالی منفعت یا شہرت و عزت حاصل ہوتی ہے اسکا ان کو بہت کم خیال ہوتا ہے۔ بعض بعض ڈاکٹر ان غریبوں کا علاج معالجہ جو فیس دینے کی استطاعت نہیں رکھتے اسی غور و توجہ سے کرتے ہیں جیسے کہ امیروں اور دولتمندوں کا۔ اعلیٰ درجے کے معلموں کو پڑھانے کے معاوضے کی کچھ پروا نہیں ہوتی۔ اور جو لوگ علمی تحقیقات میں مصروف ہیں وہ تو کام کے شوق میں مالی نقصان تک گوارا کرتے ہیں۔ اعلیٰ درجے کے کام کرنے والوں میں تو عمدہ کام کرنیکی خوشی خوب نمایان ہوتی ہے۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ خوشی کا شکار کو بھی محسوس ہوتی ہے



جیکہ وہ کھیت میں سیدھا اور ہموار ہل چلاتا ہے یا کھار کو جبکہ وہ چکنی مٹی لیکر چاک پر  
باب دوم  
فصل (۱۱)

سڈول اور خوشنما صراحیاں اور پیالے بناتا ہے ؟  
معاشی کو تو صرف اس واقعے سے سروکار ہے کہ لوگوں کو عمدہ کام کرنے سے  
خوشی حاصل ہوتی ہے۔ کیونکہ اس طبعی خاصے کا اثر پیدائش دولت پر بہت کچھ پڑتا  
ہے۔ عمدہ بنی ہوئی چیزیں خراب بنی ہوئی چیزوں سے زیادہ کار آمد اور قابل قدر  
ہوتی ہیں گویا وہ دولت کی بڑی مقدار ہیں پس اگر یوں ہی جلدی میں خراب چیزیں  
تیار کر دی جائیں ان کا شمار دولت میں اس حد تک نہ ہوگا جتنا ان عمدہ چیزوں کا  
جن سے احتیاجات بدرجہ اعلیٰ پوری ہوتی ہیں گویا کسی کام سے دولت میں حسب قدر  
اضافہ ہوتا ہے اس کی مقدار پر کام کی خوبی کا بھی اثر پڑتا ہے۔ مثلاً ایک سار ہے  
جس کو اپنے کمال پر بہت ناز ہے اور جو اچھی سے اچھی چیزیں گھڑتا ہے اور کبھی  
چلتا ہوا کام نہیں بناتا۔ اب فرض کر دو کہ وہی سار کسی صراف کا قرضدار ہو جائے  
اور اسی کے ہاں اجرت پر کام کرے۔ صراف کو تو معمولی قسم کی چیزیں بنوانی منظور ہیں  
جو عوام خریدتے ہیں۔ سار کو صراف کی مرضی کے تابع ہو کر معمولی چیزیں تیار کرنی  
پڑتی ہیں۔ لیکن اب وہ عمدہ کام کرنے کی خوشی سے محروم رہتا ہے اور اس کی  
قوت پیداواری بھی ضائع ہوتی ہے۔ اور سب سے بڑا نقصان یہ ہے کہ رفتہ رفتہ  
وہ معمولی کام کا اس درجہ عادی ہو جاتا ہے کہ اگر آئندہ اس کو آزادی حاصل  
ہو بھی تو مہارت نہ رہنے کی وجہ سے وہ اعلیٰ درجے کا کام نہیں کر سکے گا اور غالباً  
اس کا دل بھی مرجائے گا اور عمدہ کام کو نہ چاہے گا۔ اس صورت میں قوت پیداواری  
بہت برباد ہوتی ہے۔ خواہ کوئی سار کسی صراف کے ہاں حسب مثال بالا کام کرتا ہو  
یا ہوشیار معلم ایسے لوگوں کی ماتحتی میں کام کرے جن کو عمدہ تعلیم کی قدر نہ ہو یا کوئی  
عالی خیال مصنف کسی اخبار کے واسطے ادنیٰ درجے کے مضامین لکھے۔ ہندوستانی  
طالب علموں کے واسطے یہ نکتہ خاص طور پر قابل توجہ ہے کیونکہ قدیم صنعت و حرفت  
میں خوبیاں محض اس وجہ سے غائب ہوتی جاتی ہیں کہ ہوشیار کاریگر دن اور  
دستکاروں سے ادنیٰ قسم کا کام کرایا جاتا ہے ؟

اس فصل میں بخوبی واضح ہو گیا کہ بحیثیت عاملین پیدائش جسمانی محنت اور دماغی



باب دوم محنت کی ایک سی حالت ہے۔ گو وہ محنت کی دو جہاں گانہ قسمیں ہیں۔ یہ جاننا بھی ضروری  
فصل (۱۱) ہے کہ ان میں باہم تبادلہ ممکن ہے اور اس وقت ترقی کار چنانچہ یہ ہے کہ جسمانی کام  
گھٹا کر دماغی کام بڑھایا جاوے۔ البتہ ہندوستان میں ابھی تک یہ تبدیلی بہت کم  
عمل میں آئی ہے چنانچہ ہندوستانی طالب علم کو تعجب ہوتا ہے کہ یورپ کے معاشین  
اپنی تصانیف میں جسمانی محنت کا اس قدر کم ذکر کیوں کرتے ہیں مذکورہ بالا تبدیلی  
کی دو صورتیں ہیں۔ انجنوں کا استعمال اور کلوں کا رواج :

حیوان یا انسان کی جسمانی طاقت کے بجائے بھاپ یا برقی قوت کے زور سے  
انجن چلتے ہیں اول اول انسان اپنی ہی طاقت سے کام کرتا تھا اس کے بعد  
حیوانوں سے کام لینے لگا۔ مثلاً ہل یا گاڑی کو بیلوں کی جوڑ کھینچتی ہے لیکن اگر چاہیں  
تو چند آدمی بھی مل کر کھینچ سکتے ہیں۔ پس معلوم ہوا کہ بیل اور گھوڑوں کی بدولت بہت  
سے لوگوں کی محنت بچ جاتی ہے اسی طرح جس قدر کام ایک محرک انجن کرتا ہے  
اس کو بیلوں کی بہت سی جوڑیں مل کر انجام دے سکتی ہیں مثلاً مال گاڑی جس میں  
ایک انجن لگا ہوتا ہے بارہ ہزار من یا اس سے بھی زیادہ مال لیجاتی ہے اب خیال کرو  
کہ اس قدر بوجھ کھینچنے کے واسطے کتنے سویل درکار ہونگے اور پھر انکی چال کو ریل کی  
رفتار سے کیا نسبت یہ اس کی گمراہی نہیں پاسکتے جب انجن کی طاقت کا یہ حال  
ہو تو ان کا سا کام ہزار ہا آدمی بھی مل کر نہیں کر سکتے۔ چنانچہ آجکل ہندوستان میں  
ریل کے انجن حسب قدر کام کر رہے ہیں اتنا کام اگر ہندوستان کے کل باشندے بھی  
اپنی مجموعی جسمانی طاقت سے کرنا چاہیں تو نہ کر سکیں۔ یہ کس طرح ممکن ہے کہ ایسی گراں  
وزن اور اتنی بیشمار سواری اور مال گاڑیاں انسان اپنی طاقت سے اتنی دور دور  
شب و روز اس رفتار سے دوڑائے پھرے ہندوستان میں ریلوں کے علاوہ اب تک  
دوسرے کاموں میں انجن کم استعمال ہوتے ہیں لیکن کچھ عرصے سے ان کا رواج ہر طرف  
پھیل رہا ہے اور اب ہندوستان میں کپاس اوٹنے اور روٹی دا بنے پکڑا بنے آٹا پیسنے  
کاغذ بنانے اور سن بننے کے کارخانے جاری ہو رہے ہیں جن میں انجن اور کلوں سے  
کام لیا جاتا ہے۔ ان کے علاوہ اور قسم کے کاموں میں بھی تیل یا بھاپ سے چلنے والے  
انجن استعمال ہونے لگے ہیں ان بیشمار انجنوں سے جسمانی طاقت کی حسب قدر کفایت ہوتی ہے



اس کا اندازہ کرنا دشوار ہے۔ انجن سے مراد وہ کل یا مشین ہے جو قوت محرکہ مہیا کرے باب دوم  
یعنی جسکے زور سے باقی کلیں چلیں۔ محض کل یا مشین سے ایسی چیزیں مراد ہیں جن سے کام  
میں مدد ملے اور جو ساخت میں آلات یا اوزار سے زیادہ پیچیدہ ہوں۔ پہلے تو لوگ سب  
کام ہاتھ سے کرتے تھے۔ یا آلات و اوزار استعمال کرتے تھے۔ لیکن اب اکثر کاموں میں  
کلوں کا رواج بڑھ رہا ہے۔ مثلاً آجکل درزی ہاتھ کی سوئی کے بجائے سنگر مشین سے  
کپڑا سیتے ہیں اس سے پہلے بیان ہو چکا ہے کہ جسمانی محنت میں پٹھوں کو حرکت دینی پڑتی  
ہے اور اس کا مقصد صرف یہ ہوتا ہے کہ چیزوں کی ترکیب اور ترتیب بدل جائے  
تجربے سے ثابت ہوا کہ ایسی کلیں بھی بن سکتی ہیں جو پٹھوں کی سی حرکت کریں کلیں  
بالکل انسان کی طرح حرکت کرتی ہیں۔ اور زیادہ سرعت سے کرتی ہیں۔ خصوصاً اگر انہیں  
انجن لگا ہو۔ دنیا کا بیشتر کام آجکل کلوں ہی سے چلتا ہے لیکن ابھی تک ان کا رواج  
مقابلۂ ہندوستان میں کم ہے :

ایک سیدھا سا کام لو۔ مثلاً کپاس کی اوٹائی یعنی بنولہ سے ریشہ جدا کرنا پہلے کپاس  
ہاتھ سے اوٹی جاتی تھی عورتیں اور بچے ایک ہاتھ سے تو چرنی میں کپاس کھونٹتے اور  
دوسرے ہاتھ سے چرنی چلاتے تھے۔ جب کپاس چرنی کے دونوں بیلنوں میں دبی  
تھی تو روئی بنولے سے الگ ہو جاتی تھی۔ اب بھی کبھی کبھی لوگ ہاتھ سے کپاس اوٹتے  
ہیں۔ لیکن اکثر مقامات پر جہاں کپاس بکثرت پیدا ہوتی ہے کارخانے قائم ہو گئے  
ہیں جہاں کپاس کل سے اوٹی جاتی ہے کاشتکار اپنی کپاس کارخانہ والے کے ہاتھ بیچ  
کر الگ ہو جاتا ہے۔ ہاتھ کی چرنی مشین کی چرنی سے بہت کچھ ملتی چلتی ہے البتہ یہ  
فرق ہے کہ کل کی چرنی کے بیلن بہت لمبے ہوتے ہیں اور ہاتھ کے بجائے وہ دھانی  
انجن کے زور سے چلتی ہے اسی طرح اب کٹائی اور بنائی کا کام بھی کل کے ذریعہ سے  
ہوتا ہے سوت کاتنے اور کپڑا مچینے کے بڑے بڑے کارخانے جاری ہیں۔ چرخہ  
تو مدت ہوئی بند ہو گیا البتہ نور بان کا کرگھا ابھی تک قصبات میں چلتا رہتا ہے۔ تاہم  
ترقی یافتہ ممالک میں کپڑے کی صنعت پر کل نے جس قدر تسلط پایا ہے اس کی مثال  
کم نظر آتی ہے۔ انجن اور کلوں نے بعض ملکوں خصوصاً انگلستان میں اس درجہ رواج  
پایا ہے کہ زراعت کے سوا اور کہیں ہاتھ سے کام کرنے کا بہت کم موقع ملتا ہے۔



باب دوم انگلستان میں بیشتر مال و سامان کل کے ذریعہ سے تیار ہوتا ہے وہاں ایسے بے شمار  
 فصل (۱۱) کارخانے موجود ہیں جیسے کہ چمک کھلتے۔ بستی یا کانپور میں قائم ہیں۔ مقامی حالات سے  
 متاثر ہو کر انگریزی معاشین تو یہ خیال کر لیتے ہیں کہ ہر کہیں کلوں کا اسی قدر رواج ہے  
 گویا کہ یہ عام حالت ہے۔ ہندوستان میں بھی کلوں کا رواج پھیل رہا ہے۔ اور ایسا  
 معلوم ہوتا ہے کہ ہاتھ کا کام قصبات بلکہ دیہات تک میں بہت کچھ ترک ہو جائے گا  
 اور جو کام ہو گا کل کے ذریعہ سے ہو گا۔ گویا ہندوستان میں بھی محنت کی وہی حالت  
 ہوتی جاتی ہے جو یورپ میں نظر آتی ہے۔ اگرچہ ابھی تک بہت فرق باقی ہے۔ یہ ایک  
 طویل بحث ہے کہ اس تبدیلی کا یعنی کل کے رواج کا پیدائش دولت اور مزدوروں کی  
 بہبودی پر کیا اثر پڑے گا۔ بالعموم تو اس تبدیلی سے پیدائش دولت میں اضافہ ہوا  
 ہے اور مزدوروں کی حالت بھی سدھر گئی ہے لیکن جب تک تبدیلی پورے طور پر جاگزیں  
 نہ ہو جائے۔ یعنی کلوں کا رواج خوب نہ پھیل جائے تب تک دوران تبدیلی میں مزدوروں  
 کو بیشک سخت مصیبت اٹھانی پڑتی ہے جب مشین اول اول بہت سا کام کرتی ہے  
 تو بہت لوگوں کی مزدوری چھٹ جاتی ہے کچھ تو ان کی ضرورت نہیں رہتی اور کچھ  
 انہیں کلوں پر کام کرنا نہیں آتا۔ البتہ کچھ عرصے بعد جب کارخانے ترقی کرتے ہیں تب  
 مزدور بھی کل چلائی۔ اور ان پر کام کرنا سیکھ جاتے ہیں۔ یورپ کی معاشی تاریخ سے  
 معلوم ہو گا کہ کلوں کا رواج ہوتے وقت دوران تبدیلی میں مزدور بہت تباہ ہوئے  
 گو بعد کو اس نقصان کی تلافی ہو گئی۔ ان تواریخ کے مطالعہ سے ہم کو یہ دریافت کرنا  
 چاہیئے کہ اس قسم کے مصائب سے ہندوستان میں مزدور کیوں محفوظ رکھے جاسکتے  
 ہیں۔ علاوہ ازیں یہ بھی یاد رکھنا ضرور ہے کہ تبدیلی گو اغلب ہے تاہم لابلہ نہیں  
 ہے۔ کسی آئندہ فصل میں اس مسئلہ پر مزید بحث کریں گے :



## فصل بارہ

## اصل

اب ہم تیسرے عامل پیدائش پر غور کرتے ہیں جس کو اصطلاحاً اصل کہتے ہیں۔ پہلے اصل کا اصل کی جگہ لفظ راس المال مستعمل تھا۔ چنانچہ اب بھی تجارت میں۔ یہ لفظ رائج ہے۔ مفہوم لیکن درحقیقت راس المال اصل کا جزو اعظم ہوتا ہے کل اصل کا راس المال ہونا ضروری نہیں۔ اب کاروباری زبان اور تصانیف معاشیات میں لفظ اصل بکثرت رائج ہو گیا ہے۔ اس لفظ کا مفہوم سرسری طور پر پہلے بھی بیان ہو چکا ہے۔ پیداوار خام جس سے مصنوعات تیار ہوں آلات و اوزار اور کلیں وغیرہ جو استعمال ہوں اور نیز زر نقد جو مزدوروں کو اجرت دینے اور دیگر ضروریات متعلقہ کاروبار میں صرف ہو۔ یہ سب میں اصل میں داخل ہیں مصنفین میں اصل کے مفہوم کی باتہ بھی اختلاف رائے پھیل ہوا ہے۔ کسی کے نزدیک اس کے معنی کچھ ہیں اور کسی کے نزدیک کچھ چنانچہ کتاب پڑھتے وقت یہ تحقیق کر لینا ضروری ہے کہ اس کے مصنف نے اصل سے کیا معنی مراد لئے ہیں۔ لیکن اس قدر سب کو تسلیم ہے کہ اصل بھی دولت کا ایک جزو ہے۔ دوم یہ کہ اصل کے مفہوم سے زمین خارج ہے۔ گویا زمین کے علاوہ جو دولت ہے اصل اسی کا ایک حصہ ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ کس قسم کی دولت تو اصل شمار ہوتی ہے اور کس قسم کی نہیں ہوتی :

دولت محض اور اصل کے فرق کا پتہ ایک تو مالک دولت کی نیت اور ارادے سے چلتا ہے کہ وہ اپنی دولت کیونکر کام میں لانا چاہتا ہے اگر وہ دولت سے مزید دولت پیدا کرنے کا کام لے تو ایسی دولت اصل کہلائیگی اور اگر وہ ایسا نہ کرے تو یہ دولت اصل نہیں شمار ہو سکتی بلکہ دولت محض ہے۔ البتہ اگر وہ آئندہ اپنی رائے بدلے اور اس سے پیدائش دولت کا کام لینا شروع کرے تو وہ اس وقت بیشک



باب دوم داخل اصل ہو جائیگی پس سر دست اصل کی یہ تعریف کافی ہوگی کہ اصل سے مراد زمین کے  
فصل (۱۲) سوا وہ دولت ہے جو مزید دولت پیدا کرنے کے کام آئے۔ آگے چل کر معلوم ہوگا  
کہ اس تعریف میں دو قسمیں پیش آتی ہیں۔ او یہی حال دوسری تعریفوں کا بھی ہے۔ لیکن  
بالفصل یہ سمجھ لینا چاہئے کہ مفہوم کی وسعت پر گونا گونا گوارا اختلاف ہونے رہیں لیکن اصل کا مفہوم  
جو یہاں پیش کیا گیا ہے وہ دنیا کے قریب قریب کل اصل پر صادق آتا ہے :

اصل کی شائیں اصل کا مفہوم ان چند مثالوں سے خوب واضح ہو گا جو پانچویں فصل میں بیان ہو چکی ہیں۔ یہ کو یہ معلوم ہے کہ کسان بھی بہت سا اصل استعمال کرتا ہے۔ مثلاً کنواں، مویشی آلات کشاوری، اتخم، کھاد اور زر نقد یا غلہ جس سے مزدوروں کی اجرت دیتا ہے اور اپنا کنبہ پالتا ہے۔ اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ جو غلہ کاشتکار کے گھر میں رکھا ہوا ہے وہ اصل ہے یا نہیں اس کا جواب کاشتکار کی نیت پر منحصر ہے اگر وہ غلہ کاشتکار کی پرورش یا مزدور و نکی اجرت یا مویشیوں کے دانے یا کھیت کے بونے میں صرف ہو تو بیشک اصل ہے۔ لیکن اگر وہ خیرات دینے کے لئے رکھا ہے تو اصل نہیں ہو سکتا چونکہ کاشتکار بالعموم کچھ غلہ خیرات دیا کرتے ہیں۔ غالباً اس ذخیرہ کا ایک حصہ اصل نہ ہو گا :

ایک اور مثال لو۔ مثلاً کسی زمیندار کے پاس ایک لاکھ روپیہ جمع ہے تو کیا یہ اصل ہے؟ اگر یہ روپیہ بطور اند وختہ محض بیکار رہے تو اصل نہیں کہلا سکتا۔ لیکن اگر وہ کسی کام میں لگا دیا جاوے۔ مثلاً کاشتکاروں کو مویشی اور تخم خریدنے کے واسطے قرض دیدیا جاوے تاکہ اس سے مزید دولت پیدا ہو تو وہ ضرور اصل شمار ہوگا۔ گویا سارا دار و مدار نیت پر ہے اگر اس رقم سے زمیندار کا ارادہ کام لینے کا ہو تو وہ رقم دولت محض کے بجائے اصل بن جاتی ہے :

اسی طرح ہر چیز کے متعلق یہ کہا جاسکتا ہے کہ آیا وہ اصل ہے یا نہیں۔ صرف یہ دیکھنا چاہیے کہ اس چیز کا مصرف کیا ہے۔ طلبہ کو چاہیے کہ قصبات و دیہات میں جو جو چیزیں ان کی نظر پڑیں۔ ان کے متعلق غور و بحث کریں کہ آیا وہ اصل ہیں یا نہیں :

ہندوستان میں جس قدر لوگ بھی دولت پیدا کرنے میں لگے ہوئے ہیں وہ تھوڑا بہت اصل ضرور استعمال کرتے ہیں گو اس کی مقدار کے بیشمار مدارج ہیں۔ پانچویں فصل



میں گھسیارے کی جو مثال ہنسنے بیان کی تو محض سہولت کی خاطر ہنسنے یہ مان لیا کہ اول اول باب دوم اس کے پاس کوئی آلہ یا اوزار نہ تھا۔ لیکن از حد پس ماندہ ملکوں کی جنگی قوسوں کے (۱۲) فصل (۱۲) سوا کہیں بھی یہ ممکن نہیں کہ آدمی بالکل نہتا ہو اور اس کے پاس کام کرنے کا کوئی سامان ہی نہ ہو۔ سقہ کے پاس بھی مشک ہوتی ہے خاکروب تک جھاڑو استعمال کرتا ہے پس معلوم ہوا کہ اصل عامل پیداؤں ہے اور ایک ناگزیر عامل ہے۔ اس کے بغیر لوگ دولت پیدا کر ہی نہیں سکتے اور بالخصوص ممالک یورپ میں تو جہاں صنعت و حرفت بدرجہ اعلیٰ ترقی کر چکی ہے۔ اصل گویا پیداؤں دولت کی روح رواں ہے۔ معاشی تباہی پڑھنے سے معلوم ہو گا کہ ترقی کا رجحان ہی یہ ہے کہ مزدوروں کی تعداد کے مقابل اصل زیادہ بڑھے یا یوں کہو کہ بہ نسبت سابق مزدوروں کو زیادہ زیادہ اصل سے کام لینا پڑے۔ مثلاً جو درزی پہلے چھدام کی سوئی سے اعلیٰ سے اعلیٰ کپڑا سیتا تھا۔ معمولی کپڑا سینے میں بھی اب وہ دوسو روپیہ کی اسگر مشین سے کام لیتا ہے۔ اب سوال یہ ہے کہ جو شخص دولت پیدا کرنے چاہے وہ اصل کہاں سے لائے یا تو وہ خود پس انداز کرے یا کسی اور سے مستعار لے۔ ان ہر دو طریق پر غور کرنیکی ضرورت ہے :

پس انداز کرنے یا جوڑنے کے معنی یہ ہیں کہ کوئی شخص جس قدر کماے اس سے پہلے انداز کم خرچ کرے اور جو باقی بچے اس کو آئندہ کے واسطے رکھتا جائے مذکورہ بالا گھسیارے قرضستان نے پیسہ روز جوڑ جوڑ کر چار آنے جمع کئے اور پھر اس سے کھر پا خریدا۔ بس یہی وہ طریق ہے جس سے ملک میں دولت بڑھتی ہے اور بالعموم دولت بڑھانے کی اور کوئی سبیل نہیں اگر لوگ جس قدر پیدا کریں اسی قدر صرف کر ڈالیں تو پھر کس طرح پر اندوختہ فراہم ہو سکے۔ گویا جس قدر دولت اصل کا کام دے وہ گزشتہ زمانے میں کسی وقت پس انداز ہوئی ہوگی۔ اصل حاصل کرنے کا جو ہنسنے دوسرا طریق بتایا ہے کہ کسی سے مستعار لے لیا جائے تو اس سے اسکی مقدار میں کوئی اضافہ نہیں ہوتا۔ رہا تیسرا طریق یعنی کسی سے جبر کر کے یا دھوکا دیکر اصل لے لینا۔ ہندوستان میں یہ طریقہ بھی مدتوں جاری رہ چکا ہے لیکن جب کبھی ذی اقتدار حکومت قائم ہو جاتی تھی تو پھر ایسا کرنے کی ہمت نہیں پڑتی تھی۔ اب تو قانون تعزیرات ہند نے جبر اور دھوکا دہی کو تعزیری جرم قرار دیدیا ہے اور پولیس بھی ایسے لوگوں کی تاک میں لگی رہتی ہے حصول اصل کی ایک



باب دوم صورت وراثت بھی ہے کہ دولت باپ یا کسی عزیز سے ترکے میں پہنچے چنانچہ اکثر ایسا  
 فصل (۱۲) واقع ہوتا ہے لیکن یہ کیا ضرور ہے کہ عین احتیاج کے وقت ورثہ ملے۔ پس جن لوگوں کو  
 اصل کی ضرورت ہو وہ کیونکر دولت مند اعزا کی موت پر منحصر رہ سکتے ہیں ؟

یہ بھی ممکن ہے کہ کوئی کسی کو اپنی خوشی سے اصل دیدے ہندوستان میں اصل یوں  
 بھی عیسر آجاتا ہے لیکن اس کی مقدار بہت قلیل ہوتی ہے لہذا حصول اصل کا یہ ذریعہ  
 کچھ زیادہ کارآمد نہیں۔ واقعہ یہ ہے کہ قریب قریب کل اصل یا تو بطور ورثہ ملتا ہے یا ایک  
 چوتھے طریق پر یعنی بطور قرض کے کہ جو اصل لیا جائے۔ لینے والا اس کی واپسی کا وعدہ  
 کرے اور اکثر قرض کے علاوہ کچھ مزید رقم قرض دینے والے کو بطور سود یا منافع  
 بھی دے ؟

فراہمی تاریخ ہندوستان کا اس زمانے تک پتہ چلنا دشوار ہے جبکہ پس اندازی کے طریق  
 دولت کی ابتدا ہوئی یعنی جب تک کہ دولت کا کوئی اندوختہ ہی نہ تھا وہ زمانہ اس عہد سے  
 پہلے گزرا ہو گا جس کا ہندوؤں کی قدیم کتابوں میں ذکر ہے۔ کیونکہ ان کتابوں سے  
 معلوم ہوتا ہے کہ ان کے زمانے میں تو دولت کا اچھا خاصا اندوختہ موجود تھا۔ دنیا کی  
 موجودہ پس ماندہ قوموں کی حالت پر نظر کرنے سے معلوم ہوتا ہے کہ اول اول  
 پس اندازی کا طریق بہت آہستہ آہستہ بڑھا ہو گا۔ رفتہ رفتہ لوگوں کو یہ عادت پڑی ہوگی  
 کہ جو کھانا زاد ضرورت ہو اس کو اگلے وقت کے لئے اٹھا رکھیں۔ انہوں نے  
 بہت سیدھے سادے آلات و اوزار بنائے ہونگے جو وحشی قوموں میں مستعمل پائے  
 جاتے ہیں نیز مویشیوں کو سدھایا اور پالتو بنایا ہو گا۔ اغلب تو یہی معلوم ہوتا ہے  
 کہ اول اول دولت انہی تین شکلوں میں پس انداز ہوئی ہوگی۔ یعنی خوراک۔ آلات  
 اور مویشی۔ لیکن یہ کہنا مشکل ہے کہ ان کی ابتدا کب ہوئی اور کس ترتیب سے ہوئی  
 بہر حال یہی تین چیزیں یعنی آئندہ کے واسطے خوراک کا ذخیرہ آلات و اوزار اور  
 پالتو جانور اصل کے قدیم مفہوم میں داخل ہیں اور جب یہ مہیا ہو گئے تو دولت فراہم  
 کرنے اور اندوختہ سے مزید دولت پیدا کرنے کی صورت نکل آئی پس اندازی کی  
 رفتار تو معاشی تاریخ سے معلوم ہو سکتی ہے۔ البتہ دولت کا یہ خاصہ ثابت ہے کہ وہ  
 روز افزوں سرعت سے بڑھتی ہے۔ کبھی کبھی فراہمی دولت میں رکاوٹ بھی پیدا ہوتی



ہوگی۔ بلکہ جنگ اور قحط جیسے مصائب سے کبھی کچھ اندوختہ ضائع اور برباد بھی ہو گیا ہو گا۔ لیکن فراہمی باب دوم  
دولت میں جو سب سے بڑی سدا رہ ہے وہ ایک ایسی حکومت کی عدم موجودگی ہے جو لوگوں کو (۱۲) فصل  
اطمینان دلا سکے کہ وہ اپنی کمائی ہوئی دولت کے خود مالک رہیں گے کوئی دوسرا اسکو نہ چھین سکے گا۔  
زبردست اور مستحکم حکومت کی اہمیت جتنا فی ضرور ہے وجہ یہ ہے کہ جب وہ قائم ہو جائے  
ہے تو لوگ اس کا ہونا ایک قدرتی امر خیال کر کے اس کی خوبیوں پر تو نظر کم کرتے ہیں  
اور اس کے نقائص کی شکایت کرنے کو تیار ہو جاتے ہیں۔ لوگ اسی وقت اپنی دولت نگاہ  
مزید دولت پیدا کریں گے جبکہ ان کو پختہ یقین ہو کہ جو کچھ دولت پیدا ہوگی وہی مالک بنکر  
اس کا لطف بھی اٹھائیں گے۔ اگر ان کو یہ اطمینان نہ ہو تو وہ اپنی مملوکہ دولت سے کیوں  
کام لینے لگے۔ اور اپنی دولت بڑھانے کا انھیں کیا شوق ہو گا۔ پس جبکہ سرکار کی نعمتی  
اور پولیس کی چیرہ دستی کی شکایات سنی جائیں تو اس وقت یہ بھی یاد رکھنا چاہیے کہ گو  
چوری اور دغا بازی کا بالکل خاتمہ نہیں ہوا گو اب بھی رشوت چلتی ہو۔ تاہم لوگوں کی جا  
کثیر کو اطمینان ہے کہ وہ جو کچھ دولت کمائیں گے انھیں کی ملک ہوگی اور جب تک یہ اطمینان  
حاصل نہ ہو ممکن نہیں کہ لوگ مزید دولت پیدا کرنے میں جان کھپائیں اور پسینہ بہائیں  
گویا امن و امان بغیر دولت فراہم ہونی محال ہے :

اب تک ہم ذخیرہ دولت فراہم ہونے کا حال بیان کرتے رہے لیکن اس ذخیرے اور ذخیرہ اصل  
میں فرق ہے۔ اگر لوگ ذخیرہ جمع کریں لیکن اس سے مزید دولت پیدا کرنے کی مقصود نہ ہو تو وہ  
ذخیرہ دولت ہو گا۔ لیکن جب ارادہ بدل جائے اور مزید دولت پیدا کرنے کی نیت ہو تو وہی  
ذخیرہ اصل شمار ہو گا۔ دوسرے ملکوں کی طرح ہندوستان میں بھی لوگوں کو دولت فراہم کر نیک  
شوق ہے۔ لیکن ابھی یہاں اندوختے کو بطور اصل کام میں لانے کا رواج کم ہے۔ چنانچہ اندوختے  
کا جزو اعظم دولت ہے۔ حالانکہ اگر مالک اس سے مزید دولت پیدا کرنے کا فیصلہ کر لیں تو وہ  
اصل بن جائے۔ اس عدم توجہی کا خاص باعث یہ ہے کہ موجودہ حکومت کے قیام سے  
پہلے یہاں صدیوں بد امنی رہ چکی ہے اور لوگوں کے دل سے اعتبار اور اطمینان غائب  
ہو گیا۔ لوگوں کو دولت کی ضرورت تو اس زمانے میں بھی تھی لیکن حاصل ہوئے بعد اسکی  
نگہداشت دشوار تھی۔ پس لوگوں کو عادت پڑ گئی کہ اپنی دولت ایسی شکل میں رکھیں کہ  
اس کو باسانی چھپا کر ہر کہیں ساتھ لے جاسکیں۔ چنانچہ بیشتر دولت، سونے چاندی اور جواہرات



باب دوم کی شکل میں رہتی تھی۔ ان کا چھپانا اور لیجانا دونوں کام سہل تھے۔ اب تک یہ حالت ہے  
 فصل ۱۲ کہ جب دولت کی ضرورت نہیں ہوتی تو اسکو بطور دفینہ چھپا کر رکھتے ہیں لوگوں کی بے شمار  
 دولت محض مٹل اور بیکار پڑی ہوئی ہے۔ حالانکہ زراعت اور صنعت و حرفت کو ترقی دینے  
 کے واسطے بہت سے اصل کی سخت ضرورت ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ملک بہت غریب ہے حالانکہ  
 اتنا افلاس نہیں ہوتا چاہئے تھا۔ جب پیداوار دولت کے ذرائع سے پورا پورا کام نہیں  
 لیا جائے تو یہی حالت ہوگی جو اب ہے۔ معاشیات کے معلم کو معلوم ہونا چاہئے کہ اسوقت  
 ملک کو سب سے بڑی ضرورت اس بات کی ہے کہ جو دولت بیکار پڑی ہوئی ہے اس سے  
 بطور اصل کام لیا جائے یعنی اس کو مزید دولت پیدا کرنے کے کام میں لگایا جائے تاکہ  
 زراعت پھلے پھولے اور صنعت و حرفت کو بھی ترقی ہو :



## فصل تیرہ

## پیدائش کا انتظام۔ اپنی ضروریات خود ہم پہنچانے کا زمانہ

اب ہم کو یہ تحقیق کرنا ہے کہ عاقلین پیدائش جو اوپر بیان ہو چکے ہیں کیونکر انتظام پاتے ہیں یعنی وہ کس اصول پر باہم مل جل کر کام کرتے ہیں۔ کس طرح پر پیدائش دولت کے انتظام نے ترقی کی۔ یہ مسئلہ معاشی تاریخ کا ایک نہایت اہم جزو مانا جاتا ہے اس مسئلے کے متعلق بعض ملکوں کی معاشی تاریخ میں تو بہت کچھ معلومات موجود ہے۔ لیکن ہندوستان کی معاشی تاریخ میں ابھی بہت سے واقعات پر پردہ پڑا ہوا ہے۔ اور تحقیق کرنے کی بہت ضرورت اور گنجائش باقی ہے۔ پیدائش کا انتظام تبدیلی بڑھا اور پھیلا۔ تبدیلیاں اکثر آہستہ آہستہ نمودار ہوئیں۔ لیکن اس مسئلے کی مفصل بحث بہت طویل ہوگی۔ اور اس کتاب میں اس کی گنجائش نہیں سردست ہم یہ کر سکتے ہیں کہ انتظام کی ترقی کے چند دور قرار دیں۔ اور تبدیلیوں کے جو جو اسباب تھے ان کو تحقیق کر ڈالیں پیدائش کے انتظام میں ترقی کے تین دور حسب ذیل معین کرتے ہیں :

- (۱) خود پروروں کا عہد یعنی اپنی ضروریات خود ہم پہنچانا۔
  - (ب) دستکاروں کا عہد یعنی چھوٹے پیمانے پر بازار کے واسطے سامان تیار کرنا۔
  - (ج) کارخانوں کا عہد یعنی بڑے پیمانے پر بازار کے واسطے سامان بنانا۔
- یہ خیال نہ کرنا چاہئے کہ ملک بھر میں ترقی کے یہ دور یکے یاد دیگر کے اسی ترتیب سے ظہور پذیر ہوئے جیسے کہ مارچ کے بعد اپریل آتا ہے اور اپریل کے بعد مئی۔ جہاں تک پتلا چلتا ہے ترقی بہت تدریج کے ساتھ ہوتی۔ اور اس کی رفتار جگہ جگہ مختلف رہی ہے۔ مگر بعض وقت ایک ہی جگہ تینوں دور پہلو پہلو نظر آتے ہیں اور یہ دیکھنے کا خوب موقع ملتا ہے کہ تبدیلیاں کیونکر عمل میں آتی ہیں۔ چنانچہ آجکل بھی یہ حالت ہے کہ ایک طرف تو از حد قدیم طریق پر عمل پیدائش جاری ہے اور اسی کے مقابل جدید ترین ایجادات



باب دوم سے کام لیا جا رہا ہے دنیا بھر میں شاید ہی کوئی ایسا ملک ہو جہاں اس مسئلے کے مطالعے کے واسطے فصل (۱۳) صرف ایک ہی دور نظر آئے۔ یعنی ہر ملک میں کم و بیش تینوں دور موجود ہیں۔ تبدیلی کی رفتار نہ صرف ملک ملک میں مختلف رہی ہے بلکہ صنعت صنعت کے لحاظ سے بھی اس میں فرق پڑ جاتا ہے۔ زراعت نے بالخصوص بہت سست رفتاری سے ترقی کی ہے۔ ہندوستان میں پیدائش دولت کا یہ شعبہ ابھی انتظام کے پہلے ہی دور میں چلا جاتا ہے اور عجب نہیں کہ عرصے تک اسکی یہی حالت رہے :

سمنے جو پہلے دور کو اپنی ضروریات خود بہم پہنچانے کے عہد سے نامزد کیا ہے تو آخر اس جملے کا کیا مفہوم ہے۔ اس سے مراد یہ ہے کہ ایک گروہ کے لوگ اپنی کل ضروریات باہم مل کر خود مہیا کریں اور باہر والوں سے کچھ نہ لیں۔ بعض جنگی قوموں کی غالباً اب تک یہی حالت نظر آئے گی گو علیٰ حیثیت سے ایسی انتہائی حالت قابل توجہ نہیں۔ کیونکہ ہندوستان میں ہر گروہ اور ہر طبقے کے لوگ اپنی ضرورت کی تھوڑی بہت چیزیں دوسروں سے ضرور خریدتے ہیں تاہم واقعہ یہ ہے کہ قریب قریب کل ملک میں طریق زراعت کم و بیش اسی قدیم طریق پر جاری ہے اور بہت سے گاؤں اب بھی اپنی اکثر ضروریات خود مہیا کرتے ہیں۔ باہر سے شاید ہی کوئی چیز منگاتے ہوں۔ اور چونکہ ہندوستان کا سب سے بڑا پیشہ زراعت ہی ہے۔ لہذا انتظام کے اس پہلے دور پر تفصیلی نظر ڈالنی ضروری معلوم ہوتی ہے :

اگر ملک کے پس ماندہ حصوں کی حالت پر غور کرو اور جدید کاروبار کی ترقی سے جو حالتیں پیدا ہو گئی ہیں انکو نظر انداز کر دو تو معلوم ہو گا کہ گاؤں کے رہنے والے اب تک اپنی ضروریات خود مہیا کرتے ہیں۔ دیہاتیوں کے تین طبقے ہیں کاشتکار جن کے پاس زمین ہو۔ مزدور جو کاشتکار کے ہاں کام کریں۔ اور نوکر چاکر یا دستکار۔ کاشتکار کھیت بوتے ہیں اور فصل کی پیداوار کاشتکاروں، مزدوروں، ملازموں، اور دستکاروں میں تقسیم ہو جاتی ہے۔ اور اسی پر سب کی گذر ہے۔ اس کی تفصیل پر نظر ڈالو۔ لوگوں کو کھانے، کپڑے، مکان، آگ، روشنی، برتن اور پانی کی ضرورت ہوتی ہے مزید برآں کاشتکار کو تخم، مویشی اور آلات بھی درکار ہیں کھانے کے واسطے تو وہی غلہ، شکر اور روغن کافی ہے جو گاؤں میں پیدا ہوتا ہے۔ لباس کے واسطے گاؤں کی روٹی کا ٹکڑا وہیں کپڑا بنتے ہیں رہنے کے واسطے مٹی کے کچے مکان بناتے ہیں اور جنگل کی لکڑی لیکر ان کو پالتے ہیں۔ یا ان پر گھاس چوٹ

اپنی ضروریات خود مہیا کرنے والے گاؤں کی حالت



کی چھپریا گاٹوں کی بنی ہوئی کھیریل ڈالتے ہیں افتادہ زمین کے درخت اور مویشیوں کا گوبر باب دوم  
 ایندھن بن جاتا ہے۔ روشنی کے واسطے بعض تجنوں مثلاً کڑے تن اور سرسوں سے تیل محل فصل (۱۳)  
 آتا ہے اور گاٹوں ہی میں کھارٹھی کے برتن بنا دیتا ہے۔ کنوئیں یا ندی نالے سے پانی مل  
 جاتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ گاٹوں بساتے وقت پانی کی فکر ضرور کر لی جاتی ہے  
 خواہ وہ کنوئیں سے ملے یا ندی نالے سے۔ اب رہیں کاشتکار کی خاص ضروریات۔ تخم تو خود  
 کھیت کی پیداوار سے نکل آتا ہے گاٹوں کا بڑھتی آلات کشاورزی تیار کر دیتا ہے۔ رہے  
 مویشی سو وہ زمینوں پر چر چر کر پل جاتے ہیں۔ اگر کچھ لگان یا مالگزار ہی ادا کر نی ہوئی تو  
 وہ بھی فصل کی پیداوار میں سے ادا ہو جاتی ہے :

پس اگر گاٹوں کے باشندے ایک دوسرے کی مدد کریں اور کرتے ہی ہیں تو گاٹوں تجارت  
 کی ضروریات خود وہیں مہیا ہو جائیں۔ باہر سے سامان منگانے کی ضرورت نہ پڑے۔ مثلاً  
 ایک شخص کے پاس اپنی ضرورت سے زیادہ شکر موجود ہے اور دوسرے کے پاس روٹی تو  
 وہ دونوں اپنی چیزوں کا مبادلہ کر سکتے ہیں۔ یعنی روٹی کو شکر سے بدل لیں اور ان کو نہ تو  
 باہر والوں کے ہاتھ اپنا مال فروخت کرنا ضرور ہے اور نہ ان سے خریدنا۔ گویا نہ تو زر کی  
 ضرورت ہے اور نہ تجارت کی۔ گو آجکل یہ سمجھ میں آنا ذرا دشوار ہے کہ کسی ملک میں زر  
 اور تجارت بغیر بھی کام چل سکتا ہے۔ تاہم غالباً پہلے پہل ان دونوں چیزوں کے بغیر دیہات  
 میں زراعت جاری ہوئی یعنی گاٹوں کی مختلف قسم کی پیداوار کا وہیں کے باشندے آپس  
 میں مبادلہ کر لیتے تھے۔ نہ خرید و فروخت ہوتی تھی اور نہ باہر والوں سے کوئی کاروباری  
 واسطہ تھا :

لیکن دو ضرورتیں ایسی ہیں کہ جن کا ابھی تک ذکر نہیں ہوا۔ اور جنکے لحاظ سے  
 مندرجہ بالا بیان میں کچھ ترمیم ضروری معلوم ہوتی ہے۔ ان میں سے ایک تو نمک ہے  
 کہ جو ہر جگہ پیدا نہیں ہو سکتا۔ گو کبھی کبھی مٹی دھو کر نمک نکالتے ہیں اور ممکن ہے کہ اس طرح  
 پر بعض گاٹوں کو نمک میسر ہو گیا ہو تاہم ایسا معلوم ہوتا ہے کہ نمک ان معدودے چند  
 چیزوں میں سے ہے جن کی خاطر اول اول تجارت شروع ہوئی۔ تاجر گاٹوں گاٹوں  
 نمک لیجاتے اور اس کو غلے سے بدلتے تھے چنانچہ نمک کے بڑے حصے میں اب بھی یہ طریق  
 جاری ہے۔ دوسری ضرورت آہنی آلات و اوزار کی ہے۔ زراعت میں لوہے کے بہت



باب دوم سے آلات کام آتے ہیں۔ یورپ کے مقابل تو ہندوستان میں آلات کشاوری کی تعداد فصل (۱۳) کم ہے تاہم متعدد آلات رائج ہیں مثلاً ہل، پھاؤڑا، مکھڑا، درانتی اور ایسے ہی کچھ اور آلات ہیں جن میں لوہا لگا ہوتا ہے اور ان کا مدت سے استعمال جاری ہے ممکن ہے کہ کسی زمانے میں لوہا زراعت میں بالکل کام نہ آتا ہو۔ لیکن اس میں شک نہیں کہ جن چیزوں کی سب سے اول تجارت شروع ہوئی ان میں سے ایک چیز لوہا بھی ہے۔

اب دیکھنا یہ ہے کہ اس زمانے میں پیدائش دولت کی کیا حالت تھی۔ اول تو کاشتکار کے پاس زمین تھی جس کو اس نے خواہ افتادہ پاکر گھر لیا ہو۔ یا پیداوار کا ایک حصہ دینے کے وعدے پر جسکو لگان کہتے ہیں۔ راجہ یا زمیندار سے لے لی ہو۔ جب زمین ایک دفعہ مل گئی تو وہ اسی کاشتکار کے پاس رہتی تھی۔ چونکہ آبادی تھوڑی تھی۔ زمین کی افراط تھی جو جیسی زمین چاہتا تھا لے سکتا تھا۔ ہی محنت سو کاشتکار اسکا کنبہ اور گائوں کے مزدور سب کام سے لگے رہتے تھے۔ مزدوروں کے دل میں گائوں چھوڑ کر جانے کا خیال بھی نہ آتا تھا۔ اپنے گائوں میں کاشتکاروں کا کام کاج کرتے۔ اور پیداوار میں سے حصہ باٹ لیتے تھے اس پر ان کی گذر تھی۔ اب اصل کو لو۔ اس میں اول تو مولشی شامل تھے۔ جن کی تعداد بڑھی رہتی تھی اور جن کے چرنے کے واسطے بہت سی افتادہ زمین ہر جگہ موجود تھی۔ دوسرے آلات و اوزار جو گائوں میں بنتے تھے اور جن کی بنوائی میں غلہ دیا جاتا تھا۔ رہا تخم سو وہ بھی گھر کی پیداوار میں سے نکل آتا تھا۔

تجارت کا ایسی حالت میں جبکہ تجارت بالکل بند ہو نہ گائوں کی زائد پیداوار برائے فروخت باہر بھیجی جائے فراہمی دولت اور نہ ضروریات دوسرے مقامات سے منگائی جائیں۔ ملک کی دولت کیونکر بڑھ سکتی ہے اور اگر بڑھے بھی تو کس قدر۔ پس یونہی برائے نام۔ اسی طرح عاقلین پیدائش سے بھی پورا پورا کام نہیں لیا جاسکتا۔ اگر فصل اچھی ہوئی تو کچھ پیداوار جو خرچ سے بچے گی آئندہ کے واسطے پس انداز کر رکھیں گے اور وہ خرابی فصل کے زمانے میں ذخیرے کے طور پر کام آنے کی لیکن جس قدر ضرورت ہوگی اس سے زیادہ غلہ پیدا کرنے کی کوئی خواہش نہ ہوگی۔ پس گائوں کی آبادی کے واسطے جس قدر پیداوار درکار ہوگی اسکے لحاظ سے تھوڑی سی زمین کاشت ہوتی رہے گی باقی غیر مزدور و بڑی رہے گی اچھی بری فصلیں مل ملا کر گائوں کی ضرورت کے واسطے کافی ہوں گی اگر آبادی گھٹی تو کھیت بھی کم ہو جاویں گے اور آبادی بڑھی



تو چند افتادہ زمینوں پر نئی کاشت پھیل جاوے گی اور غالباً قدیم کھیتوں میں زیادہ باب دوم  
محنت کی جائے گی تاکہ پیداوار بڑھ جائے۔ ایسی جماعت سے یہ توقع نہیں ہو سکتی (۱۳)  
کہ وہ کچھ دولت فراہم کر سکے گی اب فرض کر دو کہ ایسے گاؤں کے قریب ہی جو کہ اپنی  
ضروریات خود مہیا کرتا ہے ایک قصبہ آباد ہو۔ یہاں کے باشندے گاؤں کے لوگوں  
سے بہت سی ضروریات خریدتا چاہیں گے مثلاً غلہ۔ دال ترکاری۔ دودھ۔ گھی۔ روٹی  
اور شکر اور ان کے معاوضے میں دور دور سے چیزیں لاکر گاؤں والوں کو دیں گے  
مثلاً تانبے پتیل کے برتن، ٹھّا، ملل جیسے باریک کپڑے اور کچھ زیور وغیرہ اب  
دیہاتیوں کی حالت بدلنے لگتی ہے۔ ایسی ایسی چیزیں دیکھتے ہیں جن کا کبھی نام بھی نہیں سنا  
تھا۔ خود بخود ایسی چیزیں لینے کو ان کا دل چاہنے لگتا ہے۔ اور اگر کاشتکار سادہ مزاج  
بھی ہوں تو ان کی بیویاں تو ضرور نئی چیزوں کی فرمائش کریں گی۔ نئی چیزیں خریدنے  
کے شوق میں اب وہ اپنے ہاں پیداوار بڑھانے کی کوشش کریں گے خود بھی زیادہ  
محنت کریں گے اور اپنے مویشیوں اور مزدوروں سے بھی زیادہ کام لینگے یا تو زیادہ  
زمین کاشت کریں گے یا انھیں پہلے کھیتوں کو اچھی طرح جوتیں بوئیں گے۔ صاف ظاہر  
ہے کہ بہ نسبت سابق ایسی حالت میں گاؤں میں پیداوار بہت زیادہ ہوگی۔ دیہاتی لوگ  
ضرورت سے زائد پیداوار قصبائیوں کے ہاتھ فروخت کر کے اس کی قیمت سے نئی  
نئی چیزیں خریدیں گے جو کہ قصبے میں فروخت ہوتی ہیں :

گویا اب گاؤں اپنی کل ضروریات خود مہیا نہیں کرتا۔ اب وہاں انتظام پیدائش  
کی ترقی کا دوسرا دور شروع ہوتا ہے جسکو ہم دستکاروں کے عہد سے تعبیر کر چکے ہیں یعنی  
چھوٹے پیمانے پر بازار کے واسطے سامان تیار ہونے لگتا ہے۔ اب کاشتکار نہ صرف اپنے  
واسطے بلکہ قصبے والوں کے واسطے غلہ ترکاری بھی بوتے ہیں اور معاوضے میں کچھ اپنی ضروریات  
ان سے وصول کرتے ہیں۔ دیکھنا یہ ہے کہ اس تبدیلی کا فراہمی دولت پر کیا اثر پڑتا ہے اس  
تو شک نہیں کہ گاؤں کی پیداوار بڑھ جاوے گی اور مزید پیداوار کا جو زر قیمت ہاتھ  
آئے گا وہ دیر پا چیزیں خریدنے میں صرف ہوگا مثلاً تانبے کے برتن یا چاندی کا زیو  
اس کے معنی یہ ہونے کہ دولت کا اندوختہ بڑھ جائیگا دوسرے جب روپیہ ملے گا تو  
اُس کے جمع کرنے کا شوق پیدا ہوگا کیونکہ یہ زر اندوزی انسانی فطرت کا خاصہ ہے



باب دوم روپے کا ذخیرہ بڑھانے کی خاطر بھی لوگ بہت بہت محنت اور کوشش کریں گے اور اس طرح  
 فصل ۱۳ فراہم شدہ دولت میں اور اضافہ ہوگا۔ اب تو گاؤں والے بھی دو لکھ بننے لگیں گے۔  
 بادی النظر میں تو ایسا معلوم ہوتا ہے کہ یہ تبدیلی صرف کاشتکاروں کی حالت میں نمودار  
 ہوگی۔ اور سب سے اول انہی کو فائدہ پہنچے گا۔ لیکن جب قصبے میں محنت کی طلب بڑھے  
 گی تو قرب و جوار کے دیہات میں مزدور بھی چونکیں گے اور زیادہ اجرت کے لالچ سے وہ  
 قصبے میں جا کر کام کرنے لگیں گے۔ جب کچھ مزدور گاؤں کا کام یوں چھوڑ دیں گے اور  
 ساتھ ہی کھیتی باڑی کا کام بڑھ جائے گا تو پھر کاشتکار ان کی اجرت بڑھا کر ان سے نیا  
 زیادہ کام لیں گے اس طرح پر کچھ عرصے میں گاؤں کے مزدوروں کی کمائی بھی بڑھ جاوے  
 گی اسی طرح دستکار اور ملازمت پیشہ لوگ بھی زیادہ کمائی اور تنخواہ کے شوق میں قصبے  
 جا پہنچیں گے۔ لیکن گاؤں میں بھی تو ان کی ضرورت ہے ان کو روکنے کی خاطر گاؤں میں  
 بھی ان کی اجرت بڑھانی پڑے گی اور اس طرح پر سلسلہ بہ سلسلہ مزید دولت میں سب  
 حصہ بانٹ لیں گے۔ یہ تو عجب نہیں کہ کسی کو فائدہ زیادہ پہنچے اور کسی کو مقابلہ کم لیکن  
 یہ نہیں ہو سکتا کہ صرف ایک خاص گروہ فائدہ اٹھائے اور باقی بالکل محروم رہیں۔  
 گزشتہ چند صدیوں سے اس قسم کی تبدیلی ہندوستان میں بتدریج پھیل رہی ہے  
 محض سہولت کی خاطر بننے فرض کر لیا کہ تبدیلی یکایک نمودار ہوئی۔ ورنہ درحقیقت ایسا  
 کم واقع ہوتا ہے۔ اگر کوئی دارالسلطنت قائم ہو تب تو بہت جلد تبدیلی پیدا ہو سکتی  
 ہے ورنہ ملک کے بڑے حصے میں یہ تبدیلی بتدریج پھیلتی اور نمودار ہوتی ہے تجارت نے  
 بھی بہت آہستہ آہستہ پیر پھیلانے میں تاجر کبھی کوئی چیز خریدنے گاؤں آئے اور کبھی  
 کوئی چیز خریدنے اسی طرح گاؤں میں بھی نئی چیزیں رفتہ رفتہ داخل ہوئیں۔ یہ تبدیلی  
 اب تک جاری ہے ملک کے بعض حصے بہت ترقی کر گئے ہیں اور بعض مقابلہ کم۔ لیکن  
 اس تبدیلی کا عام اثر یہ ہے کہ زمین کی پیداوار بہت بڑھ گئی اور جو لوگ اس کے  
 حصہ دار ہیں وہ بھی زیادہ متمول بن گئے اس سے یہ نہ سمجھنا چاہئے کہ سب طبقے یکساں بہت  
 خوش حال ہیں۔ بعض زیادہ ہیں بعض کم اور بعض اٹے خستہ حال ہو گئے ہیں۔ لیکن حصوں  
 کی یہ کمی بیشی تقسیم دولت کی بحث سے متعلق ہے نہ کہ پیدائش دولت سے یہ تبدیلی ابھی  
 مکمل نہیں ہوئی ہندوستان میں ایسے مقامات بہت کم ہیں جہاں زراعت ترقی کے دوسرے



دور تک پہنچ گئی ہو اور جیسا کہ اوپر خیال ظاہر کیا جا چکا ہے ممکن ہے کہ پورے طور پر ندرت باہر دوم کو یہ دور کبھی نصیب نہ ہو۔ اگر کوئی گاؤں اس دور میں داخل ہو جائے تو وہاں کے کاشتکار فصل (۱۳) اپنی کل پیداوار فروخت کر کے کھانے پینے کا سامان تک دکان سے خریدنے لگیں گے۔ چنانچہ بعض مغربی ملکوں میں ایسا ہوتا بھی ہے۔ لیکن جو لوگ ہندوستان کے کاشتکاروں سے واقف ہیں ان کو یہاں اس درجہ ترقی کی امید نہیں ہو سکتی اور یوں دیہات میں کایا پلٹ ہو جائے تو دوسری بات ہے ترقی کے دوسرے دور کی مثالیں قصبات میں البتہ بکثرت نظر آتی ہیں :

---



## فصل چودہ

## پیدائش کا انتظام۔ دستکاروں کا زمانہ

دور دوم میں پیدائش کی حالت

ہم نے جو ترقی پیدائش کے تین دور قرار دیئے ہیں ان میں سے دوسرے دور پر غور کرنا چاہتے ہیں۔ ابتدائی دور سے تو وہ اس طرح پر مختلف ہے کہ اس میں لوگ اپنی احتیاجات براہ راست ان چیزوں سے پوری کرنا نہیں چاہتے جو انھوں نے خود تیار کی ہیں بلکہ انکی بنائی ہوئی چیزیں اکثر دوسروں کے کام کی ہوتی ہیں جو کچھ معاوضے پر دیدی جاتی ہیں۔ معاوضے میں یا تو اپنی ضرورت کی چیزیں مل جاتی ہیں مثلاً غلہ، کپڑا یا زرخش کے ذریعے سے ہر قسم کی ضروریات خریدی جاسکتی ہیں۔ ترقی کا یہ دور ہندوستان کے ہر قصبے میں کم و بیش جاری ہے۔ اکثر دستکار اس طرح اپنی مصنوعات فروخت کر کے ضروریات خریدتے ہیں۔ نوربان، انگریز، موچی اور تانبے پتیل کے برتن بنانے والے یہ سب لوگ ایسی چیزیں بناتے ہیں کہ جو ان کی ضروریات میں بہت کم داخل ہیں اس لیے وہ اپنی مصنوعات دوسروں کے ہاتھ فروخت کر کے ان کی قیمت سے کھانا، کپڑا وغیرہ خریدتے ہیں اب دیکھنا چاہیے کہ ہر سہ ماہین پیدائش کی احتیاج کے لحاظ سے دستکاروں کی کیا حالت ہے یعنی ان کو ہر ایک عامل کس قدر درکار ہے ؟

اول زمین کو بیچنے۔ دستکاروں کو بہت تھوڑی زمین درکار ہوتی ہے۔ اس بھی کم جتنی کہ چھوٹے سے کاشتکار کے لئے ضروری ہے۔ لیکن جیسا کہ چھٹی فصل میں بیان ہو چکا ہے دستکاروں کے واسطے زمین کا موقع محل بہت بڑی چیز ہے دستکار کو ایسی جگہ رہنا چاہیے کہ خریداروں کو بلا وقت اس کا پتہ مل جائے محض قصبے میں رہنے سے کام نہیں چلتا بلکہ دکان ایسی سڑک پر بازار میں واقع ہونی ضرور ہے کہ جہاں اور بھی یہی کاروبار کرتے ہوں اور لوگوں کو بھی اس بات کا علم ہو۔ مثلاً ایک بازار ہے جہاں جوتے خرید و فروخت ہوتے ہیں۔ ایسے مقام پر جو دکان ملے گی اس کا بہت



زیادہ کرایہ دینا موچی بخوشی گوارا کرے گا۔ لیکن غلے کی منڈی میں وہ اپنی دکان کم کرایہ باب دوم پر بھی کھولنی پسند نہ کرے گا۔ پس معلوم ہوا کہ دستکار کو بہت حقوڑی زمین درکار ہوتی <sup>فصل (۱۴)</sup> ہے۔ لیکن حسب دلخواہ موقع کی اتنی سی زمین بھی مشکل سے ہاتھ لگتی ہے اور اسکی آمدنی کا ایک بڑا حصہ کرایہ کی نذر ہو جاتا ہے :

دوسرا عامل محنت ہے۔ بیشتر کام تو دستکار اور اس کا کنبہ مل جلکر انجام دیتا ہے۔ بشرط ضرورت ایک دو مزدور بھی لگا لیے جاتے ہیں بالعموم وہ حقوڑا سا سامان لیکر اس سے مصنوعات تیار کرتا ہے جو صرف چند وضع کی ہوتی ہیں اور مدت تک وہی مصنوعات بناتے بناتے اس کا ہاتھ بہت صاف ہو جاتا ہے اور عمدہ چیزیں تیار ہونے لگتی ہیں لیکن مصنوعات تیار کرنے کے علاوہ دستکار کو اور بہت سا کام بھی کرنا پڑتا ہے یعنی اول تو مصنوعات کے واسطے موزوں پیداوار خام منتخب کرنا۔ اس کی قیمت چکانا کیا چیزیں کتنی کتنی تیار ہونی چاہئیں یہ طے کرنا۔ اور پھر مصنوعات کی طرف خریداروں کو رجوع کرنا اور ان کے ہاتھ مال بیچنا۔ یہ سب کام دستکار کے ذمے رہتا ہے۔ جس زمانے میں لوگ اپنی ضروریات خود مہیا کرتے ہیں تب بھی ان کو مصنوعات بنانے کے علاوہ بہت کچھ کرنا پڑتا ہے۔ لیکن چونکہ اکثر چیزیں اپنی ہی ضروریات کے واسطے بناتے ہیں ان کا کاروبار اس قدر دشوار نہیں ہوتا جتنا کہ دستکاروں کا جن کو دوسروں کے واسطے مصنوعات تیار کرنی پڑتی ہیں۔ گویا دستکاروں کو یہ پتا چلا نا پڑتا ہے کہ لوگوں کو کن کن چیزوں کی ضرورت ہے اور اپنی ضروریات سمجھنے کے مقابلے میں یہ کام کہیں زیادہ وقت طلب ہے۔ اگر اس نے لوگوں کی ضروریات کا غلط اندازہ کیا تو گویا اس کی کل محنت اور لاگت بیکار گئی اس کی مصنوعات کون خریدے گا۔ اور جب وہ فروخت نہونگی تو وہ نئی مصنوعات کے واسطے پیداوار خام کہاں سے لائے گا۔ اپنی گزر کہاں سے کرے گا اور کاروبار کیونکر چلائے گا :

ترقی پیدائش کے ابتدائی دور میں تو خریداروں کی ضروریات کا پتہ چلانا دستکاروں کو ایسا دشوار نہیں۔ اس زمانے میں لوگوں کی ضروریات انگلیوں پر گنی جاسکتی ہیں۔ قسٹیں ان میں مدتوں کوئی تبدیلی نہیں ہوتی۔ اور جب تجارت مختصر ہو تو چیزوں کے انتخاب



باب دوم میں بھی کیا وقت ہو سکتی ہے۔ لیکن دولت کے صرف کے بیان میں آگے چل کر واضح ہوگا  
 فصلی ۱۱۱ کہ معاشی ترقیات سے مراد یہ ہے کہ ضروریات کی تعداد بڑھے۔ ان کی اقسام بڑھیں اور  
 ساتھ ہی ضروریات ہم پہنچانے کے ذرائع میں بھی اضافہ ہو۔ اس حالت میں خیال کرو کہ تبدیلیوں  
 کا ساتھ دینا دستکار کے واسطے کس قدر مشکل ہے اور جہاں اس نے خطا کی کل قیمت  
 اور لاگت اکارت گئی۔ پارچہ بانی اس کی بہت اچھی مثال ہے کل کی سی بات ہے کہ  
 سوائے چند دولت مند لوگوں کے سب اچھی جولاہوں کے ہاتھ کا بنا ہوا دیسی کپڑا پہنتے تھے  
 صرف چند قسم کا کپڑا ملتا تھا جو عمدہ بنا ہوا نہایت پائدار مگر ذرا موٹا اور بھٹا ہوتا تھا  
 سب لوگ ایک ہی وضع کا لباس پہنتے تھے لیکن اب تو گاؤں والے بھی طرح طرح کے  
 کپڑے پہنتے ہیں چاہیں تو وہ پرانی وضع کا دیسی کپڑا خریدیں یا بمبئی اور کانپور کے  
 کارخانوں کا نفیس کپڑا یا دلائی کارخانوں کا سب سے بڑھیا کپڑا جو کہ افریقہ اور امریکہ  
 کی روٹی سے تیار ہوتا ہے اور گرہ میں دام ہوں تو اوئی اور ریشمی کپڑے تک خرید لیں  
 اب لوگوں کو تو طرح طرح کے کپڑوں کا شوق ہو گیا اور بیچارہ جولاہا وہی قدیم وضع کا کپڑا  
 بنے جاتا ہے اور وہ بھی کیا کرے نہ اس کے پاس موزوں سامان ہے نہ ضروری آلات  
 و ادوار ہیں۔ نہ کافی علم و واقفیت کہ فیشن کے کپڑے تیار کرے نتیجہ یہ ہے کہ اس کے  
 کپڑے کی خریداری روز بروز گھٹ رہی ہے حتیٰ کہ بعض وقت تو دیسی کپڑا فروخت کرنا  
 دشوار ہو جاتا ہے :

پس معلوم ہوا کہ جو دستکار دوسروں کے ہاں اجرت پر کام کرنے کے بجائے اپنے  
 طور پر کام کرتا ہے وہ محنت تو ضرور زیادہ کرتا ہے اسلئے کہ اسکی آمدنی اس کی مہارت  
 اور کوشش پر منحصر ہوتی ہے لیکن ساتھ ہی اس میں ایک بڑی خرابی یہ ہوتی ہے کہ وہ نت  
 نئی تبدیلیوں کا ساتھ نہیں دے سکتا نہ جدید بازاروں سے فائدہ اٹھا سکتا ہے۔ چنانچہ  
 معاشی ترقیات کے بعد اکثر جب دستکاروں نے بطور خود کام کرنے کی کوشش کی تو انکو  
 فح کے بجائے نقصان اٹھانا پڑا :

اب اصل کی باری آئی۔ دستکار و دستکار کی ضروریات میں بہت بڑا فرق ہے بعض  
 کے آلات و ادوار بہت قیمتی ہوتے ہیں اور اگر بعض کے سادے ہیں تو ان کو پیداوار خام  
 میں بہت روپیہ لگانا پڑتا ہے اور بعض کی مصنوعات اتنی مدت میں تیار ہوتی ہیں کہ عرصے تک



اُن کو اپنی گرہ سے کھانا پڑتا ہے۔ لیکن اصل کی ضرورت ہوتی سب کو ہے خواہ کسی حیثیت باب دوم  
 سے ہو اگر وہ پس انداز کر کے خود اپنا اصل فراہم کر لیں یا بطور ورثہ اپنے بزرگوں سے فصل (۱۴)  
 پائیں تو پھر کیا کہنا۔ آدوی سے کام کریں اور فائدہ اٹھائیں اگر بلحاظ حالات گرد پیش انہی  
 کاروباری قابلیت اچھی ہے تو وہ خرچ سے زیادہ کما سکیں گے اور بچا بچا کر کچھ جمع بھی کر لیں  
 گے۔ لیکن اکثر دستکاروں کے پاس ضرورت کے موافق اصل نہیں ہوتا اور کچھ نہ کچھ اُن کو  
 دوسروں سے قرض لینا ہی پڑتا ہے۔ اور اس پر جو سود واجب الادا ہوتا ہے۔ اس کی  
 مقدار اس قدر زیادہ ہوتی ہے کہ بعد ادائیگی ان کے پاس اتنا ہی بچ رہتا ہے کہ سب اوقات  
 کر سکیں پس اندازی کی کوئی گنجائش نہیں رہتی گو یا دستکاروں کی حالت بیشتر شرح سود پر  
 منحصر ہے۔ اس نکتے سے تقسیم دولت کے تحت میں آئندہ بحث کی جاوے گی۔ ہندوستان  
 میں شرح سود اس قدر زیادہ ہے کہ دستکاروں کی کمائی کا بڑا حصہ قرض خواہوں کی  
 جیب میں چلا جاتا ہے اور یہی وجہ ہے کہ غریب دستکاروں کو پس اندازی کا موقع بہت  
 کم نصیب ہوتا ہے جو کچھ دولت پیدا کرتے ہیں اس میں سے کچھ اپنی اور کنبے کی پرورش میں  
 صرف ہو جاتا ہے اور باقی پر قرض خواہ قبضہ کر لیتے ہیں روز بروز طرح طرح کی ضروریات  
 بڑھ رہی ہیں اور ان کی بھر سانی میں دستکاروں کو جو دقت پیش آتی ہے اس کا ایک خاص  
 باعث شرح سود کی زیادتی بھی ہے۔ جیسا کہ ہم گذشتہ فصل میں بیان کر چکے ہیں ہندوستانی  
 کاشتکار بھی ترقی پیدائش کے ابتدائی دور سے کچھ آگے ضرور بڑھ گیا ہے۔ کیونکہ اب وہ  
 نہ صرف اپنی ضرورت کے لائق فصل بوتا ہے بلکہ کچھ پیداوار دوسروں کے ہاتھ بھی فروخت  
 کر ڈالتا ہے۔ تاہم ابھی وہ اس دوسرے دور تک نہیں پہنچا جو دستکاروں کو حاصل  
 ہے اور اس میں شک ہے کہ اس کو پورے طور پر یہ دور کبھی نصیب ہو لیکن جس حد تک  
 وہ اپنی ضرورت کے علاوہ فروخت کے واسطے فصل تیار کرتا ہے اس کو بھی دستکاری  
 طرح کاروبار کی دقتیں پیش آتی ہیں کہ کیا فصل بونی جائے۔ اور کہاں فروخت ہو۔ اگر کاشتکار  
 اپنی پیداوار صرف قریب کے قصبوں میں بیچیں تب تو زیادہ دقت نہیں۔ لیکن جب وسعت  
 تجارت کی بدولت یہ نوبت آجائے کہ دور دور جا کر مال فروخت ہوا اور دنیا کے  
 دور دراز مقامات کی پیداوار سے مقابلہ آپڑے تو بیشک مال کی نکاسی بڑی ٹیڑھی  
 پھر ہے۔ مثلاً ہندوستانی کاشتکار کو نہیں معلوم کہ انگلستان یا جرمنی میں کس قسم کے گیہوں



باب دوم  
فصل (۱۴)

یار و غدار تخم کی سب سے زیادہ مانگ ہے اور گوان کا مال پڑا نہیں رہتا۔ اور کچھ نہ  
نہ کچھ دام وصول ہو ہی جاتے ہیں۔ تاہم اگر مطلوبہ اقسام کے بجائے جن کی قیمت بہت  
اعلیٰ ہے بوجہ بخیری وہ دوسری اقسام بوئیں جس کی مانگ کم ہے تو انکو مقابلہ بہت مالی  
نقصان اٹھانا پڑے گا۔ یا کاشتکار کوئی چیز اس امید پر بوئے کہ اس کی طلب زیادہ ہے  
لیکن تیار ہوتے ہوتے اس کی مانگ گھٹ جائے خواہ اس وجہ سے کہ اسکی ضرورت  
ہی نہ رہے یا کوئی دوسری چیز اس کے بجائے استعمال ہونے لگے تب بیکارے کاشتکار  
کو حتی الوسع جلد کاشت میں تبدیلی کرنی پڑے گی۔ وہ زمین سے اور طرح کے کام لیں  
گے اور مرد و جہ فصل کی باتہ جو کچھ تجربہ حاصل ہوا وہ سب بیکار جائے گا۔ شمالی  
ہندوستان میں ایسے دو واقعات حال میں پیش آچکے ہیں۔ کبھی نیل کثرت سے بویا جاتا  
تھا۔ لیکن جب سے ولایتی رنگ چلے اس کی کاشت ہی بند ہو گئی۔ اسی طرح جب سے  
چین والوں نے افیون کھانی چھوڑی ہندوستان میں پوست کی کاشت بہت  
گھٹ گئی۔ جنگ کی وجہ سے جو ولایتی رنگ آنے بند ہوئے تو اب پھر نیل کے  
کام میں جان پڑ رہی ہے :

ایک تو کاشتکار کو یہ وقت درپیش ہے کہ وہ دور دراز کے گاہکوں کی ضروریات  
سے بچر ہے اس پر طرہ یہ کہ دیگر مالک نے اس کے ملک یعنی ہندوستان کی ضروریات  
کا پتہ لگا لیا ہے اور اس کی آنکھوں دیکھتے ہندوستانی بازاروں پر چھاپا مارتے ہیں  
اور کاشتکار سے کچھ بن نہیں پڑتا۔ مثلاً شکر ہے کہ ہندوستان میں کروڑ ہا سن باہر  
سے آکر فروخت ہوتی ہے اور دیسی کھانڈ کو بہترے ہاتھ بھی نہیں لگاتے۔  
نتیجہ یہ ہے کہ کاشتکاروں کو گڑ، کھانڈ، فروخت کرنے میں وقت ہوتی ہے  
اور بمقابلہ سابق اب وہ یہ چیزیں کم تیار کرتے ہیں :

جب شرح سود زیادہ ہو اور کاشتکار کے پنے کافی اصل نہ ہو تو اس کو بھی ایسا  
ہی نقصان پہنچتا ہے جیسا کہ دستکار کو۔ اور جب سے مال باہر جانے لگا ہے کاشتکار  
کو بہت زیادہ اصل کی ضرورت پڑتی ہے مثلاً جو کے مقابل گہوں کی کاشت میں  
زیادہ لاگت لگتی ہے اور ایکھ میں اس سے بھی بڑھ کر۔ اس میں شک نہیں کہ پیداوار  
بھی اسی حساب سے زیادہ قیمتی ہوتی ہے۔ لیکن اگر شرح سود بہت اعلیٰ ہو تو فصل کی



باب دوم  
فصل (۱۴)  
سب زائد قیمت سود کی نذر ہو جائے گی اور کاشتکار بالکل محروم رہے گا۔ چنانچہ  
توسیع تجارت کے طفیل سے گو ملک میں دولت بہت بڑھی لیکن اس کا بڑا حصہ انہی  
لوگوں نے سگوالیا جو اصل دار ہیں اور دوسروں کو قرض دیتے ہیں ؟  
پس واضح ہوا کہ جس حد تک کاشتکار فروخت کی غرض سے فصل تیار کرتا ہے  
اس کو بھی انہی وقتوں کا سامنا ہوتا ہے جو کہ دشتکار کو پیش آتی ہیں۔ کاروبار  
چلانا روز بروز دشوار ہوتا جاتا ہے اور اصل بہت گراں ہے یعنی شرح سود بہت  
بڑھ ہی ہوئی ہے اور جوں جوں کاشتکار دوسرے دور میں قدم بڑھاتا ہے یہ دشواریاں  
اور بھی بڑھ رہی ہیں ؟

---



## فصل پندرہ

## پیدائش کا انتظام۔ کارخانوں کا زمانہ

اب ہم انتظام پیدائش کے تیسرے دور میں داخل ہوتے ہی دیکھتے ہیں کہ مزدوروں کی بڑی بڑی جماعتیں آجر کی نگرانی میں کام کرتی ہیں یورپ میں تو یہ طریق اس قدر مروج ہو گیا ہے کہ بطور خود کام کرنے والے دستکار کسی شمار قطار میں نہیں اور ہندوستان کی بعض صنعت و حرفت میں بھی یہ رواج پھیل گیا ہے مثلاً کان کنی یا پارچہ بانی ہے کہ ہزارہا مزدور کارخانوں میں اجرت پر کام کرتے ہیں۔ زراعت میں یہ طریق نہ چل سکا اور آئندہ بیان سے اس کے اسباب بھی معلوم ہوں گے۔ تاہم چاء کی کاشت اسی طریق پر ہوتی ہے جو کارخانے ایک سادہ مثال لو۔ مثلاً کوئی شخص تنو نو بار فوں سے اپنے مکان میں اجرت پر کپڑا کی مثال بنوائے اور اجرت خواہ وقت کے حساب سے دے یا بنائی کے حساب سے۔ آجر خود سوٹ اور دیگر ضروری سامان خریدتا ہے۔ جیسا کپڑا چاہتا ہے بنواتا ہے اور اس کی فروخت کی سبیل نکالتا ہے۔ اور جو کچھ قیمت وصول ہوتی ہے اپنی جیب میں ڈالتا ہے۔ اس انتظام کا نتیجہ صاف ظاہر ہے۔ کاروبار چلانا اور جسمانی محنت دو الگ الگ چیزیں ہو گئیں نور باف کو اب غور و فکر کرنے کی ضرورت نہیں وہ تو صرف آجر کی پسند کا کپڑا بناتا اور اپنی اجرت پاتا ہے۔ کاروبار کا چلانا آجر کے ذمے ہے۔ دوسرا نتیجہ یہ ہے کہ نور باف کو اصل کی ضرورت نہیں رہی۔ سب سامان آجر ہسٹا کرتا ہے گذر کے واسطے نور باف کو اجرت مل جاتی ہے سامان خریدنے اور اجرت دینے کے لئے آجر کو اصل کی فکر کرنی پڑتی ہے؛ گذشتہ فصل میں دستکار کے متعلق جو باتیں بیان کی گئی تھیں اب وہ تو رفع ہو گئیں مثلاً نور باف کے واسطے کپڑا بنانا آسان ہے لیکن کاروبار چلانا اصل ہسٹا کرنا کارے دارو اگر طریق پیدائش میں کوئی اور تغیر نہ ہو تو یہ کام آجر کے حق میں بھی مفید ہے کہ وہ کاروبار

کاروبار اور  
محنت کی  
علحدگی



چلائے اور اصل مہیا کرے کیونکہ وہ حالات سے بخوبی واقف ہے۔ وہ سامان ارزاں خریدے باب دوم  
 گا اور مال عمدہ قیمت پر کالے گا۔ اور بیکار مال بھی تیار نہ کرائے گا کیونکہ وہ گاہکوں کا مذاق اچھی طرح فصل (۱۵)  
 پر جانتا ہے۔ لیکن یہ اندیشہ ضرور ہے کہ اس طریق پر نور باف کپڑا اس قدر نہیں بنیں گے  
 جتنا کہ بطور خود بنتے اس قدر محنت کی انگ دل میں باقی نہ رہے گی۔ اب تو وہ اتنا ہی کام  
 کریں گے کہ جرمانہ یا بڑائی کی نوبت نہ آئے۔ حالانکہ پہلے فاقے کے خوف سے جان مارتے  
 تھے۔ لیکن یہ سوال پیدا بھی نہ ہو گا کیونکہ ساتھ ہی ساتھ طریق پیدائش میں بھی ضرور تغیر و  
 تبدل ہو گا :

جو تبدیلی سب سے اول نمودار ہوگی وہ معاشی زبان میں تقسیم عمل کہلاتی ہے۔ نور باف تقسیم عمل  
 ہمیشہ کپڑا ہی نہیں بنتے بلکہ ان کو وقتاً فوقتاً پان بھی کرنی پڑتی ہے ہر قبضے میں نور باف یہ کام  
 خود کرتے ہیں۔ اکثر شرک کے کنارے کچھ کچھ فاصلے پر باش کے اڈے کھڑے کر کے تانے بنتے  
 ہیں اور کوچ کر کے سوت کو مانڈی پلاتے ہیں نور بانوں کا بہت سا وقت پان کرنے  
 میں لگتا ہے۔ لیکن اگر بہت سے لوگ کام کرتے ہوں تو بہتر یہ ہو گا کہ کچھ پان کریں اور کچھ  
 کپڑا بنیں۔ اسی کا نام تقسیم عمل ہے۔ اسی طرح پان کرنے کا کام بھی تقسیم ہو سکتا ہے۔ کچھ مانڈی  
 تیار کریں اور کچھ سوت پر چڑھائیں ہر شخص ایک ایک وضع کا کپڑا بنے کہ جس میں اس کو  
 سب سے زیادہ مہارت ہو۔ کاریگر لوگ باریک اور نفیس کپڑا تیار کریں۔ ایک یا دو آدمی سوت  
 کا ذخیرہ مہیا رکھیں جو کپڑا تیار ہو اس کو ناپیں اور اس کو گاہکوں تک پہنچائیں۔ کر گئے  
 بنانے اور اس کی مرمت کرنے کے واسطے ایک بڑھئی بھی رہنا چاہیے۔ اس طور پر سوکے سو  
 نور باف کپڑا نہ بنیں گے بلکہ گارخانے میں کام کے درجے ہوں گے۔ اور ہر درجے کے  
 واسطے آجر موزوں مزدور رکھے گا تاکہ کم سے کم مصارف پر زیادہ سے زیادہ مال تیار  
 ہو سکے :

تقسیم عمل سے پیدائش میں جو گونا گوں فوائد حاصل ہوتے ہیں معاشیات کی بڑی بڑی  
 تصانیف میں ان کی تفصیل موجود ہے۔ چند خاص فوائد یہ ہیں (۱) مدت تک ایک ہی سا  
 کام کرتے کرتے مہارت میں ترقی ہوتی ہے اور (۲) ہر مزدور سے اس کے  
 مناسب حال بہترین کام لینے کا موقع ملتا ہے۔ دسویں فصل میں تحصیل مہارت کے  
 متعلق جو کچھ بیان کیا گیا اس میں کچھ اضافہ کرنے کی یہاں ضرورت نہیں ہے جبکہ خاص



باب دوم  
فصل (۱۵)  
قسم کی حرکات متواتر کی جادویں گی۔ اسی قدر ان کے کرنے میں سہولت اور کمال حاصل ہوگا۔ رہا دوسرا فائدہ سو بعض کام زیادہ پیدا اور ہوتے ہیں مگر ساتھ ہی زیادہ دشوار بھی۔ جو نور باف عمدہ خوش وضع کپڑا بن سکتا ہے وہ موٹے جھوٹے کپڑے بننے والے سے زیادہ پیدا کرے گا۔ لیکن اگر اول الذکر نور باف بطور خود کام کرے تو اس کو کبھی کبھی مجبوراً گھٹیا کپڑا بھی بننا پڑے گا۔ کیونکہ بعض وقت بڑھیا کپڑے کا بازار متداہم جاتا ہے۔ لیکن کارخانے میں اس کو بازار کی حالت سے کچھ سروکار نہیں۔ مال کی نکاسی تو آجر کے ذمہ ہے وہ تو بیفکری سے عمدہ کپڑا بنتا رہے گا جس کی اس کو خوب مہارت ہے :

کارخانوں میں ایک بڑی خوبی یہ ہے کہ چونکہ ان میں مزدوروں کی بڑی بڑی جماعتیں ملکر کام کرتی ہیں وہاں پر تقسیم عمل کی گنجائش خوب ہوتی ہے اور کام مقدار میں نسبتاً زیادہ اور نیز عمدہ ہوتا ہے وجہ یہ ہے کہ کاریگروں کو ایک ہی کام کرتے کرتے خوب مشق و مہارت ہو جاتی ہے دوسری خوبی یہ ہے کہ بوجہ کثرت کار مشین بھی چل سکتی ہے۔ دیکھنے کو تو کارخانے میں بڑی گڑبڑ ہوتی ہے۔ دھواں بھاپ۔ گڑگڑاہٹ اور شور مزار ہا۔ کل پرزے بڑی تیزی سے حرکت کر رہے ہیں۔ غور سے دیکھو تو ہر ایک کل ایسا ہی کام کر رہا ہے جیسے کہ مزدور کرتے ہیں اور ان سے کہیں جلد اور زیادہ۔ مثلاً کسی کارخانے میں کپڑا تے کی کل غور سے دیکھو تانے میں نال کس تیزی کے ساتھ ادھر ادھر لپکتی ہے اور بانیکا تاگا جو نال ڈالتی ہے وہ نال کی واپسی سے قبل کیونکر ٹھک ٹھک کر اپنی جگہ آ جاتا ہے دستی کر گھے ہیں بھی پونہی کپڑا بنا جاتا ہے۔ فرق صرف اس قدر ہے کہ کل کی بنائی بہت تیز ہے۔ گھنٹوں کا کام منٹوں میں ہوتا ہے۔ اس کا باعث یہ ہے کہ کل آدمی کی طاقت سے نہیں بلکہ انجن کی طاقت سے چلتی ہے اور انجن بھاپ کے زور سے چلتا ہے دراصل بننے کے کر گھے میں کوئی بڑا فرق نہیں۔ خواہ وہ دستی ہو یا کل دار البتہ چلانے والی طاقت میں زمین آسمان کا فرق ہے کہاں آدمی کا ہاتھ اور کہاں انجن۔ کارخانوں کی قریب قریب تمام کلوں کا یہی حال ہے۔ جو باقاعدہ حرکت انسان کر سکتا ہے۔ کل بھی کر سکتی ہے۔ مثلاً چیزوں کو آگے پیچھے ہٹانا یا اوپر نیچے لیجانا۔ یا ان کو گردش دینا۔ سننے میں یہ بات کس قدر عجیب معلوم ہوگی کہ یورپ میں کلوں سے رقبے جوڑنے کا کام لیا جاتا ہے۔



ہندوستان میں چونکہ کم تنخواہ کے محاسب مل جاتے ہیں اس لئے کلوں کا رواج نہیں باب دوم  
 ہوا۔ کلوں نے یورپ میں اس درجہ ترقی کی ہے کہ بہت سے کام جو آدمی کرتا ہے وہ (۱۵) فصل  
 بھی کر سکتی ہیں اور اگر مقابلہ خرچ کم پڑے تو بلا کلف ان سے کام لیا جاتا ہے۔  
 کپڑے کے کارخانے کی جو مثال ہم نے اوپر بیان کی ہے اس میں سو نور باف اجرت انجنوں کا  
 پر ہاتھ سے کپڑا بنتے ہیں۔ لیکن جب کارخانہ دار کو پتہ لگے گا کہ انجن سے چلنے والی کلوں استعمال  
 کے ذریعے سے کپڑا تیار کرنے میں زیادہ فائدہ ہے تو وہ کارخانے میں ضرور کلیں جاری  
 کر دیگا اور کپڑے کی دستی بنائی ترک ہو جائے گی۔ حالانکہ اب بھی اتنے ہی مزدور یعنی  
 سو نور باف کارخانے میں کام کریں گے لیکن کپڑا زیادہ تیار ہو گا۔ وجہ یہ ہے کہ اب  
 دستی کرکھوں کے بجائے کلوں سے کپڑا بنا جائیگا جو بہت تیز چلتی ہیں۔ مزدوروں کا کام کیا  
 رہ گیا۔ کل چلانا اور روکنا اور دوسری قسم کی دیکھ بھال۔ نتیجہ یہ ہے کہ نور بافوں کی مہارت  
 اور انہی کا ریگری دھری رہ گئی۔ عمدہ کل بھی ویسا ہی بلکہ اس سے بہتر کام کر سکتی ہے۔  
 اور خوبی یہ ہے کہ تھکتی نہیں۔ جیتک خراب نہ ہو برابر چلتی رہتی ہے اب ماہر نور باف کی  
 جگہ دوسری قسم کی مہارت والوں کی ضرورت ہوگی یعنی کل سازوں کی جو کل چلانا اور  
 درست کرنا جانتے ہوں۔ پھر اب ہوشیار اور کارگر نور بافوں کی حاجت ہی کیا رہی  
 کم اجرت پر عورتیں اور لڑکے بھی کلوں کے ذریعے سے کام کر سکتے ہیں۔ صرف ترتیب یافتہ  
 کل سازوں کی نگرانی کافی ہے :

صرف یہی ایک تبدیلی نہوگی کہ انجن سے چلنے والی کلوں کے کمر گھے کپڑا بنیں گے بلکہ  
 پان کرنے اور اسی طرح کے دوسرے کاموں میں بھی کل استعمال ہوگی اور کارخانہ دار  
 چاہے تو سوت کاتنے کی کلیں بھی جاری کر دے اب تو کارخانہ بہت بڑھ جائے گا۔  
 قرب و جوار میں نور باف جس قدر کپڑا ہاتھ سے بنتے ہیں اس سے کہیں زیادہ یہاں  
 تیار ہونے لگے گا صرفہ بھی مقابلہ کم پڑے گا اور لوگ کارخانے کا بنا ہوا ارزاں کپڑا  
 خریدنا شروع کر دیں گے یوں تو کارخانے میں بہت سے لوگ روزی سے لگ جائیں گے  
 اور پرورش پائیں گے لیکن بیچارے ماہر نور باف کہیں کے نہ رہیں گے اب ان کا مل  
 کون خریدے گا :

مثلاً ہم نے کارخانے کو بتدریج بڑھتے ہوئے دکھایا ہے اول اول کارخانے کا خانوچی  
 خصوصیت



باب دوم  
فصل (۱۵) یوں ہی رفتہ رفتہ بڑھا بھی کرتے تھے۔ لیکن اب تو لوگ کارخانوں کے قاعدوں قریبوں سے خوب واقف ہو گئے ہیں۔ مکمل کارخانے کا ایک ساتھ ہی اہتمام کر لیتے ہیں اور بعض صنعت و حرفت کے کارخانوں کا اہتمام کرنا تو ایک جداگانہ فن مانا جاتا ہے اور باہر لوگ کمیشن لیکر کارخانوں کا ابتدائی اہتمام کرتے ہیں لیکن خواہ مکمل حالت میں جاری ہوں یا ابتدائی حالت سے بتدریج ترقی کریں چند باتیں سب کارخانوں میں یکساں نظر آتی ہیں جو کہ درج ذیل ہیں :

(۱) پیداوار خام خریدنا۔ تیار شدہ مال فروخت کرنا اور کاروبار کی عام نگرانی، یہ سب کام مصنوعات کی تیاری سے جداگانہ شمار ہوتے اور انجام پاتے ہیں۔ آجر کا دیا چلاتا ہے اور کارگیر اجرت پر مال تیار کرتے ہیں :

(۲) اصل مہیا کرنا آجر کا کام ہے۔ کاریگروں کو اس سے کچھ سروکار نہیں اور نہ ان کو زمین سے مطلب وہ تو صرف محنت کرتے ہیں گویا یہ عامل پیدائش تو ان کے سپرد ہے اور باقی دونوں آجر کے ذمہ :

(۳) کارخانے کا اس طرح سے انتظام کرتے ہیں کہ تقسیم عمل اور کل کے جاری ہونے سے مصارف پیدائش کم سے کم رہیں اور حسن انتظام کی بدولت پیداوار کی مقدار اس سے کہیں بڑھ جائے جو کہ مزدوروں کے بطور خود جدا جدا کام کرنے سے حال ہوتی :

(۴) کام کرنے والے مزدوروں کے حساب سے تو کارخانوں میں پیداوار کی مقدار بہت بڑھ جاتی ہے۔ لیکن یہ بھی یاد رکھنا ضروری ہے کہ بہت سے لوگ جو ایک ہی قسم کا کام جانتے ہیں ان کارخانوں کی بدولت ذریعہ معاش سے بھی محروم ہو جاتے ہیں :

زیادہ مال کی ضرورت یہ تو بخوبی ظاہر ہو گیا کہ اگر کارخانوں کے ذریعے سے بڑے بڑے پیمانے پر مال تیار کرایا جائے تو بہت زیادہ اصل درکار ہو گا اور اگر لوگ بطور خود چھوٹے چھوٹے پیمانے پر ہاتھ سے مال تیار کریں تو بہت کم اصل سے کام نکل جائے گا۔ عمارات انجن کلیں یہ سب بہت سا اصل مقصود کہ جاتی ہیں پھر مال تیار اور فروخت ہونے سے قبل پیداوار خام خریدنی پڑتی ہے۔ مزدوروں کو اجرت دی جاتی ہے جو روپیہ اس



میں صرف ہوتا ہے وہ اصل دائرہ کہلاتا ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ جب تک تک اس قدر باب دوم  
 ترقی نہ کر لے کہ افراد کے اندونختے فراہم کر کے لوگ بڑے بڑے کاروبار جاری کریں فصل (۱۵)  
 کارخانے نہیں چل سکتے چنانچہ اس ترقی کے حالات اب ہم اگلی فصل میں بیان کرتے ہیں:

---



# فصل سولہ

## اصل کا انتظام

اصل کا انتظام یوں تو انتظام اصل کا مسئلہ ہر ملک میں متعلین معاشیات کے واسطے قابل دلچسپی کی ضرورت ہے لیکن خاص کر ہندوستان میں مسئلہ آجکل بہت اہم بنا ہوا ہے اس سے قبل واضح ہو چکا ہے کہ صنعت و حرفت کی ترقی کا دار مدار اصل کے انتظام پر ہے اور یہی حال زراعت کا بھی ہے ہندوستانی کاشتکار کو اس وقت سب سے زیادہ ضرورت یہ ہے کہ اُس کو مناسب شرح سود پر اصل قرض ملے۔ تاکہ اُس کو اپنے کھیت اور محنت سے بہترین نتائج حاصل ہوں یعنی مصارف تو کم رہیں۔ اور پیداوار زیادہ ہو۔ پس اس قول میں کوئی مبالغہ نہیں کہ ملک بھر کی دولت بڑھانے کے واسطے اصل کا عمدہ انتظام شرط اول ہے۔ یہ تو بیان ہو چکا ہے کہ دولت کا کچھ نہ کچھ ذخیرہ فراہم ہونا قدرتی امر ہے یعنی جب کبھی موقع ملتا ہے لوگ تھوڑا بہت پس انداز کر لیتے ہیں اور موقع سے مراد یہ ہے کہ کل پیداوار صرف کٹے بغیر فوری احتیاجات پوری ہو جائیں۔ لیکن اس میں ذرا شک ہے کہ فراہم شدہ دولت کا بطور اصل کام میں لانا بھی اسی طرح قدرتی بات ہے قدیم زمانے میں اکثر قومیں ذخیرہ دولت سے مزید پیداوار حاصل کرنے کی کوئی کوشش نہیں کرتی تھیں۔ اور ذخیرے کی غرض بیشتر یہی ہوتی تھی کہ آئندہ بوقت ضرورت کام آئے۔ داشتہ آید بکار۔ واقعہ یہ ہے کہ ہندوستان میں دولت کے موجودہ ذخیرے کا بہت تھوڑا حصہ بطور اصل استعمال کرنے کی نیت سے پس انداز کیا گیا ہے ذخیرے کے بڑے حصے کی صرف یہی غرض ہے کہ اس سے قحط میں یا کسی اور مصیبت کے وقت کام نکلے۔ جب تک لوگوں کے دلوں میں چوری اور ڈکیتی کا خون جاگزیں ہے۔ وہ مشکل سے اندوختوں کا کوئی بڑا حصہ پیدائش دولت میں لگائیں گے۔ بلکہ غالباً وہ اسکو



سونا چاندی بنا کر رکھیں گے تاکہ بلا وقت چھپا سکیں اور جہاں چاہیں ساتھ لیا سکیں جب باب دوم کوئی زبردست حکومت قائم ہو جاتی ہے تو اس رواج کا اصلی سبب تو غائب ہو جاتا ہے (فصل ۱۶) لیکن عادت پھر بھی باقی رہتی ہے۔ اور اب تک عام طور پر لوگ اس بات کے عادی ہیں کہ اپنا اندوختہ چھپا کر رکھیں اسی وجہ سے اس کو دفینہ کہتے ہیں۔ اس طرح پر ملک میں دولت کا بہت سا ذخیرہ موجود ہے جو اصل نہیں۔ کیونکہ اس سے مزید دولت پیدا کرنا مقصود نہیں۔ بعض دفینے تو مسلم ہیں مثلاً نوابوں اور راجاؤں کے خزانے۔ لیکن دولت کا ایک بڑا ذخیرہ یہ بھی ہے کہ لوگوں نے چھوٹی چھوٹی رقیں زمین میں دفن کر رکھی ہیں۔ تاکہ اُسے وقت تکام آئیں :

بعض ممالک کی حالت اس سے مختلف ہے۔ لوگ اپنا اندوختہ شاذ و نادر دفینہ بنا کر رکھتے ہیں۔ بلکہ بہت کچھ دولت خاص اس شوق میں پس انداز کرتے ہیں کہ اس سے پیدائش دولت کا کام لیں اور کچھ آمدنی حاصل کریں۔ اگر بہت زیادہ دولت پیدا کرنی مقصود ہے تو اس کے واسطے ضرور ہے کہ اندوختوں کو پیدائش کے کام میں لگایا جائے اب دیکھنا یہ ہے کہ اصل سے جو پیدائش دولت کا کام لیا جاتا ہے اس کا انتظام کیونکر انجام پاتا ہے۔ کاشتکار یا دستکار کو اپنے کاروبار کے واسطے بیشک کچھ اصل کی ضرورت ہے۔ لیکن ممکن ہے کہ اپنی ضروریات سے زائد اندوختہ اس کے پاس موجود ہو۔ خصوصاً زمینداروں اور اعلیٰ ملازمت پیشہ لوگوں کی یہی حالت ہوتی ہے بلکہ کچھ نیچے تو مزدوروں کی گھر میں بھی ہوتا ہے جو بطور اصل کام آسکتا ہے۔ اگر مالک اپنے اصل سے خود کوئی کام نہ لے سکے تو دوسروں کو سود پر قرض دے سکتا ہے۔ چنانچہ روپے کے لین دین کا مہندوستان میں اچھا خاصہ رواج ہے۔ خصوصاً مہاجنوں کا تو پیشہ ہی یہ بھیرا مگر لطف یہ ہے کہ جس کو روپے کی ضرورت ہے وہ تو یہ نہیں جانتا کہ کس سے روپیہ مل سکتا ہے اور جو روپیہ قرض دینا چاہے اس کو پتہ نہیں کہ کون روپے کا مالک ہے۔ بڑے بڑے لین دین کا ذکر تو نہیں لیکن چھوٹے چھوٹے قرضوں میں ضروریہ وقت پیش آتی ہے۔ اصل کے انتظام میں پہلا کام تو کسی کو ثالث بنانا ہے۔ جو لوگوں سے ان کا پس انداز کیا ہوا روپیہ لیکر قرض خواہوں کو دے۔ بنک کو ایسا ہی ثالث سمجھنا چاہیے بنک طرح طرح کا کام سرانجام دیتے ہیں جن کی تفصیل آگے چل کر طالب علم



باب دوم کو پڑھنی ہوگی۔ لیکن ان کا اصلی کام یہی ہے کہ لوگوں سے ان کا زائد از ضرورت اند وختہ لینا  
 فصل (۱۶) اور حاجتمندوں کو قرض دینا۔ اصل جمع کرنے کا قاعدہ یہ ہے کہ بینک بطور امانت روپیہ لینے  
 اور اس کے استعمال کے معاوضے میں سود دینے کا اعلان کر دیتا ہے۔ اور جب مالک چاہے  
 کچھ عرصہ پہلے اطلاع دیکر اپنا روپیہ واپس لے سکتا ہے جن لوگوں کو بینک کا اعتبار ہوتا ہے  
 یعنی جن کو یقین ہوتا ہے کہ بینک نیک نیت ہے اور وعدہ پورا کر سکتا ہے وہ اپنا روپیہ  
 بینک کے سپرد کر دیتے ہیں۔ جن لوگوں کو روپیے کی ضرورت ہوتی ہے وہ بھی بینک سے  
 معاملہ کرتے ہیں۔ اور اگر بینک کو اطمینان ہو کہ قرض گیر سود اور اصل اوقات معینہ پر  
 ادا کر دے گا تو وہ اس کو قرض دیدیتا ہے۔ لیکن بینک والے کیا یہ سب کام بلا معاوضہ  
 کرتے ہیں۔ نہیں۔ وہ بھی منفعت کے خواہاں رہتے ہیں اور منفعت کی سبیل یہ ہے کہ زراعت  
 پر جمع کنندوں کو کم سے کم سود دیا جائے اور قرض گروں سے زر قرض پر زیادہ سے زیادہ  
 سود وصول ہو اور بینک جو سود قرض گروں سے خود لیتا ہے اور جو سود جمع کنندوں کو  
 دیتا ہے ان میں جس قدر فرق ہو وہی بینک کا منافع ہے اس میں سے کچھ تو ملازمین کی  
 تنخواہ اور دیگر اخراجات میں صرف ہو جاتا ہے اور جو باقی بچے وہ مالکان بینک کا حق ہے۔  
 اب تو ہندوستان کے بہت سے شہروں میں بینک چل رہے ہیں لوگ ان سے  
 بخوبی واقف ہو چکے ہیں اول اول تو یورپین لوگوں نے جن کے ملکوں میں بینک بخوبی  
 رائج ہیں۔ ہندوستان میں بینک قائم کئے لیکن ان کی کامیابی دیکھ کر ہندوستانیوں کی بھی  
 آنکھیں کھلیں اور اب وہ بھی بینک جاری کر رہے ہیں۔ سر دست ہنکو دیکھنا یہ ہے کہ  
 بنکوں سے پیدا شد دولت میں کس قدر مدد ملتی ہے۔ بینک پیدا شد دولت میں بہت  
 کار آمد اور معاون ثابت ہو رہے ہیں۔ آج ہر جتنا اصل چاہیں بینک سے قرض لے لیتے  
 ہیں۔ اسی میں سے پیداوار خام خریدتے ہیں۔ مزدوروں کی اجرت دیتے ہیں۔ اور  
 دوسرے خرچ چلاتے ہیں اور جب مال تیار ہو کر فروخت ہوتا ہے تو اس کی قیمت میں  
 سے بینک کو قرض مع سود ادا کر دیتے ہیں پوچھے تو بنکوں کا زیادہ تر روپیہ اسی طریق  
 سے کام آتا ہے اور اسی طریق کی بدولت کارخانے جاری کرنے میں خاص سہولت  
 پیدا ہو گئی ہے۔ لوگوں سے براہ راست روپیہ قرض لینے کے بجائے کارخانہ دار بلا دقت  
 بینک سے قرض لے لیتے ہیں جن میں لوگوں کا روپیہ بکثرت جمع رہتا ہے۔



معمولی بنک سے نہ تو وہ کل روپیہ فراہم کر سکتے ہیں جو لوگوں کے پاس بیکار پڑا ہوا ہے باب دوم  
اور جو اصل کا کام دے سکتا ہے اور نہ اس قدر اصل مہیا کر سکتے ہیں جس قدر لوگوں فضل (۱۶)  
کو درکار ہے ان کے کاروبار میں دور کا وٹیں خاص طور پر پیش آتی ہیں :

(۱) اول تو بعض بعض کاموں کے واسطے قرض دینا خلاف احتیاط ہے اور اسی وجہ سے  
بنک تامل کرتے ہیں مثلاً عمارات بنانا یا کلیں خریدنا :

(۲) دوم چھوٹی چھوٹی رقموں کا لین دین نہیں ہو سکتا۔ اس میں بہت درد سر ہے۔  
پہلی رکاوٹ کی تفصیل پر نظر ڈالئے۔ چند مناسب شرائط کی پابندی کے ساتھ جمع کنندہ  
جس وقت اپنا زراعت واپس لینا چاہے اس وقت ادا کرنے کے واسطے بنک کو تیار  
رہنا چاہئے۔ اگر بنک بروقت ادا نہ کر سکے گا تو اس کا اعتبار اٹھ جائے گا اور لوگ روپیہ  
جمع کرنا چھوڑ دیں گے قرض کر دے کہ بنک نے ایسے لوگوں کو روپیہ قرض دے ڈالا جنہوں نے  
اس سے کلیں خریدیں اور عمارات بنوائیں اب جمع کنندہ نے روپیہ واپس مانگا۔ بنک  
کے پاس روپیہ کہاں قرض گیروں کے وعدوں کے سوا اس کے پاس تو کچھ بھی نہیں۔  
اور اگر وہ دوسری جگہ سے قرض لیکر بنک کو روپیہ نہ دیں تو بنک بھی جمع کنندہ کو  
زراعت ادا کرنے سے قاصر رہے گا بالفاظ دیگر بنک کا دیوالہ نکل جائے گا اور جب  
وہ ایک مرتبہ دیوالہ قرار پا گیا تو پھر دوبارہ لوگ اس میں روپیہ ہرگز جمع نہ کریں گے۔  
دیوالہ نکلنا تو ایک انتہا درجے کی خراب حالت ہے۔ لیکن اس سے کاروبار بنک کے  
اساسی اصول کا پتہ چلتا ہے وہ یہ کہ بنک کو زراعت بروقت ادا کرنے کے واسطے ہمیشہ  
تیار رہنا چاہئے۔ چنانچہ بنک اکثر بھوڑے بھوڑے عرصے کے واسطے قرض دیتے ہیں  
اور اس بات کا پورا اطمینان کر لیتے ہیں کہ وقت موعودہ پر قرض وصول ہو جاوے گا  
بنک معتبر کارخانہ داروں کو ایسے کاموں کے واسطے تو روپیہ بخوشی قرض دیدیتے ہیں جن سے  
روپیہ طلب چھٹکارا پاسکے مثلاً پیداوار خام خریدنا یا اجرت ادا کرنا کہ سامان تیار ہونے ہی  
اس کی قیمت سے روپیہ مل جائے گا۔ لیکن جن کاموں میں روپیہ مدت تک پھنسا رہے  
مثلاً عمارت بنانا یا کل خریدنا اس کے واسطے روپیہ قرض دینے میں بہت تامل کرتے ہیں  
بنک کے کاروبار میں جو دوسری رکاوٹ ہے وہ بھی ملاحظہ ہو۔ تجربے سے معلوم ہوا  
کہ چھوٹی چھوٹی رقموں کے لین دین کرنے میں بہت خطرے ہیں خرچ بہت بڑھتا ہے



باب دوم اور منافع اس قدر کم ملتا کہ گویا کچھ بھی نہیں جو بینک اصل بہت جلد فراہم کرنا چاہیں  
 فصل (۱۱) وہ البتہ دس روپے تک زراعت جمع کر سکتے ہیں۔ لیکن قلیل آمدنی والوں کو دس روپے  
 جمع کرنے میں بھی مدد ملتی ہے پس اگر کل اندوختوں سے اصل کا کام لینا منظور ہو تو ایک ایک روپے  
 تک جمع کر نیکو اہتمام ہونا چاہیے اس طرح بینک کاشتکاروں اور دستکاروں کو براہ راست قرض نہیں  
 دیتے وجہ یہ ہے کہ انکی حیثیت تھوڑا تھوڑا قرض لینے کی ہے اور دو چار روپے قرض دینا بینک کے واسطے درودر  
 پس معلوم ہوا کہ پیدائش دولت کے واسطے حسب قدر اصل کی ضرورت پڑتی ہے۔ اس سبب  
 کا انتظام محض بنکوں سے نہیں ہو سکتا۔ اس میں شک نہیں کہ کارخانے جاری کرنے  
 کے واسطے بڑی بڑی رقمیں مہیا کرنا بھی بہت اہم کام ہے۔ اور بینک بھی یہی کام سرانجام  
 دیتے ہیں۔ لیکن چھوٹی چھوٹی رقمیں قرض دینا بھی کچھ کم ضروری نہیں۔ اور بینک ایسے  
 لین دین سے معذور نہیں۔ کارخانوں کے واسطے کثیر رقم مہیا کرنے کا ایک طریق تو  
 یہ ہے کہ مشترک سرمایہ دار کمپنی "یا محدود کمپنی" قائم کی جائے اول الذکر  
 کمپنی سے ایسا کاروبار مراد ہے جس میں بہت سے لوگوں کا روپیہ لگا ہوا اور جس میں وہ  
 سب شریک مانے جائیں آخر الذکر کمپنی کا لفظ محدود تشریح طلب ہے۔ عام قانون تو یہ ہے  
 کہ اگر چند لوگ کسی کاروبار میں شریک ہوں تو ان میں سے ہر ایک فرداً فرداً اس کاروبار  
 کے کل قرضے کا ذمہ دار مانا جائے گا اور قرضے کا بار کفالت نہ صرف اسکے حصے تک محدود  
 ہے بلکہ وہ اس کی دوسری ملک پر بھی پڑتا ہے۔ جبکہ نفع کے لالچ میں گم رہے گا بھی سب نفع  
 جاوے تو بھلا مشترک کاروبار چلانے کی کس کو ہمت پڑ سکتی ہے۔ پس اسی خدشے کو رفع  
 کرنے کے واسطے محدود کمپنی کا طریق نکالا۔ جو کمپنی چند شرائط کی پابندی کرے اور ان میں  
 سے ایک یہ ہے کہ اپنے نام کے ساتھ لفظ محدود لکھے تو اس کمپنی کے حصہ داروں کی ذمہ داری  
 ان کے حصوں تک محدود ہو جاتی ہے مثلاً اگر کوئی شخص ستور روپے کا حصہ دار ہو یعنی یا تو  
 اس نے ستور روپے دیدئے ہوں یا اس سے کم دیکر باقی دینے کا وعدہ کر لیا ہو تو کسی  
 حالت میں اس سے ستور روپے سے زیادہ وصول نہیں کئے جاسکتے اگر خدا نخواستہ کاروبار  
 بگڑے تو زیادہ سے زیادہ اس کے ستور روپے ضائع ہونگے باقی ملک و مال بالکل محفوظ  
 رہے گا پس جو شخص محدود کمپنی میں حصہ دار بنتا ہے اس کو اطمینان ہوتا ہے کہ اس کی ذمہ داری  
 حصے کی مقدار تک محدود ہے اس سے زیادہ کا خطرہ نہیں ہے



بعض لوگ ضرور اس قدر دولت مند ہیں کہ چاہیں تو تنہا اپنے ذاتی سرمائے سے کارخانے باب دوم جاری کر دیں چنانچہ ہندوستان میں بہت سے چھوٹے چھوٹے روٹی اوٹنے کے کارخانے باب (۱۶) اسی طرح پر جاری ہو رہے ہیں۔ لیکن جو بڑے بڑے کارخانے ہیں مثلاً کپڑا بننے والے یا لوہے کا سامان تیار کرنے والے ان کے واسطے لکھو کھا بلکہ کروڑ ہا روپے کی ضرورت پڑتی ہے اور جب تک بہت سے لوگ شریک نہ ہوں وہ کافی تعداد میں جاری نہیں ہو سکتے جب کچھ لوگ کارخانہ جاری کرنے کا ہمتیہ کرتے ہیں تو وہ اپنی ایک محدود کمپنی بناتے ہیں اور دوسرے لوگوں سے درخواست کرتے ہیں کہ وہ اس کے حصے خریدیں۔ یعنی دنل پچاس نٹو روپے یا کوئی معین رقم داخل کر پی تاکہ اس طرح پر ضرورت کے لائق اصل مہیا ہو جاوے اگر کافی حصے فروخت ہو جائیں تو جو رقم وصول ہوتی ہے وہ کارخانہ قائم کرنے میں صرف کی جاتی ہے اور اگر روزمرہ کے خرچ کے واسطے کچھ رقم کی ضرورت باقی رہی تو وہ بنک سے قرض لے لی۔ بعد وضع مصارف جو کچھ منافع بچتا ہے وہ کمپنی کے شرکا میں حصوں کے حساب سے تقسیم ہو جاتا ہے۔ اب اگر کوئی زمیندار وکیل ڈاکٹر، سرکاری ملازم یا جس کسی کے پاس اندوختہ ہو چاہے تو کسی کمپنی کے حصے خریدے اور سال بسال یا ششماہی پر جیسا بھی قاعدہ ہو اپنے حصوں کے حساب سے منافع وصول کر لے۔ صاف ظاہر ہے کہ منافع کا دار مدار کارخانے کی کامیابی پر ہے تو ہے کپڑے اور سن کے کارخانوں یا کوٹیلے کی گاؤں میں لوگ اب بلا تامل حصے خرید کر شریک ہوتے ہیں اب اگر حصہ دار اپنا روپیہ پس لینا چاہے تو وہ کمپنی سے تو مطالبہ کر نہیں سکتا۔ البتہ اسکا حصہ فروخت ہو سکتا ہے اور جو لوگ کارخانوں کے حصہ دار بننا چاہیں وہ بھی نئے نئے کارخانوں میں روپیہ لگانے کے بجائے قدیم اور معتبر کارخانوں کے حصے خریدنا زیادہ پسند کرتے ہیں کارخانوں کے حصوں کی خرید و فروخت نے اب اس قدر رواج پایا ہے کہ کلکتہ اور بمبئی اور ہندوستان کے دوسرے شہروں میں دلال پھرتے ہیں جن کا پیشہ ہی یہ ہے کہ کارخانوں کے حصوں کی خرید و فروخت میں اسی طرح مدد دیں جس طرح کہ دلال گیہوں سن یا کوٹیلے کے بیوپاریں مدد دیتے ہیں مثلاً کسی شخص کے پاس روپیہ تو موجود ہے لیکن وہ بطور خود کوئی کاروبار کرنا نہیں چاہتا اب اُس کے سامنے دو سببیں موجود ہیں یا تو روپیہ بنک میں جمع کر دے اور سود لیتا رہے یا کسی دلال کی معرفت کسی کارخانے کے حصے خرید لے اور ان کا منافع



باب دوم وصول کرتا رہے :

فصل (۱۶)

کپنیوں کی بہت سی قسمیں ہیں جسے بھی قسم قسم کے ہوتے ہیں اور عملی حیثیت سے ان کی نوعیت اور ان کا طریق انتظام بہت قابل توجہ ہے اس مضمون کو آئندہ تفصیل سے مطالعہ کرنا ہو گا۔ یہاں پر ہمارے صرف یہ دکھانا ہے کہ اس قسم کی کمپنیاں پیدائش دولت میں کیا مدد دیتی ہیں۔ ان کے ذریعے سے بہت سی چھوٹی چھوٹی رقمیں بمقدار کثیر جمع ہو ہو کر کارخانہ داروں کو بڑے بڑے سرمائے سے کاروبار چلانے کا موقع دیتی ہیں اور چھوٹی پونجی والوں کو بھی آمدنی حاصل ہو جاتی ہے :

گو کارخانوں کے جسے چھوٹی چھوٹی رقموں پر مشتمل ہوں تاہم وہ اس قدر چھوٹی نہیں ہوتیں کہ غریب لوگ بھی اپنا قلیل اندوختہ ان میں لگا سکیں۔ غریبوں کی سہولت کے واسطے اکثر ممالک میں خاص انتظام ہے مثلاً سیونگ بینک عوام الناس کے بینک اور انجمن اندوختہ قائم کی گئی ہیں جہاں بہت قلیل رقمیں حتیٰ کہ ایک ایک آنہ تک جمع ہو سکتا ہے۔ اسی طرح ایسے بینک بھی جاری ہوئے ہیں جو چھوٹے چھوٹے کاروبار والوں کو تھوڑی رقمیں قرض دیتے ہیں ابھی تک ہندوستان میں اس قسم کے انتظامات کی کمی ہے بیشمار چھوٹے اندوختہ بطور دفینہ بیکار پڑے رہتے ہیں اور ادنیٰ کاروبار والوں کو بہت زیادہ سود پر ساہوکار سے قرض لینا پڑتا ہے۔ لیکن قوی امید ہے کہ یہ وقت انجمن ہائے قرضہ امداد باہمی سے بہت کچھ رفع ہو جائے گی۔ اور گزشتہ دس برس میں ایسی انجمنیں بہ تعداد معقول جاری ہو چکی ہیں۔ آگے چل کر طالب علم کو اس مسئلے پر زیادہ غور کرنا ہو گا۔ سر دست یہ بتانا مقصود ہے کہ ہندوستان میں اب تک پیدائش کے واسطے اصل مہیا کرنے کا انتظام بہت نامکمل اور ادھورا ہے مرنہ الحال لوگوں کی سہولت کے واسطے تو کچھ انتظام ہو بھی گیا ہے کہ اگر وہ چاہیں تو اندوختہ کو پیدائش کے کام میں لگا دیں۔ لیکن غریب کاشتکاروں کو اور دستکاروں کو نہ تو اندوختہ سے بطور اصل کام لینے کا موقع میسر ہے اور نہ کوئی اصل قرض لینے کا سہل ذریعہ حاصل ہے ڈاک خانے کے سیونگ بینک چھوٹی چھوٹی رقمیں جمع تو کر لیتے ہیں لیکن قرض وہ بھی نہیں دیتے :

سیونگ بینک وغیرہ



## فصل سترہ

### عالمین پیدائش کی تخصیصی حالت

ترقی پیدائش کے تین دور جو دنیا میں نمودار ہو چکے ہیں ہم نے اوپر بالترتیب بیان کیے تھے زمین اپنی ضروریات خود مہیا کرنے کا عہد چھوٹے چھوٹے دستکاروں کا عہد اور سب سے آخر کار خالوں کا عہد۔ اسی بحث کے سلسلے میں ایک ایسا عام اصول واضح کرنا بھی ضروری معلوم ہوتا ہے۔ جو ایک دور سے دوسرے دور تک تبدیلی کا باعث ہو گیا ہے اس اصول کو اصطلاحاً تخصیص کہہ سکتے ہیں۔ یہاں پر تخصیص سے مراد یہ ہے کہ بعض احتیاجات پوری کرنے میں بعض عالمین پیدائش سے اس قدر زیادہ کام لیا جاتا ہے کہ دوسری احتیاجات پوری کرنے کے واسطے وہ کمتر دستیاب ہوتے ہیں اب ہم دیکھیں اس اصول کی مزید تشریح کرتے ہیں :

ترقی پیدائش کے پہلے دور میں جبکہ ہر ایک گاؤں اپنی ضروریات خود مہیا کرتا ہے جو زمین کاشت ہوتی ہے وہ خاص طور پر کوئی ایک احتیاج پوری نہیں کرتی بلکہ گاؤں کی اکثر احتیاجات اسی سے پوری ہوتی ہیں مثلاً کھانے کے کپڑے مکان اور روشنی وغیرہ کی احتیاجات۔ البتہ جب دوسرا دور شروع ہوتا ہے اور کاشتکار فروخت کے واسطے فصل تیار کرتا ہے تب بتدریج تخصیص بھی پھیلتی ہے بھر بے سے ثابت ہوا ہے کہ ملک کے مختلف حصوں میں مختلف فصلوں کے واسطے آب و ہوا اور زمین خاص طور پر موافق اور موزوں ہوتی ہے پس ہر ایک گاؤں میں جو فصل خوب لگتی ہے بیشتر وہی بوئی جاتی ہے۔ اور جو فصلیں عمدہ نہیں ہوتیں ان کی کاشت بھی ترک کر دی جاتی ہے مثلاً یہ بخوبی تحقیق ہے کہ پہلے زمانے میں شمالی ہندوستان میں اکیچ اور کپاس دونوں کی کاشت



باب دوم ہوتی تھی۔ ایکھ سے شکر بنتی تھی۔ اور کپاس سے کپڑے تیار ہوتے تھے۔ لیکن اب حالت  
 فصل (۱۱) بالکل دگرگوں ہے۔ کسی ایک مقام میں ایکھ اور کپاس شاذ و نادر معقول مقدار میں کاشت  
 ہوتی نظر آتی ہے۔ وجہ یہ ہے کہ دونوں فصلوں کو ایک طرح کی آب و ہوا موافق نہیں۔  
 ایکھ کو مقابل کپاس کے زیادہ مرطوب آب و ہوا کی ضرورت ہے۔ چنانچہ ایکھ تو بیشتر  
 کوہ ہمالیہ کی مرطوب تیلٹی میں بوئی جاتی ہے۔ اور کپاس جنوب اور مغرب کے خشک حصوں میں  
 کاشت ہوتی ہے۔ گویا بہت سے گانوں اپنے واسطے خود شکر نہیں بناتے کیونکہ تجربے سے  
 ثابت ہوا کہ ایکھ بونے سے شکر خریدنی زیادہ فائدہ مند ہے۔ اسی طرح بہت سے  
 دیہات میں کپاس نہیں بونے۔ کیونکہ ایکھ اور دوسری فصلوں کی قیمت سے کپڑا خریدنے  
 میں کوئی دقت نہیں ہوتی پیدائش کے نقطہ نظر سے تو زمین کی ایسی تخصیص بیشک مفید ہے  
 کہ جس زمین پر جو فصل سب سے اچھی تیار ہوتی ہو وہی کاشت کی جائے اگر دقت ہے  
 تو وہی جو اوپر بیان ہوئی کہ کاشتکار کو دور رہنے والے خریداروں کی ضروریات کا پتہ  
 چلانا پڑتا ہے اور اگر ضروریات میں کوئی بڑی تبدیلی واقع ہو جائے تو اس کے سارے  
 کاروبار کے الٹ پلٹ ہونے کا اندیشہ ہے اس قسم کی تخصیص کسی ایک ملک تک  
 محدود نہیں بلکہ تمام دنیا پر پھیل گئی ہے مثلاً یورپ، امریکہ، آسٹریلیا اور افریقہ میں لوگ  
 جو چاء پیتے ہیں وہ ایشیا کے تین حصوں سے آتی ہے۔ یعنی چین سیلون اور حصہ بنگال  
 اور آسام سے بنگال کے چند اضلاع میں جو سن اگتا ہے اس کے بنے ہوئے بوروں  
 میں بھر بھر کے غلہ اور روغن دار تخم دور دور بھیجتے ہیں :

تخصیص زمین کی دوسری مثال تحصیر صنائع ہے یعنی کسی صنعت و حرفت کا خاص طور پر  
 کسی جگہ پھیلنا۔ ترقی پیدائش کے دوسرے دور میں جب کہ بازار کے واسطے چیزیں چھوٹے  
 پیمانے پر تیار کی جاتی تھیں تب ہی سے تحصیر صنائع کی بنا پڑی۔ خاص خاص قصبے اور ایک ہی  
 قصبے میں خاص خاص بازار خاص چیزوں کے واسطے مشہور ہو چکے تھے کہیں کا چرمی  
 سامان عمدہ ہوتا تھا اور کہیں کے پیش کے برتن مشہور تھے جو چیز جس جگہ عمدہ تیار  
 ہوتی ہے وہیں سے لوگ منگاتے ہیں اور دستکار بھی وہیں جا کر کام کرتے ہیں۔ کیونکہ  
 ان کو سامان بیچنے میں سہولت ہوتی ہے اور پیداوار خام بھی مصنوعات کے واسطے  
 بافراط دستیاب ہوتی ہے۔ شمالی ہندوستان میں مراد آباد کے بھرت کے برتن اور



لکھنؤ کا نقرہ سامان مشہور ہے۔ جو نہ صرف ہندوستان کے ہر حصے میں بلکہ دوسرے باب دوم  
 ممالک تک جاتا ہے۔ کسی جگہ کارخانہ جاری کرنے کے وجوہات خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہوں فصل (۱۷)  
 نتیجہ وہی ایک ہے۔ ہر صنعت و حرفت ایک یا چند قصبوں میں جاگزیں ہو جاتی ہے  
 بالفاظ دیگر شہر و قصبے بعض بعض صنعتوں کے واسطے خاص طور پر موزوں نکل آتے  
 ہیں۔ مثلاً سن کے اکثر کارخانے کلکتے کے قرب و جوار میں واقع ہیں۔ بمبئی۔ احمد آباد  
 اور کانپور کپڑے کے کارخانوں کے خاص مرکز ہیں کارخانوں کی شکل میں جو تخصیص صنائع  
 نمودار ہوتی ہے۔ تو اس کا پیدائش پر بہت اہم اثر پڑتا ہے۔ جس کی تفصیل  
 معاشیات کی بڑی بڑی کتابوں میں موجود ہے۔ سردست تو ہم کو صرف تخصیص صنائع  
 کے رواج سے بحث ہے۔ یعنی صرف یہ واقعہ پیش نظر ہے کہ بعض مقامات بعض چیزوں  
 کی تیاری کے واسطے مخصوص ہو جاتے ہیں :

اب تخصیص محنت کو لیجئے۔ گانوں تک میں اس کار و واج پھیلا ہوا ہے مثلاً بڑھئی الگ تخصیص محنت  
 ہے کھار الگ اور دھوبی الگ۔ لیکن گانوں میں اکثر مزدور کھیتی باڑی کے متفرق  
 کاموں سے لگے رہتے ہیں۔ حتیٰ کہ دستکار اور نوکر چاکر بھی گاہے گاہے زراعت  
 کے غیر تخصیص طلب کاموں میں شریک ہو جاتے ہیں۔ چنانچہ بڑھئی اور دھوبی اپنے  
 پیشے کے علاوہ کچھ کاشت بھی کرتے ہیں بعض ایسے گانوں بھی ہونگے جہاں تخصیص طلب  
 کام کے کرنیوالے مثلاً لوہار بڑھئی اور دھوبی نہ ہوں کسان اور اس کے کنبے  
 والے سب کام کریں خود آلات بنادیں۔ کپڑے دھوویں۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ جن  
 گانوں نے کچھ بھی ترقی کی ہے وہاں تخصیص محنت کار و واج شروع ہو گیا ہے جب  
 ہم ترقی پیدائش کے دوسرے دور میں داخل ہوتے ہیں تو یہ تخصیص اور بھی نمایان  
 ہو جاتی ہے دستکار براہ راست اپنی محنت سے بہت کم احتیاجات پوری کرتا ہے  
 بلکہ دوسرے لوگوں کی چند خاص ضروریات بہم پہنچا کر اپنی روزی کھاتا ہے۔ مثلاً  
 ٹھیکر اجوتا بنے پتیل کے برتن بناتا ہے اپنی احتیاج صرف اس قدر پوری کر سکتا ہے  
 کہ کچھ خانہ ساز برتن استعمال کر لے لیکن روٹی۔ کپڑا اور دیگر ضروریات حاصل کرنے  
 کے واسطے اس کو ایسے لوگوں کی ضرورت ہے جو اسکے بنائے ہوئے برتن خرید کر اپنے  
 کام میں لائیں تاکہ اس کو قیمت ملے جس سے وہ اپنی ضروریات خریدے۔ ترقی پیدائش



باب دوم کے تیسرے دور میں جبکہ بڑے بڑے کارخانے چلتے ہوں تخصیص محنت کا طریق بہت  
فصل (۱۴) زیادہ پھیل جاتا ہے چنانچہ اوپر اس واقعہ کی تشریح بھی ہو چکی ہے۔ کاروبار چلانے  
کا اہتمام تو ایک مختصر طبقے کے سپرد ہو جاتا ہے اور مزدوروں کی بڑی بڑی جماعتیں سامان  
تیار کرتی ہیں اور بہت کم لوگ ایسے ہوں گے جو کہ اپنی احتیاج خود ہی پوری کر سکیں  
کارخانے میں جو شخص کل کا کرگھ چلاتا ہے وہ بھی کپڑا بننے سے اسی قدر ناواقف ہے  
جس قدر کہ انجن چلانے والا۔ کپڑا بننے تک سوت پر جو جو عمل ہوتے ہیں انہی کا ایک  
جزو کرگھ چلانے والا بھی انجام دیتا ہے۔ اور جب تک دوسرے مزدور جو باقی عمل سرانجام  
دیتے ہیں شریک کار نہ ہوں تنہا اس کا کام سراسر لا حاصل ہے :

تخصیص اور تقسیم اصل میں بھی تخصیص پذیری کا خاصہ موجود ہے معاشین اصل کی دو قسمیں  
قرار دیتے ہیں۔ اصل قائم اور دائرہ۔ اصل دائرہ تو ایک مرتبہ استعمال ہونے میں صرف  
ہو جاتا ہے۔ اصل دائرہ کے متعلق مل صاحب کا قول ہے کہ وہ جس کام کے واسطے  
عمل پیدائش میں استعمال ہوتا ہے اس کو ایک ہی مرتبہ کے استعمال میں پورا کر دیتا ہے  
اس کے برعکس اصل قائم زیادہ دیر پا ہوتا ہے یا بقول مل صاحب زیادہ دیر یا شکل  
میں موجود رہتا ہے۔ اور اس کا ماحصل زیادہ دنوں تک بتدریج ملتا رہتا ہے۔ مثلاً  
پیداوار خام جس سے مصنوعات تیار ہوں۔ لکڑی کو ٹلہ جو انجن میں جھونکا جاتا ہے اور  
روپیہ جو مزدوروں کو اجرت میں دیا جائے۔ یہ سب اصل دائرہ ہیں۔ لیکن عمارات انجن  
اور کلیں اصل قائم ہیں۔ طریق پیدائش میں جو تبدیلیاں پیدا ہو رہی ہیں ان سب کا  
رجحان یہ ہے کہ اصل قائم کی مقدار بڑھے اور اس کا بیشتر حصہ اعلیٰ درجے کی  
تخصیص یافتہ حالت میں استعمال ہو کاشتکار کے پاس اصل قائم بہت تھوڑا ہوتا ہے  
اور اس کا بڑا حصہ مولشی ہیں جو طرح طرح کے کام کرتے ہیں۔ معدودے چند آلات  
سے کاشتکار کا سب کام نکل جاتا ہے۔ اصل قائم تو دستکار کے پاس بھی کم ہی رہتا  
ہے۔ لیکن وہ بمقابل کاشتکار کے اصل کے تخصیص یافتہ ضرور زیادہ ہوتا ہے بالفاظِ دیگر  
اس کے اصل سے چند خاص قسم کے کام لیے جاسکتے ہیں۔ مثلاً ٹھیکرے کے اوزار  
تانبے پتیل کے برتن بنانے کے سوا اور کس کام کے ہیں۔ کارخانوں میں البتہ اصل قائم  
کی بہت زیادہ مقدار کام آتی ہے۔ اس کے بعض جزو مثلاً عمارات اور انجن تو خیر کسی



قدر کم تخصیص یافتہ ہوتے ہیں۔ یعنی اصلی کام کے علاوہ کسی حد تک ان سے دوسرے باب دوم  
کام لئے جاسکتے ہیں۔ لیکن اکثر کلیں بیشک بدرجہ اعلیٰ تخصیص یافتہ ہوتی ہیں۔ اور انکے فصل (۱۷)  
اصلی کام کے سوا ان سے کوئی دوسرا کام لے ہی نہیں سکتے۔ تخصیص کی یہ نوبت ہے  
کہ جب سے کارخانوں کا رواج بڑھا ہے۔ بہت سے کارخانے ایسے ہیں جو صرف  
انجن اور کلیں ہی بناتے ہیں جو دوسرے کارخانوں میں چلتی ہیں۔ مثلاً بعض مالک  
میں کچھ کارخانے صرف کپڑا بننے کی کل بناتے ہیں۔ بعض سوت کاتنے کی، بعض کپڑا  
سینے کی، بعض اٹا پیسنے یا تیل نکالنے کی اور خود ایسے کارخانوں میں جو کلیں کام کرتی  
ہیں۔ ان میں تخصیص کا اثر بدرجہ کمال موجود ہوتا ہے :

حاصل کلام یہ کہ تینوں عاملین پیدائش میں تخصیص کا خاصہ موجود ہے اسی اصول  
کو اس طرح پر بھی بیان کر سکتے ہیں کہ جو گروہ خود ہی اپنی ضروریات بہم پہنچاتے ہیں  
ان میں سے ہر ایک کی جمعیت بڑھ رہی ہے اول اول تو کسی ایک گانوں یا آس پاس  
کے رہنے والے خود مل جل کر تقریباً اپنی کل ضروریات ہیا کر لیتے تھے۔ لیکن جب ایسی  
آبادی کا رقبہ بڑھنا شروع ہوتا ہے تو گانوں والے قصباتیوں کی ضروریات بہم پہنچاتے  
ہیں اور قصبے والے دیہاتیوں کے واسطے مصنوعات بناتے ہیں یہ سلسلہ بڑھتے بڑھتے  
تمام دنیا پر محیط ہو جاتا ہے گویا کہ کل مہذب قومیں ایک گروہ بن گئی ہیں اور آپس میں  
مل کر ضروریات ہیا کرتی ہیں شاید ہی کوئی ایسا ترقی یافتہ ملک ہو جس کی کل ضروریات  
وہیں کی پیداوار سے حاصل ہو سکیں ورنہ کچھ نہ کچھ چیزیں ضرور دوسرے ملکوں سے یعنی  
پڑتی ہیں۔ ہندوستان کے گانوں تک میں غیر مالک کی چیزیں استعمال ہوتی ہیں مثلاً  
ناروے سوئیڈن یا جاپان کی دیا سلائی روس۔ برما یا امریکہ کاٹی کا تیل امریکہ کی روٹی  
یا اسٹریلیا کی اون کا ولانٹی بنا ہوا کپڑا۔ جرمنی آسٹریا اور یطیم کے لمپ اور چینی اور ایسی  
ہی دوسری چیزیں اور قصبوں میں تو قریب قریب دنیا کے ہر حصے سے کچھ نہ کچھ چیز آکر  
فروخت ہوتی ہے تب کہیں لوگوں کی ضروریات بہم پہنچتی ہیں۔ جب ہندوستان میں  
یہ حالت ہے تو پھر دوسرے ترقی یافتہ مالک کا تو ذکر کیا ہے۔ چنانچہ انگریز لوگ تو  
ہندوستانیوں سے کہیں زیادہ دوسرے ملکوں کی چیزیں استعمال کرتے ہیں۔ حتیٰ کہ انکا  
سامان خوراک بھی باہر سے آتا ہے اور ہندوستان کی بعض چیزیں مثلاً چاء اور سن تیکو



باب دوم  
فصل (۱۷)

جوٹ کہتے ہیں۔ قریب قریب ہر مہذب ملک میں جاتی ہیں :

اگر کوئی دریافت کرے کہ ہندوستان میں یہ تبدیلی یعنی تخصیص کیونکر پھیلی تو اس کا جواب یہ ہے کہ گوا اور بھی متعدد اسباب ہیں لیکن سب سے بڑا سبب ذرائع آمد و رفت کی ترقی و توسیع ہے جو ہندوستان کے اندر اندر اور نیز ہندوستان اور دیگر ممالک کے مابین ظہور پذیر ہو رہی ہے۔ ہندوستان کے ذرائع آمد و رفت کبھی دریا اور ٹرکس تھیں اور اب ریل بھی جاری ہو گئی اسی طرح ہندوستان سے باہر جانے کا ذریعہ کسی زمانے میں تو باوبانی جہاز تھے۔ لیکن اب دغانی جہاز بکثرت چلتے ہیں۔ باربر دای کا پیشہ فی نفسہ پیدا اور ہے۔ چنانچہ اس کی تشریح اوپر ہو چکی ہے اور جب سے کہ سامان لانے لیجانے کا کام بڑھا اس کے لفیل سے پیدائش دولت میں اور بھی ترقی ہو گئی۔ چنانچہ ہندوستان کی معاشی تاریخ کا سب سے اہم اور دلچسپ حصہ وہ ہے جس میں ذرائع آمد و رفت کی ترقی و توسیع کا حال مذکور ہے :

مروجہ ذات بندی اور تخصیص محنت میں جو قریبی تعلق ہے ہندوستانی طالب علم اسکو بخوبی سمجھ سکتے ہیں۔ اہل ہندو کی قدیم کتابوں میں تو صرف اونچی ذاتوں کا ذکر ہے۔ اول برہمن جو مذہبی پیشوا اور مدبر سلطنت ہوتے تھے۔ دوم راجپوت جنہیں راجہ مہاراجہ اور سپاہی لوگ شامل تھے۔ سوم ویش جن کا پیشہ کاروبار اور تجارت تھا۔ ان کے علاوہ باقی لوگ شودر کہلاتے تھے یعنی ذات سے خارج شدہ مخلوط النسل لوگ۔ لیکن ان اعلیٰ فرقوں کی طرح اب پنج ذاتیں بھی باقاعدہ فرقے موجود ہیں ان کی شادی بیاہ کے رسم و رواج مقرر ہیں۔ اور ان میں سے ہر ایک کا پیشہ بھی جدا ہے۔ ایک یہ بھی قاعدہ معلوم ہوتا ہے کہ جوں جوں پیشوں میں تقسیم در تقسیم ہوتی ہے۔ فرقوں میں سے فرقے نکلنے لگتے ہیں۔ چنانچہ مردم شماری کے نقشوں سے ایسی تقسیم و تفریق کا صاف پتہ چلتا ہے۔ پیشے پیشے کے واسطے جدا گانہ فرقے کیونکر قائم ہوئے۔ تاریخ میں اس کا پورا پتہ نہیں ملتا۔ اور جب تک کوئی تحریری سرگزشت نہ ملے بہت سے نکات پر پردہ پڑا رہے گا لیکن غالباً اس فرقہ بندی کا ایک بڑا باعث خاندانی پیشہ کا خیال ہو گا۔ کیونکہ خاندانی باتوں کا لحاظ کرنا ہندوستانیوں کی فطرت میں داخل ہے بہت سے ملکوں میں تخصیص محنت عمل میں آئی۔ مگر ذات اور فرقے پیدا نہیں ہوئے۔ کیا وجہ کہ جو پیشہ باپ کا ہو بیٹا



بھی اسی کو اختیار کرے۔ لیکن ہندوستان میں باپ کا پیشہ چلانائٹ کے واسطے ایک باب دوم  
 قدرتی بات خیال کی جاتی ہے نتیجہ یہ ہے کہ جہاں محنت میں کوئی جدید تخصیص پیدا ہوئی <sup>فصل ۱۱۷</sup>  
 ساتھ ہی ایک نیا فرقہ نمودار ہو گیا جن لوگوں نے سب سے پہلے کوئی تخصیص یافتہ کام  
 شروع کیا بس وہ انہی کے خاندان تک محدود ہو گیا اور ہر جدید فرقہ اپنے پہلے  
 جان پہچان والے فرقوں سے میل ملاپ رکھنے کے قواعد مقرر کر لیتا ہے اور یہ ایک بدیہی  
 امر ہے کہ ہندوستان میں ذات پات اور پیشوں میں ایک قریبی تعلق مانا جاتا ہے :



# فصل اٹھارہ

## اختتام بحث پیدائش

پیدائش دولت کی بحث ختم کرنے سے قبل چند احتیاط طلب باتیں بیان کر دینی ضروری ہیں۔ جن جن ملکوں کے حالات دریافت ہو چکے ہیں۔ معاشی تاریخ سے واضح ہوتا ہے کہ اُن سب میں ترقی پیدائش نے وہی ایک راہ اختیار کی ہے پس ہندوستان کیونکر مستثنیٰ ہو سکتا ہے یہاں بھی یہی واقع ہو گا کہ کارخانوں میں پیدائش برپا نہ کیر کا طریق پھیل رہا ہے ممکن ہے یہی بڑھتے بڑھتے پیدائش برپا نہ صغیر کے موجودہ طریق کا پورا جانشین بن جاوے۔ گو یہ نتیجہ قرین قیاس ہے لیکن بالکل یقینی نہیں۔ معاشی تاریخ کا ابھی تک پورے طور پر مطالعہ نہیں ہو سکا اور جب تک تحقیق نہ ہو جاوے کہ ایشیا کے دوسرے ممالک میں معاشی معاملات نے کیا رخ اختیار کیا کوئی قطعی فیصلہ کرنا ٹھیک نہ ہو گا سب قویں ہر لحاظ سے تو یکساں ہو نہیں سکتیں ممکن ہے کہ کارخانوں کا طریق ہندوستان والوں کو پسند نہ آوے اور یہاں کے واسطے وہ ناموزوں ثابت ہو۔ اور پیدائش کا کوئی دوسرا طریق نکالا جاوے جو ہندوستان کے زیادہ مناسب حال ہو پس معاشیات کے بتدی یہ نہ سمجھ بیٹھیں کہ ہندوستان میں بھی ترقی پیدائش کا وہی ایک طریق ہے کہ بڑے بڑے کارخانے جاری ہوں دستکار بطور خود سامان بنانا چھوڑ دیں اور آجروں کے ہاں جا کر اجرت پر کام کریں اس میں شک نہیں کہ بحالت موجودہ یہی طریق پھیلتا نظر آتا ہے۔ لیکن یہ فرض کر لینے کی کوئی وجہ نہیں کہ اس کے سوا ترقی پیدائش کا اور کوئی طریقہ ہی نہیں ہے۔

طالب علموں کو یاد رکھنا چاہئے کہ یہ ضرور نہیں کہ کارخانوں کا عام رواج پانچواں



بات ہو پہلی فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ معاشیات کو کسی بات کی مدد سرائی اور عیب گیری باب دوم سے کوئی مطلب نہیں۔ اس کو تو صرف یہ وضع کرنا مقصود ہے کہ کیا واقعہ ہو رہا ہے فصل ۱۸۳ اور کیا واقعہ ہونا اغلب ہے لیکن معاشیات کے طالب علم کو قدرۃً یہ دریافت کرنے کا شوق ہوگا کہ جو تبدیلی ہوتی نظر آتی ہے وہ اچھی ہے یا بُری اور بحیثیت مدبر سلطنت یا علم یا تاجر ہونے کے بعض وقت اس کو یہ فیصلہ کرنا یا مشورہ دینا پڑے گا کہ معاشی معاملات میں کیا رویہ اختیار کرنا چاہئے ابھی تو طلباء کو بہت کچھ پڑھنا ہے۔ وہ یہ فیصلہ کرنے میں جلدی نہ کریں کہ آیا عام طور پر کارخانے جاری کرنا ہندوستان کے حق میں مفید ہوگا یا کیا۔ جب تک وہ طالب علم ہیں ان کا فرض ہے کہ اس مسئلہ کے متعلق ہر قسم کی معلومات حاصل کریں۔ چنانچہ اسی اصول کی بناء پر ہم ذیل میں چند غور طلب باتیں پیش کرتے ہیں گو ان کو پوری طرح سمجھنے کے واسطے معاشیات کے زیادہ وسیع مطالعہ کی ضرورت ہے پہلی غور طلب بات تو یہ ہے کہ ہندوستان ایک بہت مفلس ملک ہے لوگوں کی ناگزیر احتیاجات پوری ہونیکے واسطے بھی دولت میں بہت کچھ اضافہ ہونیکی ضرورت ہے اور کچھ نہیں تو بہت سے لوگوں کو بہتر غذا، بہتر لباس، بہتر مکانات، بہتر صحت اور بہتر تعلیم کی سخت ضرورت ہے اور جس طریق سے بھی پیدائش دولت میں اضافہ ہو وہی ملک کے واسطے مفید ہے کیونکہ لوگوں کو کم از کم ناگزیر ضروریات تو میسر ہو جاویں گی۔ اس لحاظ سے بیشک کارخانے جاری ہونے مفید ہیں کیونکہ ان کے ہوتے ہوئے پیدائش دولت میں بہت جلد اور بہت کچھ اضافہ ہو سکے گا۔ لیکن اگر کسی دوسرے طریق سے یہ غرض پوری ہو جائے تو وہ بھی اتنا ہی مفید شمار ہوتا چاہئے :

دوسری بات غور طلب یہ ہے کہ اگر طریق پیدائش بدلنے سے دولت میں اضافہ بھی ہو جاوے تو یہ ضرور نہیں کہ مزید دولت اپنی لوگوں کے لیے پڑے جو اسکے سخت محتاج ہیں ممکن ہے کہ دو متمند فرقے مثلاً زمیندار تاجر اور کارخانہ دار اس کو سنگوئیں اور غریب مزدوری پیشہ لوگ منہ بکتے رہ جاویں یہ بات طالب علموں کی سمجھ میں بخوبی اس وقت آئے گی جبکہ وہ مسئلہ تقسیم دولت سے واقف ہو جائیں گے۔ تاہم یہ تو صاف ظاہر ہے کہ اگر مزید دولت کسی مختصر جماعت نے غصب کر لی تو عوام کو اس سے کچھ فائدہ نہ ہوگا وہ اسی طرح خستہ حال رہیں گے جیسے کہ ہمیشہ سے تھے۔ یہ بات



باب دوم  
فصل (۱۸)

یوں اور بھی خاص طور پر توجہ طلب ہے کہ جن ملکوں میں کارخانے جاری ہو چکے ہیں تقسیم دولت کے لحاظ سے وہاں کی حالت قابل اطمینان نہیں بعض لوگوں کا تو یہہ خیال ہے کہ کارخانے جاری ہونے سے تقسیم دولت کی حالت اس قدر ناقابل اطمینان بلکہ اندیشہ ناک ہو گئی ہے کہ محض اس حالت کو سدھارنے کی غرض سے طریق پیدائش بدلنا پڑے تو عجب نہیں۔ پیداوار کو زیادہ مساوی طور پر تقسیم کئے بغیر چارہ نہیں کیونکہ محض اضافہ دولت سے کچھ نہ ہو گا دولت اب تک کیا کچھ کم بڑھی ہے لیکن افلاس ویسے کا ویسا ہی باقی ہے اگر کچھ گھٹا بھی تو اضافہ دولت کے مقابل کسی شمار میں نہیں۔ انیسویں صدی کی انگریزی معاشی تصانیف اس لحاظ سے بہت سبق آموز ہیں۔ اوائل صدی کے مصنف تو کارخانوں میں کوئی عیب نہیں نکالتے تھے نئے نئے کارخانے چلے تھے دولت میں جو اضافہ ہوا اسکا کھنا ہی کیا تھا۔ اُس وقت کے معاشین کو یہ بھی امید تھی کہ دولت کی تقسیم بھی بلحاظ مساوات قابل اطمینان ہوگی۔ لیکن بعد کے مصنفین کو مایوس ہونا پڑا اور جب امداد یا ہی یا اشتراک کے منصوبے پیش ہوئے تو گو یا تقسیم دولت کے متعلق تشویش اور بے اطمینانی ظاہر ہونے لگی معاشیات کے کچھ مطالعہ کے بعد جب طالب علم ان منصوبوں سے واقف ہوگا تو ان کا حسن قبح ظاہر ہو جائیگا۔ سر دست اس قدر یاد رکھنا کافی ہے کہ کارخانوں کا رواج اور تقسیم دولت پر اسکا جو اثر پڑ رہا ہے وہ ہندوستان کے واسطے ناگزیر نہیں بہت کچھ مطالعہ اور غور و فکر کے بعد اس معاملہ کے متعلق کوئی صحیح رائے قائم ہو سکے گی کہ آیا کارخانے جاری کرنا ہندوستان کے حق میں کیا ہوگا۔ اگر دولت بڑھی بھی تو تقسیم دولت پر اسکا کیا اثر پڑے گا :



# باب سوم

## صرف دولت

### فصل ۱۹

### احتیاجات

اب ہم معاشیات کے دوسرے خاص شعبہ یعنی صرف دولت سے بحث کرتے ہیں یاد ہوگا کہ دولت سے معاشیات اور احتیاجات کا رابطہ نہیں مراد ہے یعنی جن چیزوں کی لوگوں کو احتیاج ہو یا جو لوگوں کی ضروریات شمار ہوتی ہوں۔ یہ بھی معلوم ہے کہ دولت احتیاجات پوری کرنے میں صرف ہوتی ہے اور نیز یہ کہ بعض احتیاجات ایسی ہیں جو دولت سے بھی پوری نہیں ہوتیں۔ معاشیات کے متعلم کو تو بس ان احتیاجات سے سابقہ پڑتا ہے جن کے پورا کرنے میں دولت صرف ہوتی ہو فطرت انسانی کی وہ احتیاجات جو دولت سے پوری نہ ہوں اسکے نزدیک خارج از بحث ہیں۔ لیکن اس کے ساتھ ہی معاشی نتائج کو عملی زندگی کے حالات پر منطبق کرتے وقت ان احتیاجات کا بھی لحاظ کرنا ضروری ہے جو معاشی مباحث میں نظر انداز کر دی جاتی ہیں اس علم میں انسان کی مکمل زندگی سے تو بحث ہوتی نہیں صرف اسکے ایک جزو یا پہلو کا بیان ہوتا ہے۔ حالانکہ انسان اپنے معاملات زندگی میں سب پہلو پیش نظر رکھتا ہے۔ معاشیات سے کل معاملات زندگی کا علم تو حاصل ہو نہیں سکتا۔ البتہ زندگی کا ایک رخ خوب واضح ہو جاتا ہے۔ اور باقی کے متعلق اس سے کچھ پتہ نہیں چلتا؛ لیکن زندگی کے جس پہلو سے معاشیات بحث کرتا ہے وہ خوب وسیع اور اچھا



باب سوم خاصہ اہم ہے۔ بھلا غور تو کرو کہ انسان کی کس قدر گونا گوں احتیاجات دولت سے  
فصل (۱۹) پوری ہوتی ہیں اول تو کھانا، کپڑا، مکان، حرارت اور روشنی ہے عوام کی بیشتر احتیاجات  
انہیں چیزوں سے پوری ہوتی ہیں اور انہیں کے حصول میں ان کی کمائی کا بڑا حصہ صرف  
ہو جاتا ہے ان کے بعد وہ لائقہ اد چیزیں ہیں جو بحیثیت راحت رساں اور سہولت افزا  
ہوسنے کے لوگوں کو درکار ہوتی ہیں اور جن سے بازار کے بازار پھرے پڑے  
ہیں صلی ہذا طرح طرح کی سواریاں تفریح کے سامان تعلیم اور علاج معالجے کے ذرائع  
وغیرہ بلکہ یوں کہئے کہ بالعموم انسان جن جن احتیاجات کے پورا کرنے میں اپنی آمدنی  
خرچ کرتا ہے معاشیات کو ان سب سے تعلق ہے بالفاظ دیگر معاشی کو ان تمام احتیاجات  
سے سروکار ہے جو خرچ کرنے سے پوری ہو سکتی ہوں :

احتیاجات کی تعریف اس سے زیادہ کیا بیان کر سکتے ہیں کہ وہ فطرت انسانی  
کا ایک جزو ہیں جو انسان ہمارے پیش نظر ہے اسکو چند احتیاجات محسوس ہوتی  
ہیں اور انکو پورا کرنے کے واسطے وہ جدوجہد کرتا ہے۔ بادی النظر میں احتیاجات  
اس قدر کثرت سے مختلف معلوم ہوتی ہیں کہ گویا سب کے متعلق کوئی عام بات  
کہنی محال ہے اور واقعہ بھی یہ ہے کہ صرف محدودے چند خصوصیات ان میں مشترک  
ہیں اسی وجہ سے معاشیات کے اس حصے کی بحث بمقابلہ پیدائش دولت بہت مختصر ہے۔ تاہم جو چند  
باتیں قابل بیان ہیں بہت اہم ہیں اور ان کا ٹھیک ٹھیک سمجھنا نہایت ضروری ہے :

پہلی بات جو توجہ طلب ہے وہ یہ ہے کہ سب احتیاجات یکساں شدید محسوس  
نہیں ہوتیں کچھ تو ملحوظ افراد کے اور کچھ ملحوظ حالات حاضرہ کے۔ احتیاجات کی  
شدت کے مدارج ہوتے ہیں بہت کم لوگ ایسے خوش قسمت ہیں جو اپنی کل احتیاجات  
پوری کر سکیں۔ عوام کو ہمیشہ ہی فیصلہ کرنا پڑتا ہے کہ کون کونسی احتیاجات پوری  
ہونی چاہئیں اور کون کونسی ترک کر دی جائیں بالفاظ دیگر کونسی چیزیں خرید لی  
جاویں اور کن کے بغیر گذر کی جاوے۔ جن چیزوں کی احتیاج سب سے زیادہ شدید  
محسوس ہو وہ تو خرید لی جاتی ہیں اور باقی کے لئے صبر کر لینا پڑتا ہے ممکن ہے  
کہ دوسرے لوگ کسی کے انتخاب کو غیر عاقلانہ قرار دیں یا دوسرے وقت وہی شخص  
انتخاب بدل دے لیکن عین انتخاب کرتے وقت اس کو وہی احتیاجات سب سے

احتیاجات  
کی شدت



شدید محسوس ہوتی ہیں جن کو وہ پورا کرتا ہے اور جن احتیاجات کو وہ ترک کرنا گوارا باب سوم کرتا ہے ان کی شدت کم از کم انتخاب کے وقت ضرور کم محسوس ہوتی ہے گویا جب فصل (۱۹) کوئی اپنی آمدنی کے مصارف کی مد میں قرار دیتا ہے تو وہ اپنی احتیاجات کو اس شدت کے لحاظ سے پورا کرنے کا اہتمام کرتا ہے جو مختلف احتیاجات کی بابت اس کو اس وقت محسوس ہوتی ہے شدت احتیاج چیزوں کی کوئی صفت نہیں ہے جو بیان ہو سکے بلکہ وہ ایک کیفیت احساسی ہے یعنی فطرت انسانی کا ایک جزو ہے اور معاشی بھی اسی حیثیت سے اس پر نظر ڈالتا ہے :

دوسری بات قابل بیان یہ ہے کہ ہر ایک احتیاج بہ تمام و کمال پوری ہو سکتی احتیاجات کا ہے۔ خرچ کرنے کے واسطے روپیہ کافی ہونا شرط ہے یہ بات تو ہر کوئی جانتا ہے بہ تمام و کمال اور طالب علم بھی تجربہ کر کے چاہیں تو تصدیق کر لیں کہ سب سے شدید احتیاج تو پورا ہونا۔ کھانے پینے کی ہے جو شخص بھوک پیاس سے نڈھال ہو رہا ہو وہ اپنی گمرہ کا سب کچھ دیکر بھی تو کھانا پانی خرید لے گا۔ لیکن جب وہ اس کو مل گیا تو کچھ عرصے کے واسطے اس کی احتیاج غائب ہو جائے گی جب تک اس کو بھوک پیاس نہ لگے اسکو کھانے پینے کی احتیاج نہ ہوگی یا اگر کسی طالب علم کو ایک جوڑے جوتے یا کتاب یا گیند ملے کی ضرورت ہو تو وہ یہ سب احتیاجات پوری کر سکتا ہے بشرطیکہ اس کی گمرہ میں قیمت ادا کرنے کے واسطے کافی دام ہوں :

اب اگر ہر ایک احتیاج بہ تمام و کمال پوری ہو سکتی ہے تو غالباً یہ خیال پیدا ہوگا احتیاجات کہ انسان کو یہ حالت بآسانی میسر آ سکتی ہے کہ اسکی تمام احتیاجات پوری ہو چکی ہوں کی تعداد اور اور کسی چیز کی ضرورت باقی نہ رہے لیکن ایسی حالت بہت شاذ و نادر پیدا ہوتی ہے اقسام میں ضابطہ انسان کی فطرت کچھ ایسی واقع ہوئی ہے کہ احتیاجات کی تعداد اور اقسام برابر برہمتی رہتی ہیں۔ عجب قصہ ہے موجودہ احتیاجات پوری ہوئیں کہ نئی نئی احتیاجات نے سراٹھایا۔ احتیاجات کی گویا یہ تیسری خصوصیت ہے مذکورہ بالا خصوصیات کی طرح یہ بھی انسانی فطرت کا خاصہ ہے اور معاشی اس کو صرف بحیثیت ایک امر واقعی کے تسلیم کر لیتا ہے اس کی تشریح اور توضیح اس کو کچھ واسطہ نہیں۔ بھوک میں تو معمولی سے معمولی کھانا بھی از حد مرغوب معلوم ہوتا ہے جو جوار کی روٹی وال دیا جو کچھ بھی ہاتھ لگے



باب سوم  
فصل (۱۹)  
بھوکا سب چٹ کر جاتا ہے بقول شخصیکہ بھوک میں کوڑ بھی پاڑ ہیں۔ لیکن جہاں آدمی کا پیٹ بھرا  
کھانے کی طرف سے اس کو اطمینان ہوا اور لگا طرح طرح کے تھنیں اور لذیذ کھانوں کی  
فکر کرنے۔ جو کچھ بجائے گہوؤں کا اٹھا ہوا گھی ہو، ترکاری ہو، چانول اور مچھلی ہو چھٹے سالے  
اچار اور چٹنیاں ہوں۔ اب برتنوں پر توجہ ہوئی۔ مٹی کے برتن خارج۔ تانبے اور چینی کے  
برتنوں میں کھانا کھایا جاتا ہے۔ یہی حال لباس کا ہے۔ غریب آدمی کو تو گاڑھے گرمی  
کا کرتا اور دھوتی پس ہے لیکن جب تن ڈھک گیا تو اس کو بھی نرم باریک کپڑے کا  
شوق چراتا ہے مزید براں کرتا دھوتی کے علاوہ پگڑی اور جوتے کو بھی دل چاہنے لگا  
جب یہ بھی میسر آگئے تو اب کچھ کچھ فیشن کا بھوت سر پر سوار ہوتا ہے۔ جازوں  
میں ادنیٰ کپڑے ہوں تو گرمی میں ریشم کے ہوں نکھیل کے کپڑے جدا ہوں  
سواری کے جدا۔ کچھ کپڑے روزمرہ پہنے کے ہوں اور کچھ تقریبات کے واسطے  
عقدہ قسم کے تیار ہیں نیا نیا وکیل تو بیچارہ کرایہ کے تانگے یا ٹرکم کار میں جانا کچھ  
باعث عار نہیں سمجھتا۔ لیکن جب اس کو چار پیسے ملنے لگے تو اول ایک بگھی کی فکر کرتا  
ہے جب حالت اور سدھری تو گاڑی اور جوڑی خرید لی اور کہیں وکالت نے  
عروج پکڑا تو پھر وکیل صاحب موٹر بغیر قدم نہیں اٹھاتے۔ فطرت انسانی کا یہ ایک عام  
رجحان ہے کہ جوں جوں ضروریات حاصل ہوتی ہیں انسان ہل من مزید کا لغزہ لگاتا  
ہے کچھ مثالیں ہمنے بیان کیں طالب علم ہر طرف ہی تماشا دیکھے گا کہ کوئی بہ تمام وکال  
غنی نہیں موجود ضروریات حاصل ہوتے ہی جدید ضروریات پورش کرتی ہیں اور  
آمدنی چاہے جس قدر بڑھ جائے اسے صرف کرنے میں کوئی دقت پیش نہیں آتی  
گویہ خاصہ تو عام ہے کہ نئی نئی احتیاجات پیدا ہوتی رہتی ہیں لیکن اسکے عملدرآمد  
کی رفتار میں حالات زندگی کے اختلاف کے مطابق بہت کچھ فرق نظر آتا ہے۔ چنانچہ  
ہندوستان کے باشندوں کی موجودہ حالت پر غور کرتے وقت یہ فرق خاص طور پر  
نمایاں معلوم ہوتا ہے جو گانوں کے ریل سے دور دور واقع ہیں وہاں نئی نئی احتیاجات  
بہت دیر بعد پیدا ہوتی ہیں اور وہاں کے باشندے ضرور اس قدر قانع ہو جاتے  
ہیں کہ ان کے نزدیک کوئی احتیاج پوری کرنی باقی نہیں رہتی غالباً ترقی پیدائش  
کے ابتدائی دور میں بھی جبکہ ہر گانوں اپنی ضروریات خود مہیا کرتا تھا۔ لوگوں کا کم



دیش ہی حال تقاضیوں کے مقابل تو اب بھی گانوں میں یہ حالت زیادہ نظر آتی ہے لیکن ترقی کے ساتھ گانوں کا رنگ بھی بدل چلا ہے۔ وجہ یہ ہے کہ اس وقت احتیاج بہت صاف صاف محسوس ہوتی ہے جبکہ اس کو پورا کرنے کا ذریعہ بھی دریافت ہو جائے۔ جوں جوں معلومات بڑھتی ہے۔ احتیاجات پوری کرنے کے نئے نئے ذرائع کا پتہ چلتا ہے اور پھر ان سے کام لینے کو دل چاہتا ہے۔ ایک مثال یہ ہے کہ جب تک موٹر ایسا وجود نہ ہوئی تھی امر اور مغربین گاڑی گھوڑوں سے خوش تھے اچھے سے اچھے گھوڑے اور گاڑیاں رکھتے تھے اور یہ نئی سواری یعنی موٹر ان کے خواب و خیال سے بھی باہر تھی مگر جوں ہی موٹر میں ہندوستان میں آئیں، ہر کوئی ان کا شیدا ہو گیا۔ گویا کوئی ایسی احتیاج پیدا ہو گئی کہ موٹر کے سوا گھوڑا گاڑی سے وہ پوری ہو ہی نہیں سکتی۔ چنانچہ اب ہندوستان میں کوئی ایسا شہر نہیں جہاں کچھ موٹر میں نہ ہوں۔ اور حیدر آباد، کلکتہ، بمبئی جیسے بڑے شہروں میں تو وہ اس قدر عام ہیں کہ گلی کو چوں میں ماری ماری پھرتی ہیں۔ بالخصوص حیدر آباد میں جس قدر کثیر اور قیمتی موٹر میں چلتی ہیں ہندوستان کے کسی دوسرے شہر میں اس کی مثال ملنی دشوار ہے :

موٹروں کی مثال سے واضح ہو گیا ہو گا کہ علم کی ترقی کے ساتھ ساتھ کیونکر نئی نئی احتیاجات پیدا ہوتی ہیں۔ اور علم ہے کہ برابر بڑھ رہا ہے۔ نہ صرف تعلیم کے ذریعہ سے بلکہ بہت کچھ توسیع تجارت اور سیر و سفر کے ذریعہ سے بھی۔ خصوصاً جب سے ریل اور دفائی جہاز چلے ہیں علم کا سیلاب بہہ نکلا ہے۔ احتیاجات کی تو بس یہ حالت ہے کہ جوں جوں علم بڑھتا ہے ان کے اضافے کی بھی رفتار تیز ہوتی ہے پس یہ امید نہیں بندھتی کہ اگر ملک میں ترقی ہوئی تو بمقابل حال زیادہ لوگ دل بھر کر احتیاجات پوری کر سکیں گے۔ بلکہ اس کے برعکس اندیشہ ہے کہ گویا زیادہ زیادہ احتیاجات پوری ہو جاویں تاہم نئی احتیاجات اس سرعت سے بڑھیں گی کہ نہ پوری ہونے والی احتیاجات کی تعداد آج کل کے مقابل اور بھی بڑھ جاوے گی :

پس احتیاجات کے متعلق اس قدر تحقیق ہو کہ ان کی شدت بمدارج مختلف محسوس ہوتی ہے۔ ہر ایک احتیاج بجائے خود پوری ہو سکتی ہے۔ لیکن موجودہ احتیاجوں کے پورے ہوتے ہی جدید احتیاجات نمودار ہو جاتی ہیں۔ چنانچہ دیہات



باب سوم میں ایسے بہت کم لوگ ملیں گے کہ جن کی احتیاجیں بہ تمام و کمال پوری ہو گئی ہوں  
 فصل (۱۹) اور جو کچھ ہیں ان کی تعداد بڑھتی تو درکنار الٹی گھٹ رہی ہے۔ احتیاجات کے متعلق  
 جو باتیں بیان ہوئیں ان میں چند مستثنیات بھی داخل ہیں جن کو ہم اگلی فصل میں  
 بیان کریں گے :





## فصل میں

### احتیاجات اور چند مستثنیات

احتیاجات کی عام کیفیت میں کچھ مستثنیات بھی نظر آتی ہیں۔ جو اس فصل میں بیان کرنی مقصود ہیں معاشیات کی ابتدائی بحث میں ان کا بیان کچھ زیادہ ضروری تو نہیں ہے۔ چنانچہ یہ ممکن ہے کہ ان کا مطالعہ کافی معاشی معلومات حاصل ہونے تک ملتوی رہے۔ لیکن پھر بھی یہی مناسب معلوم ہوتا ہے کہ ان کا کچھ مختصر ذکر یہاں بھی کر دیا جائے ایک تو ان سے احتیاجات کی کیفیت پر مزید روشنی پڑے گی۔ دوسرے ممکن ہے کہ وہ مستثنیات خود بخود طالب علم کے ذہن میں آئیں اور طالب علم ان کو گذشتہ فصل کے بیان کی تردید سمجھ کر حیران ہو جائے :

اول تو یہ جتنا ضروری ہے کہ خاص خاص حالتوں میں بعض احتیاجات ایسی معلوم ہوتی ہیں کہ گویا وہ کبھی بہ تمام و کمال پوری نہیں ہو سکتیں اور ان کے واسطے لوگ سداہل من مزید کا وظیفہ ور دہ کرتے ہیں مثلاً نمائش اور آرائش کا شوق کہ پورا ہوتا ہی نظر نہیں آتا بعض لوگوں کو یہ شوق ہوتا ہے کہ اپنی امارت اور شان دکھائیں اس غرض کے لئے وہ عالی شان محلات بنواتے ہیں بیش بہا ساز و سامان سے ان کی آرائش کرتے ہیں عمدہ سے عمدہ گھوڑے گاڑیاں رکھتے ہیں۔ نہایت بیش قیمت لباس اور زیور پہنتے ہیں۔ غرض کہ ہر طرح پر تزک اور اعتشام سے رہتے ہیں۔ آرائشی چیزوں پر لکھو کھا روپیہ خرچ کرتے ہیں مگر کبھی اس کی خریداری سے نہیں بچ سکتے۔ جہاں کوئی نئی چیز نظر پڑی فوراً خرید لی یہ حالت دیکھنے میں تو مستثنیٰ معلوم ہوتی ہے لیکن واقعہ یہ ہے کہ آرائش و نمائش کی خواہش درحقیقت کوئی واحد احتیاج نہیں۔ جیسے کہ بھوک۔ پیاس یا تن پوشی



باب سوم  
 (۲۰۰) بلکہ وہ بہت سی سادہ احتیاجات کا مجموعہ یا مرکب ہے۔ اور جوں جوں یہ احتیاجیں پوری ہوتی جاتی ہیں جدید احتیاجات پیدا ہو جاتی ہیں۔ اور یہ سلسلہ ختم نہیں ہوتا کبھی تو دل چاہتا ہے عمدہ سی گاڑی خریدے جب خرید لی تو موٹر کا شوق ہوا جب موٹر بھی مل گئی تو اب اس کے اقسام پر نظر دوڑنے لگی غرض کہ کسی ایک چیز سے دل نہیں بھرتا پس جو احتیاجات کہ مفرد ہونیکے بجائے مرکب ہوں وہ بظاہر تو اس قاعدے سے مستثنیٰ معلوم ہوتی ہیں کہ احتیاجات بہ تمام و کمال پوری ہو سکتی ہیں۔ مگر درحقیقت وہ اس قاعدے کی مثال ہیں کہ موجودہ احتیاجات پوری ہوتے ہوتے جدید احتیاجات پیدا ہو جاتی ہیں دوسری چیز جو مستثنیٰ نظر آتی ہے وہ غلبہ اور اقتدار کی خواہش ہے۔ بعض لوگوں کو اس سے بڑھ کر کوئی فکر نہیں ہوتی کہ دوسرے لوگ ان کے مطیع اور ماتحت ہو کر میں اس مقصد کے واسطے وہ سب کچھ کرنے کو تیار رہتے ہیں اور ان کو جس قدر غلبہ حاصل ہوتا ہے اُس سے زیادہ حصول غلبہ کی کوشش کرتے ہیں۔ ذرا ہندوستان کی تاریخ پر نظر ڈالو۔ اسی حکومت و اقتدار کی خاطر لوگوں نے کس قدر فتنے فساد اور خونریزیاں کی ہیں۔ بادشاہوں کے اعلیٰ عہدہ داروں کو جہاں موقع ملا فوراً انھوں نے اپنی سلطنت قائم کر لی۔ ایسی طوائف الملوکی تو اب ممکن نہیں مگر ہاں معاشرتی اور سیاسی زندگی کے شعبوں میں اب بھی یہ خواہش خوب رنگ دکھاتی ہے۔ یہ حالت بیشک ایک حقیقی استثنیٰ ہے۔ یعنی غلبہ اور حکومت کی خواہش ایک ایسی احتیاج ہے جو تمام و کمال کبھی پوری نہیں ہوتی لیکن یہ احتیاج خال خال لوگوں ہی کو محسوس بھی ہوتی ہے اور معاشی کو بیشتر عام لوگوں کی احتیاجات سے سابقہ پڑتا ہے :

ایک اسی قسم کا استثنیٰ زر پرستی کی خواہش ہے کہ جہاں تک ہو سکے اور جس طرح ہو سکے دولت جوڑے۔ بالخصوص سونا چاندی اور جواہرات یہ لوگ خرچ کر نیکی نیت سے دولت نہیں جوڑتے نہ ان کو حکومت کی خواہش نہ اعزاز کی تسانہ عیش و عشرت کا شوق انکو تو بس یہ خیال عزیز ہے کہ وہ بہت بڑی دولت کے مالک ہیں یا کبھی دل چاہا تو ذرا زر و جواہر کو الٹ پلٹ کر دیکھ لیا۔ شمار کیا اور پھر احتیاط سے رکھ دیا لیکن حالت یہ ہوتی ہے کہ جتنی دولت بڑھتی ہے اُس سے وگنا دولت پرستی کا جوش پیدا ہوتا ہے۔ خاص خاص بخیلوں کی یہ نوبت پہنچتی ہے کہ بعض تو سراسر دیوانے معلوم



ہوتے ہیں اور بعض اس سے کچھ ہی کم۔ لیکن وہ سب مستثنیٰ شمار ہونے کے قابل ہیں باب سوم  
عام لوگوں کی یہ حالت بھلا کیوں ہونے لگی ایسا ہوتا تو دنیا کا کاروبار کیونکر چلتا۔ اور فصل (۲۰)  
چونکہ معاشی کو تو عوام سے سروکار ہوتا ہے۔ ایسے زر پرست بخیلوں کو وہ نظر انداز کر سکتا،  
اب ان لوگوں کے حال پر ذرا غور کرو جن کی احتیاجات میں بلحاظ اقسام و تعداد احتیاجات  
بہت کم اضافہ ہوتا ہے۔ مذہبی فقیر اور جوگیوں کی بالعموم یہی حالت ہوتی ہے۔ طلبانے میں اضافہ  
ایسے قصے ضرور پڑھے ہونگے کہ فلاں دولت مند نے دنیا ترک کر کے جوگ یا فقیری اختیار نہ ہونا۔  
کر لی تاکہ اطمینان سے خدا کی عبادت کرے۔ یہ لوگ تنہم چھوڑ چھوڑ کر خیرات پر گزارہ کرنے  
لگتے ہیں۔ ہندوستان میں ایسی مثالیں نایاب نہیں اگرچہ اس درجہ ایشار کرنا عوام کے  
حوصلہ سے بالاتر ہے۔ ان لوگوں کا حال یہ ہے کہ محدود سے چند احتیاجات جو صرف  
مذہبی کاموں سے پوری ہو سکتی ہیں ان کو اس درجہ شدید محسوس ہونے لگتی ہیں کہ  
ان کے مقابل دوسری احتیاجوں کی کوئی حقیقت نہیں رہتی انکی جو کچھ احتیاجات ہیں  
وہ دولت سے بہت کم پوری ہو سکتی ہیں اور اسی وجہ سے معاشی کو بھی ان احتیاجات  
سے کچھ تعلق نہیں۔ اور اگر ہے بھی تو صرف اس قدر کہ جب ان کے وجود کا اس کو علم ہو  
تو اتنا جتاوے کہ جب کسی قوم یا فرقے میں مذہبی اثر سے لوگ فقیری اور جوگ اختیار  
کرتے ہیں تو وہاں دولت کی پیدائش اور صرف دونوں میں تخفیف ہو جاتی ہے اسکے  
سوا معاشی کو ایسے لوگوں کی احتیاجات سے کچھ سروکار نہیں کیونکہ وہ دولت سے پوری  
نہیں ہوتیں۔ گوا جکل جوگ سادھے کا رواج ہندوؤں میں بہت پھیلا ہوا ہے۔  
تاہم یہ رواج ہندوؤں تک محدود نہیں۔ کسی زمانے میں بودھ لوگ بھی بکثرت ایسا  
کرتے تھے اور عیسائیوں میں بھی یہ بات پسندیدہ مانی جاتی تھی۔ سب کو معلوم ہے  
کہ بہت سے ہندو سادھو اور فقیر ایسی زندگی مذہب کی خاطر اختیار نہیں کرتے بلکہ  
لاچار ہو کر سب اوقات کی یہ تدبیر نکالتے ہیں بالفاظ دیگر وہ تارک الدنیا نہیں بلکہ تروک الدنیا  
ہوتے ہیں۔ دوسرے مذاہب میں بھی ایسے لوگ گزر چکے اور موجود ہیں مثلاً سولہویں  
صدی میں یورپ کی خانقاہیں معاشی حیثیت سے بہت توجہ طلب ہو گئی تھیں رابن سچک  
خوب دولت پیدا کرتے اور عوام کی طرح دنیا کا لطف اڑاتے تھے گویا صرف دکھاوے  
کے تارک الدنیا بنے ہوئے تھے اور درحقیقت دنیا کے بڑے دلدادہ تھے :



باب سوم  
مض (۲۰) چند صورتیں اور بھی ایسی ہیں کہ جن میں بعض احتیاجات جو معاشیات کے دائرے سے خارج ہیں اس شدت سے محسوس ہوتی ہیں کہ معاشی احتیاجات کو ان کے مقابل پس پا ہونا پڑتا ہے۔ مثلاً بعض لوگوں کو یہی شوق ہوتا ہے کہ شعر لکھیں، مصوری کریں یا سنگتراش بنیں۔ اس غرض سے نہیں کہ روپیہ ہاتھ آئے یا شہرت ہو۔ بلکہ محض اس شوق کی خاطر جو فطرۃ ان کے دل میں موجزن ہے معاشی اس قسم کی احتیاجات کا ان احتیاجات سے مقابلہ نہیں کر سکتا جن سے اس کو بحث ہوتی ہے تاہم ان کا وجود اس کے نزدیک ایک توجہ طلب واقعہ ہے :

معاشی کو اس بات کا بھی لحاظ کرنا پڑتا ہے کہ ایسی بھی احتیاجات ہیں جن کی بحث اس کے علم یعنی معاشیات کی حدود سے باہر ہے اس کو یہ بھی ماننا پڑے گا کہ ان میں سے اکثر وہ ہیں جو فطرت انسانی کا بہترین جزو شمار ہوتی ہیں۔ اور جن لوگوں کو ان کا احساس ہوتا ہے ان کے افعال عوام کے افعال سے بالکل مختلف ہوا کرتے ہیں لیکن معاشی کے منظر تو آخر الذکر قسم کے افعال رہتے ہیں وجہ یہ ہے کہ گو وہ احتیاجیں کتنی ہی شدید محسوس ہوں لیکن اس حد تک کبھی محسوس نہیں ہوتیں کہ عوام کے طرز عمل پر ان کا کوئی قابل لحاظ اثر پڑ سکے۔ اور معاشی کا خاص مضمون عوام کا طرز عمل اور کاروبار ہے۔ معاشی کو ان اعلیٰ احتیاجات سے فی نفسہ تو کوئی بحث نہیں البتہ وہ یہ ضرور تسلیم کرتا ہے کہ ان کے اثر میں آکر کچھ لوگ بمقابل عوام مختلف طور پر عمل کرتے ہیں۔ جس کا ماحصل یہ ہے کہ گوبھیت مجموعی کسی قوم یا فرقہ کے عمل کے متعلق نتائج اخذ ہو سکتے ہیں۔ لیکن ان کا فرداً فرداً ہر ایک شخص پر صادق آنا ضروری نہیں۔ بعض کا عمل ان نتائج کے خلاف بھی ہو تو عجب نہیں۔ المختصر معاشی معمولی لوگوں کے حال سے بحث کرتا ہے لیکن اس کو یہ بھی خیال کرنا پڑتا ہے کہ کچھ لوگ غیر معمولی بھی ہوتے ہیں :

معاشی احتیاجات  
کی تعریف غیر  
معین  
اور پر کے بیان سے طالب علم کو یہ خیال ہوا ہو گا کہ معاشیات میں جن احتیاجات سے بحث کی جاتی ہے ان کی حدود کچھ غیر معین سی ہیں اور یہ بالکل سچ ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ معاشیات میں انسانی زندگی کے صرف ایک شعبے سے بحث ہوتی ہے۔ اور یہ کسے ممکن ہے کہ زندگی کے کل شعبے ایک دوسرے سے بالکل جدا کر دیئے جائیں معاشی کے پیش نظر کیا ہے۔ معمولی لوگوں کی معمولی احتیاجات اور ان کو پورا کرنے کے مردہ



طریقے اس شعبہ زندگی کے متعلق چند نتائج اخذ ہو سکتے ہیں جو عوام پر بڑی حد تک صادق باب سوم  
آئیں گے لیکن خود لفظ معمولی سے کوئی حد معین نہیں ہوتی۔ اس میں بھی درجوں کا فرق (۲۰۰)  
ہے معمولی زندگی کہاں ختم ہوتی ہے اور کہاں سے غیر معمولی شروع ہوتی ہے۔ اس باب  
میں مختلف لوگوں کی مختلف رائیں ہونگی۔ پس واضح ہوا کہ گو معاشیات کے مباحث کی حدود  
اچھی خاصی نمایاں ہیں تاہم ان کو ٹھیک ٹھیک قائم کرنا دشوار ہے۔ یہی وجہ ہے جیسا کہ  
کئی مرتبہ بیان ہو چکا ہے کہ معاشی نتائج سے عمل کا ٹھیک ٹھیک پتہ نہیں چلتا۔ نتائج کی  
بنیاد پر رائے قائم کرنے سے پیشتر فطرت انسانی کے ان خواہش کا بھی لحاظ کر لینا ضروری ہے  
جن کو معاشی نے نظر انداز کر دیا ہے :

معاشی نتائج میں کچھ تنگی یوں بھی پیدا ہوتی ہے کہ مختلف قومیں ترقی کے مختلف مدارج  
پر نظر آتی ہیں۔ جو طرز عمل کسی قوم میں بالکل معمولی خیال کیا جاتا ہے دوسری قوم میں وہی  
غیر معمولی شمار ہوتا ہے۔ جب ایک درجے کے لوگ دوسرے درجے والوں کی لکھی ہوئی کتابیں  
مطالعہ کرتے ہیں تو ان کو اس فرق مدارج کی بدولت عملی دقت پیش آتی ہے مثلاً انگلستان  
میں یہ بات قیاس سے باہر ہے کہ رشوت لیکر کوئی بیج خلاف انصاف فیصلہ لکھدے اب  
اگر معاشی چاہے تو انگلستان کی حالت کی بنیاد پر لکھدے کہ بیج کی ایمانداری کا معیار زر  
نہیں بن سکتا۔ ہندوستان ترقی کرتے کرتے اس درجے پر آ رہا ہے لیکن اب تک کبھی کبھی بیج  
رشوت لیکر فیصلہ خراب کر دیتے ہیں گویا یہاں ایسے بھی بیج موجود ہیں۔ من کی ایمانداری  
زر کے ذریعے سے ناپی جاسکتی ہے۔ یعنی یہ کہ رشوت کی کس مقدار تک وہ ایماندار  
رہتے ہیں اور کب ایمانداری فروخت کر ڈالتے ہیں۔ ترقی ہوتے ہوتے ایمانداری کی  
خاصیت اس قدر قوی ہو جاتی ہے کہ چاہے کتنی ہی بڑی رشوت دیجئے اس کے  
معاوضے میں بیج ایمانداری ہاتھ سے دنیا ہر گز گوارا نہ کرے گا۔ آج سے ایک  
صدی پہلے جبکہ ہندوستان میں رشوت کا بازار گرم تھا۔ کوئی معاشی اگر چاہتا  
تو بیج کی ایمانداری کی بحث معاشیات میں داخل کر لیتا۔ کیونکہ اس کی خرید و فروخت  
ہوتی تھی۔ لیکن اب ایمانداری پر رشوت کا جادو نہیں چلتا اور نہ معاشیات میں اس  
فاصلہ سے بحث کی جاتی ہے یہ بھی اخلاقی ترقی کی ایک بڑی علامت ہے :  
طلباء کو اول تو اپنے علم یعنی معاشیات کے حدود ٹھیک ٹھیک قائم کرنے



باب سوم میں وقت محسوس ہوگی۔ دوسرے یہ قرار دینا بھی مشکل ہے کہ معاشی نتائج کس حد تک  
 معاملات زندگی پر صادق آتے ہیں۔ چند خاص خاص مستثنیات اور وقتیں بیان  
 ہو چکیں اب ہم معمولی لوگوں کی روزمرہ کی احتیاجات کی طرف پھر متوجہ ہوتے ہیں:





## فصل اکم

## ضروریات و تعیشات

سب جانتے ہیں کہ خرچ کرتے وقت لوگ جب کچھ احتیاجات اول پوری کرتے ہیں تب کہیں دوسری احتیاجوں کا خیال دل میں لاتے ہیں۔ جو چیزیں کہ اول الذکر احتیاجوں سے متعلق ہوں وہ تو ضروریات شمار ہوتی ہیں اور جن کا آخر الذکر سے تعلق ہو وہ تعیشات کہلاتی ہیں۔ یوں سرسری بیان سے ضروریات اور تعیشات کا فرق خوب واضح نہ ہو تو اس کی تشریح بھی حاضر ہے۔ جب ہم کہتے ہیں کہ فلاں چیز کی ضرورت ہے تو اس ضرورت کا باعث کوئی نہ کوئی غرض یا مطلب ہوتا ہے۔ اسی بنا پر ضروریات کی دو قسمیں قرار پائی ہیں ایک تو ضروریات حیات، اور دوسری ضروریات کارکردگی۔

ضروریات حیات سے مراد وہ چیزیں ہیں کہ جن کے بغیر لوگ زندہ نہ رہ سکیں۔ ضروریات حیات مالک میں کھانے پینے کے علاوہ گرم لباس اور مکان بھی ضروریات حیات میں داخل ہے۔ ضروریات کارکردگی ہندوستان کے میدانون میں موسم اس قدر معتدل رہتا ہے کہ مکان اور لباس کی بہت زیادہ ضرورت نہیں پڑتی۔ حتیٰ کہ جاڑے میں صرف ایک ہلکے کپڑے سے کام نکل جاتا ہے۔ پس یہاں پر ضروریات حیات میں خورد و نوش کے سوا اور کوئی چیز بہت کم داخل ہے۔ لیکن ضروریات کارکردگی میں بہت سی چیزیں شامل ہیں جن کو استعمال کر کے مزدور اپنا کام بطریق احسن انجام دے سکے۔ اور جن کے ذریعے سے وہ اپنے بچوں کو کم از کم اتنا پڑھا لکھا دے کہ وہ بھی اس کا کام کر سکیں۔ ہندوستان میں ضروریات کارکردگی میں یہ چیزیں خاص طور پر داخل ہیں۔ اول وافر کھانا یعنی نہ صرف



باب سوم  
ض (۲۱) اس قدر کہ اس سے آدمی کی جان بچی رہے بلکہ جس سے وہ توانا تندرست رہے۔ دوسرے  
کافی لباس سامان اور مکان تیسرے علاج معالجے اور تعلیم کا بندوبست کہ بچے بھی پڑھ  
لکھ کر اپنے والدین کی طرح بلکہ ان سے بہتر گزاران کر سکیں۔

ضروریات کی ان دونوں قسموں میں بہت بڑا فرق ہے ہندوستان میں اب لوگ  
فاقے سے بہت کم مرتے ہیں۔ حتیٰ کہ قحط میں بھی ایسی نوبت زیادہ نہیں آتی۔ اس سے  
معلوم ہوا کہ ضروریات حیات تو لوگوں کو بالعموم حاصل ہیں لیکن ساتھ ہی ملک اس قدر  
مفلس ہے کہ بہت تھوڑے لوگ ضروریات کارکردگی کا لطف جانتے ہیں مثلاً بہت سے  
لوگوں کو تو علاج معالجہ اور تعلیم نصیب نہیں ہوتی۔ صحت بخش مکانات بالمخصوص قصبوں  
میں بہت کم نظر آتے ہیں۔ دستکاروں مزدوروں اور چھوٹے چھوٹے کاشتکاروں کی  
بڑی جماعت کو جاڑے میں کافی لباس میسر نہیں ہوتا۔ اور ملک کے اکثر حصوں میں  
مزدور کو اتنی خوراک نہیں ملتی کہ وہ دن بھر محنت کر سکے۔ بوجہ کمزوری و نا طاقتی جلد تھک  
جاتا ہے۔

ایک بڑی خرابی یہ بھی ہے کہ جو لوگ ضروریات کارکردگی سے محروم نظر آتے ہیں وہ  
اپنی آمدنی کا ایک معقول حصہ غیر ضروری چیزوں میں صرف کر دیتے ہیں۔ کچھ ہندوستان  
بھی پر منحصر نہیں دیگر ممالک میں بھی ایسا ہوتا ہے کہ لوگ ضروریات کارکردگی چھوڑ کر اور اور  
چیزیں خریدتے ہیں۔ یہ چیزیں رسمی ضروریات کہلاتی ہیں۔ ان کا استعمال کارکردگی  
کے واسطے ضروری نہیں البتہ رسم و رواج اور عام خیال کے مطابق یہ چیزیں نہایت  
ضروری مانی جاتی ہیں مثلاً کوئی نہیں کہہ سکتا کہ بد توں کی کھائی شادی غنی کی تقریبوں میں  
خرچ کرنے سے کارکردگی میں اضافہ ہوتا ہے۔ لیکن چونکہ رسم و رواج ایسی تقریبات  
کی تقاضی ہیں اور بھائی بندوں کا بھی اصرار ہوتا ہے لوگ اپنا اند وختہ ان کاموں میں  
اڑا دیتے ہیں اور خود ضروریات کارکردگی سے محروم رہ جاتے ہیں اتنا روپیہ کہاں کہ  
دونوں کام ساتھ چل سکیں۔ ہندوستانی طالب علموں کو اپنے جان پہچان کے لوگوں میں  
ایسے خاندان بھی معلوم ہوتے کہ جن کے ہاں ضروریات کارکردگی کی تو پروا کی نہیں  
جاتی۔ نہ تعلیم ہے نہ صحت لیکن کپڑے ہمیشہ فیشن کے مطابق پہنے جاتے ہیں اس سے بڑھ کر  
اور کیا کوتاہ اندیشی ہو سکتی ہے۔ اس وبال نے بہت سے گھرانے ویران کر دیئے۔ اور ابھی تک



اس کا زور نہیں ٹوٹا۔ پس معلوم ہوا کہ عام طور پر لوگ رسمی ضروریات پر تو بہت کچھ روپیہ لٹاتے باب سوم  
ہیں اور ایسے خرچوں کو پس پشت ڈالتے ہیں کہ جن سے ان کی کارکردگی ترقی کرے فصل (۲۱)  
یا بچوں کو تعلیم حاصل ہو۔ معاشی کو اس واقعے پر نظر رکھنی ضرور ہے فرما کر دیکھ کوئی فیاض  
آج یہ ارادہ کرے کہ اپنے مزدوروں کو ضروریات کارکردگی دلا کر فائدہ پہنچائے اور اس نیت  
سے وہ مصارف کا حساب لگائے تاکہ ان کو کافی اجرت دے مثلاً تن پرور غذا کی کافی مقدار  
آرام و لباس، ضروری سامان، کرائی مکان، بچوں کی تعلیم کے مصارف، علاج معالجے کا  
خرچ وغیرہ ان سب مدوں کا حساب کر کے وہ مزدور کو اتنی اجرت دے کہ اس کی اول  
اس کے خاندان کی اچھی طرح پر گزر ہو سکے۔ اب اگر آج نے رسمی ضروریات کا لحاظ نہیں  
کیا تو اس کو غمگین معلوم ہوگا کہ مزدور اس کے حساب کے مطابق خرچ نہیں کرتے انہیں  
سے بعض تو کھانا خراب کھا دیں گے، بہت سے برے برے مکانوں میں رہیں گے  
بہت سوں کے پاس گھر بار کا سامان کم ہوگا اور ان کے بچے بھی عمدہ تعلیم سے محروم رہیں گے  
اور آج جب ان سے دریافت کرے گا کہ ضروریات کارکردگی کے واسطے جو کافی اجرت دینی  
تھی وہ سب کہاں گئی تو معلوم ہوگا کہ اس کا بیشتر حصہ رسمی ضروریات کی نذر ہوا شادی عی  
کی تقریبات کے واسطے کچھ قرض لینا پڑا، اور اجرت کا بڑا حصہ اس کی ادائیگی میں جانے لگا  
حالانکہ زیادہ اجرت دینے سے آج کا منشا یہ تھا کہ اس کے مزدور صحت و عافیت سے رہیں  
عمدہ کام کریں۔ نہ یہ کہ رسم و رواج میں روپیہ لگا کر مفلس کے مفلس بنے رہیں ۛ  
پس اگر معاشی کو واقعات سے بحث ہے تو اس کو رسمی ضروریات کا لحاظ رکھنا چاہیے رسم و رواج  
جس شخص کو ملک کی معاشی حالت سدھارتا مقصود ہے اس کو چاہئے کہ اول واقعات اور ان کی  
پر نظر ڈالے اور پھر ایسی تدابیر نکالے کہ لوگ اصلاح کی طرف مائل ہوں۔ یعنی رسمی ضروریات تبدیل  
تک کر کے اپنی آمدنی زیادہ کارآمد طور پر صرف کریں لوگوں کو رسوم بدلنے کی ترغیب دینی چاہئے۔ غالباً  
طالب علم واقف ہوں گے کہ آج کل ہندوستان کے مختلف فرقوں میں سربراہ اور وہ لوگ اصلاح رسم و رواج  
کی کوشش کر رہے ہیں اور ان کو کم و بیش کامیابی بھی حاصل ہو رہی ہے اس میں شک نہیں کہ کام  
نہایت ضروری اور مفید ہے، لیکن اتنا ہی وقت طلب اور دشوار بھی ہے۔ اصلاح  
کی تحریک بہت آہستہ آہستہ پھیلتی ہے وجہ یہ ہے کہ اول تو لوگ بالخصوص ہندوستانی  
اپنے فرقے کے رسم و رواج کے خلاف ذاتی رائے ظاہر کرنے کی جرأت کم کرتے ہیں۔



باب سوم دوسرے ایسے دھن کے بچے لوگ کم ملتے ہیں جو عملاً اصلاح کر دکھاویں اور قدیم رسم و رواج نقل (۱۱) بدل دیں :

عادات رسم و رواج اور فیشن وغیرہ ان چیزوں کا طالب علم کو معاشی مباحث میں جوں کا توڑ کرنا پڑتا ہے تو محض اس وجہ سے نہیں کہ ان کا رسمی ضروریات سے تعلق ہے۔ بلکہ یہ چیزیں دیگر معاشی معاملات پر بھی گہرا اثر ڈالتی ہیں۔ دولت کے ہر قسم کے صرف پرانے کم و بیش اثر پڑتا ہے۔ پس ان کے مفہوم کا مختصر بیان بر عمل معلوم ہوتا ہے اس بحث میں بھی ہم کو فطرت انسانی کے خواص بطور واقعات تسلیم کرنے کا کافی ہے۔ معاشیات کو ان کی توجیہ سے سروکار نہیں مثلاً یہ واقعہ ہے جس پر غالباً طالب علم کا تجربہ بھی شاہد ہو گا کہ جو شخص مدت سے کوئی کام کسی طریق پر کرتا چلا آیا ہے وہ آئندہ بھی اسی طریق پر کرتا رہے گا۔ اور اس کام کے واسطے کوئی جدید طریق ایجاد کرنے کا اس کو بہت کم خیال ہو گا اور جتنی زیادہ مدت تک وہ کسی طریق پر عامل رہیگا اسی قدر کم اس کے دلیں تبدیلی کا خیال پیدا ہو گا۔ دوسری بات یہ ہے کہ جب کوئی شخص اول اول کام شروع کرتا ہے تو وہ جس طریق پر دوسروں کو کام کرتے دیکھتا ہے وہی طریق خود بھی اختیار کر لیتا ہے۔ اگر کوئی شخص تنہا رہے تو وہ اپنی عادات و معمول خود اپنے دل سے قرار دے گا مثلاً کھانا پکانے، لباس پہننے، رہنے سہنے کا طریق یا خواب اور بیداری کے اوقات مقرر کرے۔ لیکن بالعموم لوگ تنہا نہیں رہتے۔ اور اپنے ارد گرد لوگوں کو جو کچھ کرتے دیکھتے ہیں خود بھی ویسا ہی کرنے لگتے ہیں گویا رسم و عادات میں دوسروں کی تقلید کرتے ہیں۔ چنانچہ بہت سی عادتیں تو بچپن ہی میں پڑ جاتی ہیں جو کچھ ہم اپنے والدین اور اعمرا کو کرتے دیکھتے ہیں ہم بھی انکی تقلید کرنے لگتے ہیں۔ جب بڑے ہوتے ہیں تو جن لوگوں سے میل جول ہوتا ہے اور سابقہ پڑتا ہے ان کی عادات اور رواج سیکھنے لگتے ہیں۔ جب کوئی طالب علم نیا نیا کالج میں داخل ہوتا ہے تو وہ پرانے طلباء کے نقش قدم پر چلنا شروع کرتا ہے۔ جب کسی دفتر میں کوئی نیا محرر ملازم ہوتا ہے تو وہ بھی دوسرے محروروں کی باتیں سیکھ لیتا ہے اور سب پیشوں کا یہی حال ہے حاصل کلام یہ کہ انسان اپنی زندگی میں بیشتر یا تو اپنے بہانے سیکھے ہوئے کام دہراتا رہتا ہے یا اپنے ارد گرد کے لوگوں کی نقل اور تقلید کرتا ہے :



لیکن اگر سب لوگ نقل اور تقلید کے پھندے میں پھنسے رہتے تو کسی قوم کی عادات باب سوم  
 اور طرز معاشرت میں کبھی کوئی تبدیلی نہ ہو سکتی۔ حالانکہ واقعہ یہ ہے کہ جوں جوں (۲۱) فصل  
 حالات بدلتے ہیں عادات اور رسم و رواج بھی تبدیل ہوتے رہتے ہیں مثلاً کبھی تبدیلی کی رفتار  
 کسی کو کوئی کام کرنے کا سہل اور نیا طریقہ معلوم ہوا دیکھا دیکھی اس کے ہمسایوں نے  
 بھی وہی طریق شروع کر دیا۔ حتیٰ کہ کچھ عرصے میں اسکا رواج اس قدر پھیلا کہ قدیم  
 طریقے کو لوگ بھول بھال گئے۔ اگر ہم دو ایک مہینے کے وقفہ کے بعد کسی فرقے کی عادات  
 و رواج کا مقابلہ کریں تو ان میں کچھ تبدیلی اور فرق محسوس نہ ہو گا۔ لیکن اگر موجودہ  
 طرز معاشرت کا آج سے دس بیس برس قبل کی حالت سے مقابلہ کریں تو البتہ تپہ چلے گا  
 کہ اس طویل دوران میں عادات و رواج کیا سے کیا ہو گئے حاصل کلام یہ کہ عادات  
 اور رسم و رواج بہت آہستہ آہستہ بدلتے ہیں۔ اور قوموں میں یہ بھی ایک بڑا فرق  
 ہے کہ بعض میں تو رسم و عادات جلد جلد تبدیل ہو جاتے ہیں اور بعض میں بہت  
 دیر دیر سے بعض قومیں اپنی عادات بدلنے پر ہمیشہ تیار رہتی ہیں جہاں انھوں نے  
 کوئی بات سنی فوراً اس کا تجربہ کیا اور اگر جدید طریق بہتر ثابت ہوا تو اس کو قدیم طریق  
 کے بجائے اختیار کر لیا۔ ایسی ترقی پذیر قوموں کی بہت سی مثالیں موجود ہیں غالباً  
 امریکہ کے لوگ عادات و رواج بدلنے میں سب سے زیادہ مستعد ہیں۔ اور بعض  
 صورتوں میں تو وہ یقیناً اس لحاظ سے انگریزوں پر سبقت لے جاتے ہیں انگریز بمقابل  
 ہندوستانیوں کے رسم و رواج میں زیادہ آزاد ہیں اور خود ہندوستانیوں میں بنگالی  
 اور کاسیتھ قوم رسم و رواج کی اس درجہ پابند نہیں جتنے کہ راجپوت یا زراعت پیشہ  
 طبقے :

رسم و رواج میں جو تبدیلیاں ہوتی ہیں ان کی رفتار کا دار و مدار بیشتر اس پر ہے  
 کہ لوگوں کو نئی نئی چیزیں دیکھنے اور نئی نئی باتیں سننے کے موقعے ملیں ان پڑھ  
 کا شکاروں کے کانوں میں بھلا رسم و رواج کیا تبدیل ہوں گے۔ اس کا موقع تو شہر  
 اور قصبوں میں خوب ہے کہ جہاں پڑھے لکھے لوگ رہتے ہیں۔ کتابیں اور اخبار شائع  
 ہوتے ہیں دکانوں میں نئی چیزیں نظر آتی ہیں اور باہر کے قہریم کے لوگ آتے جاتے رہتے  
 ہیں۔ ذرائع آمد و رفت کی ترقی کا نہ صرف پیداؤں دولت پر اثر پڑتا ہے جیسا کہ بیان



باب سوم  
فصل (۲۱)  
ہو چکا ہے بلکہ ہندوستان میں اسکی بدولت رسم و رواج بھی بسرعت تبدیل ہو رہے ہیں دیہاتیوں کا بھی رنگ بدلنا نظر آتا ہے گو اس درجہ نہیں جتنا کہ قصباتیوں کا۔ اور قرائن سے معلوم ہوتا ہے کہ تبدیلی کی رفتار ابھی اور تیز ہوگی۔ لیکن اب تک بحیثیت مجموعی ہندوستان میں مغربی ممالک کے مقابل تبدیلی کی رفتار سست ہے اور نتیجہ یہ ہے کہ دولت کے صرف پر ہندوستان میں رسم و رواج کا بہت زیادہ اثر باقی ہے رسمی ضروریات پر جس قدر خرچ کیا جاتا ہے۔ اس سے رسم و رواج کے اثر کا کچھ پتہ چلتا ہے اور علاوہ ازیں دیگر قسم کے مصارف میں بھی رسم و رواج کو بہت دخل ہے ضروریات حیات مثلاً یہ اس اثر سے بری ہوں تو ہوں۔ مثلاً جہاں تعلیم کا انتظام موجود ہے وہاں بھی کچھ مدت بعد دیہاتی لوگ اپنے بچے مدرسے بھیجنے پر آمادہ ہوتے ہیں۔ دواخانے قائم ہیں مگر لوگ برسوں تک وہاں جا کر علاج نہیں کراتے لوگوں کے پاس روپیہ موجود ہے کہ صحت افزا مکان اور آرام وہ سامان خریدیں مگر ان کو ذرا پرہیز و انہیں انہیں پرانی قطع کے تنگ مکانات میں خوش ہیں اور وہی قدیم وضع کا سامان ان کے نزدیک کافی ہے۔

مزوریات و تعیشات  
اس فصل کے شروع میں یہ بیان کیا گیا تھا کہ ضروریات کے علاوہ جو چیزیں مطلوب ہوتی ہیں وہ تعیشات کہلاتی ہیں اب تعیشات کی بھی دو قسمیں قرار دی جاتی ہیں جن کو ہم سامان راحت اور سامان عیش سے تعبیر کر سکتے ہیں درحقیقت ان ہر دو قسم میں کوئی فرق نہیں۔ لیکن عرفاً سامان عیش پر یک گونہ اعتراض عائد ہوتا ہے جس سے کہ سامان راحت بری ہے یعنی جب ہم سنتے ہیں کہ فلاں شخص سامان عیش پر روپیہ صرف کر رہا ہے تو خیال ہوتا ہے کہ صرف بیجا ہے۔ لیکن سامان راحت کے واسطے جو کچھ صرف ہو وہ کم و بیش بجا ہو سکتا ہے روزمرہ کی گفتگو میں ان الفاظ کا مفہوم بیشتر اس شخص کی آمدنی اور مالی حالت پر منحصر ہے۔ جس کے مصارف کا ذکر ہو مثلاً گرنی کے موسم میں ریشم کے ہلکے کپڑے وکیل ڈاکٹر یا تاجر کے واسطے تو سامان راحت سمجھے جاتے ہیں۔ لیکن غریب کا شتکار یا مزدور کے حق میں تو وہ اول درجہ کا سامان عیش شمار ہوں گے۔ سن رسیدہ زمیندار کے لئے تو گاڑی۔ سامان راحت ہے لیکن کم حیثیت نوجوانوں کے واسطے وہ سامان عیش سمجھی جائے گی۔ معاشی مباحث میں



تو اس تفریق کی کوئی اہمیت نہیں تاہم اس کو اس غرض سے واضح کر دیا کہ جب اب سوم  
یہ الفاظ آئندہ استعمال ہوں تو کوئی مغالطہ پیدا نہ ہو۔ سامان عیش اور سامان راحت <sup>فضل (۲۱)</sup>  
ہر دو قسم سے مراد وہ چیزیں ہیں جو استعمال کنندہ کی حیات یا کارکردگی کے واسطے  
تو مطلوب ہوں نہیں، تاہم ان سے کچھ ایسی احتیاجات پوری ہوں جو لوگوں کو محسوس  
ہوتی ہیں :



## فصل بائیس

## افراد کی مانگ یا طلب

یہ تو سادے طور پر بیان ہو چکا ہے کہ معاشیات میں کس قسم کی احتیاجات سے بحث ہوتی ہے اب دیکھنا یہ ہے کہ لوگ ان احتیاجوں کو پورا کیونکر کرتے ہیں۔ معمولی آدمی تو اس معاملے میں صرف اس قدر بتانا کافی سمجھیں گے کہ ان کی آمدنی کن کن مددوں میں صرف ہوتی ہے، قطع نظر اس کے کہ وہ آمدنی کیونکر حاصل ہوئی۔ لیکن بالآخر اس مسئلہ کا پیدائش دولت سے بھی اتنا ہی تعلق نظر آتا ہے جتنا کہ صرف دولت سے۔ کیونکہ لوگ جو کچھ پیدا کرتے ہیں اُس آمدنی کا مقصد یہی ہوتا ہے کہ صرف کریں لیکن سر دست ہم پیدائش والا پہلو نظر انداز کر کے یہ فرض کر لیتے ہیں کہ لوگوں کو آمدنی حاصل ہے۔ خواہ وہ بشکل غلہ و دیگر سامان ہو تاکہ احتیاجات براہ راست پوری ہو سکیں، یا بشکل زرتا کہ ضروریات خریدی جاسکیں۔ لوگوں کو بالعموم جو آمدنی حاصل ہے اس سے کل نہیں تو کچھ احتیاجات ضرور پوری ہو جاتی ہیں۔ اور خرچ کرنے کا مقصد یہ ہوتا ہے کہ اُس سے زیادہ سے زیادہ افادہ اور تسکین حاصل ہو سکے۔ یہاں پر ہم دو لفظ داخل کرتے ہیں جو بالعموم معاشیات میں استعمال ہوتے ہیں ان میں سے ایک تو مال یا سامان ہے، جس سے مراد یہی مادی چیزیں ہیں جو احتیاجات پوری کرتی ہیں ان کا اور کوئی جدا مفہوم نہیں۔ ان کے استعمال کی غرض یہ ہے کہ لفظ چیز کے معنی بہت ہی غریب ہیں اور اس کا تمام موجودات پر اطلاق ہو سکتا ہے مادی ضروریات کے واسطے ایک خاص لفظ کا استعمال ضروری ہے اور آئندہ جب ہم مال یا سامان کا لفظ استعمال کریں گے تو اس کا مفہوم وہی ہو گا جو یہاں بیان ہوا۔



دوسرا لفظ افادہ ہے اس سے مراد لطف و تسکین کی وہ مقدار ہے جو کسی چیز کے صرف باب سوم  
یا استعمال سے حاصل ہو۔ اس لفظ سے بھی معاشیات میں کسی جدید مفہوم کا اضافہ نہیں فصل (۱۲)  
ہوتا۔ جن چیزوں سے لطف و تسکین حاصل ہو، یعنی جو چیزیں صرف یا استعمال میں اگر احتیاجاً  
پوری کریں۔ ان کی یہ صفت بیان کرنے کے واسطے افادہ ایک موزوں لفظ ہے دولت  
کے صرف کے متعلق فصل سوم میں جو کچھ بیان کیا گیا اس سے بھی افادے کی ماہیت  
ظاہر ہوتی ہے۔ انسان اس مادے کو تو صرف کرتا نہیں جس سے چیز مرکب ہے بلکہ  
اس مادے کو کمتر مفید حالت میں لاکر چھوڑ دیتا ہے یا یوں کہتے ہیں کہ مادے کے مرکب کا  
افادہ تو صرف میں لے آتا ہے لیکن فی نفسہ اس مادے کو صرف نہیں کر سکتا مادہ غیر فانی  
ہے البتہ اس کا افادہ حسب حال بہت و نیست ہوتا رہتا ہے افادے سے صرف  
کے متعلق بھی کوئی تعریف یا اعتراض مترشح نہیں ہوتا۔ یہ سچ ہے کہ عام بول چال میں جب  
کسی چیز کو مفید کہتے ہیں تو یہ خیال ہوتا ہے کہ اس سے کوئی غرض یا مطلب پورا ہو سکتا  
ہے۔ لیکن معاشی کی مراد افادہ یا مفید سے صرف اسی قدر ہے کہ احتیاج پوری ہو جائے  
اگر کسی چیز سے احتیاج پوری ہو جائے تب تو وہ معاشی کے نزدیک مفید ہے۔ یعنی  
اس میں افادہ ہے ورنہ نہیں ؟

افادے کا مفہوم بیان ہو چکا۔ اب ہم کہہ سکتے ہیں کہ آمدنی خرچ کرنے سے  
ہر ایک کا یہ مقصد ہوتا ہے کہ زیادہ سے زیادہ افادہ حاصل ہو۔ بیشتر افادہ حاصل  
کرنے کی نیت سے خرچ کی مددیں بناتے وقت یہ خیال کرنا پڑتا ہے کہ مختلف احتیاجات  
کس کس درجے تک شدید ہیں اور ان میں سے کون کون پوری ہونی چاہئیں اور کس  
کس حد تک پوری ہو سکتی ہیں۔ طریق تو سب لوگوں کا ایک ہی ہے، لیکن ہر ایک  
کا انتخاب احتیاجات مختلف ہوتا ہے۔ اور اس وجہ سے مشابہت ہمیشہ نظر نہیں آتی  
جو غریب مزدور دو آنے روز کمائے، اس کے صرف کی مددیں تو صاف ظاہر ہیں  
غالباً اس کی کماٹی کھانے کی نذر ہوتی ہے اور اگر قیمتوں میں کمی بیشی نہ ہو تو کھانے  
کی حالت رسم و رواج کے مطابق ہوگی۔ اس کو یہ دیکھنا ہے کہ کس قدر کھانا خریدا  
ہے اور اگر دو چار پیسے بچ رہے ہیں تو ان کو کس کام میں لانا چاہیے اس کو یہ فیصلہ کرنا  
ہے کہ کس چیز سے اس کو اتنی ہی افادہ حاصل ہوگا۔ آیا چند چھٹانک زائد غلہ یا تھوڑا سا



باب سوم تمباکو یا کوئی اور لطف کی چیز خریدنا یا کپڑا خریدنے کے واسطے قیمت پس انداز کرنا یا کسی  
 فصل (۲۲) اور چیز کی قیمت جوڑنا جس کی آئندہ صل کر احتیاج ہو سب سے زیادہ مفید ہوگا اسی طرح  
 جس شخص کی بنیل تیسرا روپے ماہوار آمدنی ہو اس کو بھی اپنا خرچ اس وقت تک بندھا  
 ہوا معلوم ہوگا جب تک کہ قیمتوں میں کچھ فرق نہ پڑے اور اس کا طرز زندگی نہ بدلے  
 کرایہ مکان، خور و نوش کا سامان اور چند دیگر مستقل ضروریات ان سب کے بعد شاید کچھ روپے  
 بچیں تو اس کو یہ طے کرنا ہوگا کہ کیونکر ان سے انتہائی افادہ حاصل کیا جائے آیا کوئی  
 لطف کی چیز خریدی جائے یا کپڑے بنوائے جائیں۔ یا آئندہ کے واسطے ان کو  
 پس انداز کرنا چاہیے۔ یہی حال دو متمند زمیندار وکیل یا تاجر کا ہے۔ گو اس کی آمدنی  
 بہت کثیر ہے تاہم اس کی آمدنی کا بھی بڑا حصہ مستقل مصارف میں نکل جاتا ہے اور جو کچھ  
 بچتا ہے اس کی بابت البتہ یہ سوچنا پڑتا ہے کہ اسے کس صرف میں لانا چاہیے؟

کسی کی آمدنی خواہ پیسوں کے حساب سے شمار ہو خواہ آنوں کے خواہ چند خواہ لاکھوں  
 روپے کے حساب سے۔ اس کا بڑا حصہ تو اس زندگی کے مستقل اور معمولی مصارف کی  
 نذر ہوتا ہے جس کا وہ عادی ہے لیکن عموماً کچھ روپیہ خرچ سے زائد بھی بچتا رہتا ہے  
 جس کا مصروف وقتاً فوقتاً قرار دینا پڑتا ہے اور اسی زائد و ختمے کو خرچ کرتے وقت  
 درحقیقت انتہائی افادہ حاصل کرنے کا خیال پیدا ہوتا ہے۔ اس کو خواہ آدمی اپنے  
 دل میں سمجھے یا نہ سمجھے۔ مثلاً کوئی سوچتا ہے کہ تھوڑا سا غلہ اور خریدیں کوئی اس فکر میں  
 ہے کہ زیادہ گھی خریدیں یا نہ خریدیں کسی کو یہ خیال ہو رہا ہے کہ یا تو ایک گھوڑا اور خریدیں  
 یا موٹر لیکن ان سب کا مطلب وہی ایک ہے کہ کسی طرح انتہائی افادہ حاصل کریں  
 بالفاظ دیگر جو سوالات درپیش ہوتے ہیں۔ وہ یہ ہیں۔ کیا میں یہ چیز زیادہ خریدوں یا  
 وہ؟ صرف کرتے وقت کس سے بیشتر افادہ حاصل ہوگا۔ حاصل کلام یہ کہ لوگوں کو  
 صرف کرتے وقت یہ طے کرنا پڑتا ہے کہ کون چیز کس قدر استعمال ہونی چاہیے؟  
 لاؤ اس قسم کی ایک مثال لیکر دیکھیں کہ خرچ کرنے میں معمولی لوگ کیونکر جوڑ توڑ کرتے  
 ہیں فرض کرو کہ کوئی شخص مہینہ بھر کے اخراجات کا حساب پہلے سے بنانا چاہے  
 اور اس کو یہ طے کرنا ہے کہ گھر کے خرچ کے واسطے کتنا گھی خریدنا چاہیے اول تو یہ دیکھنا  
 ہوگا کہ گھی کا نرخ کیا ہے۔ فرض کرو کہ روپے پیر بکتا ہے یوں حساب سے تو فی مہینہ



دنل سیر گھی گھر میں خرچ ہونا چاہیے لیکن اس کی آمدنی اتنی کہاں کہ صرف گھی پر دنل باب سوم  
 روپے مہینہ صرف کر سکے۔ اور بھی تو ضروری چیزیں ہیں جن کے خریدنے کے واسطے روپیہ فصل (۲۲)  
 درکار ہے۔ ہاں فی مہینہ چار سیر گھی وہ ضرور خرید سکتا ہے۔ پس اس کے گھر والوں کو  
 تھوڑا بہت گھی ضرور ملے گا گو اس قدر نہیں کہ ان کا دل بھر جائے اب سوال یہ ہے کہ  
 چار سیر کے علاوہ کیا وہ ایک سیر اور بھی خرید سکتا ہے یا نہیں اس میں اس کا ایک روپیہ  
 خرچ ہوگا۔ اور گھی کے علاوہ اس کو اور بھی بہت سی چیزیں خریدنی ہیں۔ پس وہ انکے  
 افادوں کا گھی کے پانچویں سیر کے افادے سے مقابلہ کر کے دیکھے گا۔ اگر کئی لوگوں  
 کو جن کی آمدنی مساوی ہو یہ سوال پیش آئے تو یقینی بات ہے کہ ان میں سے ہر ایک  
 اس سوال کا مختلف جواب دے گا بعض خیال کریں گے کہ گھی کا پانچواں سیر خریدنے میں  
 مضائقہ نہیں اور کچھ یہ فیصلہ کریں گے کہ گھی کے بجائے اور چیزوں کا خریدنا زیادہ ضروری  
 ہے فرض کرو کہ جو شخص ہمارے پیش نظر ہے وہ یہ طے کرے کہ خیر پانچواں سیر تو خرید  
 لیا جائے مگر چھٹے سیر کی ہرگز گنجائش نہیں۔ پس اس کے گھر پان سیر مہینے کے حساب سے  
 گھی خرچ ہوگا اور اس طرح دوسری چیزوں کی ماہواری مقدار مقرر ہو جائے گی اس طرح  
 ماہانہ اخراجات کا حساب بن جائے گا جن میں اس کی کل آمدنی کھپ جاتی ہے :  
 لوگوں کو پہلے سے بہت کم یہ اندازہ ہوتا ہے کہ اگر چیزوں کی قیمت میں بہت کمی  
 یا بیشی ہو جائے تو اس حالت میں وہ انکی کتنی کتنی مقدار خریدیں گے لیکن جب قیمت  
 میں کوئی بڑا فرق ہو جاتا ہے تو ان کو طے کرنا ہی پڑتا ہے کہ نئے نرخ سے  
 کون خریدتی خریدنی چاہیے۔ ممکن ہے گھی اس قدر گراں ہو جائے کہ کوئی خاندان اسکو  
 کھانا ہی چھوڑ دے اور صرف عید ہتوار کو دو چار چھٹا تک استعمال کر لیا کرے یا گھی  
 اس قدر ارزاں ہو جائے کہ وہ خاندان کے لیے بہت بہت سا گھی خریدے اور دن بھر  
 کہ کھائے لیکن ہر دو انتہائی حالتوں کے درمیان گھی کی قیمت جو کچھ بھی ہو یہ ضرور ملے  
 کرنا پڑے گا کہ کس قدر گھی خرید ا جائے۔ اگر خریدار ہوشیار اور تجربہ کار شخص ہے  
 تو وہ ایک ایسی جدول بنا سکتا ہے کہ کس قیمت پر کتنا گھی خریدنا مناسب ہوگا۔ فرض  
 کرو کہ اس نے گھی کی خریداری کی جدول حسب ذیل تیار کی :  
 چھ روپے اور اس سے زیادہ فی سیر کے حساب سے وہ گھی نہ خریدے گا۔



۴ روپے سیر کے حساب سے وہ اسیر گھی خریدے گا :

۲ روپے	۳	۴	۵	۶	۷	۸	۹	۱۰
۱ روپیہ ۴	۳	۴	۵	۶	۷	۸	۹	۱۰
۱ روپے	۳	۴	۵	۶	۷	۸	۹	۱۰
۱۲	۳	۴	۵	۶	۷	۸	۹	۱۰
۸	۳	۴	۵	۶	۷	۸	۹	۱۰
۴	۳	۴	۵	۶	۷	۸	۹	۱۰

اوپر کی مثال میں جو اعداد درج ہیں وہ محض فرضی ہیں ان سے صرف یہ واضح کرنا مقصود ہے کہ قیمت کی کمی بیشی کا خریدتے وقت کسی چیز کی مقدار معین کرنے پر کیا اثر پڑتا ہے۔ جب کسی چیز کی قیمت کسی شخص کی مالی حیثیت کے لحاظ سے بہت زیادہ ہو تو وہ اس چیز کو ہاتھ بھی نہیں لگاتا۔ یا اگر ہو سکا تو گاہے ماہے وہ چیز کچھ تھوڑی سی خرید لی۔ لیکن اگر قیمت گھٹ جائے تو وہ اس کو معمولاً استعمال کرنے لگتا ہے اور جوں جوں قیمت میں تخفیف ہوگی وہ زیادہ زیادہ مقدار خریدے گا حتیٰ کہ اس کی احتیاج بہ تمام و کمال پوری ہو جائے۔ جب یہ نوبت آگئی تو پھر وہ چیز خواہ کوڑیوں کے مول بکے وہ زیادہ نہ خریدے گا :

جیسی جدول اوپر درج ہوئی اس کو مانگ یا طلب کی جدول سے تعبیر کر سکتے ہیں۔ اس سے پتہ لگ جاتا ہے کہ فلاں شخص کس نرخ سے کس چیز کی کتنی مقدار خریدنا پسند کرے گا۔ کاروباری محاورہ ہے کہ فلاں شخص کی مانگ فلاں نرخ پر اس قدر ہے اس کے معنی یہ ہونے کہ فلاں شخص اس نرخ سے اتنی مقدار خرید سکتا ہے۔ طلب کی صحیح جدول تیار کرنا کوئی آسان کام نہیں۔ وجہ یہ ہے کہ لوگوں کو پہلے سے اندازہ نہیں ہوتا کہ قیمت میں کوئی بڑے رد و بدل ہونے کے بعد وہ چیزوں کی کیا کیا مقدار خریدیں گے لیکن اگر طالب علم ان چیزوں کی طلب کی جدولیں خود تیار کریں جو ان کے خاندان میں کام آتی ہیں تو جو اصطلاحیں بیان ہوئیں ان سے معنی خوب صاف ہو جائیں گے۔ ایسی جدول تیار کرنے کا یہ طریق ہے کہ موجود قیمت لے اور اس کے مقابل درج کرے کہ اس نرخ سے اتنی مقدار خریدی جائے گی



وہاں حالیکہ آمدنی میں کوئی کمی بیشی ہوئی ہو اور نہ دوسری چیزوں کے نرخ میں کوئی فرق باب سوم  
 آیا ہو نرخ بڑھتے بڑھتے ایسی نوبت آئے گی کہ چیز کی خریداری سے بالکل دست بردار ہوتا <sup>نفل (۱۲۲)</sup>  
 پڑے گا اور نرخ کھٹے کھٹے بھی ایک ایسی حد آئے گی کہ احتیاج بہ تمام و کمال پوری  
 ہو جائے گی اور مزید خریداری کی خواہش نہ رہے گی یہ دونوں حالتیں طلب کی جدول  
 کی انتہائی حدود ہوں گی اور ان کے بین میں مختلف قیمتوں کے مقابل وہ مقداریں  
 درج ہوں گی جو ان نرخوں سے خریدی جاسکیں :

---



## فصل تیسرا

## افراد کی مانگ یا طلب میں تبدیلیاں

گزشتہ فصل میں ہم نے یہ فرض کر لیا تھا کہ مصرف کو یعنی اس شخص کو جو صرف کرنے کی غرض سے کوئی چیز حاصل کرے یا خریدے ہر ایک وقت میں ایک ہی چیز کا لحاظ کرنا پڑتا ہے۔ اور نیز یہ کہ اس کی آمدنی میں کوئی تبدیلی واقع نہیں ہوتی۔ لیکن درحقیقت زندگی کی حالت اتنی سادہ نہیں ہو سکتی۔ پہلی پیچیدگی تو یہی ہے کہ ایک چیز کی قیمت نہیں بلکہ تقریباً کل چیزوں کی قیمت گھٹتی بڑھتی رہتی ہے۔ خریدار کو ان سب تبدیلیوں کا ایک ہی وقت میں لحاظ کر کے مقدار معین کرنے پڑتی ہے کچھ چیزیں سستی ہوتی رہتی ہیں، تو کچھ ہنگی خریداری میں ارزاں چیزوں کی مقدار بڑھتی اور گراں کی گھٹتی ہے۔ لیکن اس تمام رد و بدل میں غرض وہی مد نظر رہتی ہے کہ جو روپیہ خرچ ہو اس کے بدلے میں زیادہ سے زیادہ افادہ حاصل ہو معاشی یہ فرض نہیں کرتے کہ انتہائی افادہ حاصل کرنے کی کوشش میں ہر کوئی کامیاب ہو جاتا ہے بہت سے لوگ غلطیاں بھی کرتے ہیں اور ان کو انتہائی افادہ نصیب نہیں ہوتا۔ لیکن جو قابل توجہ بات ہے وہ یہ کہ کوشش ہر کوئی یہی کرتا ہے کہ انتہائی افادہ ہاتھ لگے اور ہر شخص کا معیار افادہ مختلف ہے اور اسی کے مطابق وہ صرف کرتا ہے۔ دوسرے لوگوں کے خیالات اور معیارات کا اس کے مصارف پر کچھ اثر نہیں پڑ سکتا۔ اس وقت تو ہم دولت کے صرف کے واقعات سے بحث کر رہے ہیں یہ بتانا مد نظر نہیں کہ لوگ دولت کیونکر صرف کریں اور کیونکر نہ کریں :

تبدیلی آمدنی اور اس کا جملہ طلب پر اثر  
جب کسی شخص کی آمدنی میں کمی بیشی ہو جائے تو جدول مرتب کرتا اور بھی دشوار



ہو جاتا ہے۔ کیونکہ اس کو اپنے معمولی طرز زندگی میں بھی رد و بدل کرنی پڑتی ہے۔ باب سوم  
اور اس کے مصارف پر سابق رسم و رواج کا اثر بھی کم رہ جاتا ہے اگر کسی کی فصل (۲۳)  
آمدنی گھٹ کر صرف نصف رہ جائے تو اس کی طرز زندگی سرتاسر بدل جائے گی وہ  
زیادہ چھوٹے مکان میں رہنے لگے گا۔ کچھ نوکر چاکر علیحدہ کر دیا سادہ کھانے اور سستے  
کپڑے پر قناعت کرے گا۔ سواری چھوڑ پیدل چلنا پھر ناشروع کر دے گا۔ اور بہت سی  
چیزیں جو بطور معمول صرف میں آتی تھیں اب ترک ہو جاویں گی اب دیکھنا یہ ہے کہ  
اس کی آمدنی میں یکا یک اس قدر تخفیف ہو جانے سے کسی ایک چیز کی مانگ کی  
جدول پر کیا اثر پڑتا ہے۔ گزشتہ فصل میں جو مثال درج ہوئی اس کو یہاں پیش نظر  
رکھا جائے تو معلوم ہو گا کہ روپے سیر کے حساب سے اب وہ گھی بمقابل سابق کم خریدا  
شاید پان سیر کے بجائے صرف دو سیر خریدے۔ ضرورت تو اب بھی اسی قدر یعنی پان سیر  
گھی کی موجود ہے لیکن اب آمدنی گھٹنے پر اس کے پاس اتنا روپیہ کہاں کہ پہلے کی طرح  
پانچ روپے کا گھی خریدے یہ بھی صاف ظاہر ہے کہ بمقابل سابق کمتر گراں ہونے پر بھی  
گھی خریدنا ترک ہو جائے گا۔ اور آمدنی زیادہ ہونے کی حالت میں جس نرخ سے  
اتنا گھی خریدا جاسکتا تھا کہ پھر ضرورت باقی نہ رہے، اس نرخ سے اب اتنا خریدا ممکن  
نہیں بلکہ کم خریدا جاسکے گا اسکی مانگ کی جدول کی شکل تو ویسی ہی رہے گی البتہ خریداری  
کی مقداریں گھٹ جاویں گی یعنی انھیں سابق قیمتوں پر اب کم کم مقداریں خریدی جاویں گی  
جدول تخمیناً حسب ذیل بدل جاوے گی :

قیمت فی سیر	طلب سابق	طلب حال
چھ روپے	کچھ نہیں	کچھ نہیں
چار روپے	۱ سیر	کچھ نہیں
دو روپے	۳ سیر	۱ سیر
ایک روپیہ چار آنے	۴ سیر	۱ ۱/۲ سیر
ایک روپیہ	۵ سیر	۲ سیر
بارہ آنے	۶ سیر	۲ ۱/۲ سیر
آٹھ آنے	۸ سیر	۳ ۱/۲ سیر



باب سوم  
فصل (۱۳)چار آنے  
دو آنے

۱۰ سیر

۶ سیر

۱۰ سیر

۱۰ سیر

اور چیزیں جو اس شخص کے استعمال میں آتی ہیں آمدنی گھٹنے پر ان کی مانگ کی جدول بھی کچھ اسی طرح ضرور بدل جاوے گی اور تخفیف شدہ آمدنی ان تبدیلیوں کے بعد اس طور سے صرف ہوگی کہ زیادہ سے زیادہ افادہ حاصل ہو سکے۔ اور اگر آمدنی میں کوئی معقول اضافہ ہو جاوے تو جدول طلب میں اس کے برعکس تبدیلیاں نمودار ہوں گی۔ یعنی ہر چیز کو بیشتر قیمت پر بھی وہ دل بھر کر خرید سکے گا اور جن قیمتوں پر وہ کم آمدنی کی حالت میں چیزیں خریدنا ترک کر دیتا اب وہ زیادہ قیمت کی پروا نہ کر کے خریداری جاری رکھے گا اور ان انتہائی حدود کے درمیان ہر قیمت پر بہ مقابل سابق وہ زیادہ مقدار خرید سکے گا گویا آمدنی بڑھنے پر اس کی مانگ کی جدول میں سرتاپا اضافہ ہو جاوے گا۔

جب یکا یک آمدنی میں کوئی بڑی تبدیلی پیدا ہوتی ہے تو لوگ بالعموم طرز زندگی بھی بدل دیتے ہیں۔ لیکن کچھ دنوں تک نئی حالت میں ایسی عادات معدودے چند رہتی ہیں جن کی بنا پر کوئی اپنے اخراجات مرتب کر سکے۔ رفتہ رفتہ وہ اپنے جدید ہمسروں کی تقلید شروع کر دیتا ہے حتیٰ کہ کچھ عرصے میں نئی طرز زندگی کا وہ پورا پورا عادی ہو جاتا ہے۔ حسب سابق اسکے سب جدید اخراجات داخل معمول ہو جاتے ہیں اور اب اسکو صرف یہ سوچنا باقی رہ جاتا ہے کہ کس چیز کی کتنی مقدار استعمال میں آنی چاہیے۔ گویا اس کی وہی حالت ہو جاتی ہے جو تبدیلی سے قبل تھی۔ اتنا فرق البتہ آجاتا ہے کہ اگر آمدنی بڑھی تو جدول طلب میں بھی اضافہ ہو گیا اور اگر گھٹی تو تخفیف۔ جب کہ آمدنی میں تبدیلی بتدریج نمودار ہوتی ہے۔ مثلاً ایک وکیل ہے کہ رفتہ رفتہ اس کا کام بڑھ رہا ہے یا کوئی سرکاری ملازم ہے کہ وقت فوقتہ اس کی تنخواہ میں اضافہ ہوتا ہے، تو مانگ کی جدول میں بھی تبدیلی بہت آہستہ آہستہ پیدا ہوگی۔ گو طرز زندگی جلد نہیں بدلتا لیکن آخر کار نتیجہ وہی ہوتا ہے یعنی رفتہ رفتہ بھی کچھ عرصے میں اچھی خاصی تبدیلی ہو جاتی ہے :

اب تو یہ سمجھ میں آسکتا ہے کہ آمدنی میں تبدیلی ہونے سے مانگ کی جدول میں بھی کیونکر رد و بدل ہونا چاہیے۔ اور یہ کہ جدول کی عام حالت میں کوئی فرق نہیں پڑتا بہر صورت دو حدیں ہوتی ہیں۔ ایک اعلیٰ اور ایک ادنیٰ ان حدود کے درمیان قیمت



بڑھنے سے چیز کی مانگ گھٹتی ہے اور قیمت کی تخفیف سے طلب میں اضافہ ہوتا ہے باب سوم  
 اوپر جو کچھ بیان کیا گیا اس سے احتیاجات اور طلب کا باہمی تعلق بخوبی واضح فصل (۱۲۳)  
 ہو گیا ہو گا احتیاج کے متعلق اس سے زیادہ اور کیا کہا جاسکتا ہے کہ وہ آدمی کو محسوس احتیاجات اللہ  
 ہوتی ہے۔ لیکن طلب کا خاصہ یہ ہے کہ قیمت کے برعکس گھٹتی بڑھتی رہتی ہے یعنی بحالت گرانی طلب کا تعلق  
 چیسٹر کم فروخت ہوتی ہے اور بحالت ارزانی زیادہ۔ مثلاً قلی کو اپنے کھانے کے  
 واسطے گھی کی احتیاج ہے لیکن گھی بچیتے والے کو قلی کی طلب سے کوئی دلچسپی نہیں  
 وجہ یہ ہے کہ جب تک مروجہ قیمت میں بہت زیادہ تخفیف نہ ہو قلی گھی خرید نہیں سکتا پس وہ  
 بینف موجودہ گھی کا خریدار نہیں ہے۔ لیکن اگر گھی درحقیقت اتنا ارزاں ہو جاوے کہ  
 غریب قلی بھی خریدنے لگے تو بیشک اس کی طلب با اثر ہو جاوے گی اور گھی بیچنے والے  
 اس کی طرف متوجہ ہوں گے اس کے برعکس اگر گھی بہت گراں ہو جائے تو قیمت بہت  
 سے خریداروں کی جدول طلب کی اعلیٰ حد سے بھی اوپر چڑھ جاوے گی پس وہ لوگ  
 گھی خریدنا چھوڑ دیں گے اور ان کی طلب گویا بے اثر ہو جاوے گی۔ ایک انتہائی  
 مثال یہ ہے کہ گھی سونے کے بھاؤ بکنے لگے تو اس گرانی میں صرف چند خریدار ہندوستان  
 میں باقی رہ جاویں گے عوام کی تو کیا شامت ہے کہ گھی خریدنے کا خیال بھی دل میں لائیں  
 البتہ اگر کوئی خریدے گا تو شہر میں دو ایک امیر اور وہ بھی خاص خاص مواقع کے واسطے  
 تھوڑا تھوڑا خرید لیں گے جیسے کہ مشاک وغیرہ خریدتے ہیں۔ عوام کو گھی کی احتیاج تو  
 بحالت گرانی بھی اسی قدر محسوس ہوگی جس قدر کہ پہلے ہوتی تھی۔ لیکن جدید نرخ سے  
 وہ خرید نہ سکیں گے گویا ان کی طلب محض بے اثر ہوگی :



# فصل چوبیس

## قوم کی مانگ یا طلب

اب تک ہم نے افراد کی احتیاجات اور طلب سے بحث کی اور اول ان کی ماہیت سمجھنا اس وجہ سے ضروری ہے کہ خود قوم افراد کا مجموعہ ہے اور قوم کی طلب سے ان تمام افراد کی طلب کا مجموعہ مراد ہے جو اس قوم میں شامل ہوں لیکن بحیثیت مجموعی قوم کی طلب بھی قابل مطالعہ ہے۔ کیونکہ معاشیات میں اقوام کے حالات سے بحث کی جاتی ہے نہ کہ افراد کے حالات سے :

افراد اور قوم  
کی طلب کا  
نقل

اگر کسی قوم کے سب افراد کی آمدنی قریب قریب مساوی ہو۔ اور وہ سب ایک ہی طرز پر زندگی بسر کرتے ہوں تو کسی فرد واحد کی جدول طلب بنا کر اس میں جو مقادیر درج ہوں ان کو کل افراد قوم کی تعداد کے حساب سے بڑھا دیا جائے تو اس طرح پرگویا کل قوم کی مانگ کی جدول مرتب ہو جائے گی مثلاً اگر ہر کو معلوم ہو کہ معمولاً ایک طالب علم روزانہ سیر کے رخ سے ۲ سیرنگھی خریدتا ہے اور کالج میں ہزار طالب علم پڑھتے ہیں جو کہ ایک ہی طرح پڑھتے رہتے ہیں اور جن کے اخراجات بھی تقریباً برابر ہوں تو اس کل جماعت کی مقدار طلب روزانہ سیر کے حساب سے دو ہزار سیرنگھی ہوگی۔ اس میں شک نہیں کہ ان ایک ہزار طلبہ میں کچھ ایسے بھی ہوں گے جو دو سیر سے کم گھی استعمال کریں لیکن ساتھ ہی بعض طلبہ دو سیر سے زیادہ بھی استعمال کرتے ہوں گے اور اس طرح ہر کسی بیشی مل کر برابر ہو جاتی ہے۔ اور سب طلبہ مجموعی طور پر دو ہزار سیرنگھی استعمال میں لاتے ہوں گے۔ گویا انفرادی اختلافات کے باوجود اوسط وہی دو سیرنگھی طالب علم رہتا ہے۔ اگر قیمت روپے سیر کے بجائے کچھ اور ہو تب بھی اسی طرح ہر مانگ کی جدول بن سکتی ہے پس معلوم ہوا کہ اگر کوئی قوم بہت کچھ یکساں ہو یعنی اسکے



افراد کی آمدنی برابر اور اخراجات ایک ہی قسم کے ہوں ضروریات زندگی بھی یکساں ہوں تو باب سوم  
کسی ایک فرد کی جدول طلب سے کل قوم کی جدول پیش نظر ہو جاتی ہے صرف افراد قوم کی فصل (۲۳)  
تعداد کے مطابق مقداروں میں اضافہ کرنا پڑتا ہے جیسے کہ اوپر طالب علموں کی مثال سے  
واضح ہو چکا ہے :

لیکن جب قوم میں یک رنگی نہ ہو تو البتہ کل قوم کی جدول طلب بنانے میں کسی ایک قوم کے مختلف  
فرد کی جدول سے کام نہیں چلے گا بلکہ کچھ ترمیمات بھی ضروری ہوں گی ایسی جدول بنانے  
کا طریقہ یہ ہے کہ اول ان کل جماعتوں کی جدولیں تیار کی جائیں جن سے کہ قوم مرکب ہے  
اور پھر ان تمام جدولوں کو ملا دیا جائے تاکہ قوم کی جدول مرتب ہو جائے۔ مثلاً ہم ہندوستان  
کے کسی شہر کی جدول طلب بنائیں تو کیا کرنا چاہیے؟ اول آمدنی کے حساب سے خاندانوں  
کے گروہ بنائیں۔ مثلاً جن خاندانوں کی ماہوار آمدنی ۶ روپے سے آٹھ تک ہو ان کا  
ایک گروہ ذیل سے پندرہ تک دوسرا گروہ بیس سے تیس تک تیسرا گروہ اور اعلیٰ ہذا  
حتیٰ کہ تمام خاندان چند گروہ میں ترتیب پا جائیں پھر ہر گروہ میں سے ایک ایک خاندان  
کی مانگ کی جدول بنا کر خاندانوں کی تعداد کے حساب سے ان کی مقداروں میں اضافہ  
کریں گویا ہر گروہ کی جدول طلب بن گئی۔ اب ان تمام جدولوں کو یوں ملا دیں کہ کل  
شہر کی آبادی کی مانگ کی جدول بن جاوے درحقیقت ان جدولوں کی تیاری اس قدر سہل  
نہیں جیسی کہ اس بیان سے معلوم ہوتی ہے جدولوں کے بنانے میں علم الاعداد کی بہت  
ضرورت ہے۔ اور اس علم سے مدد لینے میں بھی قوت تیز یہ اور قوت فیصلہ سے بہت کام لینا  
پڑتا ہے۔ چنانچہ علم الاعداد کا مطالعہ کرتے وقت طلباء کو اس اجمال کی تفصیل خود معلوم ہو جاوے گی  
لیکن جو خاص بات قابل توجہ ہے وہ یہ کہ گو کسی شہر کی کل آبادی کی مانگ کی جدول بہت  
طویل ہوگی، لیکن ہوگی اسی وضع قطع کی جیسی کہ کسی فرد واحد کی ہوتی ہے۔ ہر ایک چیز  
کی قیمت میں ایک ایسی حد ہوگی کہ اگر قیمت اس سے آگے بڑھے تو شہر میں کوئی شخص  
بھی اس کو نہ خریدے البتہ یہ ظاہر ہے کہ اگر شہر میں بڑے بڑے دولت مند آباد ہوئے تو  
یہ حد بہت دور واقع ہوگی۔ یعنی قیمت بہت زیادہ بڑھنے پر خریداری ترک ہوگی۔ لیکن ایک  
ایسی حد بھی نہ کبھی اضافہ قیمت میں حائل ضرور ہوگی۔ اسی طرح ایک دوسری حد وہ ہوگی  
کہ جب قیمت یہاں تک گھٹ جائے کہ غریب سے غریب آدمی بھی اس چیز کو دل بھر کر خریدے



لیکن بہت ہی گھٹنے پر قیمت کہیں اس حد تک پہنچے گی اور ان دونوں حدود کے درمیان وہی واقع ہوگا جو ہم نے بیان کیا یعنی قیمت گھٹنے سے طلب بڑھے گی اور قیمت بڑھنے سے طلب گھٹے گی :

باب سوم  
فصل (۱۲)

کسی چیز کی قیمت بڑھنے سے طلب گھٹتی اور قیمت گھٹنے سے طلب بڑھتی ہے

قانون طلب

اس خاصہ کی ہر قوم میں ہر چیز کی خرید و فروخت سے تصدیق ہوتی ہے اور یہی واقعہ قانون طلب سے تعبیر کیا جاتا ہے یعنی لوگوں نے اس قانون کو اس طرح پر بیان کیا ہے کہ جس سے یہ مغالطہ ہوتا ہے کہ قیمت اور طلب کی معکوس تبدیلیوں میں کوئی مقررہ نسبت ہے مثلاً اگر قیمت دو گنی ہو جائے تو طلب گھٹ کر نصف رہ جائے و علیٰ ہذا لیکن درحقیقت کوئی ایسی نسبت مقرر کرنا محال ہے ہماری معلومات اس قدر وسیع اور جامع نہیں کہ ہم کسی چیز کی بابت بھی یہ طے کر سکیں کہ اس کی قیمت اور طلب میں فلاں نسبت سے معکوس تبدیلیاں ظہور پذیر ہوتی ہیں ہندوستان کے معاشین کو البتہ اس طرف توجہ کرنا مناسب ہے کیونکہ بمقابل دوسرے ملکوں کے یہاں اندراجات سے اس قسم کے معلومات بہت زیادہ حاصل ہو سکتے ہیں۔ خصوصاً شہر اور قصبوں کے چنگی کے نقشہ جات ایسی تحقیقات میں بہت کارآمد ثابت ہو گئے ہر حال مطالعہ اور تحقیقات کرتے کرتے ممکن ہے کہ خاص خاص چیزوں کی بابت یہ دریافت ہو جائے کہ ان کی قیمت اور طلب میں فلاں نسبت سے ایک دوسرے کے برعکس تبدیلیاں ہوتی ہیں اور اس قسم کی معلومات بلا شک علم معاشیات میں نہایت بیش قدر اضافہ شمار ہوگی لیکن سر دست تو قانون طلب سے بس یہی واقعہ مراد ہے کہ قیمت بڑھنے سے طلب میں تخفیف ہوتی اور قیمت گھٹنے سے طلب میں اضافہ لیکن کوئی نہیں بتا سکتا کہ ان معکوس اضافوں اور تخفیفوں میں کیا نسبت ہوتی ہے :

دیگر معاشی قوانین کی طرح قانون طلب میں بھی مستثنیات ضرور داخل ہیں۔ لیکن کم اور غیر اہم۔ اول تو وہ چیزیں مستثنیٰ ہیں جن میں قدرت کے سوا اور کوئی اضافہ نہیں۔ لوگ ہیرے کی قیمت اسوجہ سے زیادہ لگاتے ہیں کہ وہ کمیاب ہے۔ اور اسکی ملکیت باعث امتیاز خیال کی جاتی ہے لیکن اگر ہیرے بھی شیشے کی طرح ارزاں ہو جاویں تو غالباً بہت کم لوگ ان کو خریدنے کی پروا کریں گے گویا ہیرے کی بابت یہ قول صحیح

مستثنیات



نہ ہو گا کہ قیمت بہت زیادہ گھٹنے سے طلب بہت بڑھ جاتی ہے لیکن یہ بھی ممکن ہے کہ اگر ہیرے سیریا من کے حساب سے ارزاں فروخت ہوں تو وہ کسی اور کام میں آنے لگیں اور جب محض ندرت کے بجائے ہیروں کا کوئی جدید مصرف نکل آئے تو وہ بکثرت فروخت ہوں۔ ایسا بھی ہوتا ہے کہ قیمت کے ساتھ ساتھ طلب میں بھی اضافہ ہو مثلاً قحط کے زمانے میں غلوں کی قیمت بہت بڑھ جاتی ہے۔ بہت سے لوگ جو معمولاً گیہوں کھاتے ہیں بوجہ گرانی اس کو نہیں خرید سکتے اور مجبوراً جو اور جو ار پر قناعت کرنے لگتے ہیں۔ گویا ان غلوں کی طلب بہت بڑھ جاتی ہے۔ حالانکہ یہ نسبت سابق وہ بھی بہت گراں فروخت ہوتے ہیں طلبا کو خود سوچنا چاہیے کہ اس قانون طلب میں کیا کیا مستثنیات داخل ہو سکتے ہیں۔ گو بہت سے مستثنیات نہ ملیں۔ تاہم اس غور و فکر میں یہ فائدہ کیا کم ہے کہ صاف اندازہ ہو جاوے گا کہ معمولی کاروبار میں اس قانون پر کہاں تک عمل ہوتا ہے۔

انزال ذکر استثنائے کے سلسلے میں ایک نکتہ واضح کر دینا ضروری معلوم ہوتا ہے تاکہ طلب کے متعلق جو کچھ بیان کیا گیا ہے وہ حقیقی حالات کے مطابق ہو جائے ایسا بہت کم واقع ہوتا ہے کہ کوئی احتیاج صرف ایک خاص چیز ہی سے پوری ہو سکے۔ بلکہ بالعموم ایک ایک احتیاج کئی کئی چیزوں سے پوری ہو سکتی ہے۔ اور استعمال میں ایک چیز کو جو دوسری پر ترجیح دی جاتی ہے۔ اس کا باعث کچھ تو ارزانی اور کچھ عادت و رواج ہوتا ہے۔ مثلاً جیسا کہ بیان ہوا غذا کی احتیاج گیہوں کی طرح جو اور جو ار سے بھی پوری ہو سکتی ہے اسی طرح متعدد بنائاتی تیلوں سے بھی کام نکل سکتا ہے۔ لیکن بعض بعض طبقوں کے لوگ گیہوں اور گھی کھانے کے عادی ہیں اور جہاں تک ہوتا ہے انھیں کو استعمال میں لاتے ہیں۔ لیکن جب قیمت بہت چڑھ جاتی ہے تو وہ سستے سستے بدل خریدنے پر مجبور ہوتے ہیں اس طرح بہت سے لوگ شراب پینے کے عادی ہیں اس سے ان کو تفریح ہوتی ہے۔ لیکن جب شراب بہت گراں اور کمیاب ہو جاتی ہے تو وہ اور دیگر مسکرات جو ارزاں ہوں استعمال کرنے لگتے ہیں مثلاً افیون۔ بھنگ یا چاء اور قہوہ اس اصول کا اثر جدول طلب میں چیزوں کی مقدار پر پڑتا ہے مگر جدول کی عام ہیئت میں کوئی فرق نہیں آتا مختلف قوموں میں اس اصول کی عملی اہمیت مختلف ہے۔ جہاں رسم و رواج کا اثر بہت قوی ہے وہاں لوگ جہاں تک بن پڑا اس چیز کو استعمال کرتے ہیں جس کے وہ مدت سے عادی ہیں لیکن بعض قومیں پرانے طرز و طریق

باب سوم

فصل (۲۴)

اصول بدل۔



باب سوم  
فصل (۲۴)

بدھنے میں بہت مستعد ہیں بلکہ ان کو فکر لگی رہتی ہے کہ احتیاجات بنت نی چیزوں سے پوری کریں۔ پس کسی چیز کا مطالعہ کرتے وقت یہ بات بھی مد نظر رکھنی چاہیے کہ اور کیا چیزیں اس کی بدل ہو سکتی ہیں اور جس قوم کے صرف میں وہ چیز آتی ہے۔ وہ کس رفتار سے اپنی رسم و رواج تبدیل کرتی ہے۔ عملی شعبوں میں یہ پہلو اکثر نظر انداز کر دیا جاتا ہے طلباء کو معلوم ہو گا کہ کچھ پر جوٹن مصلح مہے نوشی روکنا چاہتے ہیں ان میں بعض کا خیال ہے کہ اگر شراب نوشی بند ہو جاوے تو گویا مطلب حاصل ہو جائے گا چنانچہ وہ گورنمنٹ سے استدعا کرتے رہتے ہیں کہ شراب سازی بند کر دی جاوے لیکن ہندوستان اور نیز دیگر ممالک میں تجربے سے معلوم ہوا کہ محض شراب نہ ملنے سے نشہ بازی ختم نہ ہوگی۔ اگر نشہ بازی کی عادت نہ چھوٹے تو شراب نہ ملنے پر لوگ اور بھی زیادہ مضر صحت مسکرات استعمال کریں گے اگر لوگوں سے کوئی چیز چھڑانی مقصود ہو مثلاً شراب یا تباکو وغیرہ تو انھیں لوگوں کو ترغیب دیکر آمادہ کرنا چاہیے کہ وہ ان چیزوں کو صرف میں نہ لائیں۔ یا تو سراسر احتیاج ہی کو ترک کر دیں یا اس کو کسی ایسی چیز سے پورا کریں کہ وہ نا جائز نہ سمجھی جائے۔ مسکرات کی عادت تو بیشتر رسم و رواج سے پڑتی ہے۔ اگر رسم و رواج بدل دیئے جائیں تو یا تو یہ عادت چھوٹ جائے گی یا کم از کم اس کا زور ٹوٹ جائے گا۔ مسکرات چھوڑانے کی اصلاح نہایت اہم ہے۔ لیکن اس پر کما حقہ بحث کرنے کے واسطے ضرور ہے کہ معاشیات اور نیز چند دیگر علوم سے کافی واقفیت ہو جو انسانی زندگی کے مختلف شعبوں سے تعلق رکھتے ہیں۔ یہاں پر اس اصلاح کا ذکر محض اس بیان کے سلسلے میں آگیا کہ طلب اور صرف کی بحث میں کس قسم کی باتیں توجہ طلب ہیں :

قانون طلب

عمومیت

یہ سمجھاتے وقت کہ افراد کی ضروریات کیونکر ایک جدول کی شکل میں پیش ہو سکتی ہیں ہم نے صرف اس قسم کی چیزیں مثال کی تھیں جو ہمیشہ اور ہمولاً کھوڑی یا کھوڑی مقدار میں خریدی جاتی ہیں افراد کے متعلق ایسی چیزوں کی جدولیں نہیں بن سکتیں کہ جو صرف گاہے گاہے خریدی جائیں اور جو بہت دیر پا ہوں مثلاً کسی ایک طالب علم کے واسطے جو توں، گیند بولوں، گھڑیوں یا بائیسکلوں کی مانگ کی جدول کیونکر بنائی جاسکتی ہے لیکن قوموں یا بڑی بڑی جماعتوں کے متعلق ایسی چیزوں کی مانگ کی جدولیں بن سکتی ہیں۔ مثلاً ایک ہزار طلباء کی جماعت میں ہمیشہ کچھ نہ کچھ طالب علم نئے جوتے یا بے خریدتے



باب سوم  
فصل (۲۴)

رہتے ہیں بعض مذہب ہوتے ہیں کہ خریدیں یا نہ خریدیں اب اگر قیمت گھٹی تو طلب میں اضافہ ہوا اور زیادہ گھٹنے پر بہت کچھ خریداری بڑھ گئی اسی طرح اگر قیمت بڑھ جائے تو خریداری کم ہو جاوے گی بعض طالب علم اپنے پرانے جوتے زیادہ مدت تک چلائیے اور بعض بچے خریدنے متوی کر دیں گے۔ یہ تو ممکن نہیں کہ اس قدر تفصیلی اور صحیح صحیح معلومات حاصل ہو کہ مکمل جدول بن جاوے لیکن جدول طلب گونا مکمل ہی سہی اس کی شکل ویسی ہی ہوگی جیسی کہ گھی کی جدول طلب تھی جو اوپر درج ہو چکی ہے۔ اور قانون طلب بھی دونوں پر یکساں صادق آئے گا۔ اب اگر کسی قصبے کی آبادی دس ہزار ہو۔ تو وہاں روزمرہ بہت کم بائیسکلیں فروخت ہوں گی ان کی تعداد اس قدر کم ہوگی کہ قیمت کے گھٹنے بڑھنے کا ان کی خریداری پر کوئی اثر نمایاں نہ ہو سکے گا۔ پس یہ بتانا کس طرح ممکن ہوگا کہ فلاں نرخ سے اس قدر بائیسکلیں فروخت ہو سکتی ہیں لیکن جس شہر میں چند لاکھ کی آبادی ہو وہاں اس قدر بائیسکلیں فروخت ہونی ممکن ہیں کہ قیمت کی کمی بیشی کا خریداری پر اس طرح اثر نمایاں ہو جس طرح کہ قیمت کا اثر گھی پر دکھایا جا چکا ہے حاصل کلام یہ کہ قانون طلب معدودے چند چیزوں کے سوا باقی کل کی خرید و فروخت پر صادق آتا ہے اور خریداروں کی جماعت جس قدر کثیر ہوگی۔ اسی قدر تبدیلی قیمت کے ساتھ مانگ میں معکوس تبدیلی زیادہ نمودار ہوگی :



## باب چہارم

## طلب و رسد

## فصل چہم

## ابتدائی بیان

رسد و طلب کا توازن یہ تو بیان ہو چکا کہ دولت کس کس طرح پیدا ہوتی اور صرف میں آتی ہے۔ اس باب میں یہ دکھانا مقصود ہے کہ دولت کی پیداوار اور صرف میں کیونکر توازن قائم رہتا ہے کہ جتنی مقدار مطلوب ہو مہیا ہو جائے اس حالت کو اصطلاحاً توازن طلب و رسد کہتے ہیں۔ طلب سے نہ صرف کسی چیز کی مانگ بلکہ اس کی وہ مقدار بھی مراد ہوتی ہے جو مطلوب ہو اور جیسا کہ اوپر بیان ہوا وہ قیمت کے ساتھ ساتھ مگر اس کے برعکس تبدیل ہوتی رہتی ہے علی ہذا رسد سے ایک تو کسی چیز کی بہم رسانی مراد ہوتی ہے۔ دوم وہ مقدار بھی جو بہم پہنچائی جائے اور آگے چل کر واضح ہو گا کہ یہ مقدار بھی قیمت کے اثر سے گھٹتی بڑھتی ہے جو مقدار بغرض فروخت پیش کی جائے اس کا دار مدار بالآخر مقدار پیداوار پر ہے پس پیداوار اور رسد میں بہت قریبی تعلق ہے اور یہ دونوں اصطلاحیں فروشنہ سے منسوب ہیں۔ اسی طرح طلب و صرف میں بھی باہمی تعلق ہے اور یہ دونوں خریدار سے منسوب خیال کی جاتی ہیں۔ توازن کے معنی ترازو کے دونوں پٹے ہموار ہونے کے ہیں۔ یہاں پر اس سے مراد طلب اور رسد کا مساوی ہونا ہے جو عملی سوال درپیش ہے وہ یہ کہ گیہوں، گھی، روٹی اور کپڑے وغیرہ کی کوئی مقدار یا گھڑیوں، بائیسکلوں اور جوتوں



وغیرہ کی کوئی تعداد جو کسی قیمت پر فروخت ہوتی ہے تو یہ واقعہ کیونکر ظہور پذیر ہوتا ہے یعنی باب چہارم  
کس طرح چیزوں کی مقدار یا تعداد قرار پاتی ہے اور کیونکر ان کی قیمت مقرر ہوتی ہے۔ فصل ۲۵  
اس سوال کا جواب گویا معاشیات کا مرکزی مسئلہ ہے :

طلباء کو ایسا معلوم ہو گا کہ دو مسائل حل طلب ہیں۔ ایک تو چیزوں کی مقدار یا تعداد  
کا مسئلہ اور دوسرے ان کی قیمت کا۔ اور بڑی دقت یہ ہے کہ ان ہر دو مسائل سے  
جداجد بحث نہیں کی جاسکتی نہ تو یہ کہہ سکتے ہیں کہ رسد و طلب کے مطابق قیمت مقرر ہوتی  
ہے اور نہ یہ کہ قیمت کے اثر سے رسد و طلب قرار پاتی ہے۔ آگے چل کر یہ صاف ظاہر ہو گا  
کہ یہ تینوں چیزیں یعنی رسد، طلب اور قیمت آپس میں ایک دوسرے پر اس طرح منحصر  
ہیں کہ کسی کا کسی پر تقدم تاخر قرار دینا محال ہے۔ کسی ایک کے تبدیل ہونے سے باقی دونوں  
میں تبدیلی ہونی لازم ہے قیمت اترنے سے اکثر رسد گھٹ جاتی ہے اور ساتھ ہی طلب  
میں اضافہ ہوتا ہے۔ رسد میں اضافہ ہونے سے قیمت تو گھٹتی ہے۔ مگر طلب بڑھ جاتی  
ہے۔ طلب بڑھنے سے قیمت چڑھتی ہے اور رسد میں بھی اضافہ ہوتا ہے پس ہم مجبور  
ہیں کہ ہر دو مسائل سے ایک ساتھ بحث کریں۔ اور جب ان میں سے کسی ایک کی تبدیلی  
ہمارے پیش نظر ہو تو ہم کو خیال رکھنا چاہیے کہ باقی دو میں بھی تبدیلی پیدا ہوگی۔ گویا  
تینوں میں تبدیلی ساتھ ساتھ پیدا ہوگی اور کسی ایک کی تبدیلی باقی دو تبدیلیوں کا  
باعث بھی ہو سکتی ہے اور نتیجہ بھی :

پیدائش کے ابتدائی دور کی بابت تو اس سوال کا جواب دینا کچھ دشوار نہیں۔ ایک  
سب سے سادہ مثال لو کہ لوگ جنگلوں میں رہتے اور درختوں کے پھل توڑ توڑ کر پیٹ  
پالتے ہیں۔ ان میں سے کسی کو سخت بھوک لگے تو وہ جنگل میں پھل توڑ توڑ کر کھاتا پھرے گا  
لیکن کھاتے کھاتے اس کی بھوک کم ہونے لگے گی۔ اور ساتھ ہی ادھر ادھر گھومنے  
اور پھل توڑنے سے وہ تھک بھی جائیگا۔ اگر کسی ایک ہی درخت پر حسب دلخواہ کافی  
پھل مل گئے تب تو اس کو چلنے پھرنے کی کوئی تکان نہ ہوگی۔ لیکن اگر پھلوں پر دسترس  
دشوار ہو اور درخت بھی دور دور ہوں تو ممکن ہے کہ پیٹ بھرنے سے پہلے ہی وہ تھک  
جائے۔ اب اس کو یہ طے کرنا ہے کہ آیا تکان کی تکلیف برداشت کرنی چاہیے یا بھوک کی  
جوں جوں وہ کھاتا ہے بھوک گھٹتی ہے یعنی پھل کے افادہ میں تخفیف ہوتی ہے اور جوں جوں



وہ پھل توڑتا ہے اس کی تکان بڑھتی ہے یا اگر ہم تکان کو احتیاج راحت سے تعبیر کریں تو یوں کہہ سکتے ہیں کہ کھانے کا افادہ کم ہوتا ہے اور راحت کا افادہ بڑھتا ہے بالآخر راحت کی احتیاج غالب آجائے گی اور وہ پڑ کر سو رہے گا۔ اس مثال میں ایک شخص کھانے اور راحت کے افادہ کا ایک دوسرے سے مقابلہ کرتا ہے۔ جب وہ بہت بھوکا ہوتا ہے یعنی جب کہ کھانے کا افادہ بہت زیادہ ہوتا ہے تو راحت کا افادہ مقابلہ ناقابل لحاظ نظر آتا ہے۔ لیکن جوں جوں وقت گزرتا ہے۔ اس کے برعکس تبدیلی بڑھتی ہے حتیٰ کہ کھانیکا افادہ گھٹ کر اور راحت کا بڑھ کر ایک دوسرے کے مساوی ہو جاتا ہے اور اس کے بعد راحت کا افادہ کھانے کے افادہ سے بھی بڑھ جاتا ہے اور وہ شخص کھانا چھوڑ کر آرام کرنے لگتا ہے :

پس پیدائش کے ابتدائی دور میں جب کہ لوگ محض اپنے صرف کے واسطے چیزیں ہسیا کرتے ہیں اور ان کو خریدنے کا خیال ہوتا ہے نہ فروخت کرنے کا تو وہ چیزوں کے افادہ کا چیزیں پیدا کرنے کی تکلیف اور مشقت سے مقابلہ کرتے ہیں۔ جب کہ زرخیز زمین کی افراط ہو اور عمدہ مولشی بھی موجود ہوں تو کاشتکار اپنے خاندان بھر کے لئے کافی چیزیں پیدا کر سکتا ہے اور اس کو زیادہ مشقت بھی اٹھانی نہیں پڑتی۔ لیکن اگر اس کی زمین بہت تھوڑی ہے یا کم زرخیز ہے یا مولشی کمزور ہیں تو شاید وہ چند احتیاجات ہی ترک کر دے یا انکو اچھی طرح پورا نہ کرے کیونکہ ان کے پورا کرنے میں اس قدر مشقت اٹھانی پڑے گی کہ ان کا چھوڑ دینا ہی بہتر ہوگا۔

افادہ پیدا کرنے میں جو ناگوار مشقت برداشت کرنی پڑتی ہے اسکو اگر افادہ کے برعکس اعدام افادہ سے تعبیر کریں تو یوں کہہ سکتے ہیں کہ کاشتکار چیزوں کے افادہ کا ان کے پیدا کرنے کے اعدام افادہ سے مقابلہ کرتا ہے اور اس حد تک چیزیں پیدا کرتا ہے کہ اعدام افادہ جو پیش آئے وہ افادہ کے ہمیلہ ہو جائے :

لیکن جب ہم پیدائش کے اس دور پر نظر ڈالتے ہیں کہ لوگ جو کچھ صرف میں لائیں وہ دوسروں سے خریدیں اور جو کچھ خود پیدا کریں وہ دوسروں کے ہاتھ بچیں تو رسد و طلب کا یہ مسئلہ بہت پیچیدہ ہو جاتا ہے اس حالت میں خرید و چیز کے افادہ کا اس کے پیدا کرنے کے اعدام افادہ سے مقابلہ نہیں کرتا بلکہ جو قیمت وہ ادا کرتا ہے اس کے افادہ سے



مقابلہ کرتا ہے۔ اب فروشدے کی حالت پر غور کرنا چاہیے۔ لیکن یہ بحث چھیڑنے سے باب چہارم قبل لفظ مارکٹ یا بازار کا معاشی مفہوم سمجھ لینا ضروری ہے۔ کیونکہ آئندہ بار بار یہ مفہوم ۲۵ لفظ استعمال ہوگا۔ روزمرہ کی بات چیت میں اس لفظ کے دو معنی ہوتے ہیں ایک تو کوئی وسیع عمارت یا احاطہ جیسے کہ مونپلیٹیاں بڑے بڑے شہروں میں بناتی ہیں جہاں صفائی ستھرائی کے چند قواعد کی پابندی کر کے دکاندار طرح طرح کا سامان فروخت کرتے ہیں عرف عام میں انہی مقامات کو مارکٹ کہتے ہیں مثلاً مچھلی مارکٹ، ترکاری مارکٹ، گوشت مارکٹ، لیکن اس قسم کے مارکٹ ہمارے مد نظر نہیں مارکٹ، منڈی یا بازار کا دوسرا مفہوم وہ ہے جو اکثر اخباروں کے کاروباری کالموں میں درج ہوتا ہے۔ مثلاً گہیوں کا بازار، روٹی یا چانول کا بازار اور یہی مفہوم ہے کہ جو معاشیات میں مقصود ہوتا ہے معاشیات میں کسی چیز کے مارکٹ یا بازار سے وہ کل خطہ مراد ہے کہ جس کے اندر اندر اس چیز کے فروشدے اور خریدار بلا دقت بات چیت اور معاملات کرتے ہوں۔ یا تو سب فروشدے اور خریدار ایک ہی مقام پر جمع ہوں مثلاً گہیوں کی منڈی یا اگر لوگ دور رہ کر بھی ڈاک اور تار کے ذریعے سے بات چیت اور خرید و فروخت کر لیں تو ان کا ایک جگہ ہونا کچھ ضروری نہیں۔ مثلاً کارخانوں اور کمپنیوں وغیرہ کے حصوں کا بازار تمام شمالی ہندوستان میں پھیلا ہوا ہے اس کامرکز تو کلکتہ ہے لیکن لکھنؤ، کانپور، دہلی اور لاہور کے لوگ بھی ڈاک اور تار کے ذریعے سے حصے خرید و فروخت کرتے رہتے ہیں۔ یہی حال کم و بیش گہیوں اور روٹی کے بازار کا ہے۔

بازار کی جو حالت ہوتی ہے۔ اس کو سمجھنے کے واسطے اول ہم ایک ایسے بازار کی مثال لیتے ہیں کہ فروشدے اور خریدار ایک جگہ جمع ہو کر خرید و فروخت کریں ایسے بازار ہندوستان کے شہروں اور اکثر قصبوں میں موجود ہیں اور وہاں قرب و جوار کے پیدائشہ غلے روٹی شکر وغیرہ کی تجارت ہوتی ہے۔ بہت سے تاجروں کی برابر برابر دکانیں لگی ہوتی ہیں۔ ان میں سے کچھ بیچتے اور کچھ خریدتے رہتے ہیں۔ ایک ہی تاجر کسی وقت کوئی چیز فروخت کرتا ہے اور دوسرے وقت خریدنے لگتا ہے تاجر خواہ خریدار ہوں یا فروشدے چھوٹے چھوٹے بازاروں میں بھی بہت سے پہلوؤں پر ان کو نظر رکھنی پڑتی ہے فروشدے کو تو خریداروں کی طلب کا تجسس ہوتا ہے کہ وہ کس نرخ سے کتنا مال خریدنے پر آمادہ ہیں



باب چہارم  
فصل ۲۵

اور خریداروں کو فروشندوں کی رسد کی ٹوہ لگانی پڑتی ہے کہ وہ کس نرخ سے کتنا مال فروخت کرنے پر راضی ہیں۔ ہر خریدار باقی خریداروں اور ہر فروشندہ باقی فروشندوں کا خیال اور غدیہ معلوم کرنے کی کوشش کرتا ہے۔ اور سب کو یہی فکر ہوتی ہے کہ آیا تھوڑے روز بعد نرخ چڑھے گا یا اترے گا آیا طلب میں کمی ہوگی یا بیشی۔ اور رسد کے کیا آثار ہیں۔ اس میں تخفیف ہوگی یا اضافہ، چھوٹے سے بازار میں بھی کتنی پچیدگیاں پیش آتی ہیں۔ اور جب کہ مال متعدد بازاروں میں خرید و فروخت ہوا اور بازاروں کا کاروبار مل جاوے تب تو پچیدگی کا حال کچھ نہ پوچھئے۔ مثلاً جو شخص کانپور میں گہیوں کا بیوپار کرے اس کو نہ صرف کانپور کے بازار سے واقف رہنا چاہیے بلکہ ہندوستان کے دوسرے بڑے بڑے بازاروں کی حالت سے بھی باخبر رہنا ضروری ہے۔ جیسے کہ دہلی، لاہور، کلکتہ، بمبئی اور کراچی کے بازار۔ کاروباری واقفیت کا سلسلہ یہاں ختم نہیں ہوتا بلکہ ضرورت ہے کہ دوسرے ملکوں کی حالت پر بھی نظر رہے۔ چنانچہ شمالی ہندوستان میں جو بڑے بڑے تاجر ہیں وہ یہ بھی خبر رکھتے ہیں کہ لندن، لوزر پول، نیویارک اور شکاگو کے بازاروں کا کیا رنگ ڈھنگ ہے۔ وہاں کے تاجروں کا کیا طور و انداز ہے۔ پس بازار کی حالت بتدیج مطالعہ کرنی چاہیے۔ اول سب سے سہل اور سادہ مثال لی جاوے۔ اور بعد ازاں رفتہ رفتہ پیچیدہ اجزاء شامل کیئے جاویں حتیٰ کہ ایک حقیقی بازار کی حالت ہمارے پیش نظر ہو جاوے :

دو باتیں ایسی ہیں جو تمام بازاروں میں عام ہیں۔ اول تو یہ کہ فروشدے اعلیٰ سے اعلیٰ قیمت کے خواہاں ہوتے ہیں۔ اور خریدار ادنیٰ سے ادنیٰ قیمت دینی چاہتے ہیں اگر تین روپے ایک آنے کے نرخ سے بھی گہیوں کا کوئی خریدار مل جائے تو کوئی تاجر تین روپے کے نرخ سے گہیوں فروخت کرنا گوارا نہ کرے گا علیٰ ہذا اگر ایک آنہ کم تین روپے کے نرخ سے بھی کوئی تاجر گہیوں فروخت کرنے پر آمادہ ہو تو کوئی خریدار تین روپے کے نرخ پر راضی نہ ہوگا۔ پس خریدار کو تو یہ جستجو رہتی ہے کہ فروشدے کیا کیا قیمت مانگتے ہیں اور فروشندوں کو یہ تلاش ہوتی ہے کہ خریدار کیا کیا دام لگاتے ہیں۔ دوسری بات جو بازاروں میں عام ہے وہ بھی پہلی بات کا نتیجہ ہے ایک وقت میں ایک ہی نرخ سے ایک چیز ایک بازار میں فروخت ہوتی ہے۔



البتہ یہ ممکن ہے کہ نرخ ایک ہی دن میں کئی کئی مرتبہ بدلے۔ فروختندہ کو نہ صرف باب چہارم  
 خریداروں کے نرخوں سے واقف رہنا چاہیے بلکہ دوسرے فروختندوں کے نرخوں سے <sup>۱۵</sup> فضل  
 کی بھی اس کو خبر رکھنی پڑتی ہے۔ کیونکہ جس نرخ پر دوسرے لوگ مال فروخت کر رہے  
 ہیں۔ اس سے زیادہ مانگنا فضول ہے اسی طرح خریدار کو دوسرے خریداروں کے  
 نرخ کی اطلاع رکھنی ضرور ہے۔ جس نرخ سے لوگ مال خرید رہے ہیں اس سے کم  
 نرخ چاہنا لا حاصل ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ ایسے بازار میں قیمت کیونکر قرار پاتی ہے

---



## فصل چھبیس

## بازار میں عارضی توازن

سادہ بازار کی  
شان

بازار میں رسد و طلب کا مطالعہ کرنا ہو۔ یعنی یہ کہ کسی مقدار کی خرید و فروخت میں قیمت کیونکر قرار پاتی ہے، تو اول ایک سادہ مثال لینی چاہیے۔ مثلاً گہوں کا ایک ایسا بازار فرض کرو کہ جو ریل سے بہت دور واقع ہو۔ گہوں نہ باہر سے وہاں آسکے نہ وہاں سے باہر جاسکے مان لو کہ کاشتکار اپنا مال تاجروں کے ہاتھ گاؤں ہی میں بیچ ڈالتے ہیں خود بازار میں لاکھ مال فروخت نہیں کرتے بلکہ بازار کی کل فروخت تاجروں کے ہاتھ میں ہے بازار میں خریدار بھی عوام نہیں بلکہ چھوٹے چھوٹے دکاندار ہیں جو وہاں سے گہوں خرید کر قصبے میں جا بجا اپنی اپنی دکانوں پر لوگوں کے ہاتھ پھیل طور پر بیچتے ہیں۔ اس قسم کے بازار ہندوستان میں کبھی بہت عام تھے۔ لیکن جب سے ریل جاری ہوئی اکثر بازاروں پر درآمد و برآمد کا اثر پڑنے لگا ہے۔ ہم یہ بھی فرض کرتے ہیں کہ فروشندوں یا خریداروں میں کوئی جتنا نہیں بلکہ ہر کوئی اپنے اپنے نفع کی خاطر جدا جدا خرید و فروخت کرتا ہے۔ فرض کرو کہ دسمبر کا مہینہ ہے کم و بیش اسی قدر وسیع رقبے پر جتنا کہ معمول ہے گہوں کی کاشت پھیلی ہوئی ہے۔ فصل کے آثار بھی اچھے ہیں۔ غرض کہ کوئی بات یا حالت خلاف معمول نہیں۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ بازار کیونکر چلتا ہے۔ بازار کے دن صبح کو تاجر گاڑیوں اور گونوں میں بھر بھر کر اندازاً اس قدر گہوں بازار میں لا دینگے جس قدر فروخت ہو سکیں۔ وہ جانتے ہیں اور دکان داروں کو بھی خبر ہے کہ گزشتہ موقع پر گہوں کا بھاؤ تین روپے من رہا تھا۔ اور تجربے سے یہ بھی معلوم ہو چکا ہے کہ اس نرخ سے تخمیناً دو ہزار من غلہ نکل جاتا ہے



اور اس قدر قصبے میں ہفتہ بھر کا بیچ ہے ہر فروشنده اپنے دل کا عندیہ چھپاتا ہے تاہم دوسرے فروشندهوں باب چہارم  
اور نیز خریداروں کو انداز اپنا لگ ہی جاتا ہے کہ آیا وہ زیادہ مال فروخت کرنا چاہتا ہے یا کم۔ یہ بھی معلوم ہے فصل ۲۶  
کہ فروشندهوں کے پاس جو کل ذخیرہ ہے وہ دو ہزار من فی ہفتہ کے حساب سے فصل آٹے تک کافی ہوگا۔ بلکہ فصل کی  
تیاری کے وقت کچھ بچ رہیگا۔ بازار کھلے پر دکاندار تاجروں سے نرخ دریافت کرتے  
پھرتے ہیں۔ لیکن اول اول کچھ خرید نہیں کرتے۔ اسی طریقے سے وہ یہ بھی اندازہ کرتے  
ہیں کہ بازار میں فروخت کے واسطے کتنا مال آیا ہے۔ اور کون فروشنده مال بیچنے کا زیادہ  
خواہشمند ہے اور کون غلاف معمول بہت زیادہ یا بہت کم مال لایا ہے۔ فروشنده بھی خبر لگالیتے ہیں  
کہ کون کون کتنا مال فروخت کرنے کو لایا ہے اور کون دکاندار خریدہ کے زیادہ خواہشمند  
ہیں۔ فرم کر وہ کہ بازار میں صرف دو ہزار من مال آیا ہے نہ کم نہ زیادہ۔ اور کوئی بھی  
خرید یا فروخت کا از حد خواہشمند نہیں حالات کا پتہ چلانے اور سودا چکانے میں کچھ  
وقت صرف ہو لیگا تو فریقین کو خیال ہوگا کہ اب نرخ میں ان کے مفید مطلب تبدیلی  
ہونے کی کوئی امید نہیں۔ پس خریداری شروع ہوگی اور سہ پہر تک کل مال ٹھکانے  
لگ جائیگا۔

بازار کے توازن کی یہ سب سے سادہ مثال ہے۔ دو ہزار من کے قریب گہوؤں اضافہ طلب  
تخمیناً تین روپے من کے نرخ سے فروخت ہونے کی امید پر بازار میں لاتے ہیں۔ دکاندار کا اثر  
یہ سب کی سب مقدار اسی نرخ پر خرید لیتے ہیں وہ بھی نہ تو اس سے زیادہ خریدنا  
چاہتے ہیں نہ کم۔ اب فرم کر وہ کہ دوسری مرتبہ تاجر اسی قدر گہوؤں بازار میں لائیں یعنی  
دو ہزار من لیکن وہ تاڑ لیں کہ بعض دکاندار اس نرخ سے یعنی تین روپے من کے  
حساب سے خریداری پر تھے ہوئے ہیں۔ وجہ تو معلوم نہیں مگر تاجر سمجھ جاتے ہیں  
کہ مال کی مانگ زیادہ ہے پس وہ دو آنہ من نرخ چڑھا دیتے ہیں اس بھاؤ سے  
شاید دکاندار بھی مال نہ خریدیں۔ تب کچھ تاجر نرخ تین روپے ایک آنہ من کر دیں گے  
اس نرخ سے کچھ خرید و فروخت شروع ہوگی۔ بعض دکاندار تو مال خریدنے لگیں گے  
اور بعض اب بھی دست کش رہیں گے کہ شاید نرخ میں اور تخفیف ہو حقوڑی دیر میں یہ چلتا  
ہے کہ کچھ رسالے قواعد سکھنے کے واسطے یہاں آنے والے ہیں۔ جب تک وہ پھیریں  
گے گہوؤں کا خرچ زیادہ رہے گا۔ بعض دکانداروں کو اس کی پہلے سے خبر تھی اسکا وجہ



باب چہارم  
فصل ۲۶

تو وہ ایک آنہ بڑھا کر مال خرید رہے ہیں جو دکاندار بھیڑتے اب تو ان کے بھی کان کھڑے ہوئے۔ دیکھتے ہیں کہ بہت سا مال فروخت ہو چکا پس وہ بھی گھبرا کر اسی نرخ سے مال خریدنے لگے۔ لیکن تاجران کی بے چینی دیکھ کر فوراً نرخ بڑھا دیتے ہیں۔ بعض دکاندار خرید میں کمی کر دینگے جس قدر ارادہ تھا اتنا مال نہ خریدیں گے۔ نرخ میں بھی گھڑی گھڑی تغیر و تبدل ہو گا کبھی بڑھیکہ کبھی اتریکہ کبھی باقی دکاندار خریدنے پر بہت باز دھیں گے کبھی ڈھیلے پڑ جائیں گے۔ لیکن شام تک کل مال کل جاوے گا اور نرخ بھی گزشتہ دن سے کچھ بڑھا ہوگا۔ اب فرض کرو کہ آخر دسمبر میں خوب بارش ہو اور گیہوں کی فصل کے آثار معمول سے زیادہ اچھے نظر آئیں یعنی بکثرت گیہوں پیدا ہونے کی امید ہو تو شروع جنوری میں بازار کا کیا رنگ ہوگا۔ یہ تو معلوم ہے کہ بالعموم فصل کی تیاری کے وقت تک جس قدر غلہ صرف کے واسطے درکار ہوتا ہے اس سے تھوڑا بہت زیادہ غلہ تاجروں کے پاس رہتا ہے پس جن تاجروں کے ہاں بڑے بڑے ذخیرے ہیں ان کو فکر پیدا ہوگی۔ اگر وہ غلہ فروخت نہ کریں تو کیا کریں گے۔ چونکہ فصل کے آثار عمدہ ہیں۔ انھیں اندیشہ ہے کہ سماں ہوگا اور غلہ کی قیمت بہت گر جائیگی۔ پس جہاں تک ہو سکے گا وہ نرخ گھٹنے سے پہلے ہی پہلے اپنا مال نکال دیں گے۔ پس ایسی حالت میں جن تاجروں کے ہاں گیہوں بہت زیادہ بھرا ہوا ہے وہ معمول سے زیادہ لائیں گے۔ اور مثال مندرجہ بالا کے مطابق دو ہزار من کے بجائے دو ہزار دوسو من غلہ بازار میں برائے فروخت پیش ہوگا۔ لیکن دکانداروں سے بھی فصل کے امید افزا آثار مخفی نہیں۔ مزید براں وہ فوج کے رسالے بھی جو چند روز کے واسطے قواعد سکھنے آئے ہوئے تھے چلے گئے۔ اب اس قدر غلہ درکار نہیں۔ پس جب وہ دیکھیں گے کہ گیہوں کے تاجر معمول سے زیادہ مقدار فروخت کرنے کے خواہشمند ہیں تو وہ تین روپے من سے کم دام لگائیں گے۔ یوں ہی نرخ کے متعلق حصے حصے چلے گی۔ اور اگر تاجروں کو کل مال فروخت کرنا مقصود ہے تو ضرور نرخ میں تخفیف گوارا کرنی پڑے گی۔ ورنہ کچھ مال بیچ رہے گا جو واپس لے جانا پڑے گا۔ اگر کل مال فروخت ہو گیا تو گویا رسد و طلب میں ابھی توازن قائم رہا البتہ قیمت گھٹ گئی۔

ایک مثال اور نو۔ فرض کرو کہ سخت کھرا پڑے کہ جس سے فصل کو شدید نقصان پہنچنے کا اندیشہ ہو۔ تو اب بازار کی کیا کیفیت ہوگی تاجر اور دکاندار اب جانتے ہیں کہ فصل بہت



کچھ خراب ہو چکی ہے۔ نئی پیداوار کا ٹھیک ٹھیک اندازہ تو ابھی کیا ہو سکتا ہے لیکن ضرور باب چہارم ہے کہ دو ہزار من فی ہفتہ کے حساب سے سال بھر کے خرچ کے واسطے غلہ کافی نہ ہو گا۔ گویا فصل ۲۶ آئندہ فصل کی تیاری سے قبل غلہ کی قلت ہو جاوے گی۔ اب تو تاجروں کی بن آئیگی۔ فوراً نرخ بڑھا دیئے اگر کچھ مال اس وقت فروخت نہ بھی ہوا تو کیا مضائقہ۔ آئندہ ضرور فروخت ہو جاوے گا۔ بلکہ وہ خود ہی اس وقت زیادہ مال فروخت کرنا پسند نہ کریں گے کیا معلوم کہ پیداوار کی آئندہ کیا حالت رہیگی۔ پس بازار میں کم مال آئیگا۔ دو ہزار من کے بجائے غالباً صرف بارہ سو من کی آمد ہوگی خریدار بھی سمجھ جائیں گے کہ گہیوں کا نرخ بہت بڑھا رہا ہوگا اور وہ بھی مجبوراً معمول سے کم مال خریدیں گے شاید دکاندار ساڑھے تین روپے من دام لگائیں اور تاجر چار روپے من مانگیں۔ ممکن ہے کہ ان نرخوں میں سے کسی نرخ پر کچھ مال تنکے۔ لیکن وہی کھینچ تان شروع ہوگی اور عام نرخ تخمیناً پونے چار روپے من قرار پائے گا۔

بازار کا جو کچھ حال اوپر بیان ہوا اس میں ایسی بہت سی پیچیدگیاں نظر انداز کر دی گئی ہیں جو چھوٹے چھوٹے بازاروں تک میں روزمرہ پیش آتی ہیں اصلی مقصود تو طلب و رسد کا توازن سمجھنا تھا سودہ خوب واضح ہو گیا۔ ان پیچیدگیوں سے اس توازن کی حقیقت و صحت میں کوئی فرق نہیں آتا۔ البتہ ان کے ساتھ ان کا پتہ چلاتا ذرا دشوار ہو جاتا ہے۔ جو لوگ بازار میں گہیوں خریدتے ہیں ان کو تجربے سے معلوم رہتا ہے کہ لوگ کھانے کے واسطے کس کس نرخ سے کتنا کتنا غلہ خریدیں گے اور وہ یہ بھی جانتے ہیں کہ نرخ جوں جوں بڑھیکام غلہ فروخت ہو گا۔ دکاندار تو محض فروخت کرنے کی نیت سے گہیوں خریدتے ہیں۔ اگر بہت زیادہ گہیوں بھر لیں تو اندیشہ ہے کہ مناسب قیمت پر کل مال نہ نکل سکے اور جس نفع کی خاطر یہ خرید و فروخت کا درد سر اٹھایا وہ ہاتھ نہ لگے اور اگر بہت کم غلہ بھریں تو مناسب قیمت پر جس قدر مال فروخت ہو سکتا تھا اس قدر فروخت کرنے کو ان کے پاس موجود نہ ہو گا۔ گویا زیادہ مقدار کی فروخت سے جس قدر منافع حاصل ہو سکتا تھا اس سے کم حاصل ہو گا اسکو بھی ایک قسم کا نقصان ہی سمجھنا چاہیے۔ اس موقع پر ایک خاص حالت بتانی ضروری معلوم ہوتی ہے۔ وہ یہ کہ کبھی بہت اعلیٰ نرخ پر تھوڑی سی چیز فروخت کرنے سے زیادہ منافع ہوتا ہے یہ مقابل کمتر نرخ پر زیادہ مال فروخت کر نیکی۔



باب چہارم  
فصل ۲۶

چنانچہ قحط کے شروع شروع میں دکانداروں پر اکثر یہی شہسہ ہوا کرتا ہے کہ مال موجود ہے مگر نرخ بڑھانے کی طمع سے فروخت کم کرتے ہیں۔ لیکن قلیل فروخت اور کثیر منافع کی ایسی مثالیں کم نظر آتی ہیں۔ عام حالت تو یہی ہے کہ مال جس قدر زیادہ فروخت ہوتا ہے اس قدر منافع بھی زیادہ ہوتا ہے۔ اب فروشندوں کو لیجئے ان کی تو یہی کوشش ہوتی ہے کہ جتنی بھی اعلیٰ قیمت مل سکے وصول کریں۔ اور قیمت جس قدر چڑھتی ہے اسی قدر زیادہ مال فروخت کرنے کا لالچ ہوتا ہے بازار تو اس لئے ہے کہ وہاں خریدار اور فروشندے بات چیت کر کے ایسی قیمت قرار دیں کہ فریقین کو منظور ہو۔ ہر فرد کو نہ صرف فریق ثانی کے بلکہ اپنے فریق کے باقی کل افراد کے خیالات سے باخبر رہنا پڑتا ہے اور اس قسم کی واقفیت جس قدر وسیع اور عام ہو اسی قدر بازار مکمل سمجھنا چاہیے گویا کہ بازار کی خوبی یہ ہے کہ اس میں ہر کوئی کاروبار کے تمام حالات سے واقف رہے۔

اضافہ قیمت

کا اثر منہ پر

اگلی فصل میں ہم کچھ پیچیدگیاں واضح کریں گے جو اس ابتدائی بیان میں ہم نے ترک کر دی ہیں۔ لیکن پھر بھی یہاں پر ایک نکتہ جتنا باقی ہے جب فروشندے کسی ضروری چیز کی قیمت بڑھاتے ہیں۔ مثلاً اوپر بیان کیا گیا کہ کہرا پڑنے سے جو فصل خراب ہوئی تو تاجروں نے گہوؤں کی قیمت تین روپے سن سے بڑھا کر چار روپے کر دی۔ تو اس حرکت سے خریدار بہت ناخوش ہوتے ہیں بلکہ فروشندوں پر ان کو غصہ آتا ہے۔ شکایت یہ کی جاتی ہے کہ کل تک تو یہ لوگ بہ خوشی تین روپے سن گہوؤں فروخت کر رہے تھے اب ان کو کیا حق ہے کہ قیمت چار روپے کر دیں اور غریب لوگ بھوکوں میں معاشیات کے متعلم کو حق ہونے نہ ہونے سے تو کچھ بحث نہیں وہ تو صرف یہ جانتا ہے کہ ایسی حالت میں فروشندے قیمت ضرور بڑھا دیں گے اور وہ ایسا کرنے کے قانوناً مجاز بھی ہیں۔ رہا یہ سوال کہ اندرون مذهب و اخلاق یہ کہاں تک جائز ہو سکتا ہے اس کا جواب ان مصلحوں اور واعظوں کے ذمہ ہے جو لوگوں کو نیکی بدی سمجھانے والے ہیں۔ معاشیہ بھی بتا سکتا ہے کہ قیمت بڑھنے سے جو خرید گھٹے گی تو کچھ مال ان لوگوں کے آئندہ صرف کے واسطے بچ رہیگا جو کل مال فروخت ہو جانے کی صورت میں فاقہ کرنے پر مجبور ہوتے۔ اگر ہم پیدائش کے ابتدائی دور پر نظر ڈالیں تو یہ وقت خوب واضح ہو جاتی ہے۔ مثلاً غور کرو کہ اس حالت میں اگر سخت کہرا پڑے تو کیا نتیجہ ہوگا۔ کاشتکار جو اپنے کنبے



کے واسطے غلہ پیدا کر رہا تھا اس کو فکر ہوتی ہے کہ کہرے سے فصل خراب ہو گئی باب چہارم  
 اگلی فصل پکڑنی دشوار ہو گی غلہ پہلے ہی ختم ہو جائیگا اس نے تو یہ اندازہ کیا تھا کہ فصل ۲۶  
 ربیع کی پیداوار اکتوبر نومبر تک کام دیگی۔ اتنے میں خریف کی فصل تیار ہو جاوے گی لیکن  
 فصل جواری گئی تو اب اندیشہ ہے کہ غلہ کا ذخیرہ جولائی اگست ہی میں جواب دے دینا  
 پس اگر دورانہش ہے تو فوراً وہ غلہ کا خرچ گھٹا دیگا۔ اور اس قدر گھٹا دیگا کہ اس فصل کی  
 پیداوار سے اگلی فصل تک کام چل جائے۔ اگر ایسا نہ ہوا تو گرمیوں بھر کاشتکار کے  
 کنبے کو پیٹ بھر روٹی ملنی دشوار ہے۔ غلہ کی کمی کی وہ طرح طرح سے تلافی کر لیا کچھ ترکاری  
 بوئے گا یا ل سکے تو قرب و جوار سے کسی قسم کے پھل توڑ کر لائیگا بہر حال کاشتکار  
 کو کنبہ پالنا دو بھر ہو جائیگا :

قصبوں میں جب تاجر نرخ بڑھاتے ہیں تو بعینہ ہی واقعہ پیش آتا ہے۔ اگر وہ  
 مال اس نرخ سے بچیں کہ بلا تکلف حسب سابق دو ہزار من غلہ فی سفتہ بھرتا رہے تو ظاہر  
 ہے کہ اگلی فصل آنے سے قبل ہی غلہ کا کل ذخیرہ ختم ہو جاوے گا نرخ بڑھنے سے لوگ  
 اپنا خرچ گھٹا دیتے ہیں۔ یعنی کمتر مقدار کام میں لاتے ہیں روٹی تو پیٹ بھر کر ملتی نہیں  
 کچھ روٹی کھائی اور کچھ سستی سستی چیزوں سے پیٹ بھر لیا اس طرح پرگیہوں کفایت  
 سے خرچ ہوتا ہے اور بجائے اس کے کہ کل ذخیرہ بہت جلد اڑ جائے تھوڑی بہت  
 مقدار فصل آنے تک دستیاب ہوتی رہتی ہے اور جو قیمت ادا کر سکتے ہیں وہ برابر خریدتے  
 ہیں۔ ظاہر ہے کہ کل ذخیرہ خرچ ہو جاتا تو ان کو بھی باوجود استطاعت فاتے کرنے پڑتے :



## فصل ستائیس

### توازن میں چند پیمپ گیاں

اب ہم کو چند ایسی پیمپ گیاں بیان کرنی ہیں جو بازار کے کاروبار میں اکثر پیش آتی ہیں  
 اول تو فرض کرو کہ تاجروں کے علاوہ کچھ کاشتکار بھی بازار میں غلہ لاویں۔ گویا کل رسد  
 تاجروں کے ہاتھ میں نہ ہو۔ جب کاشتکار بھی کافی مقدار لاویں گے تو فروشندوں اور  
 خریداروں کو وقت کا سامنا ہو گا۔ تاجر اور دکانداروں کا تو کام ہی یہ ہے کہ بازار  
 کی ذرا ذرا سی خبر رکھیں لیکن کاشتکاروں کو اتنی واقفیت کہاں۔ نہ ان کو موجودہ طلب  
 کا پورا حال معلوم اور نہ رسد کا۔ یا تو وہ روز گذشتہ کے نرخ سے اندازہ لگائیں گے  
 یا اپنی موجودہ ضرورت کے لحاظ سے دام مانگیں گے۔ طلب و رسد کی حالت پر انکو  
 اس قدر توجہ کہاں ہو سکتی ہے جتنی تاجر اور دکاندار کو ہوتی ہے۔ جب مال کی رسد کا  
 بہت کچھ دار و مدار کاشتکاروں پر پھیرا تو ممکن ہے کہ مال کبھی معمول سے بہت زیادہ  
 آئے اور کبھی بہت کم۔ کاشتکار پابندی سے کیوں آنے لگے۔ کبھی آئے بھی نہ آئے  
 بازار کی عام حالت میں تو کوئی بڑا فرق نہ آئے گا۔ لیکن مال کی فوری کثرت و قلت  
 کی وجہ سے یہ وقت ضرور جلد جلد پیش آئیگی کہ کبھی نرخ بہت گھٹا تو کبھی بہت بڑھ گیا۔  
 بہر صورت کاشتکار کو بہت اعلیٰ قیمت نہ مل سکے گی نہ تو اس کو مال کے موجودہ ذخیرہ کا  
 اندازہ اور نہ لوگوں کے ارادوں کی اس درجہ اطلاع جتنی کہ تاجر اور دکاندار کو ہوتی ہے  
 اور اگر اس کو روپیے کی سخت ضرورت ہوئی۔ جیسا کہ اکثر واقع ہوتا ہے۔ تو پھر وہ کسی  
 دکاندار کے ہاتھ ضرور اپنا مال سستا فروخت کر دینگا۔ حالانکہ بازار کی حالت پر نظر کرتے



ہوئے زیادہ قیمت ملنی ممکن ہوگی سب بازاروں میں ایسا ہوتا رہتا ہے۔ بعض لوگ اوروں سے باب چہارم زیادہ ماہر اور سمجھ دار ہوتے ہیں اور دوسروں کے مقابل مال زیادہ ارزاں خریدتے اور فصل ۲۷ گراں فروخت کرتے ہیں بعض وقت لوگ مجبوریوں میں پھنس کر مال ارزاں فروخت کرتے یا گراں خریدتے ہیں حالانکہ یہ حالت آزادی وہ اس کو ہرگز ہرگز گوارا نہ کرتے۔ ان بقیہ لوگوں کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ کل مال ٹھیک ٹھیک قیمت متوازن نہ کے حساب سے فروخت نہیں ہوتا۔ بلکہ کچھ ارزاں فروخت ہوتا ہے اور کچھ گراں یہ فرق اہل معاملہ کی حالت پر منحصر ہے تاہم قیمت کی مجموعی مقدار قریب قریب وہی آ پڑتی ہے جو کہ قیمت متوازن کے حساب سے ہوتی ہے دوسری پیچیدگی درآمد و برآمد کے سبب سے پیدا ہوتی ہے فرم کر کہ جس قصبے کا مال کی درآمد ہم اوپر کی مثال میں ذکر کر چکے ہیں۔ وہاں ریل جاری ہو جائے تاکہ مال کی درآمد و برآمد برآمد میں سہولت ہو۔ اور کلکتہ یا کانپور کے تاجروں کے کارندے وہاں رہنے لگیں۔ اور جب مناسب قیمت پر گہیوں میں خرید لیا کریں اول اول تو بازار میں بد نظمی پیدا ہوگی نہ تو فروشنڈوں انداز ہوگا کہ یہ نئے خریدار کہاں تک دام لگائیں گے اور نہ قدیم خریداروں کو ان کا عندیہ معلوم ہوگا لیکن کچھ عرصے میں سب ایک دوسرے سے واقف ہو جائیں گے کاروبار میں انکی شرکت نئی بات معلوم نہ ہوگی۔ ان کارندوں کا حال بھی معمولی دکانداروں کا سا ہو جائیگا۔ ان کی خریداری بھی نرخ کی کمی بیشی پر منحصر ہوگی یعنی نرخ چڑھا تو مال کم خریدیں گے اور گھٹا تو زیادہ۔ صاف ظاہر ہے کہ ان لوگوں کے آنے کے بعد بازار میں خریداروں کی تعداد بڑھ جائے گی قیمت متوازن نہ قرار پانے کا وہی طریقہ جاری رہیگا۔ مقامی لوگوں کو ان بیرونی خریداروں کے ارادوں کا پتہ چلانا یا اس کا اندازہ کرنا دشوار ہے۔ یہ تو تجربے سے معلوم ہو گیا تھا کہ مقامی طلب اور رسد کی کیا مقدار ہے۔ لیکن ان لوگوں کے آجانے کی وجہ سے اب کلکتہ کانپور وغیرہ تک کی حالت پر نظر دوڑانی پڑتی ہے۔ ممکن ہے کہ کلکتہ میں نرخ بہت اعلیٰ ہو اور یہ لوگ بہت سا مال خرید کر یہاں بھی نرخ چڑھا دیں۔ یا کلکتہ کا بازار سرد ہو تو یہ لوگ خریداری سے دست کش رہیں اور نرخ بہت اتر جائے۔ پس اگر اس قصبے کے لوگوں کو کاروبار میں کامیاب ہونا ہے اور کامیابی کے معنی یہ ہیں کہ ارزاں سے ارزاں خریدیں اور گراں سے گراں فروخت کریں۔ تو ان کو اپنی معلومات بہت وسیع کرنی پڑیگی۔ جن جن بازاروں کا اپنے بازار سے کاروباری تعلق ہو وہاں کے نرخوں سے بھی باخبر



باب چہارم

فصل ۲۷

بیمابندی

رہنا ضروری ہے۔ تاکہ وہاں کے خریداروں کے مقابلے میں پیش بندی ہو سکے اور بے خبری میں نقصان نہ پہنچے جدا جدا رہنے کے بجائے اب بازار ایک سلسلے کے تحت میں آگئے ہیں یہ تبدیلی کچھ دنوں سے بہ سرعت شمالی ہندوستان میں پھیل رہی ہے چنانچہ اس قسم کے جداگانہ بازار جیسا کہ ہم نے گذشتہ فصل میں فرض کیے اب کہیں کہیں بہ طور استثناء نظر آتے ہیں۔ حالانکہ پہلے ایسے بازار بہت عام تھے۔ چھوٹے چھوٹے قصبوں تک میں گہیوں روٹی اور دوسرے غلوں کے تاجر بڑے بازاروں سے کاروباری تعلق رکھتے ہیں شمالی ہندوستان کے تاجر بالعموم ہر صبح کو کلکتہ سے تارنگا تے ہیں کہ بازار کا کیا رنگ ہے۔ اور جب کاروبار بہت گرم ہو تو لندن اور شکاگو جیسے دور دراز مقامات سے ان قصبوں میں تار پہنچتے ہیں کہ جہاں کے عوام ان کے نام تک سے واقف نہیں ہوتے تیسری پیچیدگی اس وقت نمودار ہوتی ہے جبکہ فروشدے یا خریدار آپس میں جھگڑا باندھ لیں اور باہم مقابلہ کرنا چھوڑ دیں جس بازار کا بار بار ذکر ہو چکا ہے۔ فرض کر دو کہ کہیں میں تاجر اتفاق کر لیں کہ بس اتنا مال لائیں اور اس نرخ سے فروخت کریں ممکن ہے کہ ان کی منہ مانگی قیمت پر طلب و رسد میں توازن پیدا ہو جائے۔ اور جتنا مال جس قیمت پر وہ دنیا چاہیں۔ دکاندار سے اسی قدر خرید لیں۔ اکثر تاجر مل کر یہ دلوچتے ہیں بعض مالک میں تو یہاں تک نوبت پہنچی ہے کہ بزور قانون ایسے جھگڑوں کو توڑ توڑ کر ان کو ممنوع قرار دے رہے ہیں انگریزی میں ان جھگڑوں کے متعدد نام مروج ہیں۔ مگر مفہوم سب کا قریب قریب ایک ہی ہے۔ تاجروں کی یہ حرکت ضرور اندیشہ ناک اور قابل اعتراض ہے کہ آپس میں اتفاق کر کے حد مناسب سے کہیں زیادہ قیمت بڑھا دیتے ہیں۔ چنانچہ حال کے معاشین خاص طور سے جھگڑوں اور اجاروں کے مسائل پر غور و فکر کر رہے ہیں۔ طلبا کو کچھ معاشیات پڑھنے کے بعد ان مباحث کا بھی مطالعہ کرنا پڑے گا۔ سروسد تو اس قدر جاننا کافی ہے کہ اگر فروشدے یا خریدار اپنا ایک جھگڑا بنالیں تو فروخت ہونے والے مال کی مقدار اور قیمت پر اس کا بہت کچھ اثر پڑ سکتا ہے۔ چوتھے یہ بھی خیال رکھنا چاہیے جیسا کہ گذشتہ باب میں بیان ہو چکا ہے کہ بالعموم ایک ہی احتیاج کئی کئی چیزوں سے پوری ہو سکتی ہے اور اگر کسی ایک چیز کی قیمت بہت بڑھ جائے تو لوگ اس کے بجائے اور چیزیں استعمال کرنے لگتے ہیں



پس گیہوں کے تاجروں کی توجہ گیہوں تک محدود نہیں رہتی۔ بلکہ ان کو جو چنے، بجوار، مکئی کی حالت پر بھی نظر رکھنی پڑتی ہے۔ اگر ان میں سے کوئی غلہ ارزاں ہوا اور گیہوں گراں <sup>۲۰</sup> فصل ہو جاوے تو لوگ ضرور گیہوں کی جگہ اس کو کام میں لائیں گے۔ اور گیہوں کی طلب میں تخفیف ہو جائیگی جو بدل نہ ملنے کی حالت میں نہ ہوتی۔ یا اگر چانول کی فصل ماری جائے اور چانول بہت گراں ہو جاوے تو گیہوں کا خرچ بڑھ جائیگا۔ اور اس کی قیمت میں بھی اضافہ ہوگا۔ پس چھوٹے سے بازار میں بھی تاجر ایک ہی غلہ تک اپنی توجہ محدود نہیں رکھ سکتے۔ بلکہ جتنے غلے بھی خوراک کے کام آئیں ان سب کی طلب و رسد سے چسوار رہنا ضروری ہے۔ اور اکثر ہوتا یہ ہے کہ وہی تاجر مختلف غلوں کا کاروبار کرتے ہیں پس ان کو بازار کی پوری پوری خبر رہتی ہے:

مال روک رکھنا بھی ایک توجہ طلب امر ہے محض سہولت کی خاطر یہ فرض کر لیا گیا <sup>۲۱</sup> مال کی کہ تاجر جس قدر غلہ بازار میں لاتے ہیں سب کا سب فروخت کر دیتے ہیں۔ اور کچھ باقی روک نہیں رکھتے۔ لیکن واقع میں ایسا نہیں ہوتا۔ اکثر تاجروں کا مال بازار کے قریب ہی موجود رہتا ہے نہ سب مال بازار لانے کی ضرورت اور نہ کچھ واپس لے جاتے کی۔ فروشنده بازار کارنگ دیکھتے ہیں۔ اگر مانگ زیادہ ہے تو مال بھی زیادہ نکالتے ہیں اور اگر مانگ کم ہے تو مال بھی تھوڑا ہی باہر رکھتے ہیں۔ پس خریدار محض غلہ کی گاڑیوں یا بوریوں سے جو بازار میں نظر آئیں ٹھیک اندازہ نہیں کر سکتا کہ کس قدر مال برائے فروخت موجود ہے۔ بہت سا مال قرب و جوار میں کھیتوں اور گوداموں میں بھرا پڑا ہوگا۔ جو مناسب موقع پر فوراً منگ سکتا ہے۔ پس خریداروں کو ذخائر کی خبر رکھنی ضروری ہے فروشندهوں کے رجحان کو بھی بغور دیکھیں اور اس سے نتائج اخذ کریں۔ خریدار بھی موجودہ ضرورت سے زیادہ مال خرید رکھتے ہیں۔ پس اگر نرخ چڑھ جائے تو وہ معمول سے کم غلہ خریدیں گے اور اگر وہ کفایت نہ کرے تو کم از کم اگلے بازار تک اس زائد مقدار سے کام چلا لیں گے جو پہلے سے گھر میں رکھی ہوئی ہے۔ اسی طرح اگر غلہ ارزاں ہو جائے تو وہ معمول سے زیادہ خرید ڈالیں گے اور اس سابق زائد مقدار میں اور بھی اضافہ ہو جاوے گا۔ پس فروشنده ہوں یا خریدار جو کچھ وہ ظاہر میں دیکھتے ہیں۔ محض اس پر رائے قائم نہیں کر سکتے۔ بلکہ لوگوں کے ارادوں



باب چہارم

فصل ۲۷

خرید و فروخت کا

اجتماع

اور منصوبوں سے بھی یا خبر رہنا ضروری ہے :

ہم نے فروشندوں اور خریداروں کے دو جداگانہ گروہ دکھائے ہیں لیکن اسکو بھی محض ایک مفروضہ سمجھنا چاہیے۔ ورنہ واقعہ یہ ہے کہ بڑے بڑے بازاروں میں وہی لوگ دونوں کام انجام دینے پر آمادہ رہتے ہیں۔ نرخ چڑھا تو فروخت کرنے لگے اور گھٹا تو خریدار بن گئے۔ مثلاً کوئی تاجر تین روپے من کے حساب سے گیہوں خریدے اور تین روپے دو آنہ من کے حساب سے فروخت کرنے پر آمادہ ہو۔ پس اگر نرخ تین روپے ہے تو وہ خرید شروع کر دیگا۔ کیونکہ بازار کی حالت پر نظر کرتے ہوئے اس کو امید ہے کہ نرخ عنقریب چڑھے گا۔ اور فروخت میں اس کو اور کچھ نہیں تو آنہ دو آنہ کا نفع ضرور مل جائیگا۔ اگر تین روپے دو آنہ من کے نرخ سے وہ مال نکالے تو گویا اس کے اندازے میں عنقریب قیمت ٹھٹھنے والی ہے۔ بڑے بڑے بازاروں میں بہت سے تاجر ہوتے ہیں جن کا یہی کام ہے کہ طلب و رسد کی حالت کے متعلق ان کو ہر کچھ خبر ملے اس سے بازار کے توازن کا پہلے سے اندازہ کر لیں۔ اور متوقعہ قیمت متوازن سے بڑھ کر فروخت کرنے یا گھٹ کر خریدنے کا جو کوئی موقع ملے تو اس سے فائدہ اٹھائیں اگر ان کا اندازہ صحیح نکلا یعنی جس قیمت پر طلب و رسد میں توازن قائم ہو۔ وہ پہلے سے اندازاً معلوم ہو گئی تو دونوں صورتوں یعنی خرید و فروخت میں ان کو نفع ہوگا۔ اگر اندازہ غلط نکلا تو خسارہ اٹھانا پڑے گا۔

خرید و فروخت

کا اجتماع

اس قسم کے تاجروں کا بازار پر یہ اثر پڑتا ہے کہ نرخ بہت کچھ اصلی قیمت متوازن کے قریب رہتا ہے۔ اگر نرخ چڑھے تو کچھ تاجر فوراً مال کی فروخت شروع کر دیتے ہیں اور کچھ خرید سے دست کش ہو جاتے ہیں۔ یعنی رسد میں اضافہ ہوتا ہے اور طلب میں تخفیف۔ یہ حالت بدلتے ہی قیمت پھر ٹھکانے آگتی ہے۔ ایسے بازار میں قیمت برابر گھٹتی بڑھتی رہتی ہے۔ لیکن ہر اضافے سے تخفیف کا رجحان پیدا ہوتا ہے۔ اور ہر تخفیف سے اضافے کا رجحان نتیجہ یہ ہے کہ قیمت اس مقدار سے بہت زیادہ نہیں گھٹ سکتی جو کہ رسد و طلب کی موجودہ حالت میں مناسب معلوم ہوتی ہے بازار کی مستقبل حالت کا جو تاجر اندازہ کرتے اور اس کے بھرپور کاروبار چلاتے ہیں۔ تو اس سے ایک پیچیدگی بھی پیدا ہوتی ہے جس کو اصطلاحاً کمین کہہ سکتے



ہیں۔ اگر گہیوں کا نرخ آج کل تین روپے میں ہو اور کسی تاجر کو امید ہو کہ اگلے مہینہ میں باب چہارم وہ سوا تین روپے میں ہو جائیگا تو اس کو لازم ہے کہ جس قدر ہو سکے غلہ خرید لے اور ۲۷ ص ۲۷ ایک مہینہ رکھ کر اس کو چار آنہ من کے نفع سے بیچ ڈالے :

جب تاجروں کے پاس قیمت ادا کرنے کو روپیہ تک نہ ہو۔ تب بھی نفع کی امید پر وہ کسی نہ کسی ترکیب سے سودا کر لیتے ہیں۔ یا تو روپیہ قرض لے لیا۔ قرض لینے کے بھی بہت سے طریق ہیں جو کہ آئندہ اعتبار کے تحت میں بیان ہوں گے۔ یا مال دھما خرید لیا۔ یا یہ معاہدہ کر لیا کہ ایک مہینہ بعد جب قیمت دیں گے تو مال لے لیں گے۔ مثلاً عمر اور بکر دو تاجر ہیں۔ عموماً وہ جون میں ہزار من گہیوں بکر سے خریدتا ہے معاہدہ یہ ہے کہ بکر ۱۵ جولائی کو غلہ عمر کے حوالے کر دے اور اسی روز تین ہزار روپے قیمت وصول کر لے ۱۵ جولائی سے پہلے ہی نرخ بڑھ کر سوا تین روپے ہو جائے۔ عموماً غلہ سوا تین ہزار روپے کو زید کے ہاتھ فروخت کر ڈالے۔ سودا کرتے وقت تو بیشک اسکے پاس چھٹانک بھر بھی غلہ نہیں صرف بکر کا معاہدہ ہے کہ وہ ہزار من غلہ دیگا۔ ۱۵ جولائی کو عمر سوا تین ہزار روپے رقم سے وصول کرتا ہے ان میں سے تین ہزار بکر کے حوالے کر کے اس کو ہدایت کرتا ہے کہ وہ غلہ زید کے سپرد کر دے عمر کے پاس گو غلہ موجود نہ تھا۔ لیکن بالا ہی بالا ارزاں خریدنے اور گراں فروخت کرنے سے اس کو ڈھائی سو روپے کا منافع مل گیا زید کو شش کر گیا کہ کچھ منافع لیکر اوروں کے ہاتھ غلہ بیچ دے۔ اور اگر عمر کو اندیشہ ہو کہ نرخ گھٹے گا تو وہ بکر کے ہاتھ غلہ فروخت کرنے کا معاملہ کر لیا۔ اس وقت اس کے پاس غلہ موجود نہیں مگر اس کو یہ امید ضرور ہے کہ غلہ دینے کے وقت تک وہ اس کو زیادہ ارزاں خرید لیگا۔ اگر ایسا ہوا تو یہاں بھی معاملہ مثال مذکورہ بالا کی طرح سرانجام پائے گا۔ مثلاً عمر نے بکر کے ہاتھ ہزار من گہیوں قیمت تین ہزار روپے ۱۵ جولائی کے واسطے فروخت کئے۔ یعنی اس تاریخ کو مال دیا جائے اور قیمت ادا ہو۔ تاریخ مذکورہ سے پہلے پہلے خوش قسمتی سے ایک ہزار من گہیوں قیمت دو ہزار آٹھ سو روپے زید سے اسی تاریخ یعنی ۱۵ جولائی کے واسطے خرید لیے۔ جب تاریخ آئی تو زید کو ہدایت کر دی کہ گہیوں بکر کے حوالے کر دو بکر سے تین ہزار روپے لیکر دو ہزار آٹھ سو تو زید کو ادا کر دیئے اور باقی دو سو اپنی جیب میں ڈالے۔



باب چہارم یہ بھی ممکن ہے کہ عمر نے مستقبل قیمت کے اندازہ کرنے میں غلطی کی ہو یعنی قیمت میں تخفیف  
 ضلع ۲۷ نہ ہو اور تین روپے من سے کم نرخ پر گہوں نہ خرید سکے اب یا تو معاہدہ توڑے اور  
 بند عہدی سے تاجر ہمیشہ کے واسطے بدنام اور تباہ ہو جاتا ہے۔ اور یا جن داموں پر ملے  
 گہوں خریدے اور بکر کو تاریخ معینہ پر دے۔ فرض کرو کہ تین ہزار دو سو روپے میں  
 ہزار گہوں ہیں تو عمر کو دو سو روپے کا خسارہ اٹھانا پڑیگا کیونکہ بکر سے اس کو صرف  
 تین ہزار روپے وصول ہوں گے :

اس قسم کا کاروبار سراسر قمار بازی معلوم ہوتا ہے۔ محض مستقبل حالات کے اندازہ  
 پر لوگ خرید و فروخت کرتے ہیں۔ اور کل بڑے بڑے بازاروں میں جوئے کا تھوڑا  
 بہت رنگ نظر آتا ہے۔ پس اگر کوئی نا تجربہ کار طلب و رسد کے پورے پورے حالات  
 جانے بغیر یوہنی ایسا کاروبار شروع کر دے تو یقیناً جلد اس کا دیوالہ نکل جائے گا۔  
 اس کو تو کچھ خبر ہوگی نہیں اور ہوشیار تاجر اس کو خوب اُلٹبناٹیں لگے۔ جب نرخ  
 چڑھنے کے آثار ہوں گے تو وہ گھٹنے کا اندازہ لگائیگا۔ اور جب نرخ اترتا نظر آئے گا تو  
 وہ بڑھنے کی امید باندھے گا۔ ہر صورت میں اس کو تو خرید و فروخت سے خسارہ ہوگا۔  
 اور جو تاجر اس سے معاملہ کریں گے ان کے پو بارہ ہیں یہ غریب نو گرفتار یا تو سب روپیہ  
 بولسا ہی خساروں کی نذر کر دیگا یا چند تلخ تجربوں کے بعد اس کی آنکھیں کھل جائیں گی  
 اور وہ بھی بازار کے نشیب و فراز سمجھنے لگے گا :

حاصل کلام یہ کہ آج کل کے کل بازاروں میں تاجروں کی بڑی بڑی جماعتیں  
 رہتی ہیں جنکا ہی خاص کام ہے کہ رسد و طلب کے متعلق تمام ضروری حالات معلوم کریں  
 اور اپنی معلومات کی بنا پر اندازہ لگائیں کہ مستقبل قریب و بعید یعنی ہفتہ عشرہ یا چند ماہ بعد  
 قیمت متوازن کیا قرار پائیگی۔ اگر آئندہ قیمت بڑھنے کی امید ہو تو وہ خرید شروع کر دیتے  
 ہیں اور اگر قیمت گھٹنے کا اندیشہ ہو تو مال فروخت کر نیکی کوشش کرتے ہیں کبھی انکے پاس  
 بہت سا مال موجود ہوتا ہے اور کبھی وہ آئندہ کے واسطے موجودہ مقدار سے زیادہ مال فروخت کر ڈالتے  
 ہیں۔ لیکن کاروبار میں کامیابی کا راز یہی ہے کہ پہلے سے قیمت متوازن کا صحیح اندازہ کر لے۔ اگلی  
 فصل میں یہ بحث پیش ہوگی کہ ان بازاروں سے ان طبقتوں کا کیونکر تعلق قائم ہے۔ جو مال  
 و سامان تیار کرتے ہیں یا جو اس کو صرف میں لاتے ہیں :



## فصل اٹھائیس

### دولت پیدا اور صرف کرنے والوں کا بازار سے تعلق

آج کل بڑے بڑے تھوک فروش بازاروں میں کاروبار کا یہی طریق ہے کہ بہت سے تاجر رسد و طلب کے مستقبل حالات کے متعلق اندازہ لگا لگا کر خرید و فروخت کرتے ہیں۔ کبھی کبھی مال تیار کرنے والے اور صرف کرنے والے بھی ایسے کاروبار میں حصہ لیتے ہیں مگر صرف اس حالت میں جبکہ وہ کوئی بڑی مقدار فروخت کریں یا خریدیں۔ مثلاً جہاں بڑے بڑے کارخانوں میں کل کے ذریعے سے سوت کا تاجراتا ہے۔ تاجروں کے ساتھ کارخانہ دار بھی کاروبار میں حصہ لیتے ہیں یعنی تاجروں کے ہاتھ خود بھی سوت فروخت کرتے ہیں۔ اور تاجر اس کو خوردہ فروشی میں نکالتے ہیں یا دوسری جگہ بیچتے ہیں جہاں سوت کا خرچ ہو۔ غریب نوربان جو دستی کرگھے سے کپڑا بنتا ہے۔ اس کی یہ حیثیت کہاں کہ اپنے واسطے تھوڑا سا سوت تھوک فروش بازار میں جا کر خریدے جہاں ہزار ہا گٹھوں سوت کا سودا ہوتا ہے یا دور دراز بازاروں کو تھوڑے سے سوت کی فرمائش بھیجے۔ اس طرح پر غریب کا شتکار یا تھوڑا غلہ صرف کرنے والے خود بازار جا کر گیہوں کی خرید و فروخت میں حصہ نہیں لے سکتے۔ پس ان بڑے بڑے تھوک فروش بازاروں اور مال تیار اور صرف کرنے والوں کے مابین چھوٹے چھوٹے مقامی بازاروں کا واسطہ قائم ہے جہاں خوردہ فروشی کے طور پر دکاندار مال خرید و فروخت کرتے ہیں۔ اب ہم گیہوں جیسی چیز کی پیداوار صرف کرنے والوں کی حالت مطالعہ کرنی ہے واضح ہو کہ گیہوں کے بڑے بڑے تھوک فروش بازار آپس میں یوں گتھے رہتے ہیں کہ گویا دنیا بھر میں گیہوں کا ایک بڑا بازار پھیلا ہوا ہے :

جس شخص کو اپنے گھر کے خرچ کے واسطے گیہوں کی ضرورت ہو وہ بالعموم کسی خوردہ فروشی کی قیمت



باب چہارم  
فصل ۲۸

خوردہ فروش دکاندار سے خرید لیتا ہے اور قیمت میں چون و چرا کرنے کا موقع بھی اس کو کم ملتا ہے۔ خوردہ فروش دکاندار ایک نرخ مقرر کر لیتے ہیں۔ خریدار صرف اتنا کر سکتے ہیں کہ اگر غلہ ارزاں ہو تو کچھ زیادہ خرید لیں اور گراں ہو تو کم۔ لیکن اس سے یہ نتیجہ نہیں نکالنا چاہیے کہ ایسے خریداروں کا یہ عیثیت مجموعی نرخ پر کچھ اثر ہی نہیں پڑتا۔ واقعہ یہ ہے کہ بازار میں ان کی طلب ایک سب سے اہم عنصر شمار ہوتی ہے ہر قسم کے دکاندار مقامی طلب سے واقف ہوتے ہیں۔ یعنی ان کو اندازہ رہتا ہے کہ کس کس نرخ سے کتنا مال نکل سکے گا۔ اور جیسا کہ واضح ہو چکا ہے بحالت ارزانی زیادہ مال فروخت ہوتا ہے اور بحالت گرانہی مقابلہ کم۔ دکاندار کو معلوم ہے کہ کل مال اس نے کتنے کو خریدا ہے اور وہ خوردہ فروشی میں ایسی قیمت مقرر کرتا ہے کہ اس کو زیادہ سے زیادہ منافع حاصل ہو بالعموم دکاندار خوردہ فروشی کی قیمت تھوک فروشی کے نرخ سے بہت نہیں بڑھا سکتے۔ اگر کوئی ایسا کرے تو دوسرے دکانداروں کے مقابلے کی وجہ سے اس کی دکانداری خراب ہو جائیگی۔ سب کو اپنا اپنا مال بیچنے کی فکر ہوتی ہے۔ اگر کوئی دکاندار قیمت بڑھائے تو باقی ایسا نہ کریں گے۔ اور خریدار اس کو چھوڑ کر دوسری دکانوں سے سودا خریدنے لگیں گے پس دکاندار مجبور ہیں۔ اور خوردہ فروشی کا نرخ تھوک فروشی کے نرخ سے بہت نہیں بڑھا سکتا۔

صرف کنندوں  
کی طلب کا اثر

البتہ گہروں بیچنے والوں کی محدودے چند دکانیں ہوں تو ممکن ہے کہ وہ آپس میں جتھا کر کے گہروں کی قیمت مقدار مناسب سے بڑھا دیں۔ کبھی کبھی ایسا ہوتا بھی ہے اور خریداروں کو تو اکثر یہ شبہ ہو جاتا ہے۔ مگر سردست ہم کو اس واقعہ سے زیادہ بحث نہیں بازار کے نقطہ نظر سے تو خوردہ فروش دکانداروں کا خاص کام یہ ہے کہ صرف کرنیوالوں کی طلب بازار میں پیش کریں یعنی ان کے واسطے بازار سے مال خریدیں اور دکانوں پر ان کے ہاتھ فروخت کریں۔ چنانچہ اس واقعے کی اوپر تشریح ہو چکی ہے۔ بڑے بڑے تاجروں کے گماشتے جو چھوٹے چھوٹے بازاروں میں مال خریدتے ہیں وہ مقامی طلب کی تبدیلیوں پر نظر رکھتے ہیں اور جو کچھ رنگ دیکھتے ہیں اپنے مالکوں کو مطلع کرتے رہتے ہیں اس طرح پر بڑے بڑے تھوک فروشی بازاروں میں ان مقامات سے بھی طلب کی کمی بیشی کی خبر پہنچتی رہتی ہے۔ جہاں



بڑے بڑے تاجروں کے گماشتے مال خریدتے ہیں۔ پس تھوک فروشی کے نرخ مقرر کرنے باپ چہارم میں صرف کرنے والوں کی طلب کا بہت کچھ لحاظ رکھا جاتا ہے۔ یعنی اسی طلب کی فصل ۲۸ کی مشی کے لحاظ سے علی الترتیب نرخ ارزوں اور گہراں رہتا ہے :

گہروں پیدا کرنے والے یعنی کاشتکار کی حالت گہروں صرف کرنے والے سے پیدا کرنے والوں کسی قدر مختلف ہے۔ اگر وہ اپنا مال مقامی بازار میں فروخت کرے تو ہم پہلے ہی واضح کی حیثیت کر چکے ہیں کہ اس کو بہت اچھی قیمت نہ مل سکیگی اور غالباً اس سے کم ملے گی جو کسی دکاندار یا تاجر کو ملتی۔ اگر وہ نرخ اس کو منظور نہ ہو تو وہ اپنا مال واپس لے جاسکتا ہے تاکہ کچھ عرصے تک اضافہ نرخ کا انتظار کرے لیکن اس کو اور بہت سے کام کرنے ہیں اس کے پاس اتنا وقت کہاں کہ بار بار آئے۔ اور وہ اکثر مال لاتا بھی اسی وقت ہے جبکہ اس کو روپے کی شدید ضرورت ہوتی ہے۔ پس نرخ جو کچھ بھی ہو۔ وہ مال فروخت کر ہی دیتا ہے۔ اور اگر مال بازار لانے کے بجائے گاؤں میں کسی تاجر کو دے ڈالے تو اس کو یہ بھی ضرور ہوگی کہ نرخ بازار کیا ہے۔ اور تاجر ضرور اس کو قیمت مناسب سے کچھ کم ہی دیگا۔ البتہ اگر گاؤں یا اس کے قرب و جوار میں متعدد تاجر ہوں تو ان میں سے ہر ایک زیادہ مال خریدنے کی کوشش کرے گا اور مقابلے کے جوش میں قیمت بڑھائیگا۔ اس طرح پر کاشتکاروں کا بھلا ہو جائیگا لیکن بد قسمتی سے ہندوستان کے کاشتکاروں کو ایسے موقع کم میسر آتے ہیں گاؤں میں یا تو تاجر ہی ایک ہوتا ہے یا چند ہوں بھی تو آپس میں جھگڑا بندہ لیتے ہیں۔ یا کاشتکار کسی نہ کسی تاجر کے قرضدار ہوتے ہیں اور دباؤ کی وجہ سے دوسرے تاجروں کے ہاتھ مال فروخت نہیں کر سکتے :

اوپر کے بیان سے ایسا معلوم ہوگا کہ تاجروں کو بہت کچھ اقتدار حاصل ہے اور نرخ بازار سے بہت کم قیمت پر مال خرید سکتے ہیں اور واقعہ بھی یہی ہے۔ لیکن کسی ایک حد تک چنانچہ جب طالب علم ہندوستان کی قیمتوں کی تاریخ پر نظر دوڑائیگا۔ تو اس کو درج شدہ قیمتوں اور فضلی قیمتوں میں بہت فرق نظر آئیگا۔ سم آخر الذکر سے مراد وہ قیمتیں ہیں جن پر کاشتکار فصل کے وقت اپنا مال تاجر کے ہاتھ فروخت کر دیتا ہے۔ یہ فرق برا بھلا رہا ہے۔ یعنی اب کاشتکاروں کو بہت مقابل سابق نرخ بازار کے قریب تر قیمت ملنے لگی ہے۔ لیکن پھر بھی یہ فرق معاشین اور علم الاعداد کے ماہروں کو خاص طور پر پیش نظر رکھنا چاہیے



باب چہارم

فصل ۲۸

کمترین قیمت  
کی حد

جبکہ وہ اس آمدنی کی تحقیقات کریں جو ملک کو زراعت سے حاصل ہوتی ہے؛  
یہ صحیح ہے کہ نرخ بازار سے کم قیمت پر تاجر گاؤں میں مال خرید لیتے ہیں۔ مگر  
پھر بھی وہ گہوں یا اور کوئی غلہ مفت نہیں لے سکتے۔ بلکہ جس قدر کم قیمت وہ دیں گے  
اس کی بھی ایک حد ہے اس سے کم وہ بھی نہیں دے سکتے معاشیات میں یہ حد ایک  
اہم مسئلہ سمجھی جاتی ہے۔ اور ہم کسی قدر تفصیل کے ساتھ اس سے بحث کرنا چاہتے ہیں؛  
اس باب کے شروع میں بیان ہو چکا ہے کہ اگر کاشتکار صرف اپنے گھر کے خرچ کے  
واسطے غلہ پیدا کرے تو وہ اس حد تک کاشت کر لگا کہ پیداوار کا افادہ اور کاشت  
میں جو دشواری برداشت کرنی پڑے اس کا اعدام افادہ برابر ہو جائے جب وہ بازار  
کے واسطے غلہ پیدا کرے تب بھی حد پیدائش اس افادہ اور اعدام افادہ کے توازن  
سے قرار پاتی ہے۔ فرق صرف اس قدر ہے کہ بحالت اول پیداوار کے افادہ کا دشواری  
پیدائش کے اعدام افادہ سے موازنہ کیا جاتا ہے اور بحالت دوم اس زر کے افادہ سے  
جو پیداوار کی قیمت میں وصول ہو۔ جس کاشتکار نے ایک ایک زمین کاشت کی ہو اور  
جس کو اندیشہ ہو کہ پیداوار کی قیمت ان دشواریوں کا کافی معاوضہ نہ ہوگی جو کاشت  
میں اس کو برداشت کرنی پڑیں تو وہ بیچارہ سوائے اس کے اور کیا کر سکتا ہے کہ زیادہ  
سے زیادہ جس قدر قیمت بھی مل سکے لے لے لیکن جب دوسری فصل آئیگی تو وہ اس قدر  
زمین کاشت نہ کر لگا یا تو وہ کاشت بالکل ترک کر دیگا۔ یا کم از کم غلہ کی وہ مقدار پیدا  
نہ کر لگا جس کے واسطے سب سے زیادہ دشواری اٹھانی پڑتی ہو۔ پس اگر گہوں کا  
نرخ بہت ادنی ہو جائے تو یہ خیال کر کے کہ پورے پورے دام وصول نہیں ہوتے  
کاشتکار گہوں کی کاشت کم کر دیں گے۔ اب کاشتکار اپنا غلہ خواہ گاؤں میں تاجر کے  
ہاتھ فروخت کریں یا بازار میں لا کر۔ بہر صورت گہوں کی رسد بہت گھٹ جائیگی۔ اور  
اگر تاجروں کو زیادہ غلہ خریدنا مقصود ہو تو چاہیے کہ وہ نرخ بڑھا دیں تاکہ آئندہ زیادہ  
گہوں کاشت ہو۔ پس اگر تاجر کو خریدنے میں کسی سے مقابلہ نہ بھی کرنا پڑے تو اسکو چاہیے  
کہ کاشتکاروں کو غلہ کی داجی قیمت دے۔ اگر وہ نرخ بہت گھٹا دیگا تو کاشتکار بھی  
گہوں کم بوئیں گے اور جب تاجر کو فروخت کے واسطے کم مال ملیگا تو اس کو نقصان پہنچے گا  
نرخ بازار بہت گھٹ جائے اور تاجروں کو کم مال مطلوب ہو تو قیمت کی کمی کی وجہ سے دیہات



میں کاشتکار کاشت بھی گھٹا دیں گے اور اگر زرخ بازار بڑھا چڑھا رہا ہے تو کاشتکار اعلیٰ قیمت پر بیہوشی کے لالچ سے کاشت بڑھا دیں گے اور زیادہ زیادہ غلہ پیدا ہو گا۔ کسی فصل میں کتنے رقبہ پر فصل ۲۸ کوئی چیز کاشت ہوتی ہے۔ اس کا دار و مدار کئی باتوں پر ہے۔ جن میں سے ایک قیمت متوقعہ بھی ہے پس رقبہ زیر کاشت کی توجہ یہ محض قیمت سے نہیں ہو سکتی۔ البتہ ایسی چیزوں کی کاشت میں جیسے کہ گہوں۔ نیشکر روٹی جو محض فروخت کی خاطر پیدا کی جاتی ہیں۔ رقبہ زیر کاشت اور قیمت حاضرہ میں ضرور صاف تعلق نظر آتا ہے :

اوپر واضح ہو چکا ہے کہ گومال پیدا اور صرف کرنے والوں میں سے کوئی فرق بھی بہت بازار کے کاروبار میں حصہ نہیں لیتا۔ تاہم تھوک فروش بازاروں میں بھی قیمت پرانے رجحان کا بہت اثر پڑتا ہے۔ صرف کرنے والوں کی طلب میں جو تبدیلیاں ہوں ان کا لحاظ کرنا پڑتا ہے۔ اور جو قیمت کہ مال پیدا کرنے والے کے پیٹے پڑے اسی پر رسد کا بیشتر دار و مدار ہوتا ہے۔ بڑے بڑے بازاروں کے تاجروں کو خواہ یہ خبر نہ ہو کہ دور دراز دیہات میں کاشتکاروں کو کیا قیمت دی جا رہی ہے۔ تاہم وہ اس بات کو خوب تحقیق کر لیتے ہیں کہ کتنا رقبہ کاشت ہوا ہے۔ کیونکہ صرف اسی کی بنا پر تو رشد کا اندازہ ہو سکتا ہے اگر ان کو پتہ چلے کہ رقبہ کاشت گھٹ گیا ہے۔ تو وہ فوراً سمجھ جائیں گے کہ رسد کم ہونے کی وجہ سے قیمت متوازنہ ضرور چڑھ جائے گی۔ اخباروں میں گہوں روٹی وغیرہ کے رقبہ کاشت پیداوار کے متعلق جو تخمینے وقتاً فوقتاً منجانب سرکار شائع ہوتے ہیں۔ غالباً طلباء کی نظر سے گزرتے ہونگے بازاروں کی خاطر یہ تخمینے تیار کرائے جاتے ہیں۔ اور ان کو خوب مشہر کر دیا جاتا ہے تاکہ سب تاجروں کو اطلاع ہو جائے اور سب سوچ سمجھ کر کاروبار کریں :

پس معلوم ہوا کہ تھوک فروش بازار میں کاروبار کرنا کوئی آسان بات نہیں فروشندوں میں کچھ تو خود مال پیدا کرنے والے یا ان کے گماشتے ہوتے ہیں جو درحقیقت مال نکالنا چاہتے ہیں۔ اور کچھ تاجر ہوتے ہیں جنکو مال فروخت کرنے کی کچھ زیادہ فکر نہیں اور نہ وہ اپنے ذخیروں کا پتہ دیں۔ قیمت دیکھ کر مال فروخت کرتے ہیں۔ یہی حال خریداروں کا نظر آتا ہے۔ ان میں کچھ تو تاجر ہیں جو دوسروں کے ہاتھ مال فروخت کر ڈالتے ہیں۔ کچھ لوگ مال خرید کر اپنے صرف میں لاتے ہیں۔ کچھ دکان دار خریدار ہوا مال خوردہ فروشی کے طریق سے بیچتے ہیں۔ فروشندے اور خریدار سب ذرا ذرا سی خبر رکھتے ہیں کہ رسد و طلب میں کیا تبدیلیاں ہونے کے قرائن ہیں۔ اور



باب چہارم آج نرخ کیا رہیگا۔ کل کیا۔ ایک ہفتہ بعد کیا بلکہ ایک دو ماہ بعد کیا یہ سب اندازہ لگاتے  
 رہتے ہیں۔ دوسرے کاروباری لوگوں کی رائے بھی معلوم کرتے رہتے ہیں۔ اور جس جس  
 نرخ سے سودا ہوا ان سب کی خبر رکھتے ہیں۔ جو لوگ ٹھیک ٹھیک اندازہ کر سکیں کہ آئندہ  
 قیمتیں کیا کیا رہیں گی ان کے تو پو بارہ ہیں۔ کاروبار سے انکو بہت کچھ منافع حاصل ہوگا  
 اور جو اندازے میں غلطی کریں ان کا دیوالہ ٹھل جائے تو عجب نہیں۔ باقی جو لوگ درمیانی  
 حالت میں ہوں ان کو کچھ نہ کچھ منافع مل رہیگا۔ اکثر ملکوں میں بڑے بڑے بازاروں کا  
 حال طلبا کو بہ آسانی معلوم ہو سکتا ہے کیونکہ ان کے متعلق بہت سے اخباروں میں کافی  
 تفصیل شائع ہوتی ہے۔ کلکتہ یا بمبئی کے اخباروں سے گہوں کروٹی سن اور چار کے بازاروں کا  
 کام و بیش حال معلوم ہو سکتا ہے۔ لیکن شمالی ہندوستان کے انگریزی اخبار اور اکثر  
 دیسی زبانوں کے اخبار ایسی معلومات کم شائع کرتے ہیں :

توازن بازار

کا خلاصہ

یہ تو سچ ہے کہ ہتھوک فروش بازاروں کا کاروبار ٹیڑھی کھیر ہے لیکن پیچیدگیاں جو کچھ  
 بھی ہوں۔ سب بازاروں کی عام خصوصیت یہی ہے کہ کاروباری لوگ رسد و طلب کی  
 حالت پر نظر جمائے رہتے ہیں ہر ایک کو یہی فکر لگی رہتی ہے۔ کہ فلاں فلاں نرخ سے  
 لوگ کتنا مال فروخت کرنا پسند کریں گے اور کتنا خریدنا۔ اسی واقفیت کی بنا پر وہ اندازہ  
 لگا سکتے ہیں کہ قیمت متوازن کیا ہوگی۔ یعنی کس نرخ سے لوگ اتنا ہی مال فروخت کریں  
 گے۔ جتنا کہ دوسرے لوگ خریدیں یا یوں کہنے کے کس قیمت پر رسد و طلب میں توازن قائم  
 ہو جائے گا یعنی ہر دو مقدار میں ایک دوسرے کے برابر ہوں گی۔ اور قیمت متوازن کا جتنی  
 صحت کے ساتھ اندازہ کیا جائے گا اتنا ہی کاروبار میں منافع ہوگا :



## فصل انتیس

## معمولی توازن

ادپر کی بحث سے واضح ہوا کہ خوردہ فروشی کے نرخ۔ یعنی وہ نرخ جن سے عام صرف کرنے والوں کو سابقہ پڑے بہت کچھ ان نرخوں سے متعلق ہیں جو تھوک فروش بازاروں میں قرار پائیں۔ اور تھوک فروش کے نرخ بازار کی خبروں اور کاروباری لوگوں کی رائیوں کے اثر سے برابر تبدیل ہوتے رہتے ہیں۔ اگرچہ خوردہ فروشی اور تھوک فروش کے نرخ گھٹتے بڑھتے ہیں تاہم عام تجربہ ہے کہ صرف کرنے والوں کی نظر میں ان چیزوں کی قیمتوں کے کچھ معیار مقرر ہوتے ہیں۔ جن کو خریدنے کے وہ عادی ہیں۔ جب قیمت اس معیار سے بڑھ جائے تو اعلیٰ کہلاتی ہے اور گھٹ جائے تو ادنیٰ صرف کرنے والوں کی طرح کاروبار والے بھی قیمتوں کے معیار مانتے ہیں ایسی قیمتوں کو معمولی قیمت کہہ سکتے ہیں یا معیاری قیمت۔ یہ وہ قیمتیں ہیں جو بازار میں اکثر قائم رہتی ہیں جو قیمتیں ان سے کم و بیش ہوں وہ مستثنیٰ شمار ہوتی ہیں۔ اور وہ بھی ان ہی کی جانب رجوع ہوتی رہتی ہیں پس جب کوئی قیمت غیر معمولی کہی جائے تو مراد یہی ہے کہ وہ معیار سے کم ہے یا زیادہ مثلاً شمالی ہندوستان میں لوگ گہوں کی معمولی قیمت سولہ سیر فی روپیہ خیال کرتے ہیں اگر ایک دو پیسے سولہ سیر سے کم ملیں تو قیمت گراں کہلاتی ہے۔ اور اگر زیادہ ملیں تو ازران۔

معمولی قیمت کی بحث بھی معاشیات میں بہت توجہ طلب ہوتی جاتی ہے۔ آگے چل کر دیکھنا ہے کہ وہ کیوں قرار پاتی ہے معمولی قیمت اور بازاری قیمت سے اس کا تعلق ہے لیکن یہ اول ہی سمجھ لینا چاہیے کہ قیمت خواہ معمولی ہو خواہ بازاری وہ ہمیشہ کی تبدیلی یکساں نہیں رہتی بلکہ وقتاً فوقتاً بدلتی رہتی ہے۔ مثلاً بعض مقامات میں گہوں کی معمولی قیمت آج کل سولہ سیر فی روپیہ ہے مگر اس کی تجارت پھیلنے سے قبل یہی معمولی قیمت بیس سیر فی روپیہ



باب چہارم

فصل ۲۹

چنانچہ اب تک بعض بوڑھے لوگ بیس سیر فی روپیہ تو معمولی قیمت خیال کرتے ہیں اور سولہ سیر فی روپیہ کو بہت اعلیٰ قیمت قرار دیتے ہیں۔ ان کو اب تک اسی معیار کا خیال چلا جاتا ہے جو ان کے بچپن میں تھا۔ یہ خبر ہی نہیں کہ اب معیار بدل گیا ہے۔ لیکن عام لوگ آج کل بیس سیر فی روپیہ کو از حد ادنیٰ قیمت مانتے ہیں۔ پس فرق یہ ہے کہ قیمتیں تو دونوں قسم کی بدلتی ہیں۔ مگر بازاری قیمت جلد جلد بدلتی ہے حتیٰ کہ ہر گھنٹہ کے بعد اور معمولی قیمت دیر دیر سے اور بتدریج تبدیل ہوتی ہے :

قیمت کے مصارف  
پیداوار یا اسکی قیمت کے افادہ کا اس اعظم افادہ سے کیونکر موازنہ کرتے ہیں جو انکو پیداوار کی دشواری کی وجہ سے محسوس ہوتا ہے اس مسئلہ پر زیادہ گہری نظر ڈالنی ہو تو کسی ایسی صنعت و حرفت کی مثال جو گیہوں کی کاشت کے مانند کثرت و قلت پیداوار کے باب میں موسموں کی عمدگی یا خرابی پر منحصر نہ ہو۔ کاشتکار کو ستمبر اور نومبر کے درمیان یہ طے کر لینا پڑتا ہے کہ کس قدر گیہوں کاشت کرنا ہے۔ نومبر کے بعد تو گیہوں بویا نہیں جاسکتا گیہوں کے بجائے ہم دیسی کپڑے کی مثال لیتے ہیں جس کو جولایا سال بھر دستی کر گھے سے بٹا رہتا ہے فرض کرو کہ کپڑے کا ایسا نرخ ہے کہ کل لاگت یعنی سوت وغیرہ کی قیمت بچھانے کے بعد جولائے کی گذر کے لائق و ام نفع رہتے ہیں۔ ہم نے جو کہا کہ گذر کے لائق۔ آگے چلکر اس جملے کے ٹھیک ٹھیک معنی بھی خاص طور پر مطالعہ کرنے ہونگے۔ یہاں سر دست اس قدر جاننا کافی ہے کہ اس سے مراد یہ ہے کہ کھانے کے واسطے روٹی اور پہننے کے واسطے کپڑا کنبے بھر کو مل جائے کچھ رسمی ضروریات بھی میسر ہوتی رہیں مگر نہ تو کچھ پس انداز ہو سکے اور نہ خرچ بڑھانے کی گنجائش ہو۔ فرض کرو کہ کپڑے کی بازاری قیمت اس قدر گھٹ جائے کہ نور بانوں کو گذر کر فی مشکل ہو جتنا کپڑا تیار موجود ہو اس کو فروخت کیے بغیر تو چارہ نہیں خواہ قیمت کچھ ہی ملے۔ بلکہ عجب نہیں کہ قیمت گھٹنے پر شروع شروع میں کچھ روز نور بان کپڑے کی بنائی جاری رکھیں اور یا تو اپنا خرچ گھٹا دیں یا قرض دار بن جاویں۔ لیکن اگر مدت تک قیمت یوں ہی گھٹتی رہے تو نور بان کب تک گذر کر سکیں گے کچھ عرصہ بعد قرض ملنا بھی بند ہو جاوے گا اور فاقہ کشی کی نوبت آجائے تو عجب نہیں۔ یہ تو ان کو علم نہیں کہ نرخ کیونکر قرار پاتا ہے مگر وہ یہ خوب سمجھتے ہیں کہ اس نرخ پر کاروبار چلانا ممکن نہیں۔ پس یا تو



کپڑا بننے کے علاوہ یا اس کے بجائے کوئی اور کام شروع کر دیں گے تاکہ سب اوقات کی صورت باب بہارم  
 پیدا ہو۔ سب کا طرز عمل اس معاملے میں یکساں نہ ہوگا۔ کچھ نوربان عین کا کر گھر بھی پیدا کرنا فصل ۲۹  
 اور بوسیدہ ہو چکا ہے۔ بنائی چھوڑ کر گاؤں یا قصبے میں محنت مزدوری شروع کریں گے  
 کچھ نوجوان قرب و جوار کے شہروں میں نکل جا دیں تو عجب نہیں بہت سے دفع الوقتی کے  
 طور پر کچھ نہ کچھ بنتے رہیں گے اور جیغ و دردی کی ضرورت پڑے گی اور اہرت بڑھ گئی تو وہ کر گھے چھوڑ کر مزدوری  
 کے کاموں سے جا لگیں گے مثلاً فصل کاٹنے اور شگوانے میں شریک ہو جائیں گے۔ صاف ظاہر ہے کہ اس تبدیلی  
 کے بعد کپڑے کی پیداوار گھٹ جائیگی اول تو کمتر نوربان کپڑا بنیں گے اور جو یہ کام کریں گے  
 بھی تو اکثر اوقات اس کو چھوڑ چھوڑ کر اور دوسرے کاموں سے لگ جائیں گے۔ پس  
 نتیجہ یہ ہے کہ بازار میں کپڑا کم آئے گا یعنی اس کی رسد گھٹ جائے گی۔ لیکن مناسب بھی  
 یہی ہے۔ کہ کپڑے کی رسد میں تخفیف ہو تاکہ بازاری قیمت میں اضافہ ہو۔ اور بالعموم  
 رسد میں تخفیف ہونے کا نتیجہ یہی ہوتا ہے۔ یعنی بازاری قیمت بڑھ جاتی ہے یہ کیسے  
 ممکن ہے کہ عرصہ دراز تک کسی چیز کی قیمت اس قدر گھٹی رہے کہ اس کے پیدا کرنے  
 والوں کی گذر نہ ہو سکے۔ اگر قیمت زیادہ گھٹی تو تھوڑے دنوں بعد اس چیز کی رسد میں  
 ضرور کمی آجائے گی۔ اور جب یہ نوبت پہنچے تو بازاری قیمت میں پھر اضافہ ہوگا۔  
 اب اگر اس کے برعکس حالت تصور کرو۔ یعنی کپڑے کی قیمت اس قدر بڑھ جائے قیمت کے  
 کہ نوربان مالا مال ہو جائیں۔ خوب کھائیں اور لطف اٹھائیں۔ اب اس خوش حالی کے پیدائش سے  
 دو نتیجہ ہو سکتے ہیں اگر نوربان روپیہ جوڑنے یا خرچ بڑھانے کے شائق ہیں تو وہ اور بھی کا نتیجہ۔  
 زیادہ کپڑا تیار کرینگے اور اگر ان کو روپیہ جوڑنے یا خرچ بڑھانے کی پروا نہ ہو اور  
 آرام کا شوق ہو تو وہ یہ مقابلے سابق کپڑا کم بنیں گے تاکہ آرام کا موقع زیادہ ملے۔  
 اب دونوں نتائج پر جدا جدا غور کرنا چاہیے :  
 مغربی ممالک یعنی یورپ اور امریکہ میں تو نتیجہ اول نمودار ہوگا اور ان ممالک کے  
 معاشین کو نتیجہ دوم کا خیال بھی نہ آئیگا۔ جہاں لوگوں کو روپیہ کمانے اور اپنی مالی حالت  
 سدھارنے کا شوق ہوتا ہے وہاں ایسے موقع پر کاروباری مصروفیت اور بھی بڑھ جاتی  
 ہے ایسے ممالک میں تو کپڑے کی قیمت اس قدر بڑھنے پر نوربان اور بھی زیادہ وقت تک  
 کام کریں گے۔ اپنے کنبے سے کام میں زیادہ بولیں گے۔ اور عین کے کر گھے پڑانے یا



باب چہلم

فصل ۲۹

فروادہ ہیں وہ نئے نئے کر گئے خرید کر کام جاری کر دیں گے پس کپڑے کی رسد میں اضافہ ہوگا اور ساتھ ہی قیمت میں کچھ تخفیف ہو جائے گی :

لیکن ہندوستان اور بعض دیگر ممالک کے متعلق یہ یقین نہیں ہو سکتا کہ قیمت بڑھنے کا یہی نتیجہ نمودار ہوگا یعنی کاروبار میں زیادہ مصروف ہو جائیں گے بعض لوگوں کو آرام یا یوں کہو کہ بیکاری زیادہ مرغوب ہوتی ہے اور وہ روپیہ جوڑنے یا خرچ بڑھانے کے خواہاں نہیں ہوتے۔ اور جب وہ کمائی بڑھتی دیکھیں گے تو کام میں اضافہ کرنے کے بجائے وہ اس کو اور بھی کم کھدیں گے۔ بقدر ضرورت کمائیں گے اور باقی وقت آرام اور چین سے بسر کریں گے گویا کپڑے کی رسد گھٹ جائے گی۔ اور جب وہ گھٹی تو ظاہر ہے کہ قیمت میں اور بھی اضافہ ہوگا۔ گویا اضافہ قیمت مزید اضافہ کا باعث ہوگا۔ اسی حالت میں بازار کی جو رفتار ہوگی۔ اس کی تشریح سمجھنے کے واسطے معاشیات کی زیادہ معلومات درکار ہے یہ بحث مبتدی کی سمجھ سے باہر ہے لہذا بطور استثناء ہم اس کو یہیں ختم کیے دیتے ہیں۔ سردست طلباء یہ فرض کر لیں کہ جب کپڑے کی قیمت یوں بڑھے گی تو نوربان زیادہ کمائی کے شوق میں کام بھی زیادہ کریں گے۔ لیکن ساتھ ہی یہ بھی یاد رکھنا چاہئے کہ اگر کچھ لوگ اس طرح کام بڑھا دیں۔ اور کچھ زیادہ کمائی کی پروا نہ کریں اور کام گھٹا دیں تو قیمت کی روش اس سے مختلف ہوگی جو اس حالت میں دکھائی گئی ہے جبکہ سب کے سب نوربان روپے کے شوق میں کام زیادہ کرنے لگیں۔ پس یہ فرض کرنا مقصود نہیں کہ فرداً فرداً ہر ایک نوربان کام میں اضافہ کر دیگا۔ بلکہ مفروضہ صرف یہ ہے کہ بحیثیت مجموعی رسد میں اضافہ ہوگا۔ واقعہ یہ ہے کہ قیمت بڑھنے پر کچھ تو کام کم کر دیں گے۔ اور آرام زیادہ لیں گے۔ بعض پر کچھ اثر نہ ہوگا جتنا کام پہلے کرتے تھے اب بھی اتنا ہی کئے جائیں گے اور بعض کمائی کے شوقین کام اور بھی پھیلا دیں گے۔ اور مفروضہ یہ ہے کہ ان آخر الذکر نوربانوں کی پیداوار کا اضافہ اول الذکر کی پیداوار کی تخفیف سے بڑھا رہیگا اور بحیثیت مجموعی زیادہ کپڑا تیار ہوگا :

قیمت اور مصارف

پیدائش کا متعلق

یہ مفروضہ آج کل شمالی ہندوستان پر اگر پورا پورا نہیں تو بہت کچھ ضرور صادق آتا ہے کہ کسی چیز کی قیمت بڑھنے سے اس کی پیداوار اور رسد میں بھی اضافہ ہو جاتا، اور بالآخر بازاری قیمت پھر گھٹ جاتی ہے پس واضح ہوا کہ پیدائش دولت کے دوسرے



دور میں جس کو درست کاروں کا دور بھی کہتے ہیں۔ اور جس کا اس کے قبل بیان ہو چکا ہے۔ باب چہارم بشرط یک رنگی حالات۔ ایک ایسی قیمت ضرور قرار پا جاتی ہے جس کو معمولی قیمت فصل ۲۹ کہتے ہیں۔ اور اگر بازاری قیمت اس سے انحراف اور تجاوز کرے بھی تو مال تیار کرنے والوں کے طرز عمل سے وہ قیمت پھر اسی حد پر آ جاتی ہے جو کہ معمولی قیمت شمار ہوتی ہے۔ اگر قیمت اُترتی ہے تو پیداوار ساتھ ساتھ گھٹتی ہے اور اگر قیمت چڑھتی ہے تو پیداوار بھی بڑھ جاتی ہے قیمت کا معیار وہ مقدار ہوگی کہ جس پر دستکار لوگ اپنی گذر کر سکیں یعنی مال کی لاگت اور آلات و اوزار خریدنے اور درست کرانے کے مصارف منہا کرنے کے بعد مال کی قیمت میں سے اتنی مقدار بچ رہے کہ دستکاروں کی بسر اوقات ہو جائے اور ٹکدستی محسوس نہ ہو۔

ادھر ایک جملہ جلی خط میں لکھا گیا ہے۔ بشرط یک رنگی حالات۔ یہ جملہ بہت اہم اور توجہ طلب ہے۔ اگر اس مفروضہ کو نظر انداز کر دیا جائے تو یہ مغالطہ ہو سکتا ہے کہ گویا معمولی قیمت ہمیشہ وہی ایک رہتی ہے۔ کبھی تبدیل نہیں ہوتی حالانکہ یہ خیال غلط اور خلاف واقعہ ہوگا حالات بدلتے رہتے ہیں اور ان کے ساتھ ساتھ معمولی قیمت میں بھی تبدیلیاں ہوتی ہیں چنانچہ آگے چلکر یہ واقعہ واضح ہو جائیگا۔ رسد و قیمت کے باہمی تعلق اور معمولی قیمت کے تعین کے باب میں ایک نتیجہ اوپر اخذ ہوا یعنی یہ کہ رسد اور قیمت میں معکوس تبدیلیاں ہونے سے معمولی قیمت برقرار رہتی ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ آیا یہ نتیجہ پیدائش کے صرف دوسرے دور پر عائد ہوتا ہے یا تیسرے دور یعنی کارخانوں کے دور پر بھی صادق آتا ہے۔

چند کارخانے گڑ خرید کر شکر بناتے ہیں اور ایک ہی بازار میں اپنا مال بیچتے ہیں اور بہ نظر سہولت فرومن کر دے گڑ سے شکر بنانے میں جو شیرہ نکلتا ہے اس کی فروخت سے منافع پر کچھ اثر نہیں پڑتا ہے یعنی کمی بیشی نہیں ہوتی دستکاروں کی طرح کارخانوں کے متعلق یہ کہنا کہ ان کا گڑ ہو سکے عجیب سا معلوم ہوتا ہے۔ چنانچہ کارخانوں کے باب میں یوں کہتے ہیں کہ معمولی قیمت کا معیار مصارف پیدائش کے لحاظ سے قرار پاتا ہے لیکن غور کرنے پر واضح ہوگا کہ یہ معیار بھی اسی معیار کے مطابق ہے کہ جو دستکاروں کے بیان میں بسر اوقات کے نام سے قرار پا چکا ہے۔ مصارف پیدائش سے لاگت کی بہت



باسمہ چارم مدوں کا مجموعہ مراد ہے۔ اس اصطلاح کا پورا پورا مفہوم تو کچھ معاشیات پڑھنے کے بعد واضح ہو گا۔ سروسٹ یہ سمجھنا چاہیے کہ اس میں لاگت کی مندرجہ ذیل مدیں داخل ہیں

۲۹ (۱) پیداوار خام اور ایندھن کی قیمت یعنی ان چیزوں کی قیمت جو مال و سامان تیار کرنے میں صرف ہوں۔ مثلاً جوتے کے کارخانے میں چمڑا سوت اور لوہا وغیرہ جو جوتوں میں لگے پیداوار خام شمار ہو گا :

(۲) کارخانے کی عمارت اور کلوں کی مرمت و تجدید کا خرچ۔

(۳) کل ملازموں اور مزدوروں کی تنخواہ اور اجرت۔

(۴) آجر یا کارخانہ دار کا منافع۔

پہلی تین مدوں کا مفصل حساب ہر کارخانے میں تحریر ہوتا ہے اور اگر ایک من شکر کے مصارف پیدائش دریافت کرنے ہوں تو اس کا طریق یہ ہے کہ کسی مدت میں جس قدر رقم خرچ ہوئی ہو اور جتنے من شکر تیار ہوئی ہو ان کی تعداد معلوم کر لے اور اول الذکر کو آخر الذکر سے تقسیم کر دے۔ حاصل تقسیم ایک من شکر کی لاگت ہوگی۔ اس میں بعد کو آجر کے منافع کی مناسب مقدار اور شامل کر دی جائے تو یہ مجموعہ گویا مصارف پیدائش شمار ہو گا اس آخری مد یعنی منافع پر ابھی غور کرنا باقی ہے۔ آگے چل کر تقسیم دولت کے تحت میں منافع کی ماہیت سے بحث کی جائیگی۔ لیکن اتنا تو صاف ظاہر ہے کہ کوئی شخص بلا وجہ کارخانہ کیوں چلائے گا۔ وہ جو کارخانے میں روپیہ لگاتا ہے اور کوشش کرتا ہے تو اسی امید پر کہ کچھ آمدنی حاصل ہو اور اسی آمدنی کا نام منافع ہے :

شکر سازی کے ایک ایسے کارخانے کی مثال لو کہ جس کو کاروبار میں نہ کوئی خاص وقت پیش آتی ہو اور نہ کوئی خاص سہولت میسر ہو یعنی جو کارخانوں کا نمونہ شمار ہو سکے فرض کرو کہ من بھر شکر کی تیاری میں آٹھ روپیے تو گز رہے خرچ ہوں اور ایک روپیہ کارخانہ دار اپنا منافع لگائے تو گویا مصارف پیدائش نو روپیے من ہوئے۔ مناسب منافع سے ایسی مقدار مراد ہے کہ جس پر کارخانہ دار قانع ہو سکیں۔ نہ وہ اتنی توقع سے بہت کم ہو اور نہ زیادہ۔ جب اس قدر منافع ملتا ہے تو کارخانہ داروں کو نہ تو یہ افسوس ہوتا ہے کہ انھوں نے اس کام میں رقم کیوں لگائی۔ کوئی اور کاروبار کرتا بہتر



ہوتا اور نہ وہ اس قدر خوش ہوتے ہیں کہ اس کام میں اور زیادہ روپیہ لگائیں۔ باب چہارم  
 بلکہ جس پیمانے پر کام جاری ہو اس کو برقرار رکھتے ہیں۔ پس اگر شکر کا نرخ نو روپے من  
 ہو تو گو یا مصارف پیدائش ملتے رہیں گے اور کارخانہ دار اگر بہت خوش نہ ہوں تو ان کو  
 شکایت بھی نہ ہوگی۔ بس مناسب منافع ملتا رہیگا۔ اب اگر شکر کا نرخ گھٹ کر آٹھ روپے من  
 رہ جائے تو منافع کل کا کل غائب ہو جائے گا۔ کارخانہ دار نقصان کے خوف سے مال  
 کم تیار کرینگے اور جب مال کی رسد گھٹتی تو یہ امید ہو سکتی ہے کہ قیمت پھر اس درجہ چڑھ جائے  
 کہ کارخانہ داروں کو مناسب منافع ملنے لگے۔ اگر یہ خیال ہو کہ شکر کی ارزانی محض چند روزہ  
 ہے تو کارخانہ دار پیداوار میں کوئی کمی نہیں کریں گے۔ مال تو اتنا ہی تیار ہوتا رہیگا  
 جتنا کہ قبل ارزانی تیار ہوتا تھا البتہ بہ مقابل سابق اس کا بیشتر حصہ تو گو دام میں روک لیا  
 جائے گا اور کمتر مقدار بازار میں آئیگی۔ تاکہ تخفیف رسد سے قیمت بڑھے تو باقی رکھا ہوا  
 مال بھی فروخت کیا جائے۔ یہ تو کوئی عجیب بات نہیں۔ مال فروخت کرنے میں تاجر بھی  
 یہی ترکیب چلتے ہیں لیکن یہ بھی ممکن ہے کہ پیداوار ہی گھٹا دی جائے۔ اس کے کئی  
 طریق ہیں کارخانے کا بند کرنا تو ضرور نہیں یا تو کام کا وقت گھٹا دیا جائے یا کچھ  
 گلیں روک دی جائیں یا اس وقت تک جو کام میں جلدی ہو رہی تھی اس کو ترک  
 کر دیا جائے کارخانے کے منجر یا منتظم کو یہ جاننا بھی فرض ہے کہ کساد بازاری کے وقت  
 مال کی پیداوار کس طریق سے کم کرنی چاہیے :

پس اگر قیمت مصارف پیدائش سے بھی گھٹ جائے تو کارخانہ دار کوئی ایسی ترکیب  
 ضرور نکالیں گے کہ قیمت میں پھر اضافہ ہو فرق صرف اتنا ہے کہ کارخانہ دار یہ ترکیب  
 جان بوجھ کر چلیں گے اور وہ غریب نور باف جن کا ذکر ہم اوپر کر آئے ہیں یہ ترکیب انجانی سے  
 خود بخود کر گزریں گے۔ مگر نتیجہ ہر دو صورت میں وہی ہو دار ہوتا ہے یعنی رسد میں  
 تخفیف ہونے سے بازار میں قیمت اسی قدیم مقدار تک چڑھ جاتی ہے۔ اب فرض کرو  
 کہ شکر کی قیمت اتنی چڑھے کہ دس روپے من ہو جائے کارخانہ دار ایک روپے من منافع  
 پر قانع تھے مگر اب تو ان کو دو روپے من منافع ملنے لگا لیکن تھا کہ آرام کے شائق دستکار  
 ایسی حالت میں پیداوار کم کر دیتے مگر کارخانہ دار تو منافع کے بڑے لالچی ہوتے ہیں  
 جب وہ قیمت چڑھتی دیکھیں گے تو زیادہ سے زیادہ مال تیار کر کے نکالیں گے تاکہ



باب چہارم جتنا منافع ملنا ممکن ہو مل جائے جتنا مال تیار موجود ہے وہ سب فروخت کر ڈالیں گے  
فصل ۲۹ اور ساتھ ہی ساتھ مال کی پیداوار بھی بڑھائیں گے۔ کام کے اوقات میں تو سیع  
کرنیگے۔ اور جلد جلد کام کرائیں گے پس قیمت کے زیادہ بڑھنے پر رسد بھی بڑھے گی  
اور اضافہ رسد کے ہاں حقوں قیمت میں پھر تخفیف ہو جائے گی :

پس کارخانوں کے دور میں یہ معمولی قیمت خوب معیار کا کام دیتی ہے۔ اگر اس حد سے  
قیمت بڑھے یا گھٹے تو خود کارخانہ دار وہ طرز عمل اختیار کرتے ہیں کہ قیمت پھر اسی حد  
آ رہتی ہے۔ پس دستکاروں اور کارخانوں کے دور میں تغیر و قیام قیمت کے لحاظ سے  
کوئی بڑا فرق نہیں اگر ہے تو صرف اس قدر کہ کارخانوں کا حساب زیادہ پیچیدہ ہوتا  
ہے اور ان کے باب میں معمولی قیمت کی بنا مصارف پیداؤں کی ہلاتی ہے۔ اور دستکاروں  
کے باب میں ضروریات زندگی قیمت کی بنا شمار ہوتی ہیں۔ لیکن اگر نظر غور سے دیکھو  
تو دستکاروں کی آمدنی میں سے چیزوں کی اصلی لاگت منہا کرنے کے بعد جو کچھ بچتا ہے  
اس کا ایک حصہ تو گویا اس کی محنت کی اجرت ہوتا ہے اور باقی کاروبار چلانے کا  
منافع۔ پس اس کے متعلق بھی یہ کہنا بیجا نہ ہوگا کہ مصارف پیداؤں کی بنا پر معمولی  
قیمت قرار پاتی ہے۔ اوپر کی کل بحث کا لب لباب ہم ذیل میں پیش کرتے ہیں :  
اگر کسی چیز کی پیداؤں اجارہ کی پابند نہ ہو تو مصارف پیداؤں کے قریب قریب  
معمولی قیمت قرار پاتی ہے اور جب تک پیداؤں اور صرف کی حالت نہ بدلے وہ برقرار  
رہتی ہے۔ بازاری قیمت میں البتہ کمی بیشی ہوتی رہتی ہے۔ لیکن وہ بھی جہاں معمولی  
قیمت سے جدا ہوئی رسد میں ایسی تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں کہ وہ پھر اس کے قریب  
آ رہے گویا بازاری قیمت بھی ہر انحراف کے بعد معمولی قیمت کی طرف عود کرتی ہے۔  
جبکہ پیداؤں کسی اجارہ کی پابند نہ ہو تو پھر حالت کچھ اور نظر آئے گی لیکن یہ بحث  
یہاں چھیڑنی قبل از وقت ہوگی۔ اس کو سر دست ملتوی رکھنا بہتر ہے۔ معاشیات کے  
کچھ مطالعہ کے بعد طالب علم اس کو اچھی طرح پر سمجھ سکیں گے :

پیداؤں یا صرف کی حالت بدلنے سے جو معمولی قیمت میں تغیر تبدیل ہوتا ہے۔  
اسی کو ہم اگلی فصل میں بیان کرنا چاہتے ہیں۔ لیکن کچھ اصطلاحات کی تشریح یہاں  
بر محل معلوم ہوتی ہے تاکہ آئندہ بحث سمجھنے میں مغالطہ نہ ہو۔ انگریزی میں دو مرادیں

مصارف

اور لاگت



اصطلاحیں رائج ہیں ان میں سے ایک کو مصارف پیدائش۔ دوسری کو پیداوار باب چہارم  
 کی لاگت سے تعبیر کر سکتے ہیں معنی دونوں کے ایک ہی ہیں۔ اسی طرح دوہم معنی اصطلاحیں فصل ۲۹  
 اور ہیں۔ ایک کو معمولی قیمت کہہ سکتے ہیں۔ دوسری کو قدرتی قیمت۔ ان دونوں  
 اصطلاحوں میں اب اول الذکر زیادہ مروج ہے۔ لفظ قدرتی کے اور بھی کئی معنی ہوتے ہیں  
 اس لئے دوسری اصطلاح نہ چل سکی :

جس انگریزی اصطلاح کو ہم پیداوار کی لاگت سے تعبیر کرتے ہیں اس کے بھی انگریزی  
 میں دو معنی ہو سکتے ہیں۔ یا تو پیدائش کی دشواری جس کو اعدام افادہ سے تعبیر کرتے ہیں  
 یا وہ رقم جو اس اعدام افادہ کے توازن کے واسطے ادا کرنی پڑتی ہے یعنی اسلئے دینی پڑتی  
 ہے کہ پیدائش دولت میں جو دشواری پیش آتی ہے لوگ اس کو برداشت کریں۔  
 انگریزی میں اس اصطلاح کے استعمال سے مغالطہ ہو سکتا ہے پس دوسری اصطلاح  
 بہتر ہے جسکی مصارف پیدائش سے تعبیر ہے اور جس سے لاگت کی رقم مراد ہے :



# فصل تیس

## مصارف پیدائش میں تبدیلیاں

مصارف

گزشتہ فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ جب تک دولت کی پیدائش و صرف کی حالت میں کوئی تغیر و تبدل واقع نہ ہو معمولی قیمت مصارف پیدائش کے قریب قریب رہتی ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ اس شرط کے معنی کیا ہیں اور غلطی طور پر وہ کہاں تک پوری ہوتی ہے اس شرط کا یہ مفہوم نہیں کہ کل دوران میں مصارف کی تمام مدیں جوں کی توں رہیں یا یہ کہ جتنے کارخانے ایک سامان تیار کریں ان سب میں مصارف کی بعینہ وہی مدیں ہوں۔ کارخانے کے منجر یا منتظم کو دو باتیں مد نظر رہنی ہیں۔ اول یہ کہ مال اعلیٰ سے اعلیٰ قیمت پر فروخت ہو دوم یہ کہ جہاں تک ہو سکے مصارف پیدائش کم رہیں کار گزار منجر ہمیشہ اس فکر میں لگا رہتا ہے کہ مصارف گھٹانے کی کوئی سبیل نکالے وہ مزدوروں کے مختلف طبقوں کی کارکردگی کا موازنہ کرتا ہے۔ ایسے ایسے طریق نکالتا ہے کہ کم مزدوروں سے کام لینا پڑے۔ تجربہ کر کے دیکھتا ہے کہ کام مزدوروں کے ہاتھ سے سستا ہوتا ہے یا کل کے ذریعہ سے پھر یہ بھی جستجو رہتی ہے کہ پیداوار خام سب سے ارزاں کہاں ملتی ہے۔ مال کی باربرداری کا خرچ گھٹانا کس طرح ممکن ہے ملازموں سے کیونکر اچھے سے اچھا کام لینا چاہیے۔ حساب کتاب کا کام مختصر کرنے سے دفتر کے مصارف میں تخفیف کیونکر ہو سکتی ہے۔ غرض کہ کاروبار کے ہر پہلو پر اس کو نظر ڈالنی پڑتی ہے تاکہ جہاں کہیں گنجائش نظر آئے وہیں سے کفایت نکالے۔ سب منجر یکساں کار گزار نہیں ہوتے پس یہ کیسے ممکن ہے کہ مصارف پیدائش کی مدیں سب کارخانوں میں بعینہ یکساں اور مساوی ہوں۔ مصارف کی تفصیل میں فرق نہ ہونا غیر اغلب ہے



پس جب ہم کسی چیز کے مصارف پیدا ائش کا ذکر کریں تو یہ نہ سمجھنا چاہئے کہ ہر ایک مساوی مقدار کی پیدا ائش کے وہی مصارف پڑتے ہیں بلکہ واقعہ یہ ہے کہ کسی کارخانے میں مصارف زیادہ ہوتے ہیں کسی میں اس سے کم اور ایک ہی کارخانے میں وقتاً فوقتاً مصارف کم یا بیش ہوتے رہتے ہیں۔ لیکن ہر زمانے میں مصارف کا ایک معیار رائج رہتا ہے۔ مثلاً کہہ سکتے ہیں کہ فلاں فصل میں جو شکر فلاں بازار میں فروخت ہوئی تو اس کے مصارف پیدا ائش نو روپے تھے۔ حالانکہ ممکن ہے کہ بعض کارخانوں میں لاگت کا اوسط صرف آٹھ روپے بن پڑا ہو بعض میں ساڑھے نو۔ اول الذکر کارخانوں کو زیادہ منافع ملا اور دوسروں کو کم مگر مجموعی منافع کا اوسط قریب قریب وہی نکلتے گا کہ گویا سب کارخانوں میں مصارف مساوی رہے یعنی نو روپے من۔ پس معلوم ہوا کہ معمولی قیمت مصارف کے اوسط کی بنیاد پر بنیاد مصارف بھی کہتے ہیں۔ قرار پاتی ہے نہ کہ کسی خاص کارخانے کے مصارف کی بنیاد پر نہ

یہ بھی تسلیم کرنا ضروری ہے کہ پیدا ائش اور صرف کے حالات بدلنے سے مصارف کا معیار بھی تبدیل ہو جاتا ہے۔ اسی حالت فرض کرنی ممکن ہے کہ آبادی بھی معین ہو جائے نہ گھٹے نہ بڑھے لوگ وہی چیزیں اتنی ہی مقدار میں ہمیشہ صرف کریں اور طریق پیدا ائش میں بھی کوئی تبدیلی نہ ہو۔ معاشین کبھی کبھی بحث کی خاطر اسی حالت سکون فرض کر لیتے ہیں۔ اور اس میں شک نہیں کہ اگر حالت واقعی اسی ہوتی تو چیزوں کی معمولی قیمت ہمیشہ ہی رہتی۔ کبھی کم و بیش نہ ہوتی۔ تاریخ ہندوستان کے کسی دور میں ایسے سکون کی حالت نظر نہیں آتی بلکہ تاریخ سے پتہ چلتا ہے کہ تبدیلیوں کی رفتار بڑھ رہی ہے۔ پس یہ بھی امید نہیں ہو سکتی کہ ملک میں کبھی ایسے سکون کی حالت آئندہ قائم ہوگی تاہم چند مثالوں سے ہم واضح کرنا چاہتے ہیں کہ اگر ایسی حالت کبھی قائم ہوئی بھی تو اس کا نتیجہ کیا ہوگا :

ایک کھار کی مثال جو اپنی ضروریات خود مہیا کرنے والے گاؤں میں رہتا ہے۔ حالت سکون فصل تیرہ میں بھی ایسی مثال بیان ہو چکی ہے۔ جب آبادی بھی وہی برقرار رہے نہ گھٹے نہ بڑھے اور لوگوں کی عادتیں بھی تبدیل نہ ہوں تو سال بہ سال مٹی کے برتنوں کی طلبیں شاید ہی کوئی تبدیلی ہو تو ہو ورنہ ایک سی حالت رہیگی کھار اسی وضع قطع کے اتنے ہی برتن ہر سال بنائیں گے اور ان کے معاوضے میں اتنا ہی غلہ اس کو ملتا رہیگا۔ نہ کوئی بازار ہوگا نہ قیمت ملے کرنے کی ضرورت ہوگی۔ کاروبار کا دار و مدار رسم و رواج پر آپڑیگا۔ کھار اپنے



باب چہارم  
فصل ۳۰

کام کا طریق بدلیگا نہ اس کو قیمت بڑھانے کی ضرورت محسوس ہوگی۔ جو کچھ ملے گا وہ اسکی بے اوقات کے لیے کافی ہوگا۔ اور جہاں تک اس گاؤں کا تعلق ہے برتنوں کی معمولی قیمت قرار پائے گی گاؤں کے دوسرے دستکاروں کا بھی ایسا ہی حال ہوگا چنانچہ چھوٹے چھوٹے پس ماندہ قصبوں میں اب بھی یہی رنگ نظر آتا ہے کہ جب تک کہ طلب و رسد کی حالت میں کوئی فرق پیدا نہ ہو۔ چیزوں کی معمولی قیمت تبدیل نہیں ہوتی۔ اور جب رواج پڑ جاتا ہے تو اکثر جو قیمت دیتے تھے ہیں۔ وہ معمولی قیمت کے مساوی ہوتی ہے۔ اب اگر وہ گاؤں جو اپنی کل ضروریات خود مہیا کرتا ہے کسی قریب کے قصبے سے کاروبار شروع کرے تو ممکن نہیں کہ ان دونوں کی خرید و فروخت کا اثر کھار پر نہ پڑے۔ پہلی بات تو یہی قرین قیاس ہے کہ قصبے میں بھی برتنوں کی مانگ ہوگی اور وہ کھار گاؤں اور قصبے کے سب خریداروں کو برتن مہیا نہ کر سکیگا اول تو وہ اپنے گاؤں کے قدیم گاہکوں کو برتن دیگا لیکن اگر قصبے والے برتنوں کی زیادہ قیمت لگائیں تو پھر وہ لالچ میں آکر برتن قصبے میں فروخت کرنے لگیگا۔ تاہم اگر گاؤں والے بھی قیمت بڑھانے پر رضامند ہوں تو وہ ضرور ان کو تہنچ دیگا۔ گویا طلب کے اضافہ سے گاؤں کی قدیم رسم ٹوٹ گئی۔ اور اب کھار زیادہ قیمت پر باہر والوں کے ہاتھ بھی برتن فروخت کرنے لگا۔ لیکن ساتھ ہی ممکن ہے کہ گاؤں کے لوگ قصبے سے تانبے کے برتن خریدنے شروع کریں اور اس وجہ سے کھار کے برتن اور بھی کم فروخت ہوں۔ یہ بھی ہو سکتا ہے کہ کوئی اور کھار قصبے میں آئے قسم کے چاک پر بہت سے عمدہ برتن بنائے اور کام میں گاؤں کے کھار کو نیچا دکھاوے قصبہ تو درکنار گاؤں میں بھی اسی کے برتن استعمال ہونے لگیں۔ اور اس غریب دیہاتی کھار کو جو دام پہلے ملتے تھے وہ بھی نہ ملیں اب یا تو یہ کوشش کر کے قصبے والے کھار کے سے برتن بنانا شروع کر دے یا کلیف و ناداری برداشت کرے :

جو فرضی مثالیں اوپر بیان کی گئیں ان کا منشاء یہ ہے کہ بہت سہل اور صاف طور نمایاں ہو جائے کہ جو صنعت و حرفت معمولی دستکاروں کے ہاتھ میں ہے یا جو کارخانوں میں پھیلی ہوئی ہے اس پر کیا کیا حالت کیونکر گزرتی ہے۔ ہر کوئی جانتا ہے کہ خیر بنانے کے طور و طریق بدلتے ہیں۔ اور جو لوگ چیزیں صرف میں لاتے ہیں ان کے عادات و مذاق میں بھی تبدیلیاں ہوتی رہتی ہیں۔ لوگ کہتے ہیں کہ ہندوستان میں



ایسی تبدیلیوں کی رفتار بہت سست ہے۔ اور اگر مغربی ممالک سے مقابلہ کیا جائے باب چہارم  
تو یہ قول غلط بھی نہیں لیکن پھر بھی تبدیلیاں پیدا ہوتی ضرور ہیں اور اب ان کی رفتار بھی فصل ۳۰  
روز افزوں نظر آتی ہے۔ تبدیلیاں ہونے سے مصارف پیدائش بھی بدل جاتے ہیں اور  
ان کے ساتھ ہی معمولی قیمت میں بھی تبدیلی ہوتی ہے۔ یہ ممکن ہے کہ جو معمولی قیمت اس سال  
وہی سال گزشتہ بھی رہی ہو۔ مگر دس سال قبل معمولی قیمت ضرور کچھ اور ہوگی :-  
اگر طلباء کو ان تمام اسباب کا مطالعہ کرنا مقصود ہو کہ جو باہم مل جل کر قیمت متوازن میں تبدیلی کی صورتیں  
رد و بدل کرتے رہتے ہیں تو معاشیات کی بڑی بڑی تصانیف کی طرف رجوع کرنا چاہیے  
یہاں ہم صرف چند واضح مثالوں پر اکتفا کرتے ہیں۔ سب کو معلوم ہے کہ کچھ سال سے  
ہندوستان کے مختلف حصوں میں کھیتی باڑی کے مزدوروں کی اجرت متناہرہ حساب نہ پڑھ  
رہی ہے۔ جو کاشتکار مزدور رکھتے ہیں ان کے کاروبار پر اس اضافہ اجرت کا اثر پڑتا  
ہے۔ اور جن فصلوں کی تیاری میں زیادہ محنت درکار ہے ان پر اس کا اثر سب سے زیادہ  
نظر آتا ہے مثلاً کپاس کی فصل ایسی ہے کہ اسکی تیاری میں بہت محنت کی ضرورت ہے۔  
اس کی کاشت میں تو کچھ زیادہ خرچ نہیں پڑتا۔ لیکن جب فصل تیار ہوتی ہے تو کپاس  
چنے کے واسطے بہت سے مزدور رکھنے پڑتے ہیں۔ اور انھی مزدوروں کی اجرت کپاس  
کے مصارف پیدائش کا بڑا جزو بن جاتی ہے۔ پس اضافہ اجرت کی وجہ سے کپاس  
کے مصارف پیدائش غلہ ہائے خوردنی کے مصارف سے کہیں بڑھ گئے ہیں۔ اور نتیجہ  
یہ ہے کہ بہت سے کاشتکار جن کے نزدیک کپاس یا غلہ بونا یکساں تھا اب محض اس  
وجہ سے غلہ کی کاشت کو ترجیح دیتے ہیں کہ اس میں کمتر محنت درکار ہے گو یا کپاس کی  
کاشت کا رقبہ گھٹ رہا ہے۔ کپاس اوٹنے والے کارخانے مجبوراً قیمت بڑھا رہے  
ہیں تاکہ کاشتکار کافی مقدار ہیا کرنے پر آمادہ رہیں ورنہ پیداوار گھٹنے سے ان کارخانوں  
کا کاروبار بھی سست پڑ جائیگا۔ بازاری قیمت تو ہر روز اور ہر منٹے گھٹتی بڑھتی رہے گی  
لیکن جو معمولی قیمت قرار پائے گی وہ بھی اس مقدار سے زیادہ ہوگی جو اجرت نہ بڑھنے  
کی صورت میں قرار پاتی :-  
کارخانوں کی دقتوں کی یہ تو ابتدا سمجھنی چاہیے۔ محض کپاس کی قیمت بڑھا دینے سے  
پیچھا نہیں چھٹتا۔ ایسے کارخانے اکثر ان ہی مقامات پر جاری کیے جاتے ہیں جہاں



باب چہارم

فصل ۳۰

کیا اس بہ کثرت کاشت ہوتی ہے۔ پس اب کارخانوں کو بھی مزدوروں کی اجرت بڑھانی پڑگی ورنہ ان کی کافی تعداد ملنی دشوار ہے۔ بھلا جب مزدور نہ ہوں گے تو کارخانے کیسے چلیں گے۔ پس کارخانوں پر اضافہ اجرت کا دو گنا بار پڑا۔ کیا اس کی قیمت جدا بڑھی اور کارخانوں کے مزدوروں کی اجرت جدا۔ پس اوٹی ہوئی کیا اس یعنی روٹی کی قیمت میں بھی اضافہ ہونا لازمی ہے ورنہ یہ کارخانے بند ہو جائیں گے۔ اور سوت کاتنے والے کارخانوں کو روٹی میسر نہ ہوگی۔ ان کارخانوں کو بھی نہ صرف روٹی کی زیادہ قیمت ادا کرنی پڑے گی۔ بلکہ مزدوروں کی اجرت بڑھانی بھی ضرور ہے۔ پس سوت کی قیمت اور بھی چڑھ جائیگی۔ تاکہ اس میں کاشتکاروں کی اس اوٹنے والوں اور سوت کاتنے والوں کے مصارف کے ہر سہ اضافے شامل ہو جائیں اور اس مثال کو یوں ہی کر یہ ثابت کرنا دشوار نہیں کہ لباس کی قیمت میں ان کے علاوہ کچھ اضافے اور بھی ہوں گے۔ یعنی مذکورہ بالا تینوں اضافوں کے علاوہ کپڑا بننے والوں، رنگنے والوں، اور درزیوں کی اجرت کے اضافے بھی لباس کی قیمت میں شامل ہو جائیں گے۔ حاصل کلام یہ کہ اجرت کی بدولت لباس کی قیمت کہیں سے کہیں چڑھ جائے گی :

اگر حالات پیدائش میں کوئی اور تبدیلی نہ ہوئی ہو تو ہم لباس کی مجموعی قیمت پر ان مزدوروں اور کاریگروں کی اجرت کے اضافہ کا اثر جو کپڑا بنانے میں شریک ہوں بطریق بالا معلوم کر سکتے ہیں۔ لیکن دنیا میں ایسا سکون کبھی ممکن نہیں کہ ہم صرف کسی ایک خاص تبدیلی کا اثر جداگانہ دریافت کر سکیں۔ بلکہ ایک ہی وقت میں گونا گوں تبدیلیاں پیدا ہوتی رہتی ہیں۔ مثلاً جن مزدوروں کی اجرت بڑھی ہے۔ غالباً وہ اب لباس میں زیادہ روپیہ صرف کرینگے۔ اور چونکہ ان میں سے اکثر کے پاس اب تک لباس ناکافی تھا اب روٹی کے کپڑے کی طلب میں بہت اضافہ ہوگا اور ساتھ ہی ساتھ قیمت متوازنہ بھی بدل جائے گی۔ مگر ریلیں بہت پھیل گئی ہیں اور ان کے ذریعے سے اب سوت کاتنے کے کارخانے ان دور دراز مقامات سے بھی روٹی منگا سکتے ہیں کہ جہاں سے بوجہ بیشی مصارف بار برداری پہلے روٹی منگانی محال تھی۔ گویا ریلوں کے وسیلے سے روٹی کی آمد بڑھ گئی اور سوت کاتنے والوں کو اب کم قیمت پر ملے گی۔ سوت کے نرخ میں بھی تخفیف ہو جائیگی۔ اور بالآخر کپڑے کی قیمت بھی گھٹے گی ممکن ہے کہ اسی دوران میں



سوت کاتنے کی بہتر کلیں آگئی ہوں کوئلہ اور ایندھن کا نرخ بدل گیا ہو۔ اور عجب نہیں باب چہارم کہ پیدائش و صرف کی حالت میں اور بھی چند در چند تبدیلیاں نمودار ہو گئی ہوں پس واضح فصل ۳۔ ہوا کہ کپڑے کی معمولی قیمت اس کے مصارف پیدائش کے مساوی رہتی ہے۔ مگر مصارف پیدائش خود کم و بیش ہوتے رہتے ہیں۔ پس یہ کس طرح ممکن ہے کہ عرصہ دراز تک معمولی قیمت کی ایک ہی مقدار قائم رہے۔ اس میں بھی مصارف پیدائش کے ساتھ ساتھ تبدیلیاں ہونی لازمی ہیں :

اسی طرح مٹی کے تیل کی تجارت پر غور کرو۔ شمالی ہندوستان میں اس کا رواج ابھی تھوڑے دنوں سے پھیلا ہے۔ ورنہ پہلے روغن دارنم سے جو تیل نکلتا تھا وہی روشنی کے واسطے کام آتا تھا۔ مثلاً سرسوں کا تیل، تل کا تیل، ارٹھی کا تیل۔ جب مٹی کا تیل اول اول آیا تو وہ کنستروں میں بھر بھر کر آتا تھا اور کنسٹر لکڑی کے صندوقوں میں رکھے ہوتے تھے۔ لیکن اس طریق پر تیل یا ہر بھیجنے میں خرچ بہت بڑھتا تھا اس سے پہلے واضح ہو چکا ہے کہ کسی چیز کو اسی جگہ پہنچانا جہاں وہ صرف میں آسکے پیدائش دولت کی ایک صورت ہے پس مال بھیجنے کے مصارف بھی مصارف پیدائش میں شمار ہوتے ہیں چنانچہ اول اول مٹی کا تیل گراں تھا اور صرف خوش حال لوگ اس کو استعمال کرتے تھے لیکن اس سے چونکہ ایک احتیاج پوری ہوتی تھی رفتہ رفتہ اس کا رواج بڑھتا تھا کہ تیل نکالنے والوں کو خود ایسی ترکیبیں اختیار کرنے کا خیال پیدا ہوا کہ مصارف بار برداری گھٹ جائیں۔ اکثر لوگوں نے دیکھا ہو گا کہ ریل کے اسٹیشنوں کے قریب تیل کے کارخانوں کی طرف سے حال میں خاص عمارتیں بن گئی ہیں جہاں تیل کا بہت سا ذخیرہ رہتا ہے۔ ترکیب یہ ہے کہ بڑے بڑے آہنی پیپوں میں تیل بھر کر ان کو مال گاڑی پر رکھ کر لاتے ہیں اور ان عمارتوں کے اندر جنیں بڑے بڑے کٹڈ بنے ہوتے ہیں پیپوں کا تیل بھر دیتے ہیں۔ پس کنستروں اور صندوقوں کا کل خرچ بچ رہتا ہے اور بار برداری کے مصارف بھی بہت کم ہو جاتے ہیں۔ چنانچہ ریلوے اسٹیشنوں کے قرب و جوار میں اب تیل بہ مقابل سابق بہت ارزاں فروخت ہوتا ہے یہاں بھی ہم نے صرف ایک ایسی تبدیلی پیش نظر رکھی ہے جس سے مصارف پیدائش میں تخفیف ہو مٹی کے تیل کی تجارت میں جو تبدیلیاں محل میں نمودار ہوئیں ان میں بعض تو معمولی قیمت کے اضافے کی معاون تھیں اور بعض تخفیف کا باعث۔ لیکن وہ سب تبدیلیاں بہت پیچیدہ ہیں اور یہاں ان سے



باب چہارم

فصل ۳۰

وقت کی بحث

بحث کرنی بے عمل معلوم ہوتی ہے :

جیسا کہ ہم اوپر بتا چکے ہیں۔ یہاں پر ان تمام اسباب کی چھان بین کرنی مقصود نہیں جن کا چیسزوں کی معمولی قیمت پر اثر پڑتا ہے۔ یہ بحث بہت دشوار ہے اول اول طالب علم کو تقسیم دولت کے بیان میں ابتدائی مباحث پر اکتفا کرنا چاہئے۔ لیکن دشواری کا سب سے بڑا باعث وقت کا مسئلہ ہے اس کے متعلق چند الفاظ لکھنے ضروری معلوم ہوتے ہیں۔ اگر ہم صرف ایک دن یا ایک ہفتہ پیش نظر رکھیں تو بہ سہولت بہت سی چیزوں کے مصارف پیدائش کا ٹھیک ٹھیک حساب بنا سکتے ہیں۔ یعنی معمولی قیمت دریافت کر لیں اور وہ قریب قریب مصارف پیدائش کے برابر ہوگی۔ لیکن جب زیادہ طویل زمانے سے سابقہ پڑے تو وقت پیش آتی ہے۔ کیونکہ معمولی قیمت کی جو مقدار اس دور کے شروع میں تھی آخر میں وہ نہ ہوگی بلکہ کم یا بیش ہو جائیگی۔ بہت کم معاشی اسباب ایسے ہیں جنکا اثر فوراً یا جلد ظاہر ہو جاتا ہو ورنہ بعض کا اثر تو سالہا سال کے بعد نمودار ہوتا ہے۔ پس جب ہم کو کسی سبب کا اثر دریافت کرنا ہو تو یہ غور کر لینا بھی ضرور ہے کہ وہ اثر کتنے عرصے میں ظاہر ہوگا۔ اس بحث کی وقت طلباء کو اس وقت محسوس ہوگی جبکہ توازن رسد و طلب کے کل پہلوؤں پر نظر ڈال کر وہ اس مسئلے پر عبور حاصل کر نیکی کوشش کرینگے۔ معاشیات کی بڑی بڑی تصانیف میں اس مسئلے کی مفصل بحث موجود ہے۔ اس کے مطالعے سے وقت اور پیچیدگی کا کچھ اندازہ ہوگا۔ یہاں پر تو صرف اس قدر اشارہ کافی ہے کہ وقت کی بحث سے خاص قسم کی دشواری پیدا ہو جاتی ہے :



## فصل اکتیس

## نتائج

کتاب کے شروع میں ہم نے بیان کیا تھا کہ علم معاشیات کا مرکزی مسئلہ یہ ہے کہ چیز کی کوئی مقدار جو کسی قیمت کے حساب سے فروخت ہوتی ہے تو کس اصول کی بنا پر ہوتی ہے۔ کیونکہ مقدار معین ہوتی ہے اور کس طرح قیمت قرار پاتی ہے۔ اس سوال کا جو جواب اب تک دریافت ہوا ہے وہ حسب ذیل ہے :

(۱) جس بازار میں بھی کسی چیز کی خرید و فروخت ہوتی ہے۔ قیمت بڑھنے سے مقدار مطلوبہ گھٹتی ہے۔ اور قیمت گھٹنے سے طلب بڑھتی ہے۔

(۲) اس کے برعکس کسی چیز کی اُس مقدار میں جو بغیر من فروخت پیش کی جائے یا بالفاظ مختصر اس کی رسد میں قیمت بڑھنے سے اضافہ ہوتا ہے اور قیمت گھٹنے سے تخفیف ہوتی ہے :

(۳) بازار میں جو نرخ طے کرتے ہیں تو اس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ قیمت متوازنہ قرار پا جاتی ہے۔ یعنی ایسی قیمت کہ اس کے حساب سے لوگ جتنا مال فروخت کرنا چاہیں اتنا ہی مال دوسرے لوگ خریدنا بھی پسند کریں نہ کم نہ زیادہ یا بالفاظ مختصر وہ قیمت کہ جس پر رسد و طلب میں توازن پیدا ہو جائے :

(۴) بازاری قیمت میں تو روز روز کمی بیشی ہوتی رہتی ہے مگر جب تک کہ پیدائش یا صرف کی حالت میں کوئی خاص تبدیلی نہ ہو وہ مصارف پیدائش کے قریب ہی قریب رہتی ہے۔ کیونکہ جہاں وہ ذرا گھٹتی بڑھتی ہے۔ کچھ اسباب پیدا ہو کر خود بخود اسکی اصلاح کر دیتے ہیں اور اکثر معمولی قیمت مصارف پیدائش کے ہم پلہ رہتی ہے :



ہم بتا چکے ہیں کہ جب دولت کی پیدائش اجارے کے تحت میں جاری ہو تو یہ نتائج  
منطبق نہ ہوں گے لیکن یہ بحث آئندہ کے واسطے ملتوی ہو چکی ہے۔ ہندوستانی دستکاروں  
کے بعض بعض طبقوں کو بھی ہم بطور مستثنیٰ پیش کر چکے ہیں انکے متعلق بھی بحث آئندہ  
ہو سکے گی۔ اس سے قبل بھی ان مستثنیات کی طرف اشارہ ہو چکا ہے یہاں پھر احتیاطاً  
یاد دہانی کر دی گئی :

باب چہم  
فصل ۳

(۵) واقعہ یہ ہے کہ پیدائش اور صرف کی حالت برابر تبدیل ہوتی رہتی ہے۔  
ان تبدیلیوں کے اثر سے مصارف پیدائش بھی بدلتے رہتے ہیں اور بالآخر معمولی قیمت  
بھی کم یا بیش ہو جاتی ہے جن جن اسباب کی وجہ سے معمولی قیمت میں رد و بدل ہوتا  
رہتا ہے ان کی تفصیل بحث بھی آئندہ پر ملتوی رہی۔ صرف یہ اشارہ کر دیا گیا کہ وقت کی  
بحث سے خاص دشواری پیدا ہو جاتی ہے :

پس معلوم ہوا کہ ہم نے جو سوال اٹھایا تھا کہ کس اصول کے مطابق کسی چیز کی  
کوئی مقدار کس قیمت پر فروخت ہوتی ہے اس کا جواب دینا کوئی سہل بات نہیں ہے  
انسان کی زندگی کتنی پیچیدہ ہے۔ اور جوں جوں زمانہ گزرتا ہے یہ پیچیدگی اور بھی بڑھ  
رہی ہے اور معاشیات جیسا علم کہ جو بہت کچھ انسانی زندگی سے بحث کرتا ہے کیونکر سہل  
اور سادہ بن سکتا ہے۔ اس کو بے شمار اسباب سے سابقہ پڑتا ہے جو ہر وقت اور ہر لمحہ  
اپنا عمل کرتے رہتے ہیں اور ان میں بعض کار حمان کسی طرف سے ہیں اور بعض کا کسی طرف  
ہم کو تو صرف وہ نتیجہ نظر آتا ہے جو ان تمام اسباب کے ملے ہوئے اثرات سے  
پیدا ہوتا ہے۔ لیکن اس نتیجے کی تیقح کے واسطے ان تمام اسباب کا ایک ایک کر کے  
پتہ چلاتا اور یہ تحقیق کرتا کہ ہر ایک کے اثر کو اس نتیجے کی تیاری میں کس درجہ دخل  
ہے ضروری ہے۔ عام لوگ تو اتنی تکلیف گوارا کرتے نہیں ان کو اگر منجملہ بہت سے  
اسباب کے کوئی ایک سبب بھی ایسا معلوم ہو جائے کہ جس کو نتیجے سے کچھ بھی تعلق ہو  
تو پھر وہ قناعت کر لیتے ہیں اور اسی سے ان کی تشفی ہو جاتی ہے مثلاً کچھ عرصے سے  
ہندوستان میں غلے کا نرخ چڑھ گیا ہے۔ بس معمولی آدمی تو اس گرانی کے اسباب  
میں کوئی ایک سبب جو ان کو معلوم ہو گا لے اڑینگے اور اسی کو گرانی کا باعث کلی  
قرار دے دیں گے چنانچہ اکثر نامہ نگاران اخبار گرانی غلہ کی بحث کرتے وقت یا تو خرابی موسم کو

بحث کی  
پیچیدگی



اس کا باعث قرار دیتے ہیں یا رمیوں کے اجرا کو یا تجارت برآمد کو گویا منجملہ دس بارہ اسباب باب چہارم کے جو لوگوں کو معلوم ہیں کسی ایک کو لیکر بزعم خود اس سے گرانی کی پوری پوری توجیہ کر دیتے فصل ۳۱ ہیں۔ لیکن انسان کی زندگی کے معاملات ایسے سہل اور سادہ نہیں کہ کوئی یوں بآسانی ان کو سمجھا دے۔ اور اگر کوئی معاشی نتیجہ درحقیقت سمجھنا مقصود ہو تو ضرور ہے کہ ان تمام اسباب کا ایک ایک کر کے پتہ لگایا جائے جن کو نتیجے سے کچھ بھی تعلق ہو۔ اور پھر یہ تحقیق کیا جائے کہ ہر ایک سبب کے عمل کو نتیجہ پیدا کرنے میں کہاں تک دخل ہے اور چونکہ بہت سی باتیں جو بہ ظاہر سبب معلوم ہوتی ہیں فی نفسہ دوسرے اسباب کا نتیجہ ہوتی ہیں سلسلہ بہ سلسلہ بہت سے اسباب تحقیق کرنے پڑتے ہیں۔ مثلاً قیمت بڑھنے کا ایک سبب اضافہ اجرت بھی لیکن خود اضافہ اجرت اور کئی اسباب کا نتیجہ ہے چنانچہ ہم آگے چلکر اس قول کی تشریح کرینگے کہ گرانی بہت سے اسباب کا نتیجہ ہوئی اور ان تمام اسباب کی تحقیق ضروری ہے ورنہ مسئلہ گرانی الجیسے کا الجھا رہ جائیگا۔

تجربے سے ثابت ہوا کہ ایک ساتھ بہت سے اسباب کا مطالعہ کرنا دشوار بلکہ محال ہے۔ پیچیدہ مسائل دماغ اس کا تحمل نہیں ہو سکتا جیسا کہ دیگر علوم کے طلباء کا قاعدہ ہے۔ معاشی بھی ایک وقت مطالعہ کا طریقہ میں ایک ہی سبب تحقیق کرتا ہے۔ وہ فرض کر لیتا ہے کہ گویا وہی ایک سبب عمل پیرا ہے اور تحقیق کرتا ہے کہ اگر درحقیقت کوئی اور سبب یا اسباب دخل نہ دیں تو اس ایک سبب کا جداگانہ نتیجہ کیا ہوگا۔ اسی طرح ایک ایک کر کے وہ باقی اسباب کا بھی مطالعہ کرتا ہے اور اسی دوران میں ترتیب دیتا جاتا ہے کہ کون کون سبب تو اس پہلے سبب کے موافق و معاون ہیں اور کون کون مخالف و منافی اور بالآخر اس اصلی نتیجے کی توجیہ جس کی تحقیق مقصود تھی کم و بیش اصلی حالات کے مطابق ہو جاتی ہے اتنی تحقیق اور وسعت نظر کے بعد یہ حکم لگانا بھی ممکن ہے کہ اگر فلان سبب یا اسباب جو عمل پیرا ہیں قوی یا ضعیف ہو جاویں تو نتیجے پر اس کا کیا اثر پڑیگا۔

مطالعے کا جو طریق اور پر بیان ہوا اس کی مثال اسی باب کے باعث میں موجود ہے۔ ہم نے بازار کے بیان میں اول اول ایسے شرائط فرض کر لئے جن کا درحقیقت کوئی وجود نہیں۔ اور پھر نہایت سادہ حالات کے تحت میں یہ دریافت کیا کہ قیمت متوازن نہ کیونکر قرار پاتی ہے پھر ہم نے تحقیقات میں توسیع کی۔ اور یہ پتہ چلا یا کہ اگر مفروضہ شرائط میں سے



باب چہارم  
فصل ۳۱

فلاں فلاں نظر انداز کر دی جائیں تو نتیجے میں کیا فرق پیدا ہو گا اور اسی طرح بتدریج اصلی واقعات کی توجیہ ہو گئی۔ پھر ہم نے اسباب کا ایک اور مجموعہ لیکر یہ تحقیق کیا کہ ایک معمولی قیمت ہوتی ہے۔ اور بازاری قیمت ہمیشہ اسی کی طرف عود کرتی رہتی ہے اس طرح اسباب کے ایک دوسرے مجموعے سے یہ بھی پتہ چل گیا کہ معمولی قیمت خود بھی کچھ عرصے بعد گھٹتی بڑھتی ہے۔ پھر بھی یہ نہ سمجھنا چاہیے کہ تحقیق یہاں ختم ہو گئی اول تو ہم نے اجارے کی بحث آئندہ پر ملتوی کر دی اور وہ نہ صرف علمی بلکہ عملی حیثیت سے بھی بہت توجہ طلب اور اہم ہے۔ دوسرے ان اسباب کی تحقیق بھی ملتوی رہی کہ جن کی بدولت معمولی قیمت میں تغیر تبدیل ہوا کرتا ہے حاصل کلام یہ کہ جو مسئلہ زیر تحقیق ہے اس کو ابھی ہم نے مکمل اور تشفی بخش طور پر حل نہیں کیا البتہ جو کچھ بیان کیا گیا وہ قرین حقیقت ضرور ہے بالفاظ دیگر جو کچھ بیان کیا گیا وہ صحیح اور درست ہے لیکن ناکافی ہے اور مسئلے کی مکمل تحقیق کے واسطے ابھی بہت کچھ بحث ہونی باقی ہے :

جب معاشی اس طور پر تحقیق شروع کریں تو ان کا فرض ہے کہ اچھی طرح پر دوسروں کو بھی بتا دیں۔ مثلاً جب کسی ایک سبب واحد کا مطالعہ کیا جائے تو مناسب موقعوں پر واضح کر دینا ضروری ہے کہ باقی اور اسباب کو معطل فرض کر لیا گیا ہے تاکہ ناظرین کو معلوم رہے کہ وہ تمام بحث حالت سکون کے مفروضے پر مبنی ہے۔ بعض قدیم مصنفوں مثلاً رکارڈو نے اس معاملے میں بہت بے پردائی برتی ہے جب کچھ فرض کرتے ہیں تو مفروضہ کو صاف طور پر نہیں بتا دیتے اور مفروضات پیش نظر نہ ہونے سے لوگوں کو طرح طرح کے معاملے پیدا ہوتے تھے۔ طلباء کو بھی چاہیے کہ ایسے مفروضات سے خبردار رہیں مصنف نے جو باتیں فرض کی ہوں بحث پڑھتے وقت انکو ملحوظ رکھیں اور جب طلبا اس علم سے کافی واقف ہو جائیں تو قدیم تصانیف پڑھ کر انہیں خود پتہ چلا نا پڑے گا کہ فلاں بحث میں کیا کیا مفروضات مضمر ہیں جو بیان نہیں کیے گئے۔ معمولی قیمت کی بحث میں ایک مفروضہ اس قدر اہم ہے کہ گو وہ چھٹی فصل میں بیان ہو چکا ہے تاہم یہاں اس کی یاد دہانی ضروری معلوم ہوتی ہے۔ تمام بحث میں یہ فرض کر لیا گیا ہے کہ زرہ کی قوت خرید میں کوئی فرق نہیں آتا۔ بازاری قیمت میں جو رد و بدل ہوتا رہتا ہے۔ اس کے متعلق تو یہ مفروضہ مفروضہ نہیں بلکہ واقعہ ہے۔ زرہ کی



قوت خرید اس قدر جلد نہیں بدلتی چنانچہ بازاری قیمت کے بیان پر اس مفروضے کا کوئی باب چہارم  
 اثر نہیں پڑتا البتہ جب معمولی قیمت کی بحث پیش ہو تو اس میں اس قدر طویل زمانہ ملحوظ فصل ۱۳  
 ہوتا ہے کہ اس کے دوران میں زر کی قوت خرید کا گھٹ بڑھ جانا بہت ممکن ہے اور اگر  
 یہ تبدیلی پیش نظر نہ رہے تو بہت کچھ مغالطہ پیدا ہو سکتا ہے۔ سر دست تو طلباء کو صرف یہی  
 جاننا کافی ہے کہ قیمت کی بحث میں یہ مفروضہ داخل ہے کہ زر کی قوت خرید میں تغیر تبدیل  
 نہیں ہوتا۔ آگے چلکر ان کو معلوم ہو گا کہ اگر معمولی قیمت کے بجائے معمولی قدر سے بحث  
 کی جائے تو پھر اس مفروضے کی ضرورت باقی نہیں رہتی۔ چنانچہ بڑی بڑی تصانیف میں  
 یہی طریق اختیار کیا گیا ہے۔ مگر یہ نظر سہولت ہم نے قدر کے بجائے قیمت سے بحث کی  
 اور مفروضہ بھی صاف صاف بتا دیا :

ہم نے اس باب کی بحث کو معاشیات کا مرکزی مسئلہ قرار دیا ہے وجہ یہ ہے کہ توازن طلبہ رسد کی  
 رسد و طلب کی بحث جو ہم نے مال و سامان کی خرید و فروخت کے سلسلے میں پیش کی ہے، بحث کا تقسیم دولت کے  
 درحقیقت عاملین پیدائش سے بھی اسی قدر متعلق ہے۔ ہر عامل کے کام کا جو معاوضہ سائل سے متعلق  
 ملتا ہے اس کی بھی اسی بحث سے توہم و تشریح ہوتی ہے۔ بالفاظ دیگر آگے چلکر واضح  
 ہو گا کہ مزدوروں کی اجرت، اصل کا سود، آجروں کا منافع، اور زمین کا لگان یہ سب کے  
 سب معاوضے عاملین کی رسد و طلب پر منحصر ہیں ان مباحث کو مجموعی طور پر تقسیم دولت  
 کہتے ہیں۔ اور اگلے باب میں ان ہی کا بیان درج ہے :

لیکن ابھی تقسیم دولت کا مسئلہ پورا پورا بیان نہیں ہو سکتا مفصل بحث کے واسطے  
 توازن رسد و طلب کے مسئلے پر بہت وسعت نظر درکار ہے۔ اور ہم نے اب تک اس پر  
 سرسری نظر ڈالی ہے۔ یہاں پر صرف یہ دکھانا مقصود ہے کہ چند در چند حیثیتوں سے  
 عاملین بھی کیونکر مال و سامان کے نمائل بن گئے۔ اور کس کس لحاظ سے پھر بھی عاملین  
 پیدائش مال و سامان سے جدا گانہ اور مختلف بھی ہیں۔ اس قسم کے ابتدائی بیان سے  
 یہ تو پورے طور پر سمجھ میں آ نہیں سکتا کہ اجرت، سود، لگان یا منافع کی شرح کیونکر قرار  
 پاتی ہے۔ لیکن رسد و طلب کے متعلق جو مفصل مباحث طلباء کو آئندہ مطالعہ کرنے ہیں  
 ان کے مقاصد اور اہمیت کے سمجھنے اور اندازہ کرنے میں اگلے باب کے مطالعے سے ان کو  
 ضرور مدد ملے گی :



# باب پنجم

## تقسیم دولت

### فصل تیس ۳۲

#### ابتدائی بیان

تقسیم دولت کی نوعیت یہ تو واضح ہو چکا کہ چند عاملین کے ملنے سے دولت پیدا ہوتی ہے اب دیکھنا یہ ہے کہ دولت پیدا ہونے کے بعد کیونکر ان لوگوں کے باہم تقسیم ہوتی ہے جنہوں نے وہ عاملین مہیا کیے ہیں۔ معاشیات کی اس بحث کو اصطلاحاً تقسیم دولت کہتے ہیں۔ ایسی حالت تصور کرنی ممکن تو ہے کہ پیدا شدہ دولت کے تقسیم کرنے کی ضرورت ہی پیش نہ آئے۔ لیکن درحقیقت ایسا بہت کم واقع ہوتا ہے کہ تمام پیداوار ایک ہی شخص کی ملک بن جائے۔ اگر کوئی بلا شرکت بغیر کسی زمین کا مالک ہو اور خود ہی اس میں کھیتی باڑی کرے تو اور کوئی اس بنا پر کہ پیش میں اس نے ہاتھ بٹایا ہے پیداوار میں حصے کا دعوے نہیں کر سکتا بلکہ سب پیداوار اسی ایک شخص کی ملک رہے گی۔ لیکن ایسی مثالیں بہت کم نظر آتی ہیں کہ دوسروں کی شرکت بغیر کوئی تنہا دولت پیدا کرے۔ بلکہ واقعہ یہ ہے کہ دو یا زیادہ لوگ ملکر عاملین پیدا کر لیتے ہیں اور جو کچھ دولت پیدا ہوتی ہے۔ اس میں سے اپنے اپنے عامل یا عاملین کی کارگزاری کے حساب سے اپنا حصہ بانٹ لیتے ہیں۔ پیدائش کے اولین دور میں لوگ اپنی ضروریات



خود ہی مہیا کرتے تھے۔ کاشتکار گواپنا کار و بار خود ہی سنبھالتا تھا۔ یعنی بیشتر خود ہی کھیتی باڑی یا بنجم میں محنت کرتا تھا اور اپنی طرف سے اصل بھی لگاتا تھا۔ لیکن زمین پھر بھی بالعموم زمیندار سے فصل ۳۲ لینی پڑتی تھی۔ اور زمیندار زمین کی کارگزاری کے معاوضے میں لگان وصول کرتا تھا۔ مزدور اپنی محنت کے بدلے اجرت پاتے تھے۔ اور اگر اصل قرض لیا جاتا تو قرض خواہ کو سود دینا پڑتا تھا۔ اسی طرح پیدائش کے دور ثانی میں جس کو عہد دستکاران بھی کہتے ہیں۔ دستکار جو اپنا کار و بار چلاتا ہے تو خود ہی محنت کرتا ہے اور کم و بیش اصل بھی اپنی ہی جیب سے لگاتا ہے۔ لیکن اگر وہ دوسرے کی زمین پر رہ کر کام کرتا ہے۔ تو اس کو زمین کا لگان یا کرایہ دینا پڑتا ہے۔ اگر مزدور رکھتا ہے تو اجرت دیتا ہے۔ اور اگر اصل قرض لیتا ہے تو اس پر سود ادا کرتا ہے۔ پیدائش کے تیسرے دور میں جس کو کارخانوں کا عہد بھی کہتے ہیں۔ بعینہ مختلف گروہوں کو لگان، اجرت اور سود ادا کیا جاتا ہے۔ اس تقسیم کا باعث یہ ہے کہ لوگ بلا معاوضہ مدد نہیں دیتے۔ جس طرح مزدور اپنی محنت کی اجرت چاہتا ہے، عام طور پر وہ لوگ بھی جن کے پاس زمین یا اصل ہو معاوضہ ٹیے بغیر دوسروں کو ان کے استعمال کی اجازت نہیں دیتے۔ اب یہ سوال درپیش ہے کہ مختلف عاملین پیدائش مہیا کرنے والے لوگ پیداوار میں کیونکر اپنا اپنا حصہ قرار دیتے ہیں؟ جب کوئی مال تیار ہوتا ہے تو اس کی قیمت میں سے مدات ذیل کے حساب سے مطالبات پورے کرنے پڑتے ہیں:

(۱) سود

(۲) لگان

(۳) اجرت

(۴) اجرت تنظیم

تقسیم دولت میں یہی بحث درپیش ہے کہ مطالبات بالا کی مقدار میں کیونکر قرار پاتی ہیں۔ لیکن مال کی قیمت پر چند مطالبات اور بھی عائد ہوتے ہیں جن کو مختصر بیان کیا جاتا ہے

(۵) مطالبات فرسودگی اصل

(۶) ٹیکس یا محصول

اصل دائر کے متعلق تو صاف ظاہر ہے کہ اصل صرف ہونے پر بار بار جدید اصل



لگانا پڑتا ہے۔ مثلاً نور بان جو کپڑا فروخت کرے تو اس کی قیمت میں سے اس سوت کے  
 واعم نکلتے ضروری ہیں جو کپڑا بننے میں کام آیا ہو کاشتکار کو ہر فصل پر تخم کی ضرورت پڑتی ہے  
 اور پیداوار میں سے تخم بچتا رہتا ہے۔ شکر سازی کے کارخانے میں پیداوار خام۔ ایندھن  
 اور اجرت کی مدوں میں جو کچھ خرچ ہو وہ سب رقم شکر کی قیمت سے وصول ہوتی ہے۔  
 لیکن اصل قائم بھی بتدریج فرسودہ ہوتا رہتا ہے۔ اور اس کو کبھی نہ کبھی دوبارہ مہیا  
 کرنے کا پہلے ہی سے بندوبست کرنا پڑتا ہے۔ عمارتیں کلیں اور آلات و اوزار ہمیشہ تو  
 قائم رہتے نہیں۔ کچھ عرصے میں بوسیدہ اور از کار رفتہ ہو ہی جاتے ہیں۔ اور کبھی نہ کبھی  
 ان کو بدلنے کی ضرورت پیش آتی ہے۔ اگر کارخانہ دار پیداوار میں سے کھوڑا کھوڑا اس  
 غرض کے لیے پس انداز نہ کرتا رہے اور کل آمدنی باقی مدوں میں تقسیم کر دیا کرے تو  
 بالآخر ایک دن ایسا آئیگا جبکہ اصل قائم کے فرسودہ ہو جانے سے کارخانہ ہی بند  
 کرنا پڑیگا سب اچھے اچھے کارخانے پیداوار میں سے کچھ نہ کچھ مطالبات فرسودگی کی  
 مد میں بچاتے رہتے ہیں تاکہ جب موجودہ اصل قائم از کار رفتہ ہو جائے تو اس اندوختہ  
 سے جدید اصل قائم مہیا ہو سکے۔ چنانچہ سالانہ یا شش ماہی آمدنی کا حساب کرتے وقت  
 کارخانہ دار ان مطالبات کو منہا کر دیتے ہیں۔ چھوٹے چھوٹے کارخانے اس مد کو یعنی  
 مطالبات فرسودگی کو نظر انداز کر دیتے ہیں اور بالآخر جب اصل قائم از کار رفتہ ہو جاتا  
 ہے۔ تو جدید اصل مہیا کرنے میں سخت دقت کا سامنا ہوتا ہے۔ فرم کر وہ کوئی کاشتکار  
 پچاس روپے میں بیل کی جوڑی خریدے۔ اب اگر اس جوڑی سے دس برس تک کام  
 چلنے کی توقع ہو تو کاشتکار کو چاہیے کہ پانچ روپے سال پس انداز کرتا رہے تاکہ دس  
 برس بعد جب یہ جوڑی بیکار ہو جائے تو وہ دوسری جوڑی خریدے بلکہ اگر کاشتکار  
 اپنا روپیہ سود پر بنک میں جمع کرتا رہے تو پانچ روپے سال سے کم رقم پس انداز کرنی  
 پڑیگی۔ کیونکہ دس سال کے آخر میں جو پچاس روپے درکار ہوں گے ان کا ایک جز بنک  
 کے سود سے نکل آئے گا مگر ہندوستانی کاشتکار بنک سے حساب و کتاب کم رکھتے  
 ہیں۔ اور وہ شاید اس طریق سے فائدہ نہ اٹھا سکے بلکہ دورانہ زندگی کا مقتضا ہے کہ  
 کاشتکار کھوڑی سی مزید رقم بطور بیمہ جمع کرتا رہے۔ تاکہ اگر جوڑی دس سال سے  
 قبل ہی بیکار ہو جائے تو نئی جوڑی خریدنے میں کم دقت پڑے۔ مثلاً جوڑی چھ برس ہی



میں نکلی ہو جائے تو پانچ روپے سال کے حساب سے تو اس وقت تک صرف تیس روپے بابہ نم  
 فراہم ہو گئے البتہ اگر کچھ مزید رقم نیچے کی مد میں جمع ہوتی رہی تو پچاس میں تھوڑی کمی پر بھی فصل ۳۲  
 بچے کے طریق نے آجکل بہت رواج پارکھا ہے۔ معاشیات کی بڑی بڑی تصانیف میں  
 اس کا مفصل بیان موجود ہے۔ بنظر اختصار ہم نے یہاں صرف اشارہ پر اکتفا کیا۔ انھوں  
 ہے کہ کاشتکار کو مطالبات فرسودگی کا جمع کرنا بہت کم نصیب ہوتا ہے۔ جب بیل مر جائے  
 ہیں تو یا تو روپے قرض لیکر کاشتکار نئے بیل خریدتے ہیں یا کھیتی باڑی چھوڑ بیٹھتے ہیں  
 حالانکہ زراعت ہی ان کا ذریعہ معاش ہے حاصل کلام یہ کہ پیداوار میں سے اول تو اصل  
 مطالبات فرسودگی نکلنے چاہئیں۔ خواہ اصل دائرہ ہو یا قائم۔ یعنی ایک ہی مرتبہ صرف ہونے  
 میں ختم ہو جائے یا کچھ عرصے تک صرف میں آتا رہے۔ مطالبات ایسا ہونے کے بعد جو کچھ بچے  
 وہ مختلف عاملین مہیا کرنے والوں میں ان کے عاملین کی کارگزاری کے حساب سے تقسیم

ہونا چاہیئے :

دوسری مد یعنی ٹکس یا محصول وہ رقم ہے جو سرکار یا کسی مقامی حکومت مثلاً مینوسپی  
 یا محکمہ صفائی کو لوگ حکماً ادا کریں۔ یہ رقم قانون کے ذریعے سے مقرر ہوتی ہے۔ معاشی اسباب  
 کو تعین میں کوئی دخل نہیں۔ محصول کے معاشی نتائج بہت کچھ اہم ہو سکتے ہیں۔ اور ان کا  
 مطالعہ معاشیات کا ایک خاص جزو مانا جاتا ہے۔ سر دست اس قدر جاننا کافی ہے  
 کہ پیداوار کا ایک جزو بطور محصول سرکار کو بھی ادا کرنا پڑتا ہے۔ اور عاملین پیدائش  
 مہیا کرنے والوں کے درمیان وہ تقسیم نہیں ہو سکتا :

مذکورہ بالا ہر دو مد میں یعنی مطالبات فرسودگی اور محصول مہیا کرنے کے بعد جو کچھ  
 باقی بچے وہ چار مدوں میں تقسیم ہو کر عاملین پیدائش کی کارگزاری کا معاوضہ قرار پاتا ہے  
 اصل کا معاوضہ سودا زمین کا لگان، محنت کی اجرت۔ اور کاروباری انتظام کا معاوضہ  
 جو ایک خاص قسم کی محنت ہے۔ اجرت تنظیم کے نام سے جداگانہ شمار ہوتا ہے جیسا کہ  
 اس سے قبل بیان ہو چکا ہے۔ پیدائش دولت کا انتظام کئی طریق پر ہو سکتا ہے اور مسئلہ  
 تقسیم دولت ہر طریق پر منطبق اور چسپاں ہوتا ہے۔ لیکن ہم بحث میں موجودہ طریق انتظام  
 کو مد نظر رکھتے ہیں۔ یعنی کوئی شخص یا جماعت کاروبار شروع کرتی ہے۔ لگان پر زمین لیتی  
 ہے۔ اجرت پر مزدور رکھتی ہے اور سود پر اصل بہ بقدر ضرورت قرض لیتی ہے۔ یہی نمونہ



باب بیجم  
مصل ۲۲  
یا جماعت اصطلاحاً اجر کہلاتی ہے۔ اجر کی حیثیت میں یہ خصوصیت ہے کہ زمین محنت اور اصل کا معاوضہ تو وہ بشرح معین ادا کر دیتا ہے، اور پیداوار میں سے جو باقی بچے وہ اس کا حصہ شمار ہوتا ہے۔ پس اگر کاروبار خراب ہو جائے تو ممکن ہے کہ اس کو کچھ بھی نہ بچے۔ بلکہ دوسروں کو مقررہ معاوضے ادا کرنے بھی دشوار ہو جائیں۔ یہی وہ طریق پیدائش ہے جس کے تحت میں لگان، اجرت، سود اور اجرت تنظیم کے مسائل نمودار ہوتے ہیں :

معلوم ہوا کہ اجر کو کاروبار سے جو کچھ آمدنی حاصل ہوتی ہے وہ اجرت تنظیم سے زیادہ ہوتی ہے۔ اس میں ان عاملین پیدائش کی کارگزاری کا معاوضہ بھی شامل ہوتا ہے جو اس نے خود ہسٹیا کیے تھے مثلاً زمین کا لگان، اصل مستعار کا سود اور مزدوروں کی اجرت دینے کے بعد جو کچھ کاشتکار کو بچتا ہے وہ کل کا کل اس کی اجرت تنظیم شمار نہیں ہو سکتا۔ اس نے بھی تو آخر مزدوروں کی طرح کھیتی میں محنت کی ہے کچھ اجرت ملنی چاہئے۔ غرض کہ کاشتکار کی آمدنی میں تین چیزیں شامل ہوتی ہیں۔ اجرت سود اور کچھ اجرت تنظیم۔ علیٰ ہذا جب مالک کارخانہ خود ہی انتظام بھی کرے تو اس کی آمدنی میں کچھ تو اس کے اصل کا سود شامل ہوتا ہے اور کچھ اس کی محنت یعنی انتظام کاروبار کی اجرت۔ اس کی آمدنی کا ذریعہ یہی دو مدیں ہوتی ہیں۔ جبکہ یورپ میں معاشیات نشوونما پارہا تھا اتفاق سے اس زمانے میں کارخانوں کے منتظم خود ہی اصل بھی ہسٹیا کرتے تھے۔ اس وجہ سے اول اولیٰ اجرت تنظیم اور اصل کے سود میں کوئی فرق نہیں کرتے تھے۔ اجر کی کل آمدنی بحیثیت مجموعی منافع کہلاتی تھی۔ مگر بعد کو غور کرنے سے معلوم ہوا کہ سود اور اجرت تنظیم قرار پانے کے مختلف قانون ہیں اور ان دو مدوں میں تفریق کیے بغیر منافع کا مشہل نہیں ہو سکتا۔ پس اس مصلحت سے اب دونوں مدوں کو جدا جدا شمار کرتے ہیں خواہ وہ ایک ہی شخص کی ملک ہوں۔ چنانچہ قدیم تصانیف میں تو منافع سے بحث کی گئی ہے مگر جدید مصنفین اس کے بجائے سود اور اجرت تنظیم کو جدا جدا بیان کرتے ہیں :

اجر ہی ایک ایسا شخص نہیں جس کو دو یا زیادہ ذرائع سے آمدنی حاصل ہوتی ہے جبکہ زمیندار اپنے آسامی یعنی کاشتکار کو روپیہ قرض دیتا ہے تو اس رقم پر سود وصول



کرتا ہے۔ جو زمین کے لگان سے بالکل جدا گانہ چیز ہے۔ گویا اس کی آمدنی کا کچھ حصہ تو لگان بابت ختم ہوتا ہے۔ اور کچھ سود۔ اسی طرح جب زمیندار کھیت کی اصلاح اور ورستی میں روپے فصل ۳۲ لگاتا ہے تب بھی وہ کاشتکار سے سود وصول کر لیتا ہے۔ فرق صرف اس قدر ہے کہ سود بہ شکل اضافہ لگان لیا جاتا ہے۔ چنانچہ کاشتکار لگان کے نام سے جو کچھ زمیندار کو ادا کرتا ہے اس میں اکثر ایک حصہ تو خالص لگان ہوتا ہے اور باقی اصل کا سود معاشی کو ان دونوں مدوں میں ایک خاص وجہ سے تفریق کوئی ضروری ہے۔ یہ کہ لگان قرار پانے کے قانون جدا ہیں اور سود کے جدا ہیں۔

پس معاشی کسی شخص کی آمدنی سے بہ حیثیت مجموعی بحث نہیں کر سکتا اس کو یہ بھی تحقیق کرنا ضرور ہے کہ آمدنی کن کن ذرائع سے حاصل ہوئی اور نیز یہ کہ عالمین پیدائش میں سے ہر ایک کا اس آمدنی میں کتنا کتنا حصہ ہے اسکا حصہ ہی اس کے یہ احتیاط بھی ضروری ہے کہ آمدنی بہ تمام و کمال شمار ہو۔ بعض لوگوں کو اس طور سے معاوضہ ملتا ہے کہ جس سے ان کی آمدنی کی بعض مدیں نظر انداز ہو جاتی ہیں۔ مثلاً ہندوستان میں کبھی سائیس کو تین روپے ماہوار ملتی ہے۔ لیکن اس کی آمدنی صرف تین روپے شمار کرنا غلطی ہے کیونکہ اس کو تنخواہ کے علاوہ اس کے اور اس کے بال بچوں کے رہنے سہنے کی جگہ کھانا پینے کے لیے کچھ غلہ جاڑے کے موسم میں کبیل اور اسی قسم کی چیزیں بھی دی جاتی ہیں۔ پس سائیس کی آمدنی میں تنخواہ کے علاوہ یہ سب چیزیں شمار ہونی چاہئیں جن کو روپے کے علاوہ کچھ چیزیں اور رعایتیں بھی بطور معاوضہ ملتی ہیں ان کی آمدنی شمار کرنے کا یہی طریق ہے جو ابھی بیان ہوا۔ رعایت کی بہت سی شکلیں ہو سکتی ہیں۔ مثلاً بلا کر یہ مکان مل جائے۔ بڑھاپے میں پنشن ملے بیماری میں علاج مفت ہو۔ غرضیکہ وہ تمام رعایتیں آمدنی میں شمار ہونی ضرور ہیں جن کا تخمینہ روپے کے ذریعے سے بیان میں آ سکتا ہے۔

تقسیم دولت کا مطالعہ کرتے وقت معاشی کو یہ دریافت کرنا پڑتا ہے کہ لوگ جو جو عالمین پیدائش مہیا کرتے ہیں۔ ان کی کارگزاری کے معاوضے میں کیا کیا پاتے ہیں۔ اگر کوئی شخص صرف ایک ہی عامل مہیا کرے تو اس کی آمدنی کے مجموعے سے بحث ہوگی لیکن اگر ایک سے زیادہ عامل مہیا کرے تو ہر ایک عامل کی کارگزاری کے معاوضے میں جتنی جتنی آمدنی حاصل ہوتی ہو ان کی سب مدوں سے جدا جدا بحث کرنی پڑتی ہے۔



باب پنجم  
فصل ۳۲

اس طریق سے اُن اسباب پر غور کیا جاتا ہے جو سود لگان، اجرت اور اجرت تنظیم کی شرح پر اثر ڈالتے ہیں۔ آئندہ بیان سے واضح ہو گا کہ عالمین پیدائش کی حالت بھی بعینہ وہی ہے جیسی کہ گذشتہ باب میں مال اور اسباب کی بیان ہو چکی ہے۔ محنت اور اصل کی رسد و طلب میں بھی ایسا ہی توازن ہوتا ہے جیسا کہ چیزوں کی رسد و طلب میں۔ لگان، سود اور اجرت گویا وہ قیمتیں ہیں جو ان عالمین کی کارگزاری کے مبادلے میں دی جاتی ہیں مگر ساتھ ہی اس کے ہر ایک عامل کے چند خواص جدا گانہ ہیں جن کا لحاظ لازم ہے۔ پس نہ تو زمین سراسر عام چیزوں کے مائل شمار ہو سکتی ہے اور نہ محنت اور نہ اصل ہو سکتا ہے۔

خریدنے اور کرانے پر لینے میں فرق  
عام چیزوں اور عالمین پیدائش میں ایک بدیہی فرق ہے اور مفصل بحث سے قبل اسکو بیان کر دینا بے محل نہ ہو گا۔ چیزیں لینے کا عام طریق تو یہ ہے کہ یکمشت قیمت ادا کر دیں اور چیز مبادلے میں لیں۔ لیکن عالمین پیدائش کی کارگزاری کے معاوضے یا قیمت کا دار مدار وقت کی اس مقدار پر ہے جو ان کی کارگزاری میں صرف ہو۔ بالفاظ دیگر عام چیزیں اکثر خریدی جاتی ہیں لیکن عالمین پیدائش کرانے پر لے جاتے ہیں۔ یہ صریح فرق کچھ زیادہ اہم نہیں۔ اول تو چیزوں کا کرانے پر لینا کوئی انوکھی بات نہیں اگرچہ یہ صحیح ہے کہ کرانے پر لینے کا اس قدر عام رواج نہیں جس قدر ان کے خریدنے کا ہے۔ ہم ٹھاکریاں کرایہ کرتے ہیں مکانات کرانے پر لیتے ہیں اور کبھی کبھی چند روزہ استعمال کے واسطے میز کرسی اور پینک تک کرانے پر لے جاتے ہیں۔ اس کے برعکس ممکن ہے کہ پیدائش دولت کا کام سرانجام دینے کے واسطے زمین خرید لی جائے، اگرچہ معمولاً وہ کرانے پر اٹھتی ہے۔ مزدور بھی کسی نہ کسی حد تک خریدنے میں ممکن ہیں۔ مثلاً ایک زمانہ تھا کہ ہندوستان میں غلام خرید و فروخت ہوتے تھے اور بعض نیم متحد مالک میں اب بھی یہ تجارت جاری ہے۔ یہی غلام مزدوروں کا کام کرتے ہیں۔ پس ثابت ہوا کہ خریدنے اور کرانے پر لینے کا فرق کوئی ایسا فرق نہیں جو عام چیزوں اور عالمین پیدائش میں امتیاز قائم کر سکے پس طلبہ کو اس پر زیادہ توجہ کرنے کی ضرورت نہیں ہم کو دیکھنا یہ ہے کہ عالمین پیدائش کی کارگزاری کا معاوضہ کیونکر قرار پاتا ہے معاوضہ یکمشت ادا ہونے کے بجائے اگر وقتاً فوقتاً ادا ہوتا رہے تو اس میں کچھ مضائقہ نہیں بحث کی نوعیت پر اس کا کوئی خاص اثر نہیں پڑتا :



## فصل تیس

## سود

یہ ٹھیک ٹھیک معلوم نہیں کہ قرض پر سود لینے دینے کا ہندوستان میں کب سے رواج سودی قرضہ نکلا بارہویں فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ سود کار رواج پس اندازی کے رواج کے بعد پیدا ہو گا کیونکہ اندوختہ سے اصل نکلتا ہے اور بغیر پس اندازی کے اندوختہ کا وجود کیونکر ممکن ہے غالباً اول اول تو لوگوں نے اپنا اندوختہ خود ہی بطور اصل استعمال کیا ہو گا۔ یعنی کاروبار اپنے ہی ذمہ رکھا ہو گا۔ لیکن رفتہ رفتہ کچھ عرصے میں سود پر زر اصل کے قرض لینے دینے کا رواج پھیل گیا۔ ہم با تحقیق نہیں کہہ سکتے کہ ضرور ایسا ہی ہوا لیکن قرین قیاس یہ معلوم ہوتا ہے چنانچہ ہم رواج سود کی ایسی ہی ابتدا تصور کر کے ایک فرضی مثال پیش کرتے ہیں جس سے اس کاروبار پر روشنی پڑے گی جو ہمارے پیش نظر ہے :

فرض کرو کہ کسی کاشتکار کے ہل چلانے والے بیل کا ایک مرگئے اور اس کے پاس اتنا سرمایہ نہیں کہ اور بیل خرید لے۔ مگر اس کے ہمسائے نے بہت سا غلہ بچا رکھا ہے پس وہ اس سے درخواست کرتا ہے کہ کچھ غلہ مستعار دید تاکہ میں بیل خرید لوں ہمسائے عذر کرتا ہے کہ اس کو خود اپنی ضروریات درپیش ہیں۔ مثلاً ایک نیا مکان بنوانا ہے۔ کاشتکار اصرار کرتا ہے کہ نئے مکان بنوانے کی کیا جلدی پڑی ہے، ایک سال میں قرض وصول ہو جائے تب مکان بنوالینا۔ ہمسایہ جواب دیتا ہے کہ مجھے کیا ضرورت ہے کہ اس وقت تک انتظار کروں :

کاشتکار اس سوال کا دو طرح پر جواب دے سکتا ہے۔ ایک تو یہ کہ بھی ہم تم غریب یا پرانے دوست ہیں۔ مجھ کو سخت ضرورت ہے کھیت جو تے بغیر میری کیونکر گذر ہوگی



باقی نمبر ۳۲  
 اگر ہمسایہ مروت میں آکر قرض دے نکلا تو گویا یہ قرض حسنہ ہو گا اور سود خارج از بحث ہے۔ اگر ہمسایہ مروت نہ برتے تو کاشتکار دوسرا جواب یہ دے سکتا ہے کہ قرض دینے میں تم کو نفع ہو گا۔ میں اگلے سال تم کو تمہارے غلے سے زیادہ دیدوں گا ہمسایہ لالچ میں آکر قرض دینے پر آمادہ ہو جائے اور یہ قرار پائے کہ پچیس من غلہ دیکر اگلے سال تیس من غلہ وصول کر لے گویا اس طور سے اصل کے قرض لینے دینے کی ابتدا ہوئی۔ اور شرح سود اس خاص معاملے میں بیس فی صدی قرار پائی :

اس مثال کی تفصیل پر غور کرنا چاہیے۔ کیونکہ اس سے قرض یا سود کے اساسی نکات واقع ہوتے ہیں قرض گیر کو کچھ دولت فوری استعمال کے واسطے درکار ہے۔ اور اس احتیاج کو پوری کرنے کی غرض سے وہ اس بات پر رضامند ہو جاتا ہے کہ کچھ روز بعد قرض سے زیادہ مقدار ادا کرے۔ یہ احتیاج بھی دسی ہی ہے جیسی کہ باب سوم میں بیان ہو چکی ہے۔ اس کو پورا کرنے کے واسطے لوگ اسی طرح دولت ادا کرتے ہیں جیسے کہ کوئی روپیہ دیکر گھی خریدے۔ قرض دہندہ کے پاس کچھ دولت موجود ہے چاہئے تو اس سے وہ اپنی احتیاجات پوری کرے لیکن اس کا خیال ہے کہ سال بھر بعد جو زیادہ دولت قرض دار سے وصول ہوگی اس سے پیشتر احتیاجات پوری ہو سکیں گی یہ مقابل اسکے کہ موجودہ دولت ابھی صرف کر دی جائے بالفاظ دیگر سال بھر بعد زیادہ احتیاجات پوری ہوں گی۔ اور اس وقت کم۔ پس انتظار کرنا ہی بہتر ہے۔ اس وقت دولت صرف کرنے میں اتنا فائدہ نہیں ہے جتنا کہ سال بھر انتظار کرنے کے بعد صرف کرنے میں ہو گا :

تین شرح سود  
 اوپر کی مثال میں یہ بھی دکھایا گیا ہے کہ شرح سود قرار پانے سے قبل فریقین قرض کے معاملے میں کچھ بات چیت کرتے ہیں۔ اور ان کی حیثیت اس معاملے میں بالکل وہی ہے جو کسی چیز کے خریدار اور فروشنڈے کی ہوتی ہے۔ قرض گیر کم سے کم سود ادا کرنے کا ذمہ لیتا ہے اور شرح سود کی ایک حد ہے کہ اس سے بڑھ کر قرض گیر ادا کرنا گوارا نہیں کر سکتا۔ خریدار کا بھی قیمت کے معاملے میں یہی طرز عمل ہوتا ہے مثلاً اگر قرض گیر دیکھے کہ قرض کا دو گنا بطور سود ادا کرنا پڑیگا تو غالباً وہ قرض لینے کی جرأت نہ کریگا۔ اتنا سود بھلا کہاں سے



لاٹنگا۔ البتہ ممکن ہے کہ زیادہ سے زیادہ پچاس فی صدی تک سود کا متحمل ہو سکے لیکن باب پنجم  
اگر کم شرح سے قرض ملے کی امید ہو تو وہ پچاس فی صدی پر بھی آمادگی ظاہر نہ کرے گا۔ فصل ۳۳  
اس کے برعکس قرض دہندہ کی حالت فرونشہ کی سی ہوگی۔ وہ زیادہ سے زیادہ سود  
وصول کرنے کی کوشش کرے گا۔ اور کم سے کم سود کی بھی اس کی نظر میں ایک حد ہوگی  
کہ اس سے کم پر وہ قرض دینا پسند نہ کرے گا اور اس سے زیادہ جتنا بھی سود مل سکے گا  
نہ چھوڑے گا۔

پس معلوم ہوا کہ پرانے زمانے میں جو کبھی کبھار قرض کا لین دین ہوتا تھا اس کی  
بھی بعینہ وہی حالت تھی جو آج کل چیزوں کی خرید و فروخت کی ہے۔ اس زمانے میں  
قرض کا کاروبار بہت کم رائج تھا اور چیزوں کی طرح اصل کا کوئی باقاعدہ بازار نہ تھا  
کہ وہاں لوگ قرض لیتے دیتے۔ بلکہ بیچ پوچھو تو ہندوستان کے بہت سے دیہات  
میں اب تک ایسے بازار مفقود ہیں۔ اصل قرض لینے دینے کا کاروبار اب تک  
جو کچھ بھی پھیلا ہوا ہے وہ رسم و رواج کی بنا پر جاری ہے۔ اور گاؤں گاؤں  
میں اس کی نوعیت مختلف ہے۔ صاف ظاہر ہے کہ اگر کوئی شخص قرض دے اور  
وہ اس کو مع سود وصول ہوتا رہے تو قرض دینے میں اس کی جرأت بڑھتی جائیگی  
حتیٰ کہ کچھ عرصے بعد یہی لین دین اس کا خاندانی پیشہ قرار پائے گا۔ جن کاشتکاروں کو  
قرض کی ضرورت ہوگی وہ بھی قدرۃً ان ہی قرض دہندوں سے درخواست کرینگے  
کہ جو ان کے جان پہچان ہوں۔ اور جن سے لین دین رہ چکا ہو۔ پس یہ حالت موجودہ  
گاؤں میں ایک طرف تو بہت سے لوگوں کو وقتہ فوقتہ قرض کی ضرورت پڑتی ہے  
اور دوسری طرف محدودے چند بلکہ بعض گاؤں میں صرف ایک ہی شخص قرض دینے  
پر آمادہ رہتا ہے اور وہ بھی بشرطیکہ اس کے نقطہ نظر سے بشرح مناسب سود مل سکے  
ان قرض دہندوں کی حالت ان خردہ فروشوں سے بہت ملتی جلتی ہے جن کا  
اٹھائیسویں فصل میں ذکر ہو چکا ہے۔ یہ بھی شرح سود اسی طرح پر معین کر دیتے  
ہیں جیسے کہ دکان دار غلے کا نرخ مقرر کرتے ہیں۔ البتہ اضافہ شرح پر ایک بندش  
ضروری قائم رہتی ہے۔ وہ یہ کہ قرض دہندوں کو خوف رہتا ہے کہ اگر شرح بہت  
بڑھائی تو لوگ قرض لینا چھوڑ دیں گے اور سود سے ان کو بہت کم آمدنی ہوگی پس



باب پنجم یہ لوگ ایک رسمی یا معمولی شرح مقرر کر رکھتے ہیں اور طلب اصل میں جو کمی بیشی نمودار  
فصل ۳۳ ہوتی ہے اس کے مطابق اس شرح کی ترسیم ہوتی رہتی ہے یعنی جب مانگ کم ہو تو  
روپیہ بیکار رکھنے کے بجائے وہ معمولی شرح سے کم پر قرض دے دیتے ہیں اور جب  
مانگ بڑھے تو معمول سے زیادہ شرح وصول کرنے لگتے ہیں :

اصل کے بازار  
ساہوکار و بینک  
معمولی دیہات میں جس طرح کہ غلہ یا اور چیزوں کا کوئی باقاعدہ بازار نہیں اصل  
کا بھی نہیں ہوتا۔ اصل کا بازار دیکھنا ہو تو کسی شہر یا قصبے میں جا کر دیکھنا چاہیے  
وہاں البتہ بازار کارنگ نظر آتا ہے۔ ایک طرف تو ان لوگوں کی جماعت کثیر جو قرض  
لینا چاہتی ہے اور کم سے کم شرح سود پر لینا چاہتی ہے۔ دوسری طرف قرض دینے  
والوں کا گروہ جو زیادہ سے زیادہ سود وصول کرنے کی فکر میں ہوتا ہے۔ قرض دینے  
میں بینک خاص طور پر سرگرم رہتے ہیں۔ ان کا مختصر حال سو لہو میں اصل میں بیان ہو چکا ہے  
بنکوں کا سب سے پہلا کام یہ ہے کہ عوام کا روپیہ جمع کریں اور لوگوں کو قرض دیں  
اس لین دین سے جو منافع ہو اس کا ایک حصہ تو جمع کرنے والوں کو بطور سود دیا  
جاتا ہے کچھ کاروبار میں خرچ ہوتا ہے، اور کچھ بینک کو بطور منافع بچ رہتا ہے جب  
بینک جمع شدہ روپے پر جمع کنندوں کو سود دیتا ہے تو لازم ہوا کہ وہ قرض پر قرض  
گیروں سے اور بھی زیادہ سود وصول کرے ورنہ پھر اس کو منافع ملنا کیونکر ممکن  
ہے۔ پس ہر ایک بینک کی یہی کوشش ہوتی ہے کہ جہاں تک ممکن ہو اعلیٰ سے اعلیٰ  
شرح پر جمع شدہ روپیہ لوگوں کو قرض دے۔ بس اتنی رقم اپنے پاس رکھ لے کہ  
جو لوگ اپنا جمع شدہ روپیہ فوراً واپس لینا چاہیں وہ لے سکیں۔ بینکوں کی حالت  
بھی ان ہی لوگوں کی سی ہے جو بازار میں مال اور سامان فروخت کرتے ہیں وہ بھی  
اپنا روپیہ اسی طرح قرض دیتا چاہتے ہیں، اور اول الذکر کو اعلیٰ سے اعلیٰ شرح سود  
مطلوب ہوتی ہے جیسے کہ آخر الذکر کو زیادہ سے زیادہ قیمت اور خواہ دکان دار  
ہو یا بینک، کاروباری ترقی کے جوش میں یہ اپنے اپنے حریفوں سے خوب مقابلے  
کرتے رہتے ہیں :

قرض گیروں میں وہ سب لوگ شامل ہیں جو کسی ضرورت کے واسطے روپیہ  
قرض لیں۔ ضروریات بہت قسم کی ہو سکتی ہیں۔ لیکن ہر قرض گیر یہی چاہتا ہے کہ



جہاں تک ہو سکے کم سود دینا پڑے۔ پس ایک طرف تو قرض گیروں میں مقابلہ ہے باب پنجم  
کہ جتنا قرض مل سکے اس کو شگو الیں۔ دوسری طرف بنک کو شاں ہے کہ جتنا روپیہ فصل ۳۳  
قرض دینا منظور ہو وہ سب کا سب قرض پر نکل جائے۔ پس اصل کا بازار بھی ہر  
لحاظ سے ویسا ہی باقاعدہ نظر آتا ہے جیسا گہیوں کا تھوک فروش بازار جس کا بیان  
گذشتہ باب میں درج ہو چکا ہے :

اصل کے بازار میں ایک بات خاص طور پر قابل توجہ ہے۔ گہیوں کے بازار اصل کے بازار  
میں فروشندوں کو دوسرے مقامات کی حالت رسد و طلب پر بھی ہر وقت نظر رکھنی  
پڑتی ہے۔ کیونکہ گہیوں ایک جگہ سے دوسری جگہ بآسانی جاسکتا ہے اور جہاں سب سے  
زیادہ قیمت ملے وہیں فروخت ہو سکتا ہے۔ لیکن اصل کو جگہ جگہ لے جانا گہیوں لے جانے  
سے بھی کہیں زیادہ سہل ہے۔ جب تک طلب ساکھ یا اعتبار کے مضمون سے خوب  
واقف نہ ہو جائیں۔ اصل کی نقل پذیری پورے طور پر سمجھنی مشکل ہے۔ لیکن اتنا  
توصاف ظاہر ہے کہ کرسی نوٹ کی شکل میں ایک لاکھ روپیہ کلکتہ سے بمبئی بھیجنا  
بہت سہل ہے۔ حالانکہ ایک روپے کے گہیوں بھیجنے میں مقابلتہ بہت زیادہ دقت پیش  
آئے گی اور اس پر طرہ یہ کہ نوٹ کی شکل میں روپیہ بھیجتا بھی بہت ہی بھونڈا طریق ہے  
آج کل ساکھ اور بنکوں کے طفیل سے چند الفاظ کا تار دنیا کافی ہے اور بڑی سے بڑی  
رقم کلکتہ سے کانپور۔ بمبئی۔ رنگون یا لندن پہنچ جاتی ہے۔ اس طرح جس وقت بھی  
اعلیٰ منافع کی امید ہو فوراً کوئی رقم دور سے دور ملک تک بھیجی جاسکتی ہے۔ چنانچہ  
دہلی یا کانپور کے بنک والوں کو نہ صرف ہندوستان کے مختلف مقامات میں اصل کی  
رسد و طلب کی جو حالت ہو اس سے باخبر رہنا ضروری ہے بلکہ ان کو انگلستان امریکہ  
اور جاپان جیسے دور دراز ممالک کی حالت پر بھی نظر رکھنی پڑتی ہے کہ وہاں اصل کی  
رسد و طلب کا کیا حال ہے۔ گویا اصل کا بازار گہیوں کے بازار سے بھی زیادہ باقاعدہ  
اور انتظام یافتہ ہے۔ لیکن طریق وہی ایک ہے۔ ہندوستان میں اصل کے بازاروں  
کی جو حالت ہے اس کا قدرے مفصل بیان ضروری معلوم ہوتا ہے :

اس سے قبل واضح ہو چکا ہے کہ عام چیزوں کے بازار کا قاعدہ ہے کہ قیمت اصل کی طلب  
بڑھنے سے مانگ یا طلب گھٹتی ہے اور قیمت کی تحفیف سے مانگ میں اضافہ ہوتا ہے ورسد



باب پنجم  
 فصل ۳۳  
 بس یہی حال اصل کا بھی ہے۔ لوگ طرح طرح کی اغراض کے واسطے قرض لیتے ہیں۔ لیکن بیشتر قرض کی غرض یہ ہوتی ہے کہ اس سے پیدائش دولت میں کام لیکر نفع کمائیں اور جتنا زیادہ نفع منے کی گنجائش ہوگی اسی قدر زیادہ زیادہ اصل سے لوگ کاروبار چلائیں گے۔ ہر کوئی آجروں میں یہی سوال کرتا ہے کیا زیادہ اصل لگانے سے منافع میں اضافہ ہو سکتا ہے؟ مثلاً وہ حساب لگاتا ہے کہ اگر دس ہزار روپے کی لاگت سے چند نئی کلیں کارخانے میں لگادی جائیں تو آمدنی میں دو ہزار روپے سال کا اضافہ ممکن ہے۔ یہ بھی معلوم ہے کہ اس مزید آمدنی میں سے ہزار روپے سال بطور مطالبات فرسودگی پس انداز کرنے ضروری ہیں۔ پس اب دیکھنا یہ ہے کہ ہزار روپے سال کی آمدنی کی خاطر نئی کلیں لگانی جائیں یا نہیں۔ اس سوال کے جواب کا دار مدار اصل مستعار کی شرح سود پر ہے۔ اگر چار فی صدی سود کے حساب سے قرض ل جاوے تو وہ یقیناً دس ہزار روپے قرض لیکر نئی کلیں خرید لیگا۔ کیونکہ اس کو صرف چار سو روپے سالانہ سود ادا کرنا پڑیگا اور ہزار روپے سال آمدنی بڑھ جاوے گی گویا چھ سو روپے سال کی بچت رہیگی۔ لیکن اگر شرح سود دس فی صدی ہو تو کل مزید آمدنی سود کی نذر ہو جائیگی اس غریب کے بچے کچھ نہ پڑیگا۔ پھر وہ کیوں درد سر خریدنے لگا۔ لیکن اگر شرح سود دس فی صدی سے کچھ کم ہوتا کہ اس کو سو پچاس روپے بچ رہیں تب اس کا ارادہ مذہب ہوگا۔ خواہ اتنے قلیل منافع کی خاطر قرض لیکر کلیں خریدے یا نہ خریدے :

تاجر جو قرض لیتے ہیں اس کا دار مدار بھی سود کی شرح پر ہے۔ جو تاجر کہ فصل کے موقع پر کاشتکاروں سے غلہ خریدتے ہیں ان کو بالعموم نقد قیمت ادا کرنی پڑتی ہے پس کچھ رقم موجود رہنی چاہیے قرض کرو حساب سے معلوم ہوا کہ اگر غلہ دیہات سے خرید کر دور دراز بازاروں میں فروخت کیا جائے تو دو ماہ کے عرصے میں دو فی صدی کے حساب سے منافع مل سکتا ہے۔ اس سے کاروبار کے اخراجات مثلاً غلہ لے جانیکا خرچ وغیرہ خارج ہے۔ اب سوال یہ ہے کہ آیا اتنے منافع کی خاطر اصل قرض لیکر کاروبار چلانا چاہیے یا نہیں۔ دو ماہ میں دو فی صدی کے حساب سے بارہ فی صدی سالانہ منافع ہوا۔ اب اگر قرض پر بھی بارہ فی صدی سالانہ کے حساب سے سود دینا پڑے



کاروبار حاصل بلکہ مفت کا اور دوسرے۔ لیکن اگر کہیں چار فی صدی سالانہ سود پر <sup>بیشم</sup> قرض لجاوے تو وہ بہت کچھ کاروبار پھیلائیگا۔ اور اگر شرح سود دس فی صدی ہو تو <sup>مصل ۳۳</sup> ممکن ہے کاروبار کرے یا نہ کرے۔ کیونکہ اس میں منافع کی بہت کم گنجائش نظر آتی ہے :

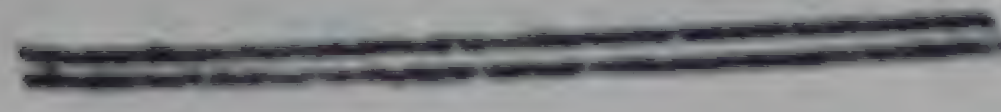
پس معلوم ہوا کہ ہر قسم کے قرض گروں کی ایک سی حالت ہے اعلیٰ سے اعلیٰ شرح سود کی ایک حد ہے کہ اس سے بڑھ کر ادا کرنے پر کوئی قرض گیر رضامند نہ ہوگا کیونکہ منافع کی پھر کوئی گنجائش ہی نہیں رہ جاتی۔ سب قرض گروں کے واسطے یہ حد کسی ایک معین مقدار پر عائد نہیں ہوتی بلکہ کاروبار کی نوعیت کے لحاظ سے قرض گروں کی نظر میں مختلف مقداروں پر عائد ہوتی ہے۔ مگر ایک خاص توجہ طلب بات یہ ہے کہ خواہ کوئی مقدار ایسی حد قرار پائے شرح سود اس مقدار سے جس قدر کم ہوگی لوگ اسی قدر زیادہ قرض لیں گے۔ چنانچہ بڑے بڑے بازاروں میں شرح سود خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو، کچھ لوگ تو مذنب ہوتے ہیں کہ قرض لیں یا نہ لیں اور کچھ اس چہ کنم میں رہتے ہیں کہ قرض لیں تو کتنا لیں۔ شرح میں ذرا سی تبدیلیاں ہونے سے قرض گروں کے ارادوں میں فرق آتا رہتا ہے پس جہاں تک مانگ یا طلب کا تعلق ہے اصل کی حالت معمولی مال کی سی ہے اور قانون طلب اس پر صادق آتا ہے :

اب اصل کی رسد کا پہلو لیجئے۔ جس قدر روپیہ قرض مل سکے وہ بیشتر یا تو بکوں کے پاس رہتا ہے یا ان لوگوں کے پاس جو روپے کا لین دین کرتے ہیں، اور جو بالعموم سیٹھ یا مہاجن کہلاتے ہیں۔ اگر شرح سود بہت ہی ادنیٰ ہو تو ان میں سے کوئی بھی قرض دینا گوارا نہ کرے گا اور شرح سود جس قدر اعلیٰ ہوگی اتنا ہی زیادہ زیادہ روپیہ قرض دینے پر یہ سب کے سب آمادہ ہو جائینگے۔ پس صاف ظاہر ہے کہ جس طرح قیمت بڑھنے سے گہیوں کی رسد میں اضافہ ہوتا ہے اسی طرح شرح سود بڑھنے سے اصل کی رسد بڑھتی ہے بلکہ اصل کی رسد کا اضافہ بہت صاف نظر آ جاتا ہے کیونکہ جیسا کہ بیان ہو چکا ہے اصل بہ مقابل گہیوں کے بہت زیادہ سہولت اور سرعت کے ساتھ جگہ بہ جگہ پہنچ سکتا ہے۔ پس ایک طرف تو قرض گیر کم سے کم شرح سود پر



بایں پنجم قرض لینے کی کوشش کرتے ہیں اور دوسری طرف قرض دہندے اعلیٰ سے اعلیٰ  
 فصل ۳۳ شرح وصول کرنے کی فکر میں لگے رہتے ہیں۔ اور فریقین کی حیثیت میں سے بالآخر  
 خالص سود کی ایک بازاری شرح قرار پاتی ہے۔ کہ جس پر موجودہ طلب اور رسد  
 کا توازن قائم ہو جاتا ہے :

سود اور قیمت میں جو ایک بین فرق ہے سود خالص کی اصطلاح سے اس کا  
 پتہ چلتا ہے۔ چنانچہ اگلی فصل میں یہ فرق بخوبی واضح ہو جائے گا :





## فصل چونتیس

## سود

طلباء کو یاد ہو گا کہ چیزوں کے بازار کا حال بیان کرتے وقت اس بات پر سود خام  
 زور دیا گیا تھا کہ گو چیزوں کی قیمت جلد جلد بدلتی رہتی ہے۔ تاہم ایک وقت میں سود خالص  
 ایک ہی قیمت متوازن قائم رہ سکتی ہے مثلاً یہ ممکن نہیں کہ کسی بازار میں ایک ہی وقت  
 ایک قسم کے گہیوں سولہ سیر اور بیس سیر کے نرخ سے فروخت ہوں اور اصل کے  
 بازار کا اگر سرسری حال معلوم ہو تو فوراً خیال ہوتا ہے کہ سود کی حالت قیمت سے  
 بالکل مختلف ہے۔ قیمت کی طرح سود کی شرح ایک وقت میں یکساں ہونی ضروری  
 نہیں۔ کوئی چار پانچ فی صدی کے حساب سے قرض لے رہا ہے تو کسی کو دس بارہ  
 فی صدی پر قرض مل رہا ہے اور بہ ظاہر ایسا معلوم ہوتا ہے کہ جس طرح اور چیزوں  
 کی ایک بازاری قیمت ہوتی ہے سود کی کوئی بازاری شرح نہیں۔ اس فرق کا باعث  
 یہ ہے کہ جو رقم روزمرہ کی بول چال میں سود کہلاتی ہے وہ اکثر کل کی کل اصل کی  
 کارگزاری کا معاوضہ نہیں ہوتی بلکہ اس کے علاوہ اس میں بعض اور بھی مدد شامل  
 ہوتی ہیں۔ چنانچہ اس بنا پر سود کی دو قسمیں قرار دی جاتی ہیں۔ سود خالص اور  
 سود خام سود کی آخر الذکر قسم سے تو وہ کل رقم مراد ہوتی ہے جو قرضدار قرض کے  
 علاوہ ادا کرتا ہے اور جو کہ عرف عام میں سود کہلاتی ہے اور اول الذکر قسم سے سود خام  
 کا وہ جز مراد ہوتا ہے جو محض اصل کی کارگزاری کا معاوضہ ہو اور اس میں کوئی  
 اور مدد شامل نہ ہو۔

سود خام میں سود خالص کے علاوہ بالعموم دو مددیں اور شامل ہوتی ہیں۔ ایک تو مطالبات  
 تو اس بات کے مطالبات ہیں کہ وقت موعودہ پر شاید قرضدار قرض ادا نہ کرے۔ یہ



باب پنجم  
فصل ۳۴

مال بیچنے والوں کو تو ایسا کوئی خطرہ پیش آ نہیں سکتا کیونکہ جب مال دیدیا اور قیمت لے لی تو معاملہ ختم ہو گیا۔ لیکن قرض کا معاملہ مدتوں تک چلتا ہے ممکن ہے کہ اسی دوران میں قرض دار کی حالت تباہ ہو جائے وہ قرض ادا نہ کر سکے اور کل رقم ماری جائے۔ قرض کر وہ کوئی شخص قرض لیکر کارخانے کے واسطے کلیں خریدے مگر بد قسمتی سے وہ کلیں ناموزوں ثابت ہوں ان کے چلانے سے کچھ منافع نہ ہو یا قرض کے روپے سے غلہ خریدے مگر بعد کو قیمت اس قدر گھٹے کہ منافع کا تو ذکر کیا اٹی رقم ڈوب جائے۔ پس قرض دینے میں یہ جو کھم تھوڑا بہت ضرور لگا رہتا ہے کہ رقم واپس نہ ملے چنانچہ قرض دہندہ سود خالص کے علاوہ اس جو کھم کی بنا پر کچھ رقم مطالبات بیمہ کے طور پر بھی وصول کرتا ہے۔ مثلاً کوئی شخص دنس ہزار روپے کی بہت سی چھوٹی چھوٹی رقمیں لوگوں کو سود پر قرض دے اور اس خطرے کی بنا پر دو فی صدی زائد وصول کرے تو گویا سود خالص کے علاوہ خواہ وہ کچھ ہی کیوں نہ ہو اس کو دوسو روپے بطور مطالبات بیمہ زائد وصول ہوں گے۔ اب اگر اس کو کل رقم یعنی دنس ہزار روپے جو قرض دیا تھا وصول ہو گیا تو مطالبات بیمہ کے یہ دوسو روپے بچ رہے اور اگر قرض کے پاسو روپے وصول نہ ہو سکے تو دوسو تو مطالبات بیمہ سے وصول ہو گئے اور باقی تین سو روپے مارے گئے :

ہر قرض گیر کے متعلق قرض دہندے کو جس قدر جو کھم نظر آتا ہے اسی کے مطابق وہ مطالبات بیمہ کی مقدار تجویز کرتا ہے۔ اگر معلوم ہو کہ قرض گیر ایماندار اور خوش حال ہے تو مطالبات کی مقدار بہت قلیل ہوگی اگر مالی حالت اچھی نہ ہو تو قرض ادا نہ ہونے کا خطرہ بہت بڑھ جاتا ہے اور مطالبات بیمہ میں بھی اضافہ ہونا لازمی ہے۔ اگر قرض گیر کہیں بد معاملہ بھی مشہور ہو تو پھر ممکن ہے کہ قرض ادا کر سکنے پر بھی وہ ادا نہ کرے۔ اس حالت میں جو کوئی بھی اس کو قرض دے گا مطالبات بیمہ بہت زیادہ طلب کرے گا کاروبار میں کسی کی ساکھ کی عمدگی سے مراد یہ ہے کہ لوگ اس کو خوش حال اور خوش معاد خیال کریں اور اس کے متعلق یہ خطرہ دلیں نہ گزرے کہ وہ قرض ادا نہ کرے گا اسکے برعکس ساکھ کی خرابی کے یہ معنی ہیں کہ لوگوں کو اس کے متعلق یہ بدگمانی ہو کہ یا تو وہ قرض ادا نہ کر سکے گا یا ادا کرنا نہ چاہے گا



چنانچہ جس شرح سود سے کسی کو قرض ملے اس سے اس کے اعتبار کا اندازہ ہو سکتا ہے باب پنجم  
 اچھی ساکھ والوں کو قرض کمتر شرح سود پر ملے گا اور خراب ساکھ والوں کو اعلیٰ شرح سود پر ملے گا  
 یہ بھی لانا دشوار ہو گا۔ ساکھ کے علاوہ مطالبات بیمہ کی کمی بیشی ضمانت کی نوعیت پر بھی  
 بہت کچھ منحصر ہے۔ کبھی تو محض ذاتی ضمانت پر یعنی قرض گیر کے وعدہ ادا کی کے بھروسے پر  
 قرض دیدیتے ہیں۔ ذاتی ضمانت پر صرف ان لوگوں کو قرض مل سکتا ہے جن کا اعتبار  
 بہت بڑھا چڑھا ہو۔ تاہم ایسے قرضے پر مطالبات بیمہ بشرح اعلیٰ وصول کیے جاتے  
 ہیں کیونکہ قرض گیر کیسا ہی خوش معاملہ بھی ممکن ہے کہ اس کی مالی حالت یکایک خراب  
 ہو جائے اور وہ قرض ادا نہ کر سکے البتہ اگر ایسے ہی عمدہ اعتبار والے دو چار لوگ  
 اس کی ضمانت کر لیں تو کمتر شرح سے قرض مل سکتا ہے۔ کیونکہ اس حالت میں اگر قرض دار  
 معذور ہو جائے تو دوسرے ضامن قرض کے دیندار رہیں گے اور یہ خطرہ بہت ضعیف  
 ہے کہ سب کے سب قرض ادا کرنے سے قاصر رہیں۔ یا دوسرا طریق یہ ہے کہ قرض گیر  
 کچھ مال یا جائیداد بطور ضمانت پیش کرے۔ مثلاً زیور۔ جواہرات مکانات اور باغ تاکہ اگر  
 قرض ادا نہ ہو سکے تو قرض خواہ مال ضمانت فروخت کر کے اپنا روپیہ وصول کر لے۔  
 اگر ضمانت سے روپیہ باسانی وصول ہونا ممکن ہو تو مطالبات بیمہ آپ ہی کم ہوں گے۔  
 مگر واقعہ یہ ہے کہ لوگوں سے قرض کا جو معاوضہ وصول کیا جاتا ہے اس میں سود خاص  
 کے علاوہ تھوڑے بہت مطالبات بیمہ شامل ہوتے ضرور ہیں۔

سود خاص کے علاوہ ایک مدت اور پر بیان ہوئی یعنی مطالبات بیمہ۔ دوسری مدت اجرت تنظیم  
 جو قرض کے معاوضے میں شامل ہوتی ہے اسے قرض دہندہ کا معاوضہ تنظیم سمجھنا  
 چاہیے یعنی قرض دینے اور وصول کرنے میں اس کو جو محنت اٹھانی پڑتی ہے اس کی  
 اجرت بھی وہ قرضدار سے وصول کرتا ہے۔ ہر معاویے میں جس قدر محنت اس کو  
 برداشت کرنی ہوگی۔ اسی کے لحاظ سے وہ اجرت تنظیم سود میں شامل کرے گا۔  
 مثلاً اس کو یہ تحقیق کرنا پڑے کہ رہن نامہ قانوناً جائز ہے یا نہیں یا اس کو جواہرات برہنہ  
 کی نگہداشت کرنی پڑے کہ چوری نہ جاویں یا یہ پتہ لگانا پڑے کہ قرض گیر کی  
 ساکھ کس پائے کی ہے و قس علیٰ ہذا پس سود خاص دریافت کرنیکا قاعدہ یہ ہے کہ قرض کے  
 علاوہ جو معاوضہ قرض دہندہ کو ادا کیا جائے اس میں سے کچھ مقدار تو بعد مطالبات



باب پنجم بیمہ نہا کر دی جائے اور جو کچھ اجرت تنظیم کی مد میں باقی بچے وہی سود خالص  
ض ۳۲ سمجھنا چاہیے :

سود خالص اور سود خام کا تعلق ایک مثال سے اور بھی واضح کرتے ہیں۔  
فرض کرو کہ بینک مختلف لوگوں کو ۶-۸-۱۰-۱۲ اور ۱۲ فی صدی کے حساب سے  
روپیہ قرض دے اور ان مختلف شرحوں میں اجرت تنظیم یکساں ۲ فی صدی مثال  
۱۰-۱۲ فی صدی نہا کرنے کے بعد معلوم ہوا کہ قرض گیر ۶-۸-۱۰ اور ۱۲ فی صدی  
جو معاوضہ ادا کرتے ہیں اس میں سود خالص اور مطالبات بیمہ شامل ہیں سود خالص  
کی شرح بھی سب قرضوں کے متعلق وہی ایک ہوگی مثلاً ۳٪ فی صدی یہ مقدار نہا  
کرنے کے بعد جو کچھ بچے وہی مطالبات بیمہ سمجھنے چاہئیں گویا اس مد میں بعض قرض گیر  
سے صرف نصف فی صدی وصول کیا جاتا ہے جس سے ثابت ہوتا ہے کہ انہی  
ساتھ بہت اعلیٰ درجے کی ہے یا انہوں نے کوئی عمدہ ضمانت داخل کر دی ہے۔ باقی  
قرض گیر ۱۲٪ اور ۱۰٪ فی صدی کے حساب سے مطالبات ادا کرتے ہیں اور ان کا  
اعتبار بھی اسی نسبت سے ضعیف ہے جس کے منجر نے سب قرض لینے والوں کی  
ساتھ پر نظر کر کے اسی کی عمدگی و خرابی کے لحاظ سے یہ مختلف شرحیں قرار دی ہیں اور  
اس نے اپنے تجربے سے اندازہ کر لیا ہوگا کہ اگر رقمیں وصول نہ بھی ہوں تو ان مطالبات  
سے ان کی تلافی ہو جاوے گی اور بحیثیت مجموعی بینک کو نقصان نہ پہنچے گا۔ گویا قرض  
وصول نہ ہونے سے جس قدر نقصان پہنچنے کا اندیشہ ہو سکتا ہے بشکل مطالبات بیمہ  
اس کی تلافی کا پہلے سے بند و بست کر لیا گیا ہے اور یہ تخمینہ منجر کے تجربے اور  
کارروائی پر منحصر ہے :

پس واضح ہوا کہ اصل کی طلب و رسد سے جو بازاری شرح قرار پاتی ہے وہ  
سود خالص کی شرح ہوتی ہے۔ اور سود خام جو قرضہ ادا کرتے ہیں اس میں  
سود خالص کے علاوہ اور دو مد میں بھی شامل ہوتی ہیں۔ یعنی مطالبات بیمہ اور اجرت تنظیم  
سود خالص کی شرح کا پتہ لگانا کوئی آسان کام نہیں۔ کیونکہ اخباروں میں تو سود خام  
کی شرحیں شائع ہوتی ہیں اور اس کے اجزا کی کوئی تفصیل نہیں ہوتی ہے کہ سود خالص  
استقدر ہے اور مطالبات بیمہ و اجرت تنظیم اس استقدر۔ لیکن جو شرح بینک کی طرف سے



شائع ہوتی ہے اور جس کو شرح بنک کہتے ہیں اس میں جو تبدیلیاں مختصر دوران باپ پنجم  
 میں نمودار ہوتی ہیں انہی سے شرح سود خالص کی کمی بیشی کا پتہ چلتا رہتا ہے فصل ۳۴  
 تینوں پریسیدنسی بنکوں میں سے ہر ایک یعنی بنگال بنک۔ بمبئی بنک۔ مدراس بنک  
 وقتاً فوقتاً گزرتین شرح سود شائع کرتے ہیں کہ جس پر وہ قرض دینے کو آمادہ ہیں  
 بشرطیکہ عمدہ ضمانت مل سکے۔ جب اصل کی افراط ہو اور قرض گیر کم نظر آئیں تو بنک  
 ۴ بلکہ ۳ فی صدی تک شرح گھٹا دیتے ہیں۔ اور جب حالت بدلے یعنی قرض گروں  
 کی کثرت ہو تو شرح بڑھتے بڑھتے چھ سات فی صدی بلکہ اس سے بھی زیادہ ہو جاتی  
 ہے۔ بنک کی شرحوں میں جو کمی بیشی ہوتی ہے اس سے سود خالص کی بازاری شرح  
 کی تبدیلیاں بھی ظاہر ہو جاتی ہیں سود خالص کی شرح بنک کی شرح سے کسی قدر گھٹی  
 رہتی ہے کیونکہ آخر الذکر شرح میں سود خالص کے علاوہ کچھ اجرت تنظیم اور کمیٹیاں  
 بھی شامل ہیں مگر مختصر دوران میں یہ دونوں مدیں زیادہ تبدیل نہیں ہوتیں۔ پس  
 اگر بنک کی شرح میں ایک فی صدی اضافہ ہو تو یہ نتیجہ نکالنا بیاہو گا کہ سود خالص  
 کی بازاری شرح میں ایک فی صدی یا اس سے کچھ ہی کم اضافہ ہوا۔  
 جیسا کہ بیان ہو چکا ہے بازار میں ہر چیز کی ایک معمولی قیمت ہوتی ہے اور بازاری  
 قیمت کا سیلان اس کی طرف ہوتا رہتا ہے بعینہ سود خالص کی بھی ایک معمولی شرح  
 ہوتی ہے جبکہ بازاری شرح چڑھی ہوتی ہے تو جو لوگ قرض لینے میں مذہب ہوں گے  
 وہ قرض کا ارادہ ترک کر دیں گے۔ اور اس طرح پر شرح کے بڑھنے سے اصل کی  
 مانگ میں تخفیف ہو جائے گی۔ اور ساتھ ہی اعلیٰ شرح کے لالچ سے قرض دہندے  
 زیادہ زیادہ قرض دینے پر آمادہ ہو جائیں گے گویا شرح کے اٹھانے سے اصل کی  
 رسد تو بڑھ جائے گی اور طلب میں تخفیف ہوگی۔ بازاری شرح کے اٹھانے کا  
 اصل کی رسد و طلب پر ایسا اثر پڑتا ہے کہ شرح خود بخود گھٹ جاتی ہے۔ اس کے  
 برعکس شرح میں تخفیف ہونے سے قرض گروں کی جماعت بڑھ جاتی ہے اور قرض دہندے  
 ہاتھ کھینچ لیتے ہیں۔ یعنی رسد گھٹتی ہے اور طلب میں اضافہ ہوتا ہے۔ بالآخر شرح بھی  
 بڑھ جاتی ہے۔ پس واضح ہوا کہ بازاری اور معمولی شرح میں وہی تعلق ہے جو کہ  
 بازاری اور معمولی قیمت میں :



باب پنجم البتہ شرح سود کی ایک خصوصیت قابل توجہ ہے وہ یہ کہ سال میں موسم بہ موسم وہ بدلتی  
 فصل ۳۲ رہتی ہے جہاں کہیں اصل دائرہ کا بڑا حصہ تجارت اور زراعت میں لگا ہوتا ہے پیشتر وہیں  
 معمولی شرح میں اسی موسمی تبدیلیاں ہوا کرتی ہیں اور چونکہ ہندوستان میں زراعت اور تجارت  
 میں موسمی دونوں کا زور ہے۔ شرح کی موسمی تبدیلیاں اور بھی نمایاں ہو جاتی ہیں قریب قریب ایک  
 تبدیلیاں ہی وقت پر بہت سی فصلیں تیار ہوتی ہیں۔ کاشتکاروں کو عجلت ہوتی ہے کہ جہاں تک ممکن  
 ہو اپنا مال فروخت کر کے کوڑے کریں ہر فصل کے موقع پر زرعی پیداوار خریدنے اور اس کو  
 باہر روانہ کرنے کے واسطے بہت روپے کی ضرورت ہوتی ہے ہندوستان میں یہی زمانہ تجارت  
 کے عروج کا ہوتا ہے جب بہت سا مال خرید و فروخت ہو چکتا ہے تو پھر تجارت کے واسطے روپے  
 کی ضرورت بھی کم محسوس ہوتی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ اصل دائرہ کی طلب ہمیشہ یکساں نہیں  
 رہتی۔ بعض مہینوں میں تو وہ بہت بڑھ جاتی ہے۔ اور باقی مہینوں میں گھٹتی رہتی ہے۔  
 مثلاً کلکتہ کو لو اوائل موسم بارش میں اصل کی طلب سست ہوتی ہے سود کم ملتا ہے اور  
 بینک کی شرح بھی ادنیٰ رہتی ہے۔ لیکن جو ہنی جوٹ یعنی سن کی فصل تیار ہوئی اس کی تجارت  
 کے واسطے روپے کی ہر طرف سے مانگ شروع ہو جاتی ہے۔ اور شرح سود بھی چڑھنے لگتی  
 ہے۔ اتنے میں بینکال اور برہما میں چانول کی فصل تیار ہوئی تو روپے کی ضرورت اور بھی  
 بڑھ گئی۔ اور جاڑے کا موسم آیا کہ بیٹی میں روٹی کا کاروبار چل نکلا اور وہاں بھی روپے  
 کے واسطے لاڈ لاڈ ہونے لگی۔ چنانچہ بینک کی شرح جس سے سود خالص کی شرح کا پتہ  
 چلتا ہے۔ بالعموم جاڑے کے موسم میں بہت اعلیٰ رہتی ہے۔ اگر فصل ربیع اچھی ہو تو  
 گیہوں اور روغنہ اور تخم کی تجارت کے واسطے روپے کی الگ ضرورت پڑتی ہے لیکن  
 فصلوں کا یہ دور ختم ہوتے ہی کچھ دنوں کے واسطے خصوصاً موسم برسات میں بینک کی  
 شرح بہت گر جاتی ہے۔ حتیٰ کہ پھر وہی دور شروع ہو اور اصل دائرہ کی طلب بڑھے  
 جن طلباء کو شرح سود کی ماہانہ تبدیلیاں مطالعہ کرنی ہوں ان کو یہ خیال رکھنا ضروری  
 ہے کہ سال بھر موسم موسم کے لحاظ سے طلب اصل کی حالت بدلتی رہتی ہے۔ اور نیز  
 سال بسال فصلوں کی حالت کے مطابق اس میں تبدیلی ہوا کرتی ہے۔ بینک کی شرح  
 میں جو کمی بیشی ہوتی رہتی ہے اس کا خاص باعث بھی یہی فصل اور موسم ہے چنانچہ کلکتہ  
 بمبئی جیسے تجارتی مرکزوں کے متعلق جو شرح سود اخباروں میں شائع ہوتی ہے۔ اس کی



تبدیلیوں کی توجیہ یونہی فصل و موسم کی حالت سے کی جاتی ہے :  
 آخر میں یہ بات جتنا بھی ضرور ہے کہ سود کی ایک معمولی شرح ہوتی ہے۔ اور فصل ۳۴  
 یا زاری شرح کا میلان ہمیشہ اس کی طرف ہوتا رہتا ہے۔ لیکن یہ معمولی شرح عرصہ دراز معمولی شرح میں  
 ملک یکساں نہیں رہتی بلکہ کچھ مدت بعد ملک کی حالت بدلنے کے ساتھ یہ بھی تبدیل دیتا تبدیلیاں  
 ہوتی رہتی ہے۔ اس مسئلے پر مفصل بحث کرنے کا یہ موقع نہیں ہے۔ طلباء کو معمولی  
 قیمتوں کی تبدیلیاں خوب سمجھ لینی مقدم ہیں چنانچہ تیسویں فصل میں یہ بحث بھی آئندہ  
 کے واسطے ملتوی ہو چکی ہے۔ معمولی قیمت کی تبدیلیوں کے جو اصول تحقیق ہوئے وہی  
 شرح سود کی ان تبدیلیوں پر بھی صادق آتے ہیں جو عرصہ دراز پر حاوی ہوں۔ سروسٹ  
 صرف چند اسباب مختصراً بیان کیئے جاتے ہیں جن سے معمولی شرح میں تبدیلیاں ہوتی  
 ہیں۔ ان اسباب کی مفصل بحث آئندہ پیش کی جاوے گی :

پیدائش دولت کے انتظام میں جوں جوں ترقی ہوتی ہے اصل کی طلب بھی بڑھتی  
 جاتی ہے۔ باب دوم میں واضح ہو چکا ہے کہ انتظام کا مقصد ہی یہ ہوتا ہے کہ زیادہ زیادہ  
 اصل سے کام لیا جائے۔ اور عرصہ انتظام کے واسطے اصل کی افراط ضروری ہے۔ اگر  
 انتظام کی ترقی سے صرف اصل کی مانگ بڑھتی اور مزید نتائج پیدا نہ ہوتے تو شرح  
 سود بڑھتی چلی جاتی۔ اور بالآخر پیدائش دولت کی ترقی میں رکاوٹ پیدا ہوتی۔ مگر  
 واقعہ یہ ہے کہ مانگ بڑھنے کے ساتھ رسد بھی بڑھ جاتی ہے۔ جیسا کہ بیان ہو چکا  
 ہے۔ اصل کی رسد کا بیشتر دار و مدار لوگوں کی پس اندازی کی توفیق پر ہے۔ یعنی  
 اس بات پر کہ ان کی آمدنی ان کے مصارف سے بڑھتی رہے۔ پیدائش کے انتظام  
 سے دولت بڑھتی ہے زیادہ زیادہ پس انداز کرنے کا موقع مل جاتا ہے۔ اور نہ صرف  
 موقع بھگتا ہے بلکہ پس اندازی کا شوق بھی پیدا ہو جاتا ہے لوگ آئندہ کی ضروریات  
 کا زیادہ خیال کرنے لگتے ہیں اور پس اندازی کے فوائد ان کو صاف نظر آ جاتے  
 ہیں اور یہ بھی ثابت ہو جاتا ہے کہ اندوختے کو بیکار ڈال رکھنے کے بجائے اس سے  
 اصل کا کام لینا کہیں زیادہ فائدہ مند ہے پس انتظام کی ترقی سے اصل کی طلب بھی  
 بڑھتی ہے اور رسد بھی۔ رہا یہ سوال کہ معمولی شرح میں اضافہ ہو گا یا تخفیف اس کا  
 جواب اضافہ طلب و رسد کی رفتاروں کی باہمی نسبت پر ہے۔ یعنی اگر طلب کا اضافہ



باب پنجم  
فصل ۳۲ غالب رہا تو شرح بڑھے گی اور اگر رسد زیادہ بڑھی تو شرح گھٹ جائے گی۔ بعض  
معاشین کو تو قہر ہے کہ کسی زمانے میں اصل کی اس قدر افراط ہوگی کہ اس کی کل مقدار  
سے کام لینا دشوار ہوگا لہذا اس پر سود بھی نہ مل سکے گا۔ ممکن ہے کہ کبھی ایسا واقع  
ہو۔ لیکن معاشیات کے مطالعے سے تو یہی پتہ چلتا ہے کہ جس قدر اصل دستیاب ہو سکے گا  
اس سے کام لینے کی گنجائش بھی نکلتی رہے گی۔ اور بالخصوص ہندوستان اور ایشیا کے  
دیگر ممالک میں اصل کی اس قدر شدید ضرورت ہے کہ یہ سوال بحالت موجودہ فضول یا  
معلوم ہوتا ہے کہ آیا کبھی اصل ضرورت سے زیادہ دستیاب ہو سکے گا یا نہیں :

---



## فصل پینتیس

## سود

اب ہم کو پھر وہی بحث شروع کرنی چاہیے کہ ہندوستان کے دیہات میں شرح سود کا شکار اور کیونکر قرار پاتی ہے۔ باب چہارم میں واضح ہو چکا ہے کہ بڑے بڑے بازاروں میں سود۔ گہوں جیسی چیزوں کی جو کچھ قیمت تھوک فروشی کے لحاظ سے قرار پاتی ہے خوردہ فروشی کی قیمت بھی اسی پر منحصر رہتی ہے اور ذرائع آمد و رفت کی ترقی و توسیع کی بدولت تھوک فروشی اور خوردہ فروشی کی قیمتوں میں تعلق قریب تر ہوتا جاتا ہے لیکن دیہات میں اب تک شرح سود کی وہ حالت نہیں جو قیمت کے متعلق بیان ہوئی کہ تھوک فروشی اور خوردہ فروشی کی قیمتوں میں قریبی تعلق ہے۔ چنانچہ سخت ضرورت ہے کہ بڑے اور چھوٹے قرضوں کے سود کی شرح میں ایسا ہی تعلق پیدا کیا جائے تاکہ ہندوستان کے بڑے بڑے شہروں میں جو اصل کے ذخیرے موجود ہیں کاشتکار بھی ان سے فائدہ اٹھا سکیں :

واقعہ یہ ہے کہ اب تک زراعت کی ضروریات کے واسطے اصل کا کوئی باقاعدہ بازار قائم نہیں ہوا۔ ہر ایک گاؤں یا چند چند دیہات کی ٹولیاں مقامی قرض دہندوں سے روپیہ قرض لیتی ہیں اور یہ قرض دہندے بالعموم ملک کے بنکوں سے کوئی تعلق اور واسطہ نہیں رکھتے۔ ان کے پاس جو اپنا اندوختہ ہوتا ہے اسی کو زیادہ سے زیادہ شرح سود سے قرض پر چلاتے ہیں یہ نہیں کہ اگر اصل کی طلب زیادہ ہو اور موجودہ رسد کفایت نہ کر سکے تو بنک سے قرض لے لے کر رسد بڑھاویں۔ بالعموم کاشتکار کسی ایک سا ہو کار سے لین دین رکھتا ہے اور ایک سا ہو کار کو چھوڑ کر دوسرے سے معاملہ کرنا اسکے لئے دشوار ہوتا ہے جیسا کہ بار بار بیان ہو چکا ہے۔ رسم و رواج کا اب تک دیہات پر بہت اثر ہے۔ دوسری وقت یہ ہے کہ اکثر کاشتکار مقرض رہتے ہیں



باب پنجم اور اگر ان میں سے کوئی نئے سا ہو کار سے لین دین شروع کرے تو موجودہ سا ہو کار  
 فصل ۳۵ اپنے قرض کا فوراً مطالبہ کرے گا اور ناش دائرہ کے قرض دار کو تباہ کر دے گا۔  
 شہر کے بازاروں میں جو سود خالص کی شرح جاری ہوتی ہے اس کا اثر دیہات  
 میں سود خام پر بہت کم پڑتا ہے خواہ بڑے بڑے بازاروں میں شرح کچھ ہی  
 کیوں نہ ہو۔ کاشتکار تو اسی شرح سے سود ادا کرتا ہے جو اسکے اور سا ہو کار کے درمیان  
 قرار پایا جائے۔ معاملہ کرتے وقت کاشتکار اور سا ہو کار کی حالت میں زمین آسمان کا  
 فرق ہوتا ہے کاشتکار کو روپے کی سخت ضرورت ہوتی ہے۔ اور جیسا کہ بیان ہو چکا  
 ہے یہ بات مشکل ہے کہ وہ ایک سا ہو کار کو چھوڑ کر دوسرے سا ہو کار سے معاملہ کرے  
 یا تحقیق کرتا پھرے کہ سب سے کم شرح پر اس کو کہاں سے قرض مل سکتا ہے اور  
 پھر وہاں سے قرض لے۔ پس غریب کاشتکار کو وہی شرح قبول کرنی پڑتی ہے۔ جو  
 سا ہو کار مانگے اور سا ہو کار موقع محل دیکھ کر زیادہ سے زیادہ شرح جو وصول ہو سکتی  
 ہو طلب کرتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ زراعت کے واسطے جو اصل قرض دیا جاتا ہے اس کے  
 سود کی شرح بہت اعلیٰ رہتی ہے شمالی ہندوستان کے بہت سے مقامات میں شرح سود  
 پچیس سے لیکر پچاس فی صدی تک جاری ہے اور ملک کی مرفہ الحالی میں اس سے  
 بڑی رکاوٹ پیدا ہو رہی ہے۔ یہ واقعہ ہے کہ اگر کاشتکار کو ۱۲ فی صدی کے حساب سے  
 بھی قرض مل جائے تو اس کی آمدنی میں معقول اضافہ ہو سکتا ہے مگر جبکہ سود کی  
 شرح پچیس سے لیکر پچاس فی صدی ہو تو بھلا کاشتکار کو کیا بچ سکتا ہے۔ چنانچہ کاشتکار  
 خستہ حال ہیں اور دولت بھی کم پیدا ہوتی ہے اگر قرض کمتر شرح سود پر مل سکے تو  
 پیدا نش دولت میں بہت کچھ ترقی کی گنجائش ہے :

مطالبات پنجم کاشتکاروں کو جو سود کی بیشی سے زیر باری اٹھانی پڑتی ہے تو یہ حالت کچھ  
 اور معاوضہ ہندوستان ہی کے واسطے مخصوص نہیں۔ بلکہ کم و بیش یہی حال دوسرے ملکوں کا ہے  
 تنظیم کی بیشی جہاں چھوٹے چھوٹے کاشتکاروں کی کثرت ہے کہ جو نہ تنگوں سے قرض لے سکتے ہیں  
 اور نہ جن کے واسطے اصل مہیا کرنے کا کوئی خاص بندوبست کیا گیا ہے اس سے قبل  
 ایک فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ بینک براہ راست کاشتکاروں سے لین دین نہیں  
 کر سکتے۔ لیکن قرض کرو کہ کوئی بینک ایسا بھی کرے اور ضلع کی ہر تحصیل میں ایک شلخ



قائم کر دے ہر شاخ کا منجر حسب قاعدہ مذکورہ بالا شرح مقرر کرے گا یعنی سود خاص باب پنجم کے علاوہ کچھ کچھ مطالبات بیمہ اور اجرت تنظیم کے طور پر بھی شرح میں شامل کرے گا فصل ۳۵ تاکہ بینک کا خرچ بھی نکل آئے اور اگر کوئی قرض وصول نہ ہو تو بینک کو نقصان نہ پہنچے اب بیسیوں گائوٹوں سے عہد ہا کاشتکار قرض لینے آویں گے۔ ان میں سے ہر ایک کا حال منجر کو کیونکر معلوم ہو سکتا ہے اور حال جانے بغیر منجر مطالبات بیمہ کی مقدار کیونکر قرار دے گا۔ اگر حال معلوم کرنے کی کوشش بھی کی جائے۔ تو اس کام کے لئے ملازموں کی ایک بڑی جماعت رکھنی ہوگی اور مرد و جہ کار و بار کے مقابلے میں ایسے لین دین میں بینک کو بہت اہتمام کرنا پڑے گا پس ایسے قرضوں کی شرح سود بھی لازماً اعلیٰ رہے گی وجہ صاف ظاہر ہے اول تو مقدار قرض کے لحاظ سے مصارف تنظیم بہت بڑھ جائیگی دوسرے مطالبات بیمہ بھی لین دین کے مقابلہ میں بڑھے رہیں گے :

اس فرضی مثال سے یہ واضح کرنا مقصود تھا کہ چھوٹے چھوٹے کاشتکاروں کو براہ راست قرض دینے میں مصارف بھی بڑھ جاتے ہیں اور جو کھم بھی زیادہ رہتا ہے۔ پس اگر سود خام کی شرح گھٹانی مقصود ہو تو ان لوگوں کو قرض دینے کا کوئی ایسا خاص انتظام ہونا چاہیے کہ مصارف اور جو کھم دونوں کم ہو جائیں۔ چنانچہ انجمن ہائے امداد باہمی جو ہندوستان میں جا بجا قائم ہو رہی ہیں ان کا یہی مقصد ہے۔ امداد باہمی کے مختلف طریق طلباء آئندہ بالتفصیل مطالعہ کریں گے۔ یہاں پر قرضہ امداد باہمی کے طریق کو تمثیلاً بیان کرتے ہیں تاکہ واضح ہو جائے کہ دیہات میں جو سود ادا کیا جاتا ہے اس کی نوعیت کیا ہے :

کاشتکاروں کی کوئی جماعت مل کر ایک انجمن قرضہ امداد باہمی حسب ضابطہ قانون قائم کر لیتی ہے اور وہ انجمن کل ارکانوں کی ضروریات کے قابل ایک مجموعی رقم قرض لیکر ارکان میں تقسیم کر دیتی ہے۔ مثلاً کسی انجمن میں پچاس رکن شریک ہوں اور ان سب کو قرض کی ضرورت ہو۔ کسی کو تیس روپیہ درکار ہوں۔ کسی کو پچاس۔ کسی کو انسی اور کسی کو سٹوا غرض کہ سب ارکان کے قرضہ کی مجموعی مقدار بارہ سو روپیہ ہو۔ پس وہ انجمن اس کل رقم کو یکشت قرض لیکر ان میں تقسیم کرنے کی مجاز ہوگی۔ بینک ہو یا ساہوکار فرداً فرداً پچاس کاشتکاروں کو قرض دینے کے مقابلہ میں ایک انجمن کو قرض دینے میں اسکو بھی



باب پنجم زیادہ سہولت ہوگی۔ پچاس معاملے طے کرنے کے بجائے صرف ایک معاملہ طے کرنا کافی  
 فصل ۳۵ ہوگا اور پچاس قرض گروں کے اعتبار کی حالت تحقیق کرنے کے مقابلے میں ایک انجن  
 کے اعتبار کا حال یا سانی معلوم ہو سکتا ہے مصارف تنظیم نسبت بہت گھٹ جائے ہیں  
 یعنی بیس روپیہ قرض دینے میں جتنا اہتمام کرنا پڑتا ہے اتنا ہی اہتمام بارہ سو روپے  
 قرض دینے میں کرنا پڑتا ہے۔ پس اجرت تنظیم کی کمی سے سود خام کی شرح میں خاصی  
 تخفیف ہو جاتی ہے۔ اور یہ انجن ہی کا طفیل ہے علیٰ ہذا مطالبات بیمہ میں بھی کفایت ہوتی  
 ہے ان انجنوں کا خاص قاعدہ یہ ہے کہ ہر ایک رکن فرداً فرداً انجن کے کل قرضہ کا  
 پورا پورا ذمہ دار شمار ہوتا ہے۔ یعنی اگر کچھ نمبر قرض ادا نہ کریں یا نہ کر سکیں تو ان کے  
 قرضے کی کل رقم کسی ایک رکن سے بھی وصول کی جاسکتی ہے۔ پس جب یہ خطرہ لگا ہو تو  
 لوگ اس وقت تک انجن کیونکر بنا سکتے ہیں۔ جب تک ان میں سے ہر ایک کو باقی سب پر  
 پورا پورا بھروسہ اور اعتماد نہ ہو کہ سب اپنا اپنا قرض ادا کرتے رہیں گے۔ پس ایسی  
 انجنوں کا قیام ہی ان کے عمدہ اعتبار کی دلیل ہے۔ مزید برآں کچھ اور بھی قیود اور شرائط  
 ان انجنوں پر عائد کی گئی ہیں کہ ان کی پابندی کے بعد ان کا ہمیشہ قابل اعتماد بننا  
 قریب قریب یقینی ہو جاتا ہے پس ان انجنوں کو قرض دینے میں رقم وصول نہ ہونیکا  
 کوئی خطرہ نہیں اور ان سے قرضے پر مطالبات بیمہ کم لگے جاتے ہیں۔ پس سود خام کی جو  
 شرح انجن سے وصول کی جاتی ہے وہ اس شرح کے مقابلے میں بہت ادنیٰ ہوتی  
 ہے جو انجن کے ارکان سے فرداً فرداً جداگانہ قرضوں پر طلب کی جاتی۔ کمی کی وجہ  
 یہ ہے کہ مطالبات بیمہ اور اجرت تنظیم دونوں مدوں میں بہت تخفیف ہو جاتی ہے۔  
 ایسی انجنوں کی دوسری خصوصیات سردست قلم انداز کی جاتی ہیں جن کا اصلی  
 مقصد یہ ہے کہ انجن کا اعتبار مستحکم ہو اور اس کو یا سانی اصل دائرے کے بڑے بڑے  
 ذخیروں میں سے جو بنک میں جمع ہوں قرض مل سکے اس طریق سے کاشتکاروں  
 کو جو قرض ملے گا اس کے سود کی شرح بازاری شرح پر اسی طرح منحصر رہے گی جیسے  
 گہیوں کی قیمت جو کاشتکار کو وصول ہوتی ہے اس کا دار و مدار بازاری قیمت پر ہوتا  
 ہے ان انجنوں کے ذریعہ سے کاشتکاروں کو بھی قرض اسی سہولت سے ملنے لگے گا  
 جیسے شہر کے تاجروں وغیرہ کو ملتا ہے۔ ان کے قرض کی شرح میں سود خاص کے



علاوہ مطالبات بمیہ اور اجرت تنظیم بھی شامل ہوگی مگر بمقدار مناسب اور اصل کے باب پنجم دیہاتی اور قصباتی بازاروں میں ایک قسم کا تعلق پیدا ہو جائے گا۔ یہ نہیں کہ شہروں <sup>۳۵</sup> فصل میں تو شرح سود کم ہو اور دیہات میں ساہوکار غریب کاشتکاروں سے جس قدر چاہیں سود وصول کریں۔ ہم نے مانا کہ ابھی تک دیہات میں شرح سود اس طرح قرار نہیں پاتے جیسے کہ چیزوں کی قیمت ملک کے بڑے بڑے بازاروں کے اثر سے قرار پاتی ہے لیکن اب ایسے اسباب پیدا ہو رہے ہیں کہ دیہات کی شرح سود پر بھی اصل کے بڑے بازاروں کا اثر پڑنے لگے گا۔ زمانے کے رجحان پر نظر کرتے ہوئے تو امید بندھتی ہے کہ کچھ عرصے میں اصل کی حالت بھی مال و اسباب کی سی ہو جائے گی اور قیمت اشیاء اور شرح سود میں جو مشابہت ہے وہ بھی زیادہ زیادہ نمایاں ہوگی :

اس فصل میں یہاں تک ہم نے یہ دکھایا کہ دیہات میں اصل دائر کیونکر مہیا ہوتا ہے دست کا۔ لیکن اب تک شہروں میں بھی دستکار اور چھوٹے چھوٹے کاروبار والے کاشتکاروں کی طرح ساہوکار اور سود سے قرض لیتے ہیں اور انکے سود کی شرح بازاری شرح سے بے تعلق اور بہت اعلیٰ ہوتی ہے لیکن کاشتکاروں کی طرح وہ بھی اگر انجمنائے قرضہ امداد باہمی قائم کر لیں تو ان کو بھی مناسب شرح سے قرض مل سکتا ہے۔ یعنی ان کو بھی قریب قریب اسی شرح سے سود ادا کرنا پڑے گا جو اصل کے بازاروں میں رسد و طلب کے اثر سے قرار پائے یہ نہیں کہ ساہوکار جو شرح چاہے مقرر کر دے اور ان کو بحالت مجبوری وہی ادا کرنی پڑے۔ حاصل کلام یہ کہ عوام کو چیزوں کی خرید و فروخت میں جو سہولت اور آزادی ہے وہی قرض کے لین دین میں ہونی چاہیے اور مذکورہ بالا انجمنوں کے ذریعہ سے یہ مقصد حاصل ہو سکتا ہے اور ہو رہا ہے :

کن کن اسباب کے اثر سے شرح سود قرار پاتی ہے اب ہم اس بحث کا خلاصہ خلاصہ پیش کرتے ہیں۔ ابھی تک ہندوستان میں اصل کی حالت بجنسہ مال و اسباب کی سی نہیں مگر کچھ کچھ ہوتی جاتی ہے۔ بڑے بڑے شہروں میں اصل کے بازار قائم ہو رہے ہیں جہاں پر سود خالص کی شرح اسی طرح رسد و طلب کے اثر سے قرار پاتی ہے جیسے چیزوں کی قیمت۔ اور قرض داروں سے جو سود وصول کیا جاتا ہے اس میں سود خالص کے علاوہ کچھ مطالبات بمیہ اور اجرت تنظیم بھی شامل ہوتی ہے۔ چھوٹے چھوٹے



بابت پنجم  
 فصل ۳۵  
 کاشتکار۔ دستکار اور کاروبار والے اب تک ساہوکاروں سے قرض لیتے ہیں۔ اصل  
 کے بازاروں تک ان کی رسائی نہیں اور جو کچھ سود ان کو ادا کرنا پڑتا ہے وہ ساہوکار  
 اپنی مرضی سے مقرر کر دیتے ہیں۔ بازاری شرح سے اس کو کچھ تعلق نہیں۔ لیکن اب  
 بتدریج یہ حالت بدل رہی ہے۔ اور امید ہے کہ کچھ عرصہ بعد بازاری شرح کا اثر اس قدر  
 پھیل جائے گا کہ ہر قسم کے چھوٹے بڑے قرض گیر اسی کے لحاظ سے سود ادا  
 کرینگے سود کی من مانی شرح وصول نہ ہو سکے گی۔ پس جب طلبا تو اذن رسد و طلب کے  
 مسئلہ پر حاوی ہو جائیں تو وہ اس کے نتائج کو شرح سود پر منطبق کر سکتے ہیں  
 چنانچہ انگریزی تصانیف میں شرح سود کی بحث میں یہی طریقہ برتا گیا ہے۔ یہ خصوصیت  
 پیش نظر رکھنی ضروری ہے کہ ابھی تک ہندوستان میں چھوٹے چھوٹے قرضوں پر  
 جو سود ادا کیا جاتا ہے وہ قانون رسد و طلب کے مطابق قرار نہیں پاتا بلکہ بہت  
 کچھ قرض دینے والوں کے قابو اور مرضی پر منحصر ہے لیکن جوں جوں زمانہ گزرتا ہے  
 ایسے ساہوکاروں کا زور ٹوٹ رہا ہے جو حسب دلخواہ سود و طلب کرتے ہیں چھوٹے  
 قرضوں کے سود پر بھی بازاری شرح کا کم و بیش اثر پڑنے لگا ہے اور کچھ عرصہ بعد  
 قانون رسد و طلب کے نتائج ہندوستان کی شرح سود پر بھی بہت کچھ صادق آئیں  
 گے۔ اور بالخصوص انجمنہائے قرضہ امداد باہمی کے ذریعہ سے یہ کاپاپٹ ہو گی۔  
 چنانچہ اکثر یہی خواہاں ملک ان انجمنوں کے اجر اور ترقی میں کوشاں ہیں۔



## فصل چھتیس

## لگان

اصل کی بحث تو ختم ہو چکی اب ہم دوسرے عامل پیدا نش یعنی زمین کو لیتے ہیں۔ یہیں لگان اس کی کارگزاری کا معاوضہ دیا جاتا ہے یعنی لگان آیا وہ بھی قانون رسد و طلب کے اثر سے اسی طرح قرار پاتا ہے جیسے چیزوں کی قیمت۔ اس بحث میں اول ہم صرف زرعی زمین کو پیش نظر رکھیں گے۔ جو زمین دوسرے طور پر کام آئے اس کا لگان کو بہت کچھ زرعی زمین کے لگان کی طرح قرار پاتا ہے تاہم اس کی چند خصوصیات بھی ہیں جو کہ آگے چل کر بیان ہوں گی۔ واضح ہو کہ معاشیات میں لگان سے مراد لازماً وہ معاوضہ نہیں جو کاشتکار زمیندار کو ادا کرتا ہے۔ بلکہ وہ ایک خاص قسم کی آمدنی ہے جو زراعت سے حاصل ہوتی ہے خواہ زمیندار اپنی زمین خود کاشت کرے یا کسی کاشتکار کے سپرد کرے اور یہی وہ آمدنی ہے جس کی بناء پر زرعی زمینوں کی قیمت قرار پاتی ہے۔ کاشتکار جو کچھ معاوضہ زمیندار کو دیتا ہے اور جو عرف عام میں لگان کہلاتا ہے اس کا دار مدار بھی اسی معاشی لگان پر ہے۔ معاشی لگان کی ماہیت اور مروجہ لگان کا اس سے تعلق بحث مابعد سے بخوبی واضح ہو جائے گا:

سب سے اول تو یہ تسلیم کرنا ضرور ہے کہ زرعی زمینوں کے بازار ابھی حال میں زمین کے جاری ہوئے ہیں۔ اور وہ زرعی پیداوار مثلاً گہوں وغیرہ کے بازاروں کے مقابلے میں بلحاظ انتظام بہت ادھورے ہیں۔ جب تک مسلمانوں نے شمالی ہندوستان فتح نہیں کیا۔ کاشتکار جو راجہ کی زمین کاشت کرتا تھا ہر فصل پر اپنے کھیت کی پیداوار کا ایک حصہ اس کو ادا کر دیتا تھا۔ لیکن یہ خیال صحیح نہیں ہے کہ یہ کل مقدار محض زمین پر قابض



باب پنجم  
 فصل ۳۶  
 رہنے اور اس کو کاشت کرنے کا معاوضہ تھی جو مالک زمین یعنی راجہ وصول کرتا تھا۔  
 بلکہ واقعہ یہ ہے کہ کاشتکار جو کچھ ادا کرتا تھا اس میں سے کچھ تو لگان ہوتا تھا اور کچھ کس  
 یا محصول۔ راجہ ملک میں حکومت قائم رکھتا تھا اس کی بدولت کاشتکاروں کو لیٹروں  
 اور دفابازوں سے کم و بیش امن ملتا تھا کاشتکار جو کچھ ادا کرتے وہ سرکاری محاصل میں  
 شامل ہو کر سلطنت کے صرف میں آتا تھا۔ کاشتکار نسلاً بعد نسل ایک ہی قطعہ زمین پر قابض  
 رہتے تھے اور حسب رواج پیداوار کا ایک حصہ مالک زمین کو ادا کرتے تھے۔ اس حصے  
 کا تعین معاشیات کی بحث سے خارج تھا۔ مسلمان حکمرانوں نے بھی یہی طریقہ برقرار رکھا کہ  
 کاشتکار سلطنت کی جلاؤں کے زمین جویش ہوئیں اور پیداوار کا ایک حصہ بادشاہ کی نذر کریں  
 البتہ اس حصہ کی مقدار میں اکثر کمی بیشی ہوتی رہی کبھی تو وہ گھٹتے گھٹتے پیداوار کا صرف  
 دو سو اہ حصہ رہ جاتی تھی اور کسی بادشاہ کے زمانے میں وہ بڑھ کر ایک ربع ایک ثلث  
 بلکہ نصف تک پہنچ جاتی۔ ان تبدیلیوں کا دار مدار محض بادشاہ کی رائے اور مرضی پر تھا۔  
 معاشی اسباب کو کچھ دخل نہ تھا۔ چنانچہ اب بھی محصول بیشتر حکومت کی مرضی پر منحصر ہے۔  
 لیکن محصول کی طرح ان تبدیلیوں سے بھی گاہے گاہے بہت اہم معاشی نتائج نمودار ہوتے  
 تھے مثلاً اگر کاشتکار کو اپنی اور اپنے کنبے کی پرورش اور مصارف کاشت کے واسطے  
 نصف پیداوار سے زیادہ درکار ہو مگر حکومت نصف پیداوار خود سنگوارے اور نصف  
 اس کے پاس چھوڑ دے تو صاف ظاہر ہے کہ کاشتکار کی اس شکل سے گزر نہوسکے  
 گی اور مجبوراً کاشت چھوڑ کر وہ کوئی اور کام شروع کر دے گا۔ پس اس زمانے میں  
 تجربے سے ثابت ہو گیا کہ جو حصہ سرکار لے سکتی ہے اس کی مناسب مقدار کم و بیش  
 مقرر ہے۔ اس سے تجاوز کرنے کا نتیجہ کاشتکاروں اور ملک کے حق میں تباہی ہوگا  
 بالآخر اضافہ لگان میں مقدار مناسب کی حد کا خیال رہنے لگا۔ اصول یہ قرار پایا کہ لگان  
 اس قدر زیادہ طلب نہ کرنا چاہیے کہ کاشتکار مایوس ہو کر زمین چھوڑ بیٹھے۔ لیکن اس  
 اصول کو پیش نظر رکھتے ہوئے جو مقدار بھی سرکار اپنے واسطے مقرر کرتی تھی وہ اپنی خوشی  
 اور مرضی سے کرتی تھی معاشی اسباب کا کوئی مزید لحاظ نہیں کیا جاتا تھا۔  
 غالباً یہ قول بحیثیت مجموعی درست ہے کہ اس زمانے میں شمالی ہندوستان میں  
 موجودہ قسم کے زمینداروں کی کوئی جماعت نہ تھی کہ وہ زمین کے مالک ہوں۔ خواہ اس کو خود



کاشت کریں یا کسی کاشتکار کو لگان پر اٹھا دیں۔ معلوم ہوتا ہے کہ اٹھارھویں صدی میں باب پنجم جو ہندوستان پر بدامنی کا دور دورہ رہا تو بہت سے لوگ زمیندار بن بیٹھے اس کے فضل ۳۶ بعد زرعی زمین خرید و فروخت ہونے لگی۔ لگان بہت سے لوگوں کا ذریعہ معاش بن گیا۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ زمین کے بازاروں میں کیونکر اراضیات کی خرید و فروخت کا کاروبار چلتا ہے اور کیونکر لگان کے مدارج قرار پاتے ہیں :

ہم کو لگان کے مدارج سے بحث کرنا ہے۔ کیونکہ لگان کی کوئی ایسی عام شرح لگان کے نہیں ہو سکتی جیسے سود خالص کی ہوتی ہے۔ وجہ صاف ظاہر ہے۔ اصل کا تو روپیہ روپیہ مدارج برابر ہوتا ہے ہر ایک یکساں کام دے سکتا ہے۔ لیکن زمین کے تمام ایکڑ کیونکر یکساں ہو سکتے ہیں۔ باب دوم میں بیان ہو چکا ہے کہ بعض زمین بہت زرخیز ہوتی ہے بعض متوسط درجہ تک اور بعض بہت کم۔ پس ہر زمین کا لگان بھی اس کی قوت پیداوری یعنی زرخیزی کے مطابق ہو گا۔ جس ایکڑ کی پیداوار زیادہ ہو اس کا لگان بھی زیادہ ہو گا اور جس کی پیداوار کم ہے اس کا لگان بھی کم رہے گا۔ جو لوگ دیہات میں لگان وصول کرتے ہیں ان کو یہ حال بخوبی معلوم ہے۔ ہر گاؤں میں صد ہا کھیت ہوتے ہیں لیکن ہر ایک کی حالت بہ لحاظ پیداوار کم و بیش مختلف ہوتی ہے اور مشکل چند کھیت ایسے ملین گئے کہ جن کے لگان کا اوسط فی ایکڑ مساوی ہو۔ چنانچہ شمالی ہندوستان میں جو کھیت بہت زرخیز ہیں اور عمدہ موقع پر واقع ہیں ان کا لگان آٹھ روپے سے لیکر سیدرہ روپے فی ایکڑ تک مل رہا ہے اور باقی کھیتوں کے لگان کی شرح حسب حیثیت کھیتی جاتی ہے حتیٰ کہ ان بنجر کھیتوں کی نوبت آتی ہے جن کا لگان روپے آٹھ آنے ایکڑ بھی مشکل وصول ہوتا ہے اور بعض کو تو مفت اٹھا دیتے ہیں کہ بلا سے لگان نہ ملے زمین تو آباد رہے گی۔ پس جب اضافہ یا تخفیف لگان کا ذکر ہو تو ہم لگان کی کسی ایک بازار کی شرح کا حوالہ نہیں دے سکتے کیونکہ زمین زمین کا لگان زرخیزی اور موقع کے لحاظ سے مختلف ہوتا ہے۔ اضافہ لگان سے صرف یہ مراد ہوتی ہے کہ لگان کے کل مدارج چڑھ گئے اس کے برعکس تخفیف لگان میں سب مدارج اتر جاتے ہیں۔ لگان کی کوئی ایک بازار کی شرح نہیں ہوتی کہ وہی بڑھ دہی گھٹے : بازاروں میں زمین کی طلب ان لوگوں کی طرف سے پیش ہوتی ہے جو کہ زمین کی



باب پنجم کاشت کرنی چاہیں۔ شمالی ہندوستان میں بیشتر لوگوں کا ذریعہ معاش زراعت  
 فصل ۳۶ ہے۔ اور ہر ایک خاندان کی یہی خواہش ہوتی ہے کہ کاشت کے واسطے اس کو  
 بسر اوقات کے قابل زمین مل جاوے۔ کاشتکار لوگ بالطبع قدامت پسند اور لکیر کے  
 فیر ہوتے ہیں۔ جب تک بھی کسی نہ کسی حال میں گزر ہو سکے وہ کاشتکاری پر جمے رہیں گے  
 اور زیادہ آمدنی کے لالچ سے کوئی نیا کام کرنے کا خیال دل میں نہ لائیں گے۔ دیہاتی  
 مزدور بھی یہی کوشش کرتے ہیں کہ ان کو اپنے ہی گاون میں تھوڑی سی زمین مل جائے  
 تاکہ وہ کھیتی باڑی شروع کر دیں۔ قصبات میں جا کر محنت مزدوری کرنے سے وہ بہت  
 جان بچاتے ہیں۔ کاشتکاروں کو بھی تلاش رہتی ہے کہ کہیں پاس زمین مل جائے  
 خواہ لگان زیادہ دینا پڑے اور اگر کہیں دور عمدہ سے عمدہ زمین بھی تھوڑے لگان  
 پر ملے تو وہ اس کے خواہاں نہیں ہوتے۔ لوگوں کی ان عادات کا نتیجہ یہ ہے کہ زمین  
 کا کوئی بڑا اور باقاعدہ بازار نہیں۔ بلکہ زمین کی خرید و فروخت بہت سے چھوٹے  
 مقامی بازاروں میں منقسم ہے اور بازار بازار میں لگان کے مدارج مختلف رہتے ہیں  
 جہاں آبادی بڑھتی ہے وہیں زمین کی طلب میں بھی اضافہ ہوتا ہے۔ کیونکہ باب آدم  
 میں بیان ہو چکا ہے کہ یہ ممکن نہیں کہ کسی رقبہ ارامی سے جس قدر چاہیں پیداوار  
 حاصل کر لیں۔ بلکہ ہر زمین کی پیداوار کی ایک حد ہے کبھی نہ کبھی قانون ثقلیل حاصل  
 کے عمل درآمد کی نوبت آجاتی ہے۔ حتیٰ کہ مزید اصل اور محنت صرف کرنے سے  
 نفع کے بجائے نقصان ہونے لگتا ہے۔ شمالی ہندوستان کے بہت بڑے  
 حصے میں دیہات کی آبادی اس درجہ گنجان ہو چکی ہے کہ زمین کی طلب بہت بڑھی  
 رہتی ہے۔ اگر کوئی کھیت خالی ہو جائے تو زمیندار کو کاشتکار ملنے میں ذرا بھی  
 دقت نہیں ہوتی۔ بہت سے کاشتکاروں کے پاس تو کافی زمین نہیں اور بہت سے  
 سراسر محروم ہیں اور اسی تاک میں رہتے ہیں کہ کوئی کھیت ملے تو کاشت شروع کر دیں  
 طلب کا خاصہ تو پہلے بھی کئی مرتبہ بیان ہو چکا ہے۔ کسی خاص قسم کی زمین کا حقدار  
 زیادہ لگان مانگا جائے گا اسی قدر اس کی طلب گھٹے گی۔ بالفاظ دیگر لگان بڑھنے  
 سے زمین کی طلب گھٹتی ہے اور لگان گھٹنے سے زمین کی طلب میں  
 اضافہ ہوتا ہے :



لگان بڑھنے سے کچھ عرصے تک تو زمین کی رسد میں بھی اضافہ ہوتا ہے کچھ قطعات باب پنجم  
 اب تک غیر مزروعہ پڑے تھے۔ یا تو ان پر خود رو درخت کھڑے تھے یا بیل ڈھور چرتے تھے فصل آٹا  
 اب زمیندار ان کو بھی لگان کے لالچ سے کاشتکاروں کے حوالے کر دیتے ہیں اور جب تک زمین کی رسد  
 مزید زمین دستیاب ہو سکے لگان بھی بعینہ چیزوں کی قیمت کی طرح قرار پاتا رہتا ہے  
 یعنی اس کی مقدار ایسی رہتی ہے کہ زمین کی طلب و رسد میں توازن قائم رہے لگان کی  
 اس حد تک تو زمین کی حالت بالکل معمولی چیزوں کی سی ہے یہ صحیح ہے کہ زمین  
 کے بازار بہت باقاعدہ اور انتظام یافتہ نہیں اور ان میں لگان متوازن نہ کے  
 ٹھیک ٹھیک مدارج قرار پانے دشوار ہیں لیکن ہر جگہ لگان کا رجحان یہی رہتا ہے کہ  
 وہ زمین کی رسد و طلب میں توازن رکھے۔ اس حالت میں بھی جبکہ زمین کی رسد میں  
 بیشی ممکن ہو۔ لگان کے چند معمولی مدارج ہونگے جن کی طرف لگان کی بازاری شرحیں  
 مائل ہوتی رہیں گی :

مذکورہ بالا حالت کہ زمین کی رسد میں اضافہ کی گنجائش ہو دائمی نہیں بلکہ عارضی  
 ہے۔ چنانچہ زمین کی ایک خصوصیت یہی قرار پا چکی ہے کہ اس کی وسعت محدود ہے  
 اب دیکھنا یہ ہے کہ اس خصوصیت کی بدولت زمین کے بازاروں میں کیا خاص  
 کیفیت پیدا ہوتی ہے آبادی بڑھتے بڑھتے یہ نوبت آرہی ہے کہ کل قابل کاشت  
 زمین اٹھ جاتی ہے اور پھر یہ ممکن نہیں کہ طلب کے ساتھ ساتھ رسد میں اضافہ  
 ہوتا رہے یہ نوبت آنے پر زمین کی حالت عام چیزوں کی حالت سے بالکل مختلف  
 ہو جاتی ہے۔ زمین کی رسد محدود ہو جاتی ہے حالانکہ اور چیزوں کی رسد میں بہت  
 کچھ اضافہ ہو سکتا ہے شمالی ہندوستان کے اکثر حصوں میں یہ نوبت آچکی ہے۔  
 قابل کاشت زمین قریب قریب کل اٹھ چکی ہے اور اس کی رسد میں اضافہ کی گنجائش  
 نہیں ہے یہ ممکن ہے کہ بہت سا روپیہ خرچ کر کے بنجر زمین زرخیز بنائی جائے۔ مثلاً  
 پنجاب میں آبپاشی کی نہریں۔ نالے بنانا کمر بہت بڑا قطعہ آباد کیا گیا ہے۔ اب  
 وہاں خوب کاشت ہوتی ہے بنجر زمینوں میں سے زائد از ضرورت ریت یا چکنی مٹی  
 نکال دینے سے ان کی زرخیزی بڑھ سکتی ہے۔ لیکن آبادی بھی برابر بڑھ رہی ہے۔  
 ان ترکیبوں سے زمین میں کوئی قابل لحاظ اضافہ نہیں ہو سکتا :



باب پنجم  
فصل ۳۶

ایسی حالت میں لگان جس طرح قرار پاتا ہے اس کو سمجھنے کے واسطے ضروری ہے کہ گذشتہ باب میں جو بحث پیش ہو چکی ہے اس کی طرف رجوع کیا جائے۔ یعنی یہ کہ جبہ رسد بالکل محدود ہو تو سودا کیونکر قرار پاتا ہے۔ فرمن کرو ایک پر گنہ ہے اور وہاں جس قدر بھی قابل کاشت زمین ہے وہ سب اٹھ چکی ہے۔ یہ بھی مان لو کہ کاشتکار کو بس گزر کے لائق آمدنی حاصل ہو رہی ہے۔ نہ وہ فاقہ کش ہیں اور نہ وہ مرزا لال۔ صرف ان کے معیار زندگی کے مطابق بسر اوقات ہونے جاتی ہے۔ بحیثیت مجموعی انہی حالت میں سکون ہے البتہ بعض بعض افراد اپنی ہوشیاری اور محنت کی بدولت مقابلہ دوسروں سے زیادہ خوش حال ہیں اور بعض کام چور اور اناڑی مفلس دست اس حالت میں اگر کوئی شخص از سر نو کاشتکاری شروع کرنا چاہے یا موجودہ کاشتکار مزید زمین کے خواہاں ہوں تو دوسروں سے واپس لینے بغیر ان کو زمین ملنی محال ہے۔ صرف ایک گائوں کو پیش نظر رکھ کر فرمن کرو کہ ایک نو وارد جو کاشتکاری شروع کرنا چاہتا ہے ایک کھیت کا تیس روپے لگان پیش کرے۔ حالانکہ موجودہ کاشتکار صرف پچیس روپے ادا کرتا ہے یہ تو پہلے ہی فرمن ہو چکا ہے کہ گائوں میں کوئی خالی زمین موجود نہیں جس کو یہ کاشتکار جا کر گھیرے۔ اندھے کی لکڑی کی طرح وہی زمین جو وہ کاشت کرتا ہے۔ اس کا ذریعہ معاش ہے۔ پس لازم ہوا کہ وہ لگان تیس روپے سے بھی بڑھا دے ورنہ کھیت ہاتھ سے جاتا ہے۔ فرمن کرو کہ نو وارد جس قدر لگان پیش کرے یا تو اس سے کچھ بڑھ کر کاشتکار ادا کرے یا زمین چھوڑ دے اس حالت میں جبکہ طلب تو بڑھتی جائے اور رسد ختم ہو چکی ہو اور زمیندار کو اختیار ہو کہ جو سب سے زیادہ لگان پیش کرے زمین اسی کے سپرد کر دے لگان اس حد تک بڑھ جائے گا کہ اس کے بعد کاشتکار کھیت چھوڑنے پر آمادہ ہو جائیں گے۔

دیکھنا یہ ہے کہ لگان کی مقدار کیا رہے گی جو لوگ زمین لینے میں ایک ہندوستان میں لگان دوسرے کا مقابلہ کرتے ہیں ان کی فرمن یہ ہوتی ہے کہ اس کی کاشت سے روزی کمائیں یہ تو صاف ظاہر ہے کہ وہ اس قدر لگان ادا کرنا گوارا نہ کریں گے کہ اس کو منہا کرنے کے بعد ان کی آمدنی معمولی گزران تک کے واسطے کفایت



نہ کرے۔ البتہ اس حد کے اندر اندر کہ انگی گزر ہوئے جائے لگان حتیٰ الاوسع بڑھتا باب پنجم  
 رہے گا۔ ہندوستان کے اکثر حصوں میں کاشتکار کو کھیتی باڑی کے سوا بہت کم دخل ۳۶  
 ذرائع معاش حاصل ہیں اور لوگ قدیم رسم و رواج کے اثر سے زراعت ہی کو  
 قدرتی پیشہ خیال کرتے ہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ لوگ کاشتکاری کو بڑی طرح سے چھوڑتے  
 ہوئے ہیں۔ لگان میں اضافہ پر اضافہ ہوتا ہے مگر زمین نہیں چھوڑتے حتیٰ کہ لگان  
 میں سے مزدوروں کی اجرت اور اصل کا سود ادا کرنے کے بعد مشکل ان کے  
 پاس اس قدر بچتا ہے کہ زندگی بسر کر سکیں :

ایسی معاشی حالت میں مصارف کاشت منہا کرنے کے بعد جو کچھ پیداوار بچے گی  
 وہ کل کی کل لگان پر نذر ہوگی۔ اور لگان کی معمولی شرح یہی قرار پائے گی۔ واضح ہو کہ  
 مصارف کاشت میں کاشتکار اور اس کے خاندان کی ضروریات زندگی بھی داخل  
 ہیں۔ ورنہ ظاہر ہے کہ فاقہ کشی سے تنگ آکر چند ہی روز میں کاشتکار کھیتی  
 باڑی چھوڑ دیں گے لگان میں اس درجہ اضافہ ہو سکنے کا باعث یہی ہے کہ زمین  
 کی طلب تو برابر بڑھ رہی ہے لیکن اس کی رسد بالکل محدود ہے۔ اس میں  
 شک نہیں کہ اگر قانون لگان کاشتکاروں کی حمایت نہ کرتا تو شمالی ہندوستان  
 کے اکثر حصوں میں لگان اس حد تک بڑھ چکا ہوتا۔ یعنی لگان ادا کرنے کے بعد  
 کاشتکار کو صرف مصارف بچ رہتے اور کیا مکن تھا کہ وہ کچھ پس انداز کر سکتا یا ادنیٰ  
 ضروریات زندگی کے علاوہ اس کو اور کوئی چیز میسر آسکتی :



## فصل سنتس

## لگان

گزشتہ فصل میں واضح ہو چکا ہے کہ شمالی ہندوستان میں زرعی زمین کے مختلف قسم کے لگان بازار کیونکر قائم ہوئے۔ اور یہ بھی ثابت ہوا کہ بحالت موجودہ جبکہ زمین کی طلب بمقابل رسد بہت زیادہ ہے اگر قانونی قیود عائد نہ کی جاتیں تو لگان اس درجہ بڑھ جاتا کہ کاشتکار کو گزر کر کرنی مشکل ہو جاتی۔ یعنی کھیتی باڑی کا خرچ اور کاشتکار اور اس کے خاندان کے ضروری مصارف ادا ہونے کے بعد جو کچھ پیداوار بچتی وہ سب کی سب لگان کی مد میں زمیندار سنگوالیتا لیکن ممکن ہے کہ دوسرے مقامات اور دوسرے زمانوں میں حالات زراعت مختلف رہے ہوں چنانچہ ہم اب مختلف حالات کے تحت میں مسئلہ لگان سے مزید بحث کرتے ہیں وہ حالات فرض کرو جو ان انگریزی معاشین کے پیش نظر تھے جنہوں نے اول اول لگان کا مسئلہ تحقیق کیا مثلاً کچھ باخبر اور سمجھدار لوگ کاشت شروع کریں ان کو بقدر ضرورت اصل اور نیز محنت یعنی مزدور معمولی شرح سود و اجرت پر مل جاویں یہ لوگ جگہ جگہ جانے پر آمادہ ہوں اور اگر ان کو کسی دوسرے کام میں زیادہ منافع ملنے کی امید ہو تو کاشتکاری ترک کرنے میں کچھ تامل نہ کریں۔ بحث کو اور بھی سہل بنانے کی غرض سے ہم فرض کیے لیتے ہیں کہ کاشتکار اپنے ہاتھ سے کھیتی باڑی کا کام نہیں کرتے بلکہ مزدوروں سے کام لیتے ہیں اور صرف انتظام اور نگرانی اپنے ذمہ رکھتے ہیں۔ ہر کھیت کی آمدنی اور مصارف کا وہ بہت مفصل حساب تیار کرتے ہیں تاکہ ان کو ٹھیک ٹھیک معلوم رہے کہ کس کھیت سے کتنا نفع مل رہا ہے جو زمین ہمارے



پیش نظر ہے اس میں مختلف قطعات کی زرخیزی مختلف ہے بعض میں تو زرخیزی باپنجم  
اس درجہ کم ہے کہ اس سے کوئی لگان ہی وصول نہیں ہوتا۔ یعنی پیداوار مصارف <sup>۳۷</sup> فصل  
کاشت کے برابر رہتی ہے۔ البتہ باقی قطعات سے حسب مدارج زرخیزی کم یا  
زیادہ لگان حاصل ہوتا ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ جو حالات یہاں بیان ہوئے  
ان کی موجودگی میں لگان کیونکر قرار پائے گا :

جوزین کہ زیر کاشت ہو مگر جس سے کچھ لگان حاصل نہ ہو نہ بان اصطلاح اختتامی کاشت کی  
زمین کہلاتی ہے گویا وہ کاشت کی انتہائی حد کو پہنچ گئی ہے۔ یعنی اس کی کاشت انتہائی حد  
ہمیشہ خاتمہ کے قریب رہتی ہے اگر حالات میں ذرا سا بھی ناموافق رد و بدل ہوا  
تو کاشت فوراً ختم ہو جائے گی یعنی کاشتکار اس کو جو تنا بونا چھوڑ دے گا۔ ایسا  
بے لگان کھیت اسی حالت میں کاشت ہو سکتا ہے جبکہ اس کی پیداوار سے کم از کم  
ذیل کی مدیں وصول ہوتی رہیں :

(۱) کل اصل دائرہ جو کھیتی باڑی میں لگا ہو۔ اور نیز اصل قائم کا ایک مناسب  
جزو بطور مطالبات فرسودگی :

(۲) جس قدر اصل لگا ہو اس کا پورا پورا سود :

(۳) جتنی محنت صرف ہوئی ہو یعنی مزدوروں نے کام کیا ہو ان کی اجرت  
اور کاشتکار نے خود جس قدر کام کاج اور دیکھ بھال کی ہو اس کا مناسب معاوضہ  
یعنی معاوضہ تنظیم اگزمین کی پیداوار سے یہ چاروں مدیں پوری پوری وصول نہ ہوں تو کاشتکار  
مجبوراً کھیت چھوڑ بیٹھے گا۔ پس واضح ہوا کہ زرعی پیداوار کی قیمت گھٹنے سے  
بے لگان زمینیں یعنی جو کاشت کی انتہائی حد پر ہوں کاشت سے خارج ہو جاتی  
ہیں جب ان کھیتوں کی کاشت بند ہوئی تو صاف ظاہر ہے کہ زرعی پیداوار کی  
رشد بھی گھٹ جائے گی۔ تخفیف رسد کی بدولت بشرطیکہ طلب میں بھی تخفیف  
نہ ہو قیمت پھر چڑھے گی اور یہ زمینیں اضافہ قیمت کے اثر سے پھر کاشت ہونے  
لگیں گی مزید براں اگر قیمت خود بخود بڑھے تو اختتام کاشت کی حد اور آگے بڑھے  
گی۔ یعنی اور زمینیں بھی جو اس حد کے باہر تھیں اس میں داخل ہو جائیں گی بالفاظ  
دیگر جوز زمینیں بوجہ ادنیٰ زرخیزی کے اب تک کاشت نہ ہوتی تھیں اضافہ قیمت کے



پایہ پنجم  
فصل ۳  
طویل سے اُن کی بھی کاشت شروع ہو جاوے گی کیونکہ قیمت بڑھنے پر انکی  
قلیل پیداوار سے مصارف کاشت وصول ہونے لگیں گے۔ بلکہ اگر کچھ زائد  
مقدار وصول ہو تو عجب نہیں لیکن صاف ظاہر ہے کہ جب یہ زمینیں بھی کاشت  
ہوں تو رسد بڑھے گی اور اضافہ رسد تخفیف قیمت کا باعث ہو گا حاصل کلام  
یہ کہ حالت مفروضہ بالا میں اختتام کاشت کی حد کسی خاص درجے کی زرخیز زمین  
پر قائم نہیں رہتی۔ اگر زرخیز زمین کی پیداوار کی قیمت بڑھے تو ادنیٰ ادنیٰ درجہ  
کی زرخیز زمینیں بھی کاشت ہونے لگیں گی اور اگر قیمت گھٹے تو جو وہ مزرعہ  
زمینوں میں سے بھی ادنیٰ درجے کی زمینوں کی کاشت بند ہو جاوے گی اور خواہ  
قیمت کچھ ہی کیوں نہ ہو۔ مزرعہ زمینوں میں کچھ ایسی بھی ہوں گی جنکی پیداوار  
سے صرف مصارف کاشت وصول ہوں۔ کچھ زائد نہ بچے جس کو لگان کہہ سکیں  
ایسی زمینیں اصطلاحاً بے لگان زمینیں کہلاتی ہیں اور انہی کی بابت کہا جاتا ہے کہ  
وہ اختتام کاشت کی حد پر واقع ہیں :

مشہور مسئلہ  
لگان  
کسی قسم کی خواہ کتنی بھی پیداوار ہو سب کی بازاری قیمت ایک ہوتی ہے  
قطع نظر اس کے کہ وہ کس کس درجے کے زرخیز کھیت میں پیدا ہوتی ہے۔  
خریداروں کو تو صرف پیداوار سے غرض ہوتی ہے۔ زمین کی کم یا بیش زرخیزی  
سے کیا سود کار۔ صاف ظاہر ہے کہ جو جو زمینیں بے لگان زمینوں سے زیادہ  
زرخیز ہیں مصارف کاشت منہا کرنے کے بعد ان کی پیداوار میں سے کچھ  
مقدار زائد بچے گی۔ اور زمین جتنی ہی زیادہ زرخیز ہو اسی قدر اس کا حاصل زائد  
کی مقدار بھی زیادہ رہے گی۔ مذکورہ بالا حالت میں یہ کل کا کل حاصل زائد  
زمیندار بطور لگان وصول کرے گا اس کا قابو بڑھا ہوا ہے اور باقی لوگ جو  
کاشت میں شریک ہیں بے بس ہیں۔ مزدور اور اصلدار تو حسب مفروضہ  
پہلے ہی سے مناسب اجرت اور سود پارہے ہیں۔ اگر وہ اس سے زیادہ  
معاوضہ طلب کریں تو کاشتکار انکو چھوڑ کر دوسرے لوگوں سے معاملہ کر لیگا  
تاکہ سود و اجرت کی مروجہ شرح میں اس کو اضافہ نہ کرنا پڑے۔ کاشتکار کو بھی  
اپنی محنت اور کوشش کا کچھ معاوضہ مل ہی جاتا ہے۔ یہ تو اس کی دلی خواہش



ہوگی کہ اس حاصل زائد میں سے بھی کچھ حصہ بانٹے مگر وقت یہ آن پڑی ہے کہ زمین بابینم  
 کا رقبہ تو محدود ہے اور زراعت کے واسطے لوگوں میں بہت کچھ کشمکش جاری ہے فصل ۳۱  
 پس اگر موجودہ کاشتکار حاصل زائد میں سے کچھ بھی حصہ نکالے گا تو فوراً دوسرے  
 حریف کاشتکار زمیندار سے کل حاصل زائد دینے کا وعدہ کرنے کو آمادہ ہو جائیں  
 گے۔ پس یہ بھی اس خوف کے مارے بے چون و چرا کل حاصل زائد بطور لگان ادا  
 کر دیتا ہے۔ اور اپنے واسطے اس میں سے کچھ نہیں بچاتا۔ اگر قابل زراعت زمین  
 کا رقبہ لا محدود ہوتا تب تو ممکن بلکہ اغلب تھا کہ حاصل زائد حسب قرار داد اور  
 زمیندار اور کاشتکار میں تقسیم ہو جایا کرتا لیکن زمین کا رقبہ محدود ہے اور اس کی  
 طلب رسد سے بڑھی رہتی ہے۔ پس زمیندار بلا تکلف کل حاصل زائد وصول  
 کر لیتا ہے اور کاشتکار لاچار ہے۔ اگر اس قدر دینے سے انکار کرتا ہے تو زمین  
 ہاتھ سے جاتی ہے۔ دوسرے کاشتکار اس کی تاک میں لگے ہوئے ہیں :

یہ ہے لگان کا قدیم اور مشہور مسئلہ جس کو ہم نے نہایت سادہ طور پر بیان کیا  
 ہے۔ پیداوار کی قیمت خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو بعض زمینیں ایسی ہوں گی کہ انہی  
 پیداوار سے صرف مصارف کاشت یعنی اصل دائرہ سود، اجرت اور اجرت تنظیم  
 وصول ہوگی۔ ایسی زمینوں کو اختتامی زمین سے تعبیر کر سکتے ہیں یعنی وہ کاشت  
 کی انتہائی حد کو پہنچ جاتی ہے ان سے ادنیٰ درجے کی زمینیں کاشت نہیں ہوتیں  
 ان اختتامی زمینوں سے مصارف کاشت کے سوا کوئی حاصل زائد بطور لگان وصول  
 نہیں ہوتا۔ البتہ جو زمینیں ان سے زیادہ زیادہ زرخیز ہیں ان کی پیداوار میں سے مصارف  
 کاشت منہا کرنے کے بعد بھی کچھ مقدار جس کو حاصل زائد کہتے ہیں بچ رہتی ہے  
 اور یہی حاصل زائد معاشی لگان کہلاتا ہے۔ جو لگان زمیندار کاشتکار سے وصول  
 کرتا ہے۔ وہ معاہدے سے قرار پاتا ہے۔ اگر وہ معاشی لگان سے زائد ہے تو  
 کاشتکار جلد کھیت چھوڑ دے گا یا خود تباہ ہو جائے گا۔ اگر معاشی لگان کے  
 مساوی ہے تو کاشتکار گذر گئے جائے گا اور اگر معاشی لگان سے کچھ کم ہے تو یہ  
 کاشتکار کی خوش قسمتی ہے اور اس کی حالت کچھ عرصے میں سنبھل جائیگی  
 پیداوار کی معمولی قیمت سے معاشی لگان قرار پاتا ہے اگر قیمت بڑھے تو



باب پنجم  
فصل ۳

موجودہ اختتامی زمین سے بھی ادنیٰ درجے کی زمینوں پر کاشت پھیل جاوے گی یہ نئی زمینیں تو بے لگان قرار پائیں گی اور جو زمینیں ان سے زیادہ زرخیز ہیں ان سے لگان وصول ہونا شروع ہو گا گو یا سابق بے لگان زمین سے بھی کچھ تھوڑا بہت لگان وصول ہونے لگے گا۔ حاصل کلام یہ کہ اضافہ قیمت سے اختتامی زمین کی حد آگے بڑھ جاتی ہے یعنی ادنیٰ تر زمین کاشت ہونے لگتی ہے اور تمام سابق زمینوں کا لگان بھی بڑھ جاتا ہے اس کے برعکس اگر قیمت گھٹے تو موجودہ اختتامی زمین کی کاشت بند ہو جاتی ہے۔ کیونکہ انہی کاشت سے سراسر نقصان ہونے لگتا ہے۔ جو زمین ذرا بہتر تھی اب وہ بے لگان زمین قرار پائے گی۔ اور باقی تمام اعلیٰ زمینوں کے لگان میں تخفیف ہو جاوے گی۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ اگر اضافہ لگان پر قانون کی بندشیں قائم نہ ہوتیں تو بحالت موجودہ معاشی لگان کا اس لگان سے کیا تعلق ہوتا جو کاشتکاروں کو ادا کرنا پڑتا ہے۔

مسئلہ لگان اور  
ہندوستان

ہندوستان میں بھی اختتام کاشت کی انتہائی حد کی مثالیں نظر آتی ہیں یعنی یہاں پر بھی گانوٹ میں بہت سی زمینیں ہیں جن کی پیداوار سے مصارف کاشت کے علاوہ کوئی ماہصل زائد یعنی لگان وصول نہیں ہوتا۔ چنانچہ بہت سی زمینوں کو جو خود کاشت کہلاتی ہیں زمیندار محض اس وجہ سے اپنے طور پر کاشت کرتے ہیں کہ ان سے مصارف کاشت کے سوا کوئی لگان وصول نہیں ہوتا۔ اور زمیندار ان کو بلا لگان اٹھاتا نہیں چاہتے ان بے لگان زمینوں کے علاوہ جو دیگر مزدور زمینیں ہیں وہ بمدارج مختلف زیادہ زرخیز ہیں اور زرخیزی کی کمی بیشی کے مطابق ان سے لگان بھی تھوڑا یا بہت وصول ہوتا ہے مشہور مسئلہ لگان میں کاشتکار کی جو حالت پیش نظر رکھی گئی ہے ہندوستانی کاشتکار کی حالت اس سے بالکل مختلف ہے کیونکہ وہ نہ صرف کھیتی باڑی اور اس کے کام کاج کی دیکھ بھال اور نگرانی کرتا ہے بلکہ وہ اور مزدوروں کی طرح بونے جوتے میں بھی ہاتھ بٹاتا ہے کچھ اصل بھی اپنی گمرہ سے لگاتا ہے اور اس کو جو آمدنی حاصل ہوتی ہے اس میں وہ ان مدوں کی کوئی تفریق نہیں کرتا کہ فلاں مقدار سود ہے فلاں اجرت اور فلاں معاوضہ تنظیم۔ وہ دل میں



یہ نہیں سوچتا کہ آیا اس کو اپنے اصل پر مناسب سود مل رہا ہے۔ محنت کی مثال باب پنجم اجرت ملتی ہے اور آیا معاوضہ عظیم کی مقدار بھی مناسب ہے یا نہیں حتیٰ کہ اس کو فصل ۳۰ یہ فکر تک نہیں ہوتی کہ اصل قائم جو بتدریج کہتا اور ان کا کاروبار ہوتا جاتا ہے اسکو دوبارہ مہیا کرنے کے واسطے بھی کچھ رقم بطور مطالبات فرسودگی پس انداز ہو رہی ہے یا نہیں۔ مثلاً لگان میں خرمن کیا ہے کہ کاشتکار مصارف کاشت کا پورا پورا حساب کر کے ان کو پیداوار میں سے منہا کرتا ہے جس سے اس کو معلوم ہو جاتا ہے کہ آیا کچھ حاصل زیادہ بچا یا نہیں اور اگر بچا تو کتنا۔ لیکن ہندوستان کا غریب اور جاہل کاشتکار یہ سب اہتمام کہاں کر سکتا ہے کہ ہر کھیت کا پورا پورا حساب تیار رکھے مصارف کاشت میں کبھی وہ نقد خرچ کرتا ہے اور کبھی غلہ۔ مثلاً مزدوروں کی اجرت ہے یا تخم کی قیمت ہے پس محض تجربے سے وہ سرسری اندازہ کر لیتا ہے کہ مصارف بچانے کے بعد آیا اس قدر پیداوار بچ رہتی ہے کہ اسکی بھی گزر ہو جائے اور لگان بھی ادا ہوتا ہے پس ہندوستان کی حالت ایسی ہے کہ یہ دریافت کرنے کے بجائے کہ آیا پیداوار میں سے مصارف کاشت منہا ہونے کے بعد کچھ لگان باقی رہتا ہے یہ سوال کرنا چاہیے کہ پیداوار میں سے کاشتکار کے اخراجات بچانے کے بعد کچھ باقی بچتا ہے یا نہیں؟

ہندوستان کی حالت پر غور کرو شمالی ہندوستان کے اکثر حصوں میں کاشتکاروں میں باہم زرعی زمین کے واسطے بہت کشمکش جاری ہے کاشتکاروں کو پیشہ بدلنے میں بہت دقت پیش آتی ہے اور اپنا قدیم پیشہ لینے زراعت چھوڑنا ان کو بہت گراں بھی گزرتا ہے، پس اگر قانون ان کی حمایت نہ کرتا تو جو کچھ لگان وہ ادا کرتے معاشی لگان سے کبھی کم نہ ہوتا بلکہ عجب نہ تھا کہ اس سے زیادہ ہوتا، زمین کے واسطے اس درجہ کشمکش ہے کہ جس زمین سے کاشتکار کو کچھ بھی معمول سے زیادہ آمدنی حاصل ہوتی ہے دوسرے کاشتکار اس کا لگان بڑھانے پر آمادہ ہو جاتے ہیں۔ حتیٰ کہ اس کی آمدنی بھی گھٹ کر دوسری زمینوں کی معمولی آمدنی کے برابر آ رہتی ہے۔ بالفاظ دیگر زمیندار کو پورا پورا معاشی لگان تو ضرور ہی مل جاتا ہے لیکن کاشتکاروں کو کھیتی باڑی کچھ ایسی عزیز ہے کہ وہ معاشی لگان سے زیادہ ادا کرنا بھی گوارا کر لیتے ہیں مگر انکو کھیت چھوڑنا منظور نہیں مزدور



باب پچہم  
فصل ۳۰

گھٹا کر خود جان کھیاتے ہیں تاکہ کم اجرت دینی پڑے اپنی بعض ضروریات ترک کر دیتے ہیں۔ اصل قائم کئے مطالبات فرسودگی چھوڑ دیتے ہیں بلکہ کبھی کبھی تو تنگ دستی برداشت کرتے ہیں مگر لگان بڑھانے سے نہیں سہتے حاصل کلام یہ کہ کاشتکاروں میں وہ کشمکش پھیلی ہے کہ معاشی لگان سے بڑھکر لگان ادا کرنے کو تیار ہو جاتے ہیں اور نتیجہ یہ ہے کہ ان کو پورے پورے مصارف کاشت بھی وصول نہیں ہوتے نہ اصل کا مناسب سود ملتا ہے نہ محنت کی پوری اجرت اور نہ کافی معاوضہ تنظیم واقعہ یہ ہے کہ جو ضروریات لوازمات زندگی شمار ہوتی ہیں وہ میسر ہونیکے بعد جو کچھ بچتا ہے کاشتکار بطور لگان زمیندار کی نذر کر دیتا ہے یہ ضرور نہیں کہ زمیندار خواہ مخواہ زیادہ سے زیادہ لگان وصول کرے بعض رحمدل اور مال اندیش زمیندار اپنے آسامیوں کی خوشحالی کی خاطر لگان ہلکا رکھتے ہیں لیکن اگر وہ چاہتے تو اس قدر لگان ضرور وصول کر سکتے تھے اور بعض اس قدر وصول کرنے کی کوشش بھی کرتے ہیں کہ پیٹ پالنے کے سوا کاشتکار کو اور کچھ میسر نہ ہو چنانچہ اسی احتیاط سے اضافہ لگان کے متعلق قانون نے قواعد مقرر کر دیئے ہیں کہ کاشتکاروں پر بیجا بار نہ پڑ سکے۔

لگان اوقیت  
پیداوار

مغربی معاشیہین نے جو مسئلہ لگان کے متعلق تحقیق کی ہے۔ وہ ہندوستان پر بھی بہت کچھ صادق آتی ہے۔ جہاں زمین کم ہو اور طلب زیادہ کاشتکاروں کی کشمکش کے طفیل سے زمیندار چاہے تو سالم معاشی لگان وصول کر سکتا ہے بلکہ غریب اور جاہل کاشتکاروں سے اور بھی زیادہ وصول کرنا ممکن ہے۔ اگلی فصل میں اس بحث کی تفصیل درج ہے کہ سرکار نے یہ اصول کیوں برتا کہ جو لگان ادا ہو وہ زمین کی طلب و رسد کے اثر سے قرار نہ پائے بلکہ قانون کا پابند رہے۔ مسئلہ لگان کا بیان ختم کرنے سے پیشتر ضروری معلوم ہوتا ہے کہ زرعی پیداوار کی قیمتوں اور زمینوں کے لگان میں جو تعلق ہے وہ بھی واضح کر دیا جائے لوگ اکثر بیان کرتے ہیں بلکہ اخباروں میں لکھتے ہیں کہ لگان بڑھنے کی وجہ سے زرعی پیداوار کی قیمتیں چڑھ جاتی ہیں۔ بالفاظ دیگر قیمتوں کا دار مدار لگان پر ہے لیکن حقیقتہً معاملہ بالکل برعکس ہے۔ یعنی لگان خود قیمتوں پر منحصر ہے۔ چنانچہ پیداوار کی قیمت سے افستانی کاشت کی حد قرار پاتی ہے بے لگان زمین کی پیداوار کی قیمت سے محض مصارف



کاشت وصول ہوتے ہیں اور یہی قیمت لگان کا باعث ہوتی ہے، اگر قیمت بڑھی تو باب پنجم  
 اولیٰ تر زمین بھی کاشت ہونے لگتی ہے اور قیمت گھٹی تو اولیٰ زمینوں کی کاشت فصل ۲،  
 بند ہو جاتی ہے۔ بحالت اول لگان بڑھتا ہے۔ بحالت دوم اس میں تخفیف ہو جاتی  
 ہے۔ بہر صورت قیمت کی تبدیلی سے لگان میں تبدیلی ہوتی ہے۔ پس ثابت ہوا کہ  
 لگان کا دار و مدار قیمت پر ہے نہ کہ قیمت کا لگان پر اس واقعے کو ایک قانون کی  
 شکل میں یوں بھی بیان کرتے ہیں کہ لگان مصارف پیدائش کا کوئی جزو نہیں  
 مصارف کاشت خجکی رو سے قیمت پیداوار قرار پاتی ہے وہ مصارف ہیں جو اختتامی زمین  
 کی کاشت میں پیش آئیں کہ جس سے کوئی لگان وصول نہ ہوتا ہوا اور ان  
 مصارف کا اس لگان سے کوئی تعلق نہیں جو اعلیٰ زمینوں سے وصول ہوتا ہے۔  
 بالفاظ مختصر لگان کا باعث اعلیٰ قیمتیں ہیں نہ کہ اعلیٰ قیمتوں کا باعث لگان :



# فصل اتریس

## لگان پر قانونی بندشیں

قانونی بندشوں کی ضرورت گزشتہ فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ اگر شمالی ہند میں تعین لگان محض معاشی اسباب پر چھوڑ دیا جاتا اور قانون کی طرف سے کوئی مداخلت نہ ہوتی تو پیداوار کا جزو اعظم تو زمیندار لگان کی مد میں سنگوا لیتے اور غریب کاشتکار کے پاس اگر کچھ بچتا تو بس اسی قدر کہ گزر ہو سکے اور وہ بھوکوں نہ مرے یہ بھی ذکر آچکا ہے کہ قانون نے تقرر اور بالخصوص اضافہ لگان پر چند قیود لگا دیئے ہیں جن کا منشا یہ ہے کہ پیداوار کا کچھ حصہ جو قانون کی مداخلت بغیر زمیندار وصول کر لیتا کاشتکار کے پاس بچ رہے تاکہ وہ بھی اپنی حالت سدھار سکے یہ قانونی مداخلت عام ایسی میں ایک استثنا سمجھنی چاہیے۔ کیونکہ سرکار قانوناً چیزوں کی قیمت مزدوروں کی اجرت یا اصل کا سود تو کبھی مقرر نہیں کرتی بلکہ ان کا تعین معاشی اسباب پر چھوڑتی ہے۔ پس لگان کے معاملے میں قانونی مداخلت کی جاتی ہے اس کا باعث کیا ہے اس مختصر کتاب میں اس سوال کے تفصیلی جواب کی تو گنجائش نہیں البتہ مختصر تشریح یہ ہے کہ تعین و اضافہ لگان میں قانونی مداخلت کرنے سے سرکار کے کئی مقصد ہیں اور ان کا سیاسیات سے بہت قریبی تعلق ہے۔ ان میں سے ایک مقصد ملک کی مرفہ الحالی بھی ہے۔ اور گو یہ بہت مقدم ہے تاہم کچھ مقاصد اور بھی ہیں جن کو بعض وقت مرفہ الحالی پر بھی ترجیح دینی پڑتی ہے۔ قانون لگان کی تائید اور حمایت میں جو بہت سے دلائل پیش کیے جاتے ہیں ان میں سے ہم صرف وہی بیان کرنا چاہتے ہیں جن کا بلا واسطہ معاشی مقصد یعنی عام مرفہ الحالی



سے تعلق ہے۔ معاشی نقطہ نظر سے قانون لگان کی سب سے زیادہ موئید یہ ہیں باتِ بنیم ہے کہ اگر لگان بلاروک ٹوک بڑھتا رہا تو بالآخر تمام قوم کی کمائی گھٹ جائے گی۔ فصل ۳۸ مذکورہ بالا دلیل کے سمجھنے کے واسطے ضرور ہے کہ ہم زمین کی زرخیزی پر زمین کی مزید غور کریں۔ ساتویں فصل میں اس کا مختصر بیان موجود ہے۔ یہ خیال کرنا صحیح زرخیزی نہوگا کہ زمین ایک مال گدام ہے اس میں سے جتنی پیداوار چاہیں نکال لیں بلکہ اس کی حالت گھوڑے یا بیل کی سی سمجھنی چاہئے گھوڑا یا بیل اسی حالت میں خوب کام دے سکتا ہے جبکہ اس کی غور و پرداخت اچھی طرح کی جائے کچھ گھوڑے عرصے تک تو اس سے زائد از معمول کام لینا ممکن ہے لیکن اگر زیادہ دنوں تک اس پر کام کا بیجا بار ڈالا گیا تو وہ تھک کر پہلے سے بھی کم کام کرنے لگے گا زمین کی حالت بھی بہت کچھ ایسی ہی ہے جب اس کی کاشت بیجا طور پر ہوتی ہے تو زرخیزی یعنی قوت پیداوار بھی بہت جلد گھٹ جاتی ہے۔ یہ ممکن ہے کہ اس وقت کچھ فائدہ ہو جائے۔ لیکن زرخیزی گھٹنے سے آئندہ آمدنی میں ضرور کمی آجائے گی۔ اس کے برعکس عمدہ اور باقاعدہ کاشت کے ذریعے سے مستقل طور پر کھیت کی زرخیزی بڑھ سکتی ہے پس زرعی پیداوار کی مقدار جو ملک کی آمدنی کا جزو اعظم ہے بہت کچھ طریق کاشت پر منحصر ہے۔ اگر لوگ یہ ٹھان لیں کہ اس وقت کھیتوں سے جتنی آمدنی بھی حاصل ہو سکے وصول کی جائے تو کچھ عرصے بعد ضرور پیداوار گھٹ جاوے گی۔ اس کے برعکس اگر پیداوار بڑھانی مقصود ہو تو ضرور ہے کہ کاشتکار اپنی اپنی زمینوں کی زرخیزی بڑھانے اور قائم رکھنے میں گہری دلچسپی لیں اور ذاتی منفعت کو ملحوظ رکھیں :

اگر قانون لگان نہ ہو تو پھر کیونکر کاشتکار کو کھیت کی درستی اور ترقی میں کوئی دلچسپی ہو سکتی ہے۔ اگر وہ جان کھپا کر کھیت کی زرخیزی کو ترقی دے تو اندیشہ ہے کہ مزید پیداوار لگان کے بہانے سے زمیندار وصول کر لے کاشتکار کو تو بس وہی گزر کے قابل حصہ ملے گا۔ اور اگر زمین کی پیداوار گھٹی تو لگان میں بھی تخفیف ہو جائے گی۔ کاشتکار کو اس سے کچھ نقصان نہیں پہنچے گا۔ گویا کھیت کی زرخیزی بڑھانے گھٹانے سے کاشتکار کو نفع نقصان نہیں پہنچتا اس کے حق میں دونوں حالتیں



باب پنجم  
فصل ۳۸

برابر ہیں جبکہ کاشتکار کو ہر وقت یہ خوف لگا رہے کہ زمیندار اضافہ لگان کے لالچ میں آکر اس سے کھیت نکال کر کسی دوسرے کو نہ دے دے۔ تو پھر کیونکر توقع ہو سکتی ہے کہ کاشتکار اپنے کھیت میں دل لگا کر محنت کرے اور اسکی زر خیزی بڑھائے یا برقرار رکھے۔ ایسی حالت میں تو کاشتکار موجودہ وقت کو غنیمت سمجھ کر یہی کوشش کرے گا کہ جتنی پیداوار بھی کھیت سے مل سکے۔ حاصل کرے زمین کی آئندہ زر خیزی سے اس کو کوئی دلچسپی اور تعلق محسوس نہ ہوگا۔ اگر یہ منظور ہو کہ کاشتکار آئندہ زر خیزی کا بھی لحاظ رکھے تو ضرور ہے کہ اول اس کو اطمینان دلادیا جائے کہ معقول عرصے تک وہ کھیت اس کے تصرف میں رہے گا تاکہ وہ اپنی محنت کا پھل پائے۔ دوم اس کی کوشش سے پیداوار میں جو اضافہ ہوگا کم از کم اس کا ایک جزو اس کو بھی چھوڑ دیا جائے گا۔ یہ نہیں کہ کاشت کار کو جس وقت چاہا نکال دیا یا کل مزید پیداوار لگان میں داخل کر لی :

جو بحث اوپر پیش ہوئی وہ صرف مسئلہ لگان سے اخذ نہیں کی گئی بلکہ جن ملکوں کی معاشی حالت ہندوستان سے ملتی جلتی ہے وہاں کے تجربے اور واقعات سے بھی اس کی تصدیق ہوتی ہے ایسے تمام ممالک میں قرار پا چکا ہے کہ اگر زرعی پیداوار کے ذریعے سے ملک کی آمدنی بڑھانی مقصود ہو تو کاشتکار کی کاشت کافی طویل ہونی چاہیے۔ طویل مدت کاشت سے وہی حالت مراد ہے جو ابھی بیان ہوئی یعنی کاشتکار اتنے عرصے تک کھیت پر قابض رہے کہ اس کی درستی اور ترقی سے خود بھی فائدہ اٹھا سکے۔ ایسی اطمینانی حالت میں وہ خود بخود کھیت کی پیداوار بڑھانے کی کوشش کرے گا۔ مدت کاشت طویل ہونے کے علاوہ یہ بھی ضرور ہے کہ کاشتکار سے مناسب لگان وصول کیا جاوے۔ مناسب لگان کی کوئی شرح معین کرنا تو دشوار ہے۔ اس سے مراد یہ ہے کہ لگان ادا کرنے کے بعد کاشتکار کے پاس پیداوار کی اتنی مقدار بچ رہے کہ اس کے لالچ سے وہ اپنی زمین کی حالت سدھارنے پر آمادہ ہو جائے۔ پس قانون لگان سے سرکار کے دو مقصد وابستہ ہیں۔ اول کاشتکار کی مدت کاشت بڑھانا دوسرے زمیندار کو صرف مناسب لگان لینے کا موقع دینا :



شمالی ہندوستان کے مختلف صوبہ جات میں جو قوانین لگان جاری ہیں انکے باب پنجم مطالعے سے واضح ہو گا کہ گو صوبہ صوبہ کے قانون میں بہت سے تفصیلی اختلافات فصل ۳۸ موجود ہیں تاہم سب قوانین میں دو باتیں عام اور مشترک ہیں۔ ایک طویل مدت کاشت قانون لگان دوسرے مناسب لگان۔ قانون نے کاشتکاروں کی جو حمایت کی ہے اسکے مدایج مختلف ہیں سب کاشتکاروں کو یکساں حمایت حاصل نہیں لیکن بحیثیت مہربانی کاشتکاروں کی جماعت کثیر کو قانون سے دونوں رعایتیں حاصل ہو جاتی ہیں نہ تو وہ جلد جلد کھیت سے بیدخل ہو سکتے ہیں اور نہ زمیندار ہمیشہ حسب وخواہ ان سے لگان وصول کر سکتا ہے ہر صوبہ میں کچھ کاشتکار و خیل کار کہلاتے ہیں جو کہ کبھی بیدخل نہیں ہو سکتے بشرطیکہ وہ مقررہ لگان وقت پر ادا کرتے رہیں بعض کاشتکاروں کا دخل کسی خاص وقت تک محدود ہوتا ہے۔ لیکن یہ وقت بھی عموماً کافی طویل ہوتا ہے۔ مثلاً سات سال مزید براں لگان پر بھی طرح طرح کی بندشیں قائم کی گئی ہیں۔ چنانچہ او وہ میں اضافہ لگان ایک خاص نسبت تک محدود ہے مثلاً فی روپیہ ایک آنہ علی ہذا صوبہ متحدہ میں کاشتکار کا لگان عدالت بھی تجویز کر سکتی ہے لیکن قوانین لگان کا عام اصول وہی ایک ہے۔ یعنی زمیندار کو کاشتکار کے بلا وجوہ معقول بیدخل کرنے سے روکنا اور زمیندار کے لگان کی مقدار محدود کر دینا تاکہ کاشتکار اطمینان سے کھیتی باڑی کریں اور ملک کی پیداوار اور آمدنی میں اضافہ ہو :

ابتدائی مطالعے کے واسطے قانون لگان کی طویل بحث بے محل معلوم ہوتی ہے لیکن اوپر کے بیان لگان کا تعریف سے واضح ہو گیا ہو گا کہ زمینداروں کو یہ حق حاصل نہیں کہ وہ جس قدر چاہیں لگان طلب کریں اور اگر لگان پر قانونی بندشیں قائم نہ ہوتیں تو زمیندار موجودہ لگان سے کہیں زیادہ وصول کر سکتے تھے جس ہندوستان میں لگان۔ مقرر کرنے کا جو طریق ہے وہ چند مختصر الفاظ میں بیان نہیں ہو سکتا۔ اب زرعی زمین کے بازار پیدا ہو گئے ہیں اور طلب و رسد کی ایسی حالت ہے کہ لگان نہ صرف معاشی لگان کی مقدار تک بلکہ اس سے بھی زیادہ بڑھ سکتا ہے حتیٰ کہ کاشتکار کو بس اتنی پیداوار بیچ رہے کہ وہ بے پروا قات کر سکے لیکن سرکار بذریعہ قانون لگان کو اس حد تک نہیں بڑھنے دیتی اول تو



باب پنجم  
فصل ۳۸

کاشتکار کو ضروری اخراجات سے کچھ زیادہ حصہ مل جاتا ہے دوسرے اس کو  
قبضہ زمین کے متعلق اطمینان رہتا ہے کہ وہ کھیت درست کر کے اس کی زرخیزی سے  
مستفید ہو سکے گا حاصل کلام یہ کہ کاشتکاروں کو کھیتی باڑی میں محنت کرنے کا شوق  
پیدا ہوتا ہے اور زراعت کی ترقی سے کل ملک کو فائدہ پہنچتا ہے۔ جب کبھی یہ  
بحث چھڑے کہ آیا فلاں صوبہ کے واسطے قانون لگان موزوں اور کافی ہے یا  
نہیں تو اس سے یہ مراد ہوتی ہے کہ آیا قانون کاشتکار کو عمدہ طور پر کھیتی باڑی  
کرنے کی پوری پوری ترغیب دیتا ہے یا نہیں ؟



# فصل انتالیس

## اجرت

گذشتہ فصلوں میں بیان ہو چکا ہے کہ کس حد تک اصل اور زمین کے بازار قائم دیہات میں ہو چکے ہیں اور وہاں کیونکر سود اور لگان کی شرح قرار پاتی ہے۔ اب اسی نقطہ نظر رواجی اجرت سے محنت کا مطالعہ کرنا مقصود ہے اول ہم عام محنت کی اجرت سے بحث کرتے ہیں اس کے بعد وہ پیشے بیان ہوں گے جن کے واسطے خاص مہارت درکار ہوتی ہے۔ اور جنگی اجرت پر خاص خاص باتوں کا اثر پڑتا ہے۔ اگر کسی کاشتکار سے جو قصے سے دور کسی گاؤں میں رہتا ہو دریافت کیا جائے کہ مزدوروں کی اجرت کیونکر قرار پاتی ہے تو بلاشبہ وہ یہی جواب دیگا کہ اجرت رواج پر قائم ہے۔ مثلاً کھیتی باڑی کے مزدور ونگوون بھر کی اجرت دوسیر غلہ ملتا ہے یا اس سے کچھ کم و بیش اسی طرح لوہار بڑھئی وغیرہ کی شرح اجرت بھی رواج پر جاری ہے۔ آج سے کچھ دنوں پہلے تک کاشتکار کا یہ بیان بالکل درست تھا اور اب بھی دوران فتادہ دیہات میں یہی حال ہے کہ اجرت رواج پر مبنی ہے اور رواج جلد جلد نہیں بدل سکتا۔ لیکن پھر بھی رواج کبھی نہ کبھی بدلتا ضرور ہے۔ ممکن نہیں کہ سدا ایک سا رواج رہے۔ پس ہم کو اس زمانہ پر نظر ڈالنی چاہئے جبکہ رواج نہ تھا تا کہ معلوم ہو کہ کن اسباب کی بنا پر اجرت کی شرح کا رواج پڑا۔ گویا ہندوستان کی قدیم معاشی تاریخ مطالعہ کرنی چاہئے۔ ہندوستان کی قدیم معاشی تاریخ اب تک بہت کچھ تحقیق طلب ہے۔ تاہم ایسا معلوم ہوتا ہے کہ مزدوروں کو اجرت دینے کا طریق رسم غلامی سے نکلا۔ غالباً



دیہاتی مزدوروں کے آباد اجداد جو کہ ادنیٰ ذات کے لوگ تھے کسی زمانے میں کاشتکاروں کے غلام تھے۔ بالفاظ دیگر نہ تو وہ ایک گاؤں سے دوسرے گاؤں جا کر مزدوری کر سکتے تھے اور نہ وہ ہر کسی کے ہاں جو ان کو سب سے زیادہ اجرت دیتا کام کر سکتے تھے بلکہ وہ اپنے ہی مالک کے ہاں کام کرتے تھے اور جو اجرت مالک تجویز کرتا تھا وہی قبول کر لیتے تھے۔ ایسی حالت میں محنت کا بازار کیونکر قائم ہو سکتا ہے۔ البتہ اگر مزدور غلاموں کے طور پر خرید و فروخت بھی ہوتے تب موشیوں کی طرح محنت کا بازار لگ سکتا تھا لیکن ہندوستان میں خرید و فروخت کی کبھی نوبت نہیں آئی۔ مزدور صرف کام کرنے اور اجرت لینے میں رسم و رواج کے پابند تھے کاشتکار کا بھی فائدہ اسی میں تھا کہ اس کے مزدور توانا و تندرست رہیں۔ اگر وہ بیمار پڑتے یا مر جاتے یا تنگ آ کر اس پاس کے جنگلوں میں بھاگ جاتے تو اس کی کھیتی باڑی کا ناس ہو جاتا پس اسی اندیشے سے کاشتکار اپنے مزدوروں کو کافی غلہ وغیرہ دیتے تھے تاکہ وہ اچھی طرح پر کام کاج کرتے رہیں۔ کم از کم اتنی اجرت ضرور دیتے تھے کہ زندہ اور تندرست رہ سکیں اگر اس میں کمی کی جاتی تو وہ قاتلوں کے مارے بیکار ہو جاتے بلکہ مر جاتے عجب نہیں اگر مزدوروں کو خوش رکھنے کے خیال سے کسی قدر زیادہ اجرت بھی دی جاتی ہو۔ اس زمانے میں مزدوروں کی ضروریات چند گنتی کی ہوں گی۔ ان کو سب سے زیادہ تو پیٹ بھر کھانسیکی ضرورت ہوگی۔ جبکہ دیہات کے درمیان بھی سلسلہ آمد و رفت نہ تھا تو بھلا نئی ضروریات کیونکر پیدا ہو سکتی تھی۔ پس جبکہ کاشتکاروں کو تجربہ سے معلوم ہو گیا کہ اجرت کی فلاں مقدار سے مزدور خوش ہیں اور ان کی گزر ہوٹے چلی جاتی ہے تو بس وہی مقدار مدتوں اجرت کے طور پر مزدور کو ملتی رہی۔ اور مزدور بھی سال ہا سال تک بس انہی ضروریات پر قانع رہے نہ اجرت بڑھی نہ ضروریات میں اضافہ ہوا حتیٰ کہ ان دونوں کا ایک رواج سا پڑ گیا لیکن بالآخر خارجی تبدیلیوں نے دیہات پر اثر ڈالنا شروع کیا۔ اب رسم و رواج دو بھر معلوم ہونے لگے۔ لوگوں کو ان کی ابتدا تو یاد نہیں رہی انکی تائید میں صرف یہ کہنے لگے کہ ہمیشہ سے ایسا ہی ہوتا چلا آیا ہے :



ہندوستان کی قدیم معاشی تاریخ اس قدر تفصیل سے معلوم نہیں کہ کوئی قطعی طور سے باب پنجم کہہ سکے کہ مزدوروں کی حالت ایک حد تک غلاموں کی سی تھی اور اجرت کی ابتدا فصل ۳۹ یونہی ہوئی جیسے کہ اوپر بیان کی گئی۔ البتہ جو کچھ معلومات حاصل ہو سکی ہے اس سے وہی نتیجہ نکلتا ہے جو بیان ہوا۔ اور اس کی مزید تائید اس امر سے بھی ہوتی ہے کہ ملک کے پس ماندہ حصوں میں اب تک مزدوروں کی حیثیت بہت کچھ غلاموں کی سی ہے۔ قانوناً تو اب وہ اپنے مالک کا کام کرنے کے واسطے مجبور نہیں ہیں۔ رسم و رواج کا اب بھی ان پر اتنا اثر ہے کہ وہ قدیم پیشوں پر قائم ہیں۔ وہی رواجی اجرت لیتے اور اسی قدیم طرز پر زندگی بسر کرتے ہیں۔ اب ان کو کچھ محسوس ہونے لگا ہے کہ وہ آزاد ہیں جہاں چاہیں اور جو چاہیں کام کریں اور اچھی سے اچھی اجرت کمائیں۔

پس معلوم ہوا کہ غالباً رواجی اجرت کی ابتدائیوں ہوئی کہ مزدوروں کو خوش اور تندرست رکھنے کے واسطے جس قدر ضروریات درکار تھیں دی گئیں۔ مگر اس میں تبدیلی زمانے میں ضروریات انگلیوں پر گنی جاسکتی تھیں اور سب سے بڑی ضرورت شکم سیری تھی پس تھوڑی سی مقدار بھی ان کے واسطے کافی ثابت ہوئی۔ اور وہی مقدار بدلتوں اجرت کے طور پر چلتی رہی۔ اس زمانے میں بھلا محنت کے بازار کہاں اب تک بہت سے دیہات میں ان بازاروں کا پتہ نہیں۔ البتہ قصبات اور شہروں میں اس کے مانند محنت کے بھی بازار قائم ہو رہے ہیں۔ قصبات میں جماعت کثیر پیداؤں میں مصروف رہتی ہے اور ہاتھ بٹانے کے واسطے بہت سے مزدور درکار ہوتے ہیں۔ اب اگر کوئی گاؤں ترقی کرتے کرتے قصبہ بن جائے اور پیداؤں دولت کا کاروبار پھیلے تو زیادہ مزدوروں کی ضرورت پڑے گی اور قرب و جوار کے دیہات سے مزدور بلائے جائیں گے۔ لیکن دیہاتی مزدور قدیم طرز کی زندگی اور اپنے گاؤں کے شدید اٹھیرے کسی خاص لالچ بغیر وہ گاؤں سے نہ نکلیں گے۔ یہی لازم ہے کہ گاؤں کی اجرت سے زیادہ اجرت ان کو پیش کی جائے پس واضح ہوا کہ قصبہ آباد ہونے سے محنت کا بازار بھی قائم ہوتا ہے۔ اب مزدوروں کی دیہات میں بھی ضرورت ہے اور قصبے میں بھی، آجروں میں کشمکش شروع ہوتی ہے اور زیادہ



باسمہ تعالیٰ سے زیادہ اجرت کا لالچ دیکر ہر کوئی مزدوروں کو اپنی طرف کھینچتا ہے۔ اب گویا اجرت  
فصل ۳۹ رواج کی پابند نہیں بلکہ مزدوروں کی طلب و رسد کی حالت کے مطابق قرار پاتی ہے  
طلب تو ان لوگوں کی طرف سے ہوتی ہے جو کاروبار جاری کریں اور رسد میں قرب و جوار  
کے دیہاتی مزدور شامل ہیں :

محنت کے بازار

اول اول تو محنت کے چھوٹے چھوٹے مقامی بازار قائم ہونگے لیکن جوں جوں  
ذرائع آمد و رفت بڑھیں گے اور مزدوروں کے طبقوں میں تعلیم اور سمجھ بوجھ بڑھیں گی  
محنت کے بازار بھی وسیع ہوتے جائیں گے۔ بازار کی خصوصیات نویں فصل میں  
بیان ہو چکی ہیں محنت کے بازار ابھی تک ہندوستان میں بہت کم باقاعدہ نظر آتے  
ہیں۔ اگر بازار پورے پورے باقاعدہ ہوتے تو کل مزدوروں کو خبر ملتی رہتی کہ  
کہاں کہاں مزدوروں کی ضرورت ہے اور کیا کیا اجرت مل رہی ہے اور بیشی اجرت  
کی خبر ملتی ہی مزدور ملک کے ہر حصے میں جا پہنچتے۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ بہت تھوڑے  
مزدور دوسری جگہ جانے پر آمادہ ہو سکتے ہیں اور وہ بھی ایسی جگہ کہ جہاں کا حال  
ان کو پہلے سے خوب معلوم ہو۔ پس شرح اجرت پر طلب و رسد کی حالت کا اس قدر  
اثر نہیں پڑتا جتنا کہ ایک باقاعدہ بازار میں پڑنا چاہئے۔ محنت کے بازاروں  
کی حالت زرعی زمین کے بازاروں سے بہت کچھ ملتی جلتی ہے یعنی محنت اور زرعی  
زمین کے بہت سے چھوٹے چھوٹے مقامی بازار ہیں جن میں طلب و رسد کا  
شرح اجرت یا لگان پر خاصا اثر پڑتا ہے۔ اور ان مقامی بازاروں میں باہم تھوڑا بہت  
رشتہ قائم ہے گویا گرد و نواح میں طلب و رسد کی جو حالت ہو تھوڑا سا اثر اس کا  
بھی شرح اجرت پر پڑتا ہے۔ لیکن ان بازاروں میں اتنا قومی تعلق نہیں جتنا کہ  
گیہوں یا روٹی کے بازاروں میں نظر آتا ہے ایک بازار کا دوسرے بازار پر اثر  
پڑنا ضرور ہے مگر کم۔ نہ اس قدر جتنا کہ اور چیزوں کے بازاروں کا ایک دوسرے  
پر پڑتا ہے۔ دوسری چیزوں اور محنت میں ایک بڑا فرق یہ ہے کہ محنت میں مرضی  
بھی داخل ہے۔ اور چیزوں کو جہاں چاہے بھیج دیتے۔ لیکن مزدور چاہے تو کہیں  
جائے چاہے نہ جائے بہت کچھ اس کی مرضی پر منحصر ہے۔ گیہوں کی بوری کو اپنے  
صرف میں کوئی دخل نہیں مالک جہاں چاہے اور جس کے ہاتھ چاہے اس کو فروخت



کر دے لیکن محنت تو انسان سے جدا نہیں ہو سکتی۔ اور انسان کو گہروں کی پوری کی  
 باب پنجم  
 ۳۹ فصل  
 طرح جہاں چاہیں اپنی خوشی سے نہیں بھیج سکتے۔ بلکہ وہ مختار ہے کہ کیا کام کرے  
 اور کہاں کرے۔ پس محنت کے بازار پر مزدوروں کے عادات و خیالات کا بہت  
 اثر پڑتا ہے اور اجرت سے بحث کرتے وقت یہ خیال رکھنا ضرور ہے کہ ہم کو جیتے جاگتے  
 انسانوں سے سابقہ ہے نہ کہ بے جان چیزوں یا غیر مختار حیوانوں سے۔ محنت اور عام  
 مال و سامان میں جو مرضی کی موجودگی اور عدم موجودگی کا اہم فرق ہے اسکی تفصیل  
 اگلی فصل میں پیش کی جاتی ہے:

---



## فصل چالیس

## اجرت

موجودہ شرح  
اجرت

محنت کے بازار جیسا کہ گذشتہ فصل میں بیان ہوا ہندوستان میں جا بجا قائم ہو رہے ہیں۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ بازار چلتے کیونکر ہیں۔ محنت کی طلب کیونکر پیدا ہوتی ہے اور اس کی رسد کہاں سے آتی ہے اور طلب و رسد میں توازن کیونکر قائم ہوتا ہے سب سے اول شرح اجرت کا مفہوم واضح کرنا ضروری ہے۔

ہندوستان کے قبیلوں میں ہمیشہ معمولی مزدوروں کی اجرت کی کچھ عام شرح رہتی ہے۔ یعنی اگر ہم کوئی معمولی مزدور رکھیں تو اس کو مروجہ شرح کے مطابق دینا پڑے گا یا اس سے زیادہ اجرت دینے کی اسی طرح دیہات میں بھی شرح اجرت کا بہت بڑا دار و مدار رواج پر ہے۔ ہر گاؤں میں شرح مختلف ہو سکتی ہے جو مزدور کام کرتے ہیں وہ اپنے گاؤں کی مروجہ شرح کے مطابق کچھ دام یا غلہ بطور اجرت پاتے ہیں۔ مروجہ شرح سے یہ مراد نہیں کہ ہر ایک مزدور کو بلا کم و بیش اجرت کی ایک ہی مقدار دی جاتی ہے۔ اگر کوئی مزدور معمولی سے زیادہ بہت عمدہ کام کرے تو اس کو اجرت بھی زیادہ ملے گی۔ اس کے برعکس اگر کوئی مزدور بوجہ کمزوری یا بدشوقی ٹھوڑا یا ادنیٰ درجے کا کام کرے تو اس کی اجرت بھی گھٹ جائیگی۔ لیکن یہ ہر دو قسم کے مزدور مستثنیات شمار ہوں گے۔ ہمیشہ اور ہر جگہ کام اور کارکردگی کا ایک میٹرا مسلم ہوتا ہے۔ اور مروجہ شرح سے اجرت ان مزدوروں کو ملتی ہے جو اس معیار کے مطابق ہوں اور ایسے ہی مزدوروں کی کثرت بھی ہوتی ہے۔

غالباً قدیم ہندوستان کے مزدوروں کو اجرت میں ایسی چیزیں ملتی تھیں



جن سے براہ راست ان کی احتیاجات پوری ہو جاتیں اور ان کو خرید و فروخت کی باب پنجم ضرورت نہ پڑتی۔ مزدوروں کو کھانا یا کپڑا ایندھن وغیرہ ملتا تھا بلکہ مالک ہی ان کو فصل ۴ رہنے کے واسطے مکان بھی دیتے تھے۔ لیکن رفتہ رفتہ یہ طریق بدل گیا۔ مزدور کو اجرت میں صرف غلہ ملنے لگا۔ جس کا بڑا حصہ تو وہ خوراک کے کام میں لاتے اور باقی فروخت کر کے اس کی قیمت سے کپڑا اور دیگر ضروریات خریدتے تھے۔ پھر کچھ عرصہ بعد ان کو اجرت میں نقد رقم ملنے لگی جس سے وہ جو چیز چاہیں خرید لیں لیکن اب بھی قدیم طریق کا کچھ نہ کچھ رواج باقی ہے اور کسی طبقے کی اجرت کا تخمینہ کرتے وقت صرف زر موصولہ پر نظر نہ رکھنی چاہئے بلکہ یہ دیکھنا بھی ضرور ہے کہ آیا مزدوروں کو کسی اور شکل میں بھی معاوضہ ملتا ہے یا نہیں۔ مثلاً کھیتی باڑی کے مزدوروں کو جو رقم یا غلہ بطور اجرت ملتا ہے اس کے علاوہ ان کو چاہنے کے واسطے کچھ بھنے ہوئے دانے اور پینے کے واسطے تھوڑا سا متبا کو بھی ملتا ہے۔ مزدوروں کی اجرت میں یہ چھینا اور متبا کو بھی شمار ہونا چاہئے۔ علی ہذا فصل تیس میں بیان ہو چکا ہے کہ سائیس کو جو ماہانہ تنخواہ ملتی ہے وہ اس کی اجرت کا صرف ایک جزو ہوتی ہے۔ چند روپیہ ماہوار کے علاوہ اس کو اور چیزیں بھی اجرت میں ملتی ہیں۔ رہنے کو مکان، جلانے کو گھاس، اور کبھی کبھی پہننے کو وردی۔ اجرت کی مختلف شکلوں میں ادا کرنے کا جو طریق مروج ہے اس سے کبھی کبھی مجموعی اجرت کے تخمینے میں دھوکا ہو سکتا ہے۔

جوں ہی اجرت بہ شکل زر ملنی شروع ہوئی اجرت کی دو قسمیں قرار پائیں اجرت کی دو قسمیں جس کو اجرت متعارفہ بھی کہتے ہیں۔ دوسری اجرت صحیحہ۔ ان ہر دو قسم کا فرق سمجھنا ضروری ہے۔ اجرت متعارفہ سے تو وہ اجرت مراد ہے جو زر کی مقدار میں بیان کی جائے، مثلاً چار آنے روز یا دس روپیہ ماہوار لیکن اجرت صحیحہ سے مراد چیزوں کی وہ مقدار ہے جو مزدور کو حاصل ہو سکے۔ مثلاً غلہ یا کپڑے وغیرہ کی فلاں مقدار۔ مزدور تو اپنی ضروریات کی خاطر محنت کرتا ہے پس اس کو بیشتر اپنی ضروریات کی مقدار سے سروکار ہے نہ کہ روپیہ پیسہ کی تعداد سے۔ اگر کہیں اجرت دو آنے سے بڑھ کر تین آنے روز ہو جائے تو گویا اجرت متعارفہ میں پچاس فی صدی اضافہ ہوا



باب پنجم  
فصل ۴۰

لیکن اگر اجرت صحیحہ کی حالت دریافت کرنی مطلوب ہو تو مزدوروں کی ضروریات کے نرخ دریافت کرنے چاہئیں تاکہ معلوم ہو کہ ان کو کس قدر ضروریات میسر ہیں اگر نرخوں میں کوئی تبدیلی نہ ہوئی تو اجرت متعارفہ میں پچاس فی صدی اضافہ ہونیکے ساتھ ساتھ اسی قدر اضافہ اجرت صحیحہ میں ہوگا۔ جب اجرت دو آنے کے بجائے تین آنے روز ہو جائے تو صاف ظاہر ہے کہ مزدور ڈیوڑھا سامان خرید سکے گا۔ لیکن اگر اسی دوران میں نرخ بھی پچاس فی صدی بڑھ جائے تو اجرت متعارفہ کے پچاس فی صدی سے مزدور کو کچھ بھی فائدہ نہ پہنچے گا۔ جس قدر ضروریات اس کو دو آنے اجرت ملنے پر میسر تھیں اتنی ہی بوجہ گرانہ تین آنے ملنے پر حاصل ہیں۔ پس انوں کی تعداد بڑھنے سے کیا فائدہ جبکہ سامان کی مقدار میں کوئی اضافہ نہ ہو کہنے کو اجرت متعارفہ بڑھ گئی لیکن اجرت صحیحہ وہی ہے اس میں کوئی اضافہ نہیں ہوا۔ علیٰ ہذا اگر مدت سے کسی گاؤں میں شرح اجرت دو آنے روز چلی آتی ہو تو اس سے یہ نتیجہ نہیں نکلتا کہ اجرت صحیحہ میں بھی کوئی کمی بیشی نہیں ہوئی۔ غلہ، نمک، کپڑا اور دیگر ضروریات روز بروز گراں ہو رہی ہیں پس جبکہ اجرت متعارفہ برقرار رہے تو بوجہ گرانہ اجرت صحیحہ میں بہت تخفیف ہو سکتی ہے حالانکہ مزدوروں کو اب بھی وہی دو آنے ملتے ہیں لیکن ان کو بمقابل سابق ضروریات کی کمتر مقدار میسر ہوتی ہے۔

اجرت صحیحہ میں جو تبدیلیاں ہوتی ہیں ان کا ٹھیک ٹھیک اندازہ کرنا آسان نہیں۔ مزدوروں کی ضروریات بہ تفصیل تمام دریافت کرنی پڑتی ہیں تاکہ معلوم ہو کہ کن کن چیزوں کی کتنی مقدار مزدوروں کے صرف میں آتی ہے اور ان ہی کی قیمتوں کے حساب سے اجرت صحیحہ کا پتہ چلتا ہے پس ماندہ دیہات میں مزدور وہی ضروریات انگلیوں پر گنی جاسکتی ہیں اور وہاں مدتوں تک ان میں تبدیلیاں نہیں ہوتیں۔ ان کے متعلق تو ایسی تحقیقات کرنی زیادہ مشکل نہیں۔ لیکن سخت دشواری اس وقت پیش آتی ہے جبکہ مزدوروں کی ضروریات میں جلد جلد اضافہ اور تبدیلیاں نمودار ہوں اور وسائل رسد بھی بدلتے رہیں چنانچہ شہر اور قصبہ میں یہی حالت نظر آتی ہے۔ جبکہ کسی ملک کی معاشی حالت کا مطالعہ کرنا مطلوب ہو تو باوجود وقتوں کے اجرت متعارفہ دریافت کرنی ضرور ہے۔ کیونکہ مالی حالت کا پتہ اسی سے



چلتا ہے۔ اس کام کے واسطے محض اجرت متعارفہ کا جاننا بیکار ہے۔ بغرض سہولت باب پنجم  
سردست ہم فرض کیے لیتے ہیں کہ چیزوں کے نرخ میں کوئی تبدیلی نہیں ہوتی اور فصل ۴۰  
اجرت متعارفہ کی کمی بیشی کے ساتھ ساتھ اجرت صحیحہ میں بھی تخفیف و اضافہ ہوتا ہے۔  
ایسی حالت میں ہم البتہ شرح اجرت کی کمی بیشی بلا خوف منغاطہ زر کی مقدار میں بیان  
کر سکتے ہیں۔ لیکن یہ بات پیش نظر رکھنی چاہیے کہ مزدور کو دراصل ضروریات کی مقدار  
سے غرض ہے روپے پیسے کی تعداد سے فی نفسہ اس کو کچھ مطلب نہیں۔ بالفاظ دیگر اجرت  
میں اس کو زر کی مقدار خواہ کم ملے یا زیادہ لیکن ضروریات کی مقدار کافی بلکہ وافر  
ملنی چاہیے۔ سچ پوچھو تو مزدور کھانے پینے کی خاطر محنت کرتا ہے نہ کہ تانبے چاندی  
کے سکے جمع کرنے کے لالچ سے بیان میں تو اجرت متعارفہ زیادہ آتی ہے، لیکن  
مزدور کے حق میں اجرت صحیحہ غور طلب ہے :

شمالی ہندوستان میں محنت کے جیسے کچھ بازار ہیں دیکھیں وہ کیونکر چلتے ہیں محنت کے  
اور مروجہ شرح اجرت کیونکر قرار پاتی ہے۔ جن جن لوگوں کو کام کاج کے واسطے بازار  
مزدوروں کی ضرورت ہو ان سب کی طرف سے طلب پیش ہوتی ہے۔ مزدوروں  
کی بلیسیوں جگہ ضرورت رہتی ہے۔ کارخانوں میں، مال گوداموں میں، تعمیرات میں،  
لکھتی باڑی، باربرداری، خدمتگاری، اور طرح طرح کے کاموں میں اور ان تمام شعبوں  
میں جتنے مزدور درکار ہوں ان سب کی مجموعی طلب بازار میں پیش ہوتی ہے۔ طلب کی  
کوئی مقدار معین نہیں ہوتی بلکہ اجرت کی کمی بیشی سے اس میں بھی اس طرح تبدیلی  
ہوتی رہتی ہے جیسے کہ قیمت کے گھٹنے بڑھنے سے چیزوں کی طلب میں اضافہ و  
تخفیف ہوتی ہے۔ گویا قانون طلب کا چیزوں اور محنت پر یکساں اثر پڑتا ہے۔  
طالب علموں کو مزدور رکھنے کا کوئی تجربہ نہیں ہوتا، پس ممکن ہے کہ یہ نکتہ اچھی طرح پر  
ان کی سمجھ میں نہ آئے کہ قانون طلب کا محنت پر بھی اثر پڑتا ہے پس احتیاطاً اسکی  
مزید تشریح کرتے ہیں :

چیزوں کی طلب سے بحث کرتے وقت معلوم ہوا تھا کہ ہر صرف کرنے والے طلب محنت  
کی نظر میں قیمت کی ایک حد مقرر ہوتی ہے۔ اگر قیمت اس حد سے بڑھے تو وہ اس کا حد  
چیز کو صرف کرنا ہی چھوڑ دے گا۔ محنت سے جس قدر دولت پیدا ہو اسی کے حساب سے



باب پنجم  
فصل ۴

اجرت کی حد قرار پاتی ہے۔ بعض سادہ مثالوں سے یہ امر بخوبی ظاہر ہو جاتا ہے۔ اگر کوئی شخص گھسیارے کو دو آنے روز اجرت دے تو یقیناً وہ کم از کم دو آنے کی گھانس کھو کر لاتا ہو گا یہ تو ممکن ہے کہ گھسیارے کو گھانس کی قیمت سے کم اجرت ملے۔ لیکن وہ زیادہ کسی حالت میں نہیں پاسکتا۔ پس گھسیارے کو دو آنے دیئے جاتے ہیں، ممکن ہے کہ اس کی گھانس کی قیمت تین آنے ہو مگر دو آنے سے کم نہیں ہو سکتی اور نہ اس کو دو آنے اجرت ملنی محال ہے۔ جہاں کاروبار اعلیٰ پیمانے پر جاری ہو وہاں بھی مزدوروں کی اجرت یونہی قرار پاتی ہے۔ البتہ چونکہ مزدوروں کی محنت ہوتی ہے اور آجر کا اصل اور یہ دونوں عامل ملکر دولت پیدا کرتے ہیں، یہ دریافت کرنا فوراً دشوار ہے کہ محنت سے کتنی دولت پیدا ہوئی اور اصل سے کتنی۔ لیکن آجر کو یہ فیصلہ کرنا لا بد ہے اور یہ احتیاط بھی ضروری ہے کہ مزدور کو جتنی اجرت ملے کم از کم اسی قدر بلکہ اس سے کچھ زیادہ دولت وہ اپنی محنت سے پیدا کر دے۔ المختصر آجر مزدور کو زیادہ سے زیادہ اس قدر اجرت دے سکتا ہے جس قدر کہ اس کے کام سے دولت پیدا ہو۔ پس معلوم ہوا کہ محنت کی جدول طلب میں بھی ایک اعلیٰ حد ہوتی ہے اگر اجرت اس مقدار سے بڑھے تو لوگ مزدوروں سے کام لینا چھوڑ دیتے ہیں :

طلب محنت  
اور شرح اجرت

جیسے کہ اجرت کی ایک اعلیٰ حد ہے اسی طرح ایک ادنیٰ حد بھی ہے وجہ یہ کہ محنت کی طلب بہ تمام و کمال پوری ہونی ممکن ہے اگر ایک پیسہ روز اجرت پر بھی مزدور محنت کرنے کو آمادہ ہوں تب بھی یہ کیسے ممکن ہے کہ بشمار مزدور کام سے لگ جائیں۔ البتہ کام کرنے والے مزدوروں کی جماعت میں اضافہ ضرور ہو جائیگا۔ پس محنت کی جدول طلب میں ایک ادنیٰ حد بھی ہے کہ اگر اجرت اس سے بھی گھٹے تو محنت کی طلب میں اضافہ نہ ہو۔ کیونکہ اس حد پر اس کی احتیاج بہ تمام و کمال اس طرح پر پوری ہو جاتی ہے جیسے کہ اور چیزوں کی ہوتی ہے ان ہر دو حدود کے مابین شرح اجرت کے ساتھ ساتھ مزدوروں کی طلب میں بھی کمی بیشی ہوتی رہتی ہے۔ شرح گھٹنے سے طلب بڑھتی ہے اور بڑھنے سے گھٹتی ہے بعینہ جس طرح کہ قیمت کے ساتھ چیزوں کی طلب میں تبدیلی ہو کرتی ہے



گھر کے کام کاج پر بھی اجرت کا اثر پڑتا ہے مثلاً گھانس کھدوانا ہویا باغ میں کام کرانا باب پنجم ہو تو مزدور رکھنے وقت اجرت کا خیال رہے گا۔ اور اگر اجرت زیادہ ہوئی تو کم مزدور فضل ۴ رکھے جائیں گے۔ اور بعض ایسے کام ملتوی کر دیئے جائیں گے جو اجرت کم ہونے کی حالت میں مکمل کرادیئے جاتے۔ علیٰ ہذا کاشتکاروں کو یہ پس و پیش رہتا ہے کہ مزدور رکھے جاویں یا نہیں اور اگر رکھے جاویں تو کتنے۔ اور بعض وقت اجرت میں صرف ایک پیسہ گھٹنے بڑھنے سے آجروں کے فیصلے پر اثر پڑتا ہے ٹھیکہ داروں کو بھی اجرت کا خاص خیال رہتا ہے۔ اگر کم ہوئی تو زیادہ مزدور لگا کر کام جلد ختم کرالیا اور اگر زیادہ ہوئی تو مزدور گھٹا کر کام زیادہ دنوں تک چلتا رکھا۔ جہاں پیداائش دولت بڑے پیمانے پر جاری ہو اور اصل کی بڑی بڑی مقدار میں کام کر رہی ہوں وہاں بھی مثلاً کارخانوں میں شرح اجرت پر بہت توجہ رہتی ہے کارخانہ دار کو جو چند دشوار مرحلے پیش آتے ہیں ان میں سے بعض کا باعث یہ اصول ہے کہ موقع ملنے پر کل یا مشین کو دستی محنت کا جانشین بنا دیتے ہیں۔ کارخانہ دار فیصلہ کرتے وقت کل سے مطالبات فرسودگی اور اصل کے سود کے مجموعہ کا مزدوروں کی اجرت سے مقابلہ کرتا ہے۔ تب کہیں پتہ چلتا ہے کہ کل سے کام لیتا زیادہ مفید ہے یا مزدوروں سے کام کرانا۔ اگر اجرت کم ہے تو مزدوروں سے زیادہ کام لیا جائیگا۔ مثلاً سامان لانا لیجانا۔ لیکن اجرت بڑھنے پر ممکن ہے کہ یہ کام بھی کل سے لیا جائے اور مزدوروں کی تعداد گھٹ جائے۔

پس واضح ہوا کہ اجرت بڑھنے پر ہر قسم کے آجر اپنے کام میں مزدوروں کی تعداد گھٹا دیتے ہیں اور ہر قصبے میں کچھ ایسے آجر موجود ہیں جو خواہ شرح اجرت کچھ ہی کیوں نہ ہو اسی چہ کنم میں رہتے ہیں کہ کتنے مزدور رکھنے چاہئیں۔ اجرت کی خفیف تبدیلی سے ایسے مذہذب آجروں کے فیصلے پر بہت کچھ اثر پڑ سکتا ہے یعنی ذرا سی تخفیف سے طلب بڑھ جاتی ہے اور اضافے سے طلب میں کمی آجاتی ہے۔ چیزوں کی طلب کے مانند محنت کی طلب کا بھی جدول تیار ہو سکتا ہے جس میں کسی قصبے کے بازار محنت پر قانون طلب کا اثر نمایاں ہو کہ کیونکر اجرت بڑھنے سے محنت کی طلب گھٹتی ہے اور اجرت گھٹنے سے طلب بڑھتی ہے۔



باب پنجم  
فصل ۴م  
کارکردگی اور اجرت

طلب محنت کی بحث ختم کرنے سے قبل ایک ضروری بات اور حقا دینی چاہیے وہ یہ کہ جدول طلب میں جو اجرت کی اعلیٰ حد ہوتی ہے اس کا مقام خاص کمزوروں کی کارکردگی پر منحصر ہے۔ دسویں فصل میں کارکردگی کی مفصل بحث پیش ہو چکی ہے جس سے واضح ہوا کہ پیداوار کی مقدار کا دار و مدار مزدوروں کی کارکردگی پر ہے پیداوار کی قدر و قیمت کے لحاظ سے اجرت کی اعلیٰ حد قرار پاتی ہے۔ گویا اس کا دار و مدار بھی خود مزدوروں کی کارکردگی پر ہے۔ اگر کارکردگی کی اہمیت سے خوب واقف ہیں۔ مثلاً ٹھیکہ دار مشقت طلب کاموں میں اودھ کے رہنے والے مزدوروں کو مقابلہ زیادہ اجرت دیتے ہیں اور متوسط ہند کے رہنے والوں کو کم۔ وجہ یہ ہے کہ اول الذکر مزدور زیادہ مضبوط اور خفاکش ہوتے ہیں اور زیادہ کام کر سکتے ہیں جہاں تعمیر کے بڑے بڑے کام جاری ہیں وہاں پنجاب سے سکھ بڑھئی بلائے جاتے ہیں۔ یا کلکتہ سے چینی بڑھئی۔ عام ہندوستانی بڑھئیوں کے مقابلے میں چینی اور پنجابی بڑھئیوں کو اجرت زیادہ ملتی ہے اور یہ کچھ بجا نہیں کیونکہ وہ زیادہ ہوشیار ہوتے ہیں اور عمدہ کام کرتے ہیں۔ مزدوروں کا کام جس قدر قیمتی ہو اس سے زیادہ ان کو اجرت نہیں مل سکتی۔ البتہ اگر ان کی کارکردگی میں ترقی ہو یعنی وہ زیادہ قیمتی کام کرنے لگیں تو ان کی اجرت میں ضرور اضافہ ہو جائیگا۔



# فصل اکتالیس

## اجرت

جب ہم رسد محنت کے مسئلے پر غور کرتے ہیں تو معمولی چیزوں کی رسد کے مقابلے رسد محنت میں اس میں کہیں زیادہ پیچیدگیاں نظر آتی ہیں محنت کی رسد سے مزدوروں کی وہ جماعت مراد ہے جو کام کر نیکے واسطے موجود اور آمادہ ہو۔ کام کرنے سے ان کی یہی غرض ہوتی ہے کہ ان کی ضروریات پوری ہوں۔ اب اگر چیزوں کی قیمتوں میں تو کوئی اضافہ نہ ہو اور اجرت متعارفہ بڑھے تو گویا ان کی اجرت صحیحہ بھی بڑھ گئی۔ یعنی ان کو زیادہ زیادہ ضرورت ریاست میسر ہو سکتی ہیں پس جو لوگ کہ اجرت ناکافی سمجھنے کی وجہ سے کام کرنے کے لئے پس و پیش کر رہے ہوں وہ بھی اجرت بڑھنے پر کام سے لگ جاویں گے گویا محنت کی رسد میں اضافہ ہو گا۔ یہاں تک تو محنت کی حالت عام چیزوں کی سی ہے کہ قیمت بڑھنے سے رسد بھی بڑھتی ہے لیکن رسد محنت کے اضافہ کا عمل بہت زیادہ پیچیدہ ہوتا ہے۔ اس کی وجہ محنت کی وہی خاص باتیں ہیں جو بیان ہوئیں۔ یعنی یہ کہ مزدور اپنی مرضی کا مختار ہے اور اس کی زندگی بہت کچھ عادات اور رسم و رواج کے تابع ہوتی ہے :

پہلی خاصیت تو یہ ہے کہ محنت مزدور سے جدا نہیں ہو سکتی یعنی مزدور اپنے کام سے الگ نہیں رہ سکتا۔ گھروں کی بوری خواہ کہیں جائے فروشنده کو اس سے کچھ سروکار نہیں۔ اسکو تو بس قیمت سے غرض ہے۔ لیکن مزدور اپنی محنت کے معاملے میں اس قدر بے تعلق کیونکر رہ سکتا ہے اس کو تو محنت کے ساتھ خود جانا لا بد ہے پس کہاں جانا اور کن کن حالتوں میں کام کرنا یہ باتیں



باب پنجم  
فصل ۲۱

مزدور کے حق میں بہت توجہ طلب ہیں۔ اور اگر وہ اپنی طرز زندگی بدلنے پر آمادہ نہ ہو تو ممکن ہے کہ بہت زیادہ اجرت ملنے پر بھی وہ گھر بار چھوڑ کر کہیں نہ جائے عام مشاہدہ ہے کہ دیہات سے چند چند میل کے فاصلہ پر قصبات میں شرح اجرت بہت بڑھی رہتی ہے اگر مزدوروں کی حالت بھی مال و سامان کی سی ہوتی تو دیہات و قصبات کی اجرت میں یہ فرق کیونکر ممکن تھا۔ زیادہ اجرت کی خبر پا کر مزدور دیہات سے قصبات میں چلا پہنچے۔ گویا دیہات میں رسد گھٹنے سے اجرت میں کچھ اضافہ ہوتا اور قصبات میں رسد بڑھنے سے کچھ تخفیف اور اس طرح پر دیہات اور قصبات کی شرح اجرت ایک سطح پر آ رہتی۔ مزدور قصبات میں جاتے ضرور ہیں مگر نہ اس قدر جتنے کہ آجروں کو مطلوب ہیں وجہ یہ ہے کہ دیہات کی زندگی ان کو زیادہ پسند اور عزیز ہے۔ قصباتی زندگی میں ان کو اس قدر لطف و آرام نہیں ملتا۔ گاؤں میں مزدور کا اپنا گھر ہوتا ہے۔ اس کے ارد گرد کچھ افتادہ زمین ہوتی ہے وہ اور اس کا خاندان آرام اور چین سے رہتا ہے۔ لیکن جب وہ قصبے میں جاتا ہے تو اس کو تنگ گلیوں میں کوئی چھوٹا سا مکان کرایہ پر لینا پڑتا ہے۔ یہاں اس کا دم گھٹنے لگتا ہے۔ اور اس کو گاؤں کی صاف اور کھلی ہوا یا داتی اور دل کو بچپن کر دیتی ہے۔ اسکے علاوہ کارخانے میں کام کرنا بھی اس کو دو بھر معلوم ہوتا ہے یہ نہیں کہ جب ذرا تھکے سستائی حقہ پانی کیا۔ حالانکہ گاؤں میں وہ جب چاہیں آرام لے لیں۔ کوئی معترض نہیں ہوتا۔ اس پر طرہ یہ کہ کارخانوں میں نگران کار ہر وقت سر پر سوار رہتے ہیں اور جن مزدوروں کے ساتھ کام کرنا پڑتا ہے وہ اجنبی اور مختلف ذات کے لوگ ہوتے ہیں۔ حالانکہ گاؤں میں کوئی ایسی سخت نگرانی نہیں ہوتی۔ اور اپنے ہی بھائی بندوں کے ساتھ ملکر کام کرتے ہیں شمالی ہندوستان میں دیہاتی مزدوروں کو ان باتوں کا بہت خیال ہوتا ہے اور ان میں اکثر کو اپنے گاؤں کے دو آنے روز قبول ہیں مگر تین چار آنے روز کی خاطر قصبے میں جانا منظور نہیں ہے۔

پس معلوم ہوا کہ کام کی حالتیں مختلف ہوتی ہیں۔ کبھی یہ ایسا پسند خاطر ہوتا ہے کہ لوگ اس کی طرف لپکتے ہیں۔ اور کبھی اس درجہ ناگوار کہ لوگ اس سے بچتے ہیں۔

کام کی پسندی  
و ناگواری اور  
خالص فوائد



لیکن کام کی یہ خاصیت کچھ ہندوستان ہی تک محدود نہیں۔ بلکہ دوسرے ممالک باب پنجم میں بھی معاشین کو اس سے سابقہ پڑتا ہے۔ البتہ کسی کام کی دل پسندی یا ناگواری فصل ام کے متعلق ہر قوم کے خیالات اور معیار جدا ہوتے ہیں۔ مثلاً ہندوستان میں تو آجروں کو یہ شکایت ہے کہ اعلیٰ اجرت ملنے پر بھی مزدور گاؤں چھوڑ کر شہر میں نہیں آتے بعض ممالک میں اس کے برعکس یہ نوبت ہے کہ سب اچھے اچھے مزدور گاؤں چھوڑ کر قصبات میں جمع رہتے ہیں۔ جہاں ان سب کو کام ملنا دشوار ہو جاتا ہے حالانکہ گاؤں میں کام کرنے کو کافی مزدور نہیں ملتے۔ یہ ہر حال واقعہ یہ ہے کہ ہر قوم کے لوگ بعض بعض کام زیادہ پسند کرتے ہیں۔ اور بعض ان کو ناگوار معلوم ہوتے ہیں۔ اور اپنی پسند کا کام وہ کم اجرت پر بھی کرنے کو تیار ہو جاتے ہیں اور ناگوار کاموں کو زیادہ اجرت ملنے پر بھی ہاتھ نہیں لگاتے پس ثابت ہوا کہ کسی بازار میں محنت کی رسد محض اجرت پر منحصر نہیں بلکہ قوم کے خیالات اور کام کی حالت کا بھی رسد پر بہت گہرا اثر پڑتا ہے۔ مزدور نہ صرف اجرت کا خیال کرتا ہے بلکہ وہ کام کی دل پسندی اور ناگواری کا بھی لحاظ رکھتا ہے۔ اور جو کام بحیثیت مجموعی اس کو بہترین نظر آئے اسی کو اپنے واسطے منتخب کر لیتا ہے کام سے کام کا مقابلہ کرتے وقت معاشین خالص فوائد کا حوالہ دیا کرتے ہیں فوائد خالص سے مراد یہ ہے کہ کسی کام کی سب خوشگوار باتیں جن میں اجرت بھی شامل ہے۔ ایک طرف شمار کی جاویں۔ اور کل ناگوار باتیں دوسری طرف اور اول الذکر مد میں سے آخر الذکر منہا کر کے دریافت کریں کہ فلاں کام میں فوائد خالص کی مقدار کیا ہے اب ہر کام کے فوائد خالص اسی طرح معلوم کر کے ان کا باہم مقابلہ کیا جائے۔ جس کام میں ان کی مقدار سب سے زیادہ نظر آئے وہی کام شروع کر دیا جائے۔ یہ تو ممکن نہیں کہ مذکورہ بالا مقابلوں میں سب مدوں کا ٹھیک ٹھیک حساب تیار ہو۔ مثلاً آپ وہو اور طرز معاشرت کے فرق کا صحیح صحیح مقابلہ کرنا دشوار ہے۔ لیکن اوپر کے بیان سے یہ پتا ضرور چلتا ہے کہ کام کے انتخاب میں مزدور کم و بیش انجان پنہ میں کس اصول پر عمل کرتا ہے اس کو ایسا کام کرنے کی خواہش ہوتی ہے جو اس کو اور اس کے خاندان کو سب سے زیادہ دلپسند معلوم ہو۔ اور جہاں تک



باب پنجم  
فصل ۱۴

ہو سکتا ہے وہ تمام ذرائع معاش کا مقابلہ کر کے ان میں سے ایک اپنے واسطے منتخب کر لیتا کبھی محض اجرت کا فرق انتخاب کی بنا قرار پا جاتا ہے۔ کیونکہ مزدور کے نزدیک اجرت کی بیشی کام کی دوسری ناگوار باتوں کی پوری تلافی کر دیتی ہے۔ لیکن واقعہ یہی ہے کہ وہ کام کی مجموعی حیثیت پر نظر ڈالتا ہے :

محنت کا ذخیرہ  
محکم نہیں

دوسری خاصیت جس کا رسد پر اثر پڑتا ہے یہ ہے کہ محنت کو بطور ذخیرہ پس انداز کر کے نہیں رکھ سکتے۔ اگر قیمت بہت گھٹ جائے تو تاجر اپنا مال روک سکتا ہے چند ماہ بعد بھی اس کا مال اسی طرح کام آسکے گا جیسا کہ اب آتا۔ لیکن اگر مزدور کسی روز کام نہ کرے تو بس اس کا دن غارت ہوا۔ یہ نہیں ہو سکتا کہ اگلے روز وہ دو دن کا کام کرے پس مزدور کا فائدہ اسی میں ہے کہ وہ روز کے روز اپنی محنت فروخت کرتا رہے۔ اگر کسی روز اسکی محنت فروخت نہ ہو یعنی اس کو کام نہ ملے تو بس اس روز کی محنت برباد ہوئی۔ آج کی محنت کل فروخت نہیں ہو سکتی۔ محنت کا حال ان پھیلپلوں کا سا ہے جو گرنی کے زمانے میں کسی روز فروخت نہ ہوں اور رات بھر میں سڑ کر بیکار ہو جائیں۔ کبھی کبھی جب اجرت بہت ہی کم ملے تو کام چھوڑ بیٹھنے میں مصائقہ نہیں بشرطیکہ اسی ترکیب سے اجرت بڑھنے کی قوی امید نہ ہو۔ جب تک مزدوروں کی بڑی جماعت میں اتفاق نہ ہو دو چار مزدوروں کے کام چھوڑنے کا کوئی نتیجہ نہیں۔ جب اجرت بڑھوانے یا اور کوئی شکایت رفع کر دانے کی غرض سے مزدوروں کی کوئی جماعت کام چھوڑ بیٹھے تو ان کا یہ فعل اصطلاحاً اسٹرائک یا ہڑتال کہلاتا ہے۔ اکثر ملکوں میں اس کا بہت رواج ہے اور ہندوستان میں بھی بعض صنعت و حرفت کے مزدور کبھی کبھی ہڑتال کر بیٹھتے ہیں لیکن تال چل سکتی ہے جب کہ مزدوروں کے پاس بیکاری کے زمانے میں اپنے اور اپنے کنبے کی گذر کے لائق اندوختہ موجود ہو۔ ورنہ اگر حالت یہ ہو کہ وہی کنواں کھودنا اور وہی پانی پینا تو کام چھوڑتے ہی فاقہ کشی کی نوبت آ جائیگی۔ حاصل کلام یہ کہ بیچارے مزدور میں اتنی اسکت نہیں کہ دو ایک روز سے زیادہ کام چھوڑ بیٹھے۔ حالانکہ بہت سے آجر کہیں زیادہ مدت تک کاروبار بند رکھ سکتے ہیں پس اجرت طے کرنے میں مزدور تو ضعیف ہے اور آجر قوی۔ چنانچہ



اکثر مزدور ایسی اجرت پر کام کرتے رہتے ہیں کہ اگر وہ کچھ عرصے کی واسطے کام چھوڑ باب پنجم  
بیٹھیں یعنی محنت کی رسد گھٹا دیں تو آجر خود انکی اجرت میں اضافہ کر دے۔ آگے فصل ۴۱  
چکر طالب علم کو معلوم ہو گا کہ مغربی مالک میں ہڑتال ایک اہم مسئلہ بن گئی ہے  
وہاں پر مزدوروں نے اتفاق کر کے انجن ہائے استحوا و قائم کر رکھی ہیں۔ جنکا  
منشا یہ ہے کہ مزدوروں کو اجرت طے کرنے میں آجر کے مقابلے میں مدد دیں اور ہڑتال  
کے زمانے میں مزدوروں کے خور و نوش کا سامان بہم پہنچائیں تاکہ وہ ہڑتال پر جمے  
رہیں۔ اگر ہندوستان میں ہر طرف کارخانے جاری ہوئے جیسا کہ قرینہ نظر آ رہا ہے  
تو یہاں بھی ہڑتال ایک توجہ طلب مسئلہ بن جائیگی۔ لیکن ابھی تک نہ تو مزدوروں کو  
یہ شعور ہے کہ ہڑتال کرنی مفید ہوگی، نہ ان میں ایسا ایسا کہ سب ملکر کام چھوڑ دیں  
اور نہ ان کے پاس کچھ اندوختہ کہ بیکاری میں گذر سکیں نتیجہ یہ ہے کہ حسب قدر اجرت  
مل سکتی تھی اس سے کم مقدار پر ان کو اکثر کام کرنا پڑتا ہے :

اب یہ بھی دیکھنا چاہیے کہ کارکردگی کا محنت کی رسد پر کیا اثر پڑتا ہے ایک کارکردگی کا فرق  
قسم کے گیموں کا جیسا ایک من کار آمد ویسا ہی دوسرا من۔ ہر ایک من سے اتنی ہی اور رسد محنت  
غذا تیار ہوگی۔ لیکن مزدور مزدور سب برابر نہیں۔ کوئی کام زیادہ کرتا ہے کوئی کم۔  
کوئی عمدہ قسم کا کام کرتا ہے کوئی ادنیٰ قسم کا۔ اگر کارکردگی میں اضافہ ہو مثلاً تین آدمی  
اس قدر کام کرنے لگیں جتنا کہ چار آدمی کرتے تھے تو اس اضافہ کارکردگی کا محنت  
کی رسد پر وہی اثر پڑیگا جو بقدر ایک ثلث مزدور بڑھنے سے پڑتا۔ مدت دراز کے  
اندر رسد محنت میں جو تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں ان پر غور کرتے وقت کارکردگی کی  
حالت بھی پیش نظر رکھنی ضرور ہے البتہ مختصر دوران میں بازار کے توازن پر اس کا  
کوئی اثر نہیں پڑتا۔ کیونکہ خود کارکردگی میں اس قدر جلد تبدیلیاں نہیں ہو سکتیں  
بہت اہتمام کے ساتھ تعلیم اور تربیت دینے اور اخلاقی حالت سدھارنے سے کہیں  
کارکردگی میں اضافہ ہوتا ہے اور یہ کام مدتوں میں سرانجام پاتا ہے :

ایک خاصیت یہ بھی قابل غور ہے کہ آبادی بڑھنے سے محنت کی رسد میں جو اضافہ آبادی  
اضافہ ہوتا ہے اس کے واسطے بھی مدت درکار ہے۔ اگر کسی چیز کی بازاری قیمت  
بڑھے تو لوگ اس کی زیادہ زیادہ مقدار تیار کرنے لگتے ہیں اور رسد بڑھ جاتی ہے



باب پنجم  
فصل اول

اس تبدیلی میں مختلف عرصے لگتے ہیں۔ مثلاً دو ایک ہفتہ ہی میں کارخانے چاہیں تو سوت یا کیڑے کی مقدار بڑھا دیں۔ البتہ گیہوں وغیرہ کی پیداوار بڑھانے میں چند ماہ لگیں گے۔ لیکن بہر حال ان چیزوں کی پیداوار بڑھانے میں اس سے کہیں کم وقت لگتا ہے جو رسد محنت کے اضافہ کی واسطے درکار ہے کہ بچے پیدا ہوں، بلیں بڑھیں جو ان ہوں تب کہیں مزدور بنیں۔ حاصل کلام یہ کہ اضافہ آبادی کے ذریعے سے محنت کی رسد جلد نہیں بڑھ سکتی۔ البتہ ممکن ہے کہ کوئی مرن یا دبا پھیل کر آبادی کا صفایا کر دے اور چند ہی ماہ میں رسد بہت گھٹ جائے۔ واقعہ یہ کہ رسد محنت میں جو تبدیلیاں جلد جلد ہوتی ہیں وہ اسی توطن سے ہو سکتی ہیں جس کا ذکر کسی گذشتہ فصل میں آچکا ہے۔ یعنی یہ کہ لوگ دوسری جگہ جا کر آباد ہوں موت یا پیدائش کی شرح اس قدر جلد نہیں بدلتی کہ اس کی وجہ سے رسد میں کوئی نمایاں فرق پڑ سکے۔ مثلاً توطن نویں فصل میں بالتفصیل بیان ہو چکا ہے۔ ہندوستان میں بھی توطن بڑھ رہا ہے۔ اگرچہ ابھی اس کی ترقی میں بہت سی دقتیں حائل ہیں تاہم قرائن یہ ہیں کہ اُسندہ توطن کے ذریعے سے محنت کی رسد میں جلد جلد اصلاح ہوتی رہے گی گو اس قدر جلد نہ سہی جتنی کہ اور چیزوں کی رسد میں ہوتی ہے :

شرح اجرت کی

تبدیلی میں مستی

رسد محنت کے کل خواص اب تک بیان نہیں ہوئے صرف چند ضروری ضروری مختصر پیش کر دیئے گئے ہیں۔ کچھ معاشیات پڑھنے کے بعد طالب علم کو یہ مسئلہ تفصیل کے ساتھ مطالعہ کرنا ہو گا۔ تاہم اوپر کے بیان سے یہ تو بخوبی واضح ہو گیا کہ محنت کے بازار اتنی سہولت اور سرعت سے نہیں چلتے جتنے کہ اور چیزوں کے شرح اجرت بڑھنے سے محنت کی طلب گھٹنے لگتی ہے۔ اور ساتھ ہی محنت کی رسد میں اضافہ ہوتا جاتا ہے۔ گویا توازن پیدا کرنے کا رجحان محنت کے بازار میں بھی موجود ہے۔ یعنی اجرت کی بازاری شرح ایک ایسی مقدار قرار پاتی ہے کہ اس پر محنت کی رسد و طلب میں توازن قائم ہو جائے۔ لیکن جیسا کہ ابھی واضح ہو چکا ہے رسد کی تبدیلی چند در چند اسباب کی پابند ہے۔ پس وہ جلد جلد شرح اجرت کے مطابق تبدیل نہیں ہو سکتی اور توازن نامکمل رہتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ہندوستان کے عام بازاروں میں اجرت کی شرح جو قرار پا جاتی ہے مدتوں تک تبدیل نہیں ہوتی۔



آجر اور مزدور وہی مقدار دینے لینے کے عادی ہو جاتے ہیں طلب یا رسد میں معمولی باب پنجم  
تبدیلی ہونے سے شرح میں فوراً کوئی فرق نہیں آتا۔ حتیٰ کہ سرسری طور پر ایسا معلوم فصل ۱۴  
ہوتا ہے کہ گویا شرح اجرت بالکل معین ہے اور محنت کی رسد و طلب کا اس پر کچھ  
اثر پڑتا ہی نہیں۔ حالانکہ واقعہ یہ ہے کہ رسد و طلب کی صرف معمولی معمولی تبدیلیوں  
کا کچھ اثر نہیں پڑتا۔ ورنہ عرصہ دراز میں جو تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں ان کا اثر اجرت  
پر ضرور پڑتا ہے اور بہت زیادہ پڑتا ہے۔

لیکن یہ خیال کہ محنت کی طلب و رسد کا شرح اجرت پر کچھ اثر نہیں پڑتا پورے خاص تبدیلیوں  
طور پر صحیح نہیں ہے۔ کیونکہ عرصہ دراز کے اندر جو تبدیلیاں شرح میں نمودار ہوتی ہیں ان کی مثال  
ہیں وہ اس طلب و رسد کا نتیجہ ہیں۔ جب بخار پھیلتا ہے تو اجرت بڑھتی ہے  
وجہ یہ ہے کہ بہت سے مزدور بیمار پڑ جاتے ہیں اور تندرست مزدور جو کام  
کرسکیں کم ملتے ہیں۔ جب ہیضہ یا پلےک پھیلتا ہے تب بھی کچھ مزدور بیمار پڑتے ہیں  
تو بہت سے بھاگ جاتے ہیں لیکن اجرت اس وجہ سے نہیں بڑھتی کہ کاروبار  
بھی ساتھ ہی بند ہو جاتے ہیں اور مزدوروں کی ضرورت باقی نہیں رہتی۔ پس  
معمولی بیماریوں کے زمانے میں تو اجرت بڑھتی ہے لیکن دیا کے زمانے میں ایسا  
نہیں ہوتا۔ جب فصل خراب ہوتی ہے تو نقصانات میں شرح اجرت بھی گھٹ  
جاتی ہے۔ فصل ہی آجروں کی آمدنی کا ذریعہ ہے اول تو وہ خراب ہوتی دوسرے  
سامان خوراک گراں ہوا۔ آجروں کے پاس اب اتنا روپیہ کہاں کہ پہلا سا کاروبار چلائیں۔ اس پر  
طرح یہ ہے کہ دیہات کے بھوکے اور بیمار مزدور بھی تھکائیں کر جمع ہونے لگیں کہ شاید وہیں کچھ مزدوری مل جائے  
اس حالت میں شرح جس قدر بھی گھٹے عجب نہیں۔ جب یہ نوبت آجاتی ہے تو  
سرکار مزدور ونگی پرورش کی خاطر کوئی کام شروع کر دیتی ہے۔ مثلاً ریل کی سڑک بنانا  
یا نہر کھودنا تاکہ کام بڑھنے سے اجرت میں اضافہ ہو۔ ان مثالوں سے واضح ہوتا ہے  
کہ اجرت کی بازاری شرح پر بھی طلب و رسد کی تبدیلیوں کا ایسا ہی اثر پڑتا ہے  
جیسا کہ چیزوں کی بازاری قیمت پر۔ البتہ یہ ضرور ہے کہ تبدیلی محض خفیف

سی نہ ہو بلکہ بڑی ہونی چاہیے۔  
یہ بھی معلوم ہوا کہ جب عارضی تبدیلیاں نمودار ہوتی ہیں تو ساتھ ہی ایسے اسباب اجرت



باب پنجم  
فصل ۱۴

بھی پیدا ہو جاتے ہیں کہ شرح اجرت پھر حالت سابق اس طرح پر آجائے جس طرح کہ بازار قیمت  
معمولی قیمت کی طرف مائل ہوتی رہتی ہے۔ جب اجرت میں اضافہ ہو تو محنت  
کی طلب گھٹتی ہے اور رسد بڑھ جاتی ہے اس کے برعکس اجرت میں تخفیف ہونے  
سے طلب بڑھتی اور رسد گھٹتی ہے۔ غرض کہ ہر تبدیلی کے بعد اجرت اسی معمولی  
شرح کی طرف لوٹ آتی ہے چیزوں کے متعلق تو یہ تحقیق ہو چکا ہے کہ ان کی معمولی  
قیمت قریب قریب مضارف پیدائش کے برابر رہتی ہے۔ اگر اس کی مقدار گھٹے  
تو لوگ نقصان کے خوف سے پیداوار گھٹا دیتے ہیں اور اگر بڑھے تو زیادہ  
منافع کے لالچ سے پیداوار بڑھا دیتے ہیں دونوں صورتوں میں قیمت پھر  
اسی مقدار پر آ رہتی ہے۔ علیٰ ہذا معمولی اجرت بھی وہ مقدار قرار پاتی ہے کہ جس پر  
مزدور اور اس کے کسب کی مروجہ طرز معاشرت کے مطابق گزر ہو سکے اگر اجرت میں  
کچھ عرصے کے واسطے زیادہ تخفیف ہو گئی تو مزدور کام چھوڑ کر دوسری جگہ چلے جائیں گے  
اور یہاں مزدوروں کی رسد بہت گھٹ جائیگی۔ اور اگر کچھ مدت تک اجرت بہت  
بڑھی رہی تو سب مزدور کام سے لگ جائیں گے بلکہ بہت سے باہر سے آکر مزدوری  
کرنے لگیں گے گویا رسد بڑھ جائیگی ہندوستان کی جو حالت ہے اس کے  
ہوتے ہوئے تو ایسی تبدیلیاں جلد ظاہر نہیں ہو سکتیں۔ بلکہ بہت ممکن ہے کہ  
مزدور جگہ تبدیل کرنے کے بجائے اپنی طرز معاشرت ہی بدل دے۔ یعنی معمولی  
اجرت کی شرح خود تبدیل ہو جائے:

معیار زندگی

مزدوروں کا کوئی طبقہ جس طرز معاشرت کا عادی ہو وہ اس کا معیار زندگی  
کہلاتا ہے۔ ہر جگہ کا معیار زندگی باسانی معلوم ہو جاتا ہے۔ اور یہ بھی پتہ چل سکتا  
ہے کہ جا بجا اور وقتاً فوقتاً اس میں کیا کیا تبدیلیاں ہوتی رہتی ہیں۔ مثلاً ہر قبیلے میں  
اور ہر ضلع کے دیہات میں مزدور ایک ہی قسم کے مکانات میں رہتے ہیں۔ ایک  
ہی طرح کا لباس پہنتے ہیں۔ اور ایک ہی قسم کا کھانا کھاتے ہیں۔ لیکن اگر  
بلحاظ معاشرت بنارس کے مزدوروں کا دہلی کے مزدوروں سے مقابلہ کیا جائے  
یا بہار کے کسی ضلع والوں کا پنجاب کے کسی ضلع والوں سے تو واضح ہو گا کہ آخر ان کے  
مقامات کے مزدوروں کا معیار زندگی مقابلہ اعلیٰ ہے۔ ان کی غذا زیادہ مقوی



اور وافر ہوتی ہے۔ ان کے کپڑے زیادہ آرام وہ اور اچلے ہوتے ہیں اور وہ باب پنجم  
 ادنیٰ درجہ کی تفریح اور تعیشات میں بھی کچھ خرچ کر سکتے ہیں۔ پس معلوم ہوا کہ فصل ۱۱  
 معیار زندگی اور حقیقت ایک ایسی چیز ہے جس کو ہم باسانی پہچان سکتے ہیں۔ اگر برا وقت  
 آجائے اور مزدوروں کی کھائی معمول سے بہت گھٹ جائے تو پھر معیار زندگی برقرار  
 رکھنا محال ہے۔ تھوڑا سا ادنیٰ قسم کا کھانا اور موٹے جھوٹے بلکہ پرانے کپڑے  
 انہیں پران کو قناعت کرنی پڑتی ہے۔ البتہ جب ان کے دن پھر میں اور اجرت  
 میں اضافہ ہو تو پھر معمولی معیار زندگی ان میں رائج ہو جاتا ہے۔ حاصل کلام یہ کہ  
 مصارف پیدائش کی طرح معیار زندگی میں بھی کمی بیشی ہوتی رہتی ہے لوگوں کی  
 عادات و رسوم گو دیر دیر میں تبدیل ہوں مگر بدلتی ضرور ہیں۔ اور ہندوستان  
 میں تبدیلی کی رفتار بڑھ رہی ہے۔ اگر زیادہ عرصہ تک اجرت کا اضافہ برقرار رہے  
 تو مزدور اعلیٰ معیار زندگی کے عادی ہو جاتے ہیں۔ مثلاً موٹے اناج کھانے کے بجائے  
 وہ گیہوں کھانے لگتے ہیں۔ اور جب معیار زندگی ایک مرتبہ یوں بڑھ جائے تو پھر  
 جہاں تک بھی ہو سکے گا وہ گیہوں کھانا ترک نہ کر سکے اسی طرح اگر مدت تک اجرت  
 گھٹتی رہے تو مزدوروں کا معیار زندگی ادنیٰ ہو جائیگا اور وہ تکلیف اٹھائے گئے  
 حتیٰ کہ وہ پورے طور پر اس کے عادی ہو جائیں۔ معیار زندگی اور معمولی شرح اجرت  
 میں جو جو تبدیلیاں ہوتی ہیں انھیں سے ہم اگلی فصل میں بھی بحث کریں گے۔



# فصل بیالیس

## اجرت

معمولی شرح  
میں تبدیلیاں

اجرت کی معمولی شرح میں جو تبدیلیاں ہوتی ہیں۔ ہم ان پر مزید غور کرتے ہیں۔ طلب و رسد کے اثر سے معمولی شرح اجرت ایک ایسی مقدار قرار پاتی ہے کہ مروجہ معیار زندگی کے مطابق مزدور اور اس کے کنبے کی گذر ہو جائے۔ لیکن معیار زندگی خود وقتاً فوقتاً بدلتا رہتا ہے اور ہندوستان میں اس کی تبدیلی کی رفتار بڑھ رہی ہے۔ انتالیسویں فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ قصبات سے دور افتادہ دیہات میں مدتوں تک اجرت کی ایک ہی شرح قائم رہتی ہے۔ کیونکہ وہاں عادات اور رسوم بھی جن پر معیار زندگی کا دار و مدار ہے مدتوں تک تبدیل نہیں ہوتیں جس مروجہ شرح کا ہم نے وہاں ذکر کیا ہے وہ درحقیقت یہی معمولی شرح ہے اور اس کی بنا پر مروجہ معیار زندگی قائم رہتا ہے لیکن صرف دولت کے تحت میں بیان ہو چکا ہے کہ۔ ہندوستان میں بمقابلہ سابق عادات و رسوم جلد بدل رہی ہیں اور ان کی تبدیلی کا اجرت کی معمولی شرح پر اثر پڑنا لازمی ہے۔ اجرت کی معمولی شرح کی تبدیلیوں کا مسئلہ پورے طور پر مطالعہ کرنے سے قبل ضرور ہے کہ محنت کے بازار کا توازن اور اس کی شرائط خوب ذہن نشین ہو جائیں۔ لیکن یہ مسئلہ اس قدر غور طلب ہے کہ یہاں پر علمی بحث کیے بغیر ہم صرف مثالوں کے ذریعے سے معمولی شرح کی تبدیلیاں اور ملک کی معاشی حالت پر ان کا جو اثر پڑتا ہے واضح کریں گے۔

اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ موجودہ زمانے میں شمالی ہندوستان کے مزدوروں کا

موجودہ معیار  
زندگی



سیار زندگی بہت ادنیٰ ہے۔ جو کچھ کھانا ان کو ملتا ہے وہ بقا و حیات کے واسطے باب پنجم  
تو کافی ہے لیکن اگر انکو زیادہ مقوی غذا دی جائے تو ان کی کارکردگی میں ترقی ہوتی فصل ۴  
یقینی ہے علیٰ ہذا ان کا لباس اور مکان ایسا آرام دہ نہیں کہ ان کی صحت عمدہ  
رہ سکے۔ نہ تو ان کو اتنی استطاعت کہ اپنے بچوں کو کچھ پڑھائیں یا کام سکھائیں  
اور نہ ان کے پاس کچھ اندوختہ کہ بیماری یا بڑھاپے میں کام آئے۔ ان کی اجرت  
بہت تھوڑی ہے اور ان کی کارکردگی بھی ادنیٰ درجہ کی ہے اگر ان مزدوروں کی  
اجرت بڑھائی جائے تو اس کا کیا نتیجہ ہو گا؟

جن مصنفین کے خیالات یورپ اور امریکہ کے تجربوں پر مبنی ہیں وہ تو اخلاقیہ اجرت  
مندرجہ بالا سوال کا یہ جواب دیتے ہیں کہ نتیجہ کا دار و مدار اس بات پر ہے کہ نتائج  
کہ مزدور اس مزید اجرت کو کیونکر صرف کرتے ہیں صرف کرنے کے دو طریق ہو سکتے ہیں  
ایک وہ کہ جس سے کارکردگی میں ترقی ہو اور دوسرے وہ جس سے انہیں  
تنزل ہو لیکن ہندوستان میں ایک تیسرا نتیجہ بھی پیدا ہوتا ممکن ہے جو مالک  
مغرب میں کبھی صاف طور پر نمودار نہیں ہوا۔ وہ یہ کہ اجرت بڑھنے پر لوگ کام کا  
وقت گھٹا دیں یعنی تھوڑی دیر کام کریں۔ ان ہر سہ نتائج سے ہم ذیل میں  
بالتفصیل بحث کرتے ہیں۔

اول فرض کرو کہ اجرت بڑھنے پر بھی مزدور حسب سابق کام کرتا رہے کارکردگی  
یعنی کام میں کمی نہ کرے۔ اور جو کچھ مزید اجرت ملے اس کو بڑی طرح پر صرف کا تنزل  
کرے۔ مثلاً شراب پینے لگے۔ شراب خواری سے چند ہی روز میں صحت تباہ  
ہو جائے گی اور کارکردگی میں بہت تنزل ہو گا۔ نہ صرف جسم ضعیف ہو جائیگا  
بلکہ اخلاقی صفات بھی جن کا کارکردگی پر گہرا اثر پڑتا ہے خاک میں مل جائیں گے  
بالآخر اجرت میں جو اضافہ ہوا تھا وہ بھی غائب ہو جائے گا۔ جب آجروں کو دیکھے گا  
کہ تباہ حال مزدور کا کام اب ایسا عمدہ نہیں جیسا کہ پہلے تھا تو وہ اجرت بھی گھٹا دیگا  
لیکن مصیبت یہ ہے کہ نشہ کا عادی ہونے کے بعد آمدنی گھٹنے پر بھی مزدور شراب  
نہیں چھوڑے گا البتہ اس کی خاطر وہ دوسرے خرچ کم یا بند کر دے گا۔ گویا اسکا  
سیار زندگی اور بھی ادنیٰ ہو جائے گا یہ ادنیٰ ہوا تو کارکردگی میں مزید تنزل ہو گا۔



باب پنجم اور اس کے تنزل سے اجرت میں پھر تخفیف ہوگی۔ حاصل کلام یہ کہ تباہی کا ایک چکر  
 بندھ جائیگا اور مزدور کی حالت روز بروز خراب ہوتی چلی جائے گی۔ لیکن یہ آفت  
 نہیں ختم نہ ہوگی۔ میاں زندگی جوں جوں گرے گا مزدور کے بال بچوں کو کھانے پٹے  
 کی تکلیف اٹھانی پڑے گی۔ انکی صحت خراب ہونی شروع ہوگی۔ اور جب وہ جوان  
 ہو کر کام کرنے کے قابل ہونگے تو بوجہ نا طاقتی و کمزوری ان کی کارکردگی اپنے باپ  
 دادا کے مقابل بہت ادنیٰ ثابت ہوگی۔ اور اگر خدا نخواستہ جیسا کہ قوی اندیشہ ہے اگر  
 وہ بھی نشہ میں پڑ گئے تو پھر تو کچھ ٹھکانہ نہیں۔ دوسری نسل بھی اسی تباہی کا شکار ہوگی  
 اور یہ سلسلہ نسل بہ نسل جاری رہیگا حتیٰ کہ لوگ اس قدر ضعیف اور ناکارہ ہو جاویں گے  
 کہ ان کو پیٹ پالنا دشوار ہو جائیگا اب تک یہ فرض کیا گیا کہ اس دوران میں آبادی  
 کچھ نہ بڑھے گی۔ اگر آبادی میں بھی اضافہ ہوتا رہا جیسا کہ ہونا چاہیے تو پھر اجرت  
 میں اور بھی سرعت سے تخفیف ہوگی۔ کیونکہ ادنیٰ درجے کی کارکردگی کے مزدوروں کی  
 جماعت بڑھ جائے گی اور وہ سب کام کے متلاشی ہوں گے اگر آبادی گھٹی تو اجرت  
 میں کم تخفیف ہو سکے گی۔ کیونکہ مزدور کم رہ جائیں گے۔ لیکن جبکہ کارکردگی میں  
 تنزل ہوا تو اجرت میں تخفیف ضرور ہوگی خواہ کم خواہ بیش یہ تو ایک انتہائی  
 قسم کی مثال تھی۔ اس کا مقصد یہ ظاہر کرنا تھا کہ کارکردگی کے تنزل سے مزدور کا  
 پرکسی مصیبت آتی ہے۔ تنزل کا باعث خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو اس کی نوعیت کا نتیجہ  
 پر کچھ اثر نہیں پڑتا۔ اصل بات یہ ہے کہ جب کارکردگی میں تنزل شروع ہوتا ہے  
 تو وہ بڑھتا چلا جاتا ہے۔ کارکردگی گھٹنے سے اجرت گھٹتی ہے اور اجرت کی تخفیف  
 سے کارکردگی میں مزید تنزل ہوتا ہے۔ غرض کہ یونہی دور بندھ جاتا ہے۔ اس کے  
 روکنے کا صرف یہی ایک طریقہ ہے کہ جن عادتوں کی بدولت کارکردگی میں تنزل  
 شروع ہوا ہو وہی عادتیں چھڑائی جائیں۔

اب اس کے برعکس اس مزدور کی حالت پر غور کرو جو اپنی مزید اجرت اسطرح  
 پر صرف کرے کہ اس کی کارکردگی میں ترقی ہو۔ اول اول تو مزید آمدنی عمدہ کھانے  
 اور کپڑے میں صرف ہوگی۔ اس سے مزدور کی طاقت و توانائی بڑھے گی۔ اور  
 اس کی کارکردگی میں ترقی ہوگی۔ اس کے بعد اجرت میں اور بھی اضافہ ہوگا۔

کارکردگی کی ترقی



تب وہ اچھے سے مکان میں رہنے لگے گا۔ اپنے بچوں کو تعلیم و تربیت دلائیگا باب پنجم  
اور بڑھاپے کی واسطے کچھ پس انداز کرنا بھی شروع کر دے گا۔ جوں جوں اسکی فصل ۴۲  
آمدنی بڑھے گی اور وہ اس کو عاقلانہ طور پر صرف کرے گا اس کی حالت ہر طور پر  
سیدھرتی جائیگی۔ اس کے بچے جب کام شروع کریں گے تو ان کی حالت کہیں  
بہتر ہوگی۔ چونکہ ان کو عمدہ کھانا اور عمدہ لباس ملتا رہا وہ باپ سے زیادہ توانا  
تندرست ہونگے۔ اور کام بھی مقابلتہ اعلیٰ قسم کا کر سکیں گے نیز اخلاقی صفات  
جو کارکردگی کی جان ہیں بچوں نے ایسے باپ کی نگرانی میں گھر رہ کر ضرور حاصل  
کی ہونگی یہ مثال مذکورہ بالا مثال کے بالکل برعکس ہے اجرت میں اضافے پر  
اضافہ ہوتا رہے گا ہر مزید آمدنی سے کارکردگی میں ترقی ہوگی۔ اور ہر ترقی سے  
آمدنی میں اضافہ ہوگا :

اس مثال میں بھی غور کرو کہ مزدوروں کی تعداد گھٹنے بڑھنے کا کیا نتیجہ ہوگا۔  
اگر تعداد گھٹے تو ترقی کی رفتار اور بھی بڑھ جاوے گی اور اگر تعداد میں اضافہ ہوا تو  
ترقی میں کمی آجائیگی۔ لیکن یہ بھی خیال رکھنا چاہئے کہ اگر مزدور یونہی اپنی حالت  
سیدھا رتے جاویں اپنی کارکردگی کو ترقی دیں، اور مزید آمدنی کو عاقلانہ طور پر  
صرف کریں تو ان میں سے اکثر کے بچے تعلیم و تربیت پا کر دوسرے اعلیٰ اعلیٰ قسم کے  
کام شروع کریں گے۔ اور معمولی کام کاج میں وہ شریک نہ ہوں گے۔ دوسری  
بات یہ ہے کہ اس وضع کے مزدوروں کی زیادہ اولاد بھی نہ ہوگی۔ انکو ان کی پرورش  
اور تعلیم و تربیت کی فکر ہوگی۔ پس وہ ضبط اور اعتدال سے کام لیں گے۔ اور انھیں  
نے جو اپنے مشہور مسئلہ آبادی میں اس نظام کی ہے کہ آئندہ لوگ بطریق مال اندیشی  
خود اولاد کی تعداد محدود رکھیں گے۔ کچھ کچھ وہی کیفیت نظر آنے لگے گی۔ پس  
جو حالت ہمارے پیش نظر ہے اس میں غالباً یہ نوبت نہ آئیگی کہ آبادی اس قدر  
بڑھ جائے کہ کارکردگی کی ترقی سے اجرت میں جو اضافہ ہوتا وہ نہ ہو :

پس شمالی ہندوستان کے مزدوروں کی موجودہ حالت سے ایسا معلوم ہوتا ہے  
کہ اگر زیادہ مدت تک انکی اجرت میں اضافہ برقرار رہے حتیٰ کہ وہ عادات بدل  
ڈالیں تو دو نتیجے ممکن ہیں۔ اگر مزید آمدنی اس طور پر صرف کی جائے کہ مزدوروں کی



باب پنجم  
فصل ۲۲

کارکردگی میں اضافہ ہو تب تو ان کی حالت میں روز افزوں اصلاح اور ترقی ہوگی۔ اور عجب نہیں کہ چند ہی نسل بعد وہ لوگ زندگی کی عمدہ عمدہ ضروریات کا بھی لطف اٹھانے لگیں۔ اس کے برخلاف اگر مزید آمدنی یو تھی خاک میں ملائی جائے اور کارکردگی میں اولٹا تنزل ہو تو گو یا موجودہ اضافہ اجرت و بال جان ہو جائے گا اور مزدوروں کی حالت روز بروز ابتر ہوتی جاوے گی یہاں تک کہ ان کو زندگی دھیر معلوم ہوگی۔ ان دونوں صورتوں کے علاوہ ایک تیسری صورت اور بھی ہے۔ جو ذیل میں بیان کی جاتی ہے :

کام کی تحفیف

اس سے قبل یہ بیان ہو چکا ہے کہ اگر دستکار بطور خود کام کرتے ہوں اور چیزوں کی قیمت بڑھے تو ممکن ہے کہ وہ کام کم کر دیں اور چیزوں کی رسد گھٹ جائے اسی طرح یہ بھی ممکن ہے کہ اجرت بڑھنے سے مزدوروں کی رسد میں کمی آجائے دوسرے ملکوں میں تو ایسا خطرہ کم ہے لیکن ہندوستان میں وہ ضرور قابل لحاظ ہے عام طور پر آجرت شاکی ہیں کہ جب مزدوروں کو زیادہ اجرت ملتی ہے تو وہ کام سے بچنے لگتے ہیں۔ بہ مقابل سابق تھوڑی دیر کام کرتے ہیں یا ہفتہ میں دو ایک روز ناغہ کر دیتے ہیں یہ شکایت بالکل بے بنیاد نہیں۔ ہندوستان میں عادات و رسوم بہت دیر دیر میں بدلتی ہیں۔ اور اجرت بڑھنے پر خرچ بڑھانے کے بجائے لوگ کام گھٹا دیتے ہیں۔ آمدنی کی سابق مقدار پر قناعت کرتے ہیں البتہ آرام کی واسطے زیادہ وقت نکال لیتے ہیں۔ مثلاً اگر مزدور چھ روز کی اجرت چار روز میں کمانے لگیں تو وہ چھ کے بجائے صرف چار ہی روز کام بھی کریں گے اور باقی دو روز آرام لیں گے یہ نہیں کہ برابر چھ روز کام کر کے اپنی آمدنی ڈیوڑھی کر لیں۔ بس ان کو وہی سابق مقدار کافی معلوم ہوتی ہے۔ فرم کر و کہ اجرت میں اضافہ ہوا اور مزدور یہی طریق اختیار کریں، یعنی کام گھٹا دیں نیز مان لو کہ نہ ان کی تعداد میں کوئی قابل لحاظ تبدیلی ہو اور نہ زیادہ آرام لینے سے ان کی کارکردگی میں کوئی بھلا بڑا فرق آئے ایسی حالت میں اگر مزدور چھ روز کی کمائی چار روز میں کمانے لگیں تو ان کی رسد بقدر یک نثلث گھٹ جائے گی۔ اگر قانون طلب اصلاح نہ کرتا تو گویا اضافہ اجرت کی کوئی حد ہی نہ ہوتی۔ جوں جوں اجرت بڑھتی محنت کی رسد گھٹتی۔ اور جوں



رسد گھٹی اجرت میں اور اضافہ ہوتا۔ لیکن سب جانتے ہیں کہ آجر کام کی قیمت سے باہم  
زیادہ اجرت نہیں دے سکتا۔ اور جب اجرت بڑھنے سے رسد میں کمی ہو تو اجرت فصل ۱۲  
بڑھانے کے بجائے آجر مزدوروں کی تعداد اپنے کاروبار میں کم کر دیں گے۔ نہ تو  
وہ موجودہ کام زیادہ بڑھائیں گے اور نہ کوئی نیا کام شروع کریں گے۔ کیونکہ وہ  
حب قدر اجرت دے سکتے ہیں اس پر مزدور ہی نہیں ملتے۔ نتیجہ یہ ہو گا کہ مزدوروں کی  
حالت میں کوئی تبدیلی نہ ہوگی۔ نہ ترقی نہ تنزل۔ ان کا وہی معیار زندگی برقرار  
رہے گا۔ لیکن محنت کی رسد گھٹتے سے ملک کے کاروبار پر برا اثر پڑے گا۔ پس  
ثابت ہوا کہ اگر اضافہ اجرت پر مزدور آمدنی بڑھانے کے بجائے زیادہ آرام کرنے  
لگیں تو نہ صرف ان کی بلکہ بحیثیت مجموعی کل ملک کی معاشی ترقی میں رکاوٹ پیدا  
ہو جائے گی :-

شرح اجرت کے اضافے سے مزدوروں کی حالت میں جو نئی قسم کی تبدیلیاں عام  
واقع ہو سکتی ہیں وہ اوپر بیان ہوئیں۔ انسانی طبیعت کا خاصہ معلوم ہے۔ یہ ممکن  
نہیں کہ سب لوگ ایک ہی طرف جھک پڑیں اور ایک ہی طریق پر چلیں بعض  
بظکار کردگی ترقی کریں گے بعض تنزل اور بعض اپنی موجودہ حالت پر قائم رہیں گے  
گویا تینوں نتیجے ساتھ ساتھ ایک ہی جماعت میں نمودار ہوں گے۔ بعض مزدور تو  
اپنی کار کردگی کو ترقی دے دے کر اجرت میں اور بھی اضافہ کریں گے۔ اپنے  
بال بچوں کی پرورش اس طرح پر کریں گے کہ وہ بڑے ہو کر ان سے بھی اچھے  
مزدور بنیں۔ بعض اپنی کار کردگی کو اور بھی بڑا کر ڈالیں گے اور ان کی اولاد  
ان سے بھی زیادہ ناکارہ ثابت ہوگی اور بعض کی کار کردگی دیسی ہی رہے گی  
اور ان کی اولاد بھی اُن جیسی نکلے گی۔ افراد میں قدیم تفریق برقرار نہ رہیگی جن  
لوگوں کو کاشتکاری یا دستکاری میں ناکامی ہوگی وہ معمولی کام کاج کرنے لگیں گے  
اور بعض معمولی مزدور کاشتکاری شروع کر دیں گے۔ یا کوئی اس سے بھی اعلیٰ قسم  
کا کام کرنے لگیں گے۔ ترقی تنزل اور قیام کے جو یہ تین رجحان لوگوں میں پھیلنے  
توان کی باہمی قوتوں پر مجموعی نتیجے کا دار مدار ہوگا۔ اگر بحیثیت مجموعی کار کردگی میں  
ترقی ہوئی تو مزدوروں کی حالت سدھر جائیگی۔ اور اگر تنزل ہوا تو حالت اتر ہوگی



یاب نجم یہ ممکن نہیں کہ وہ عرصہ تک اپنے کام کی قیمت سے زیادہ اجرت پاتے رہیں اجرت  
 فصل (۳۲) کا دار مدار بیشتر کارکردگی پر ہے۔ یعنی ان کے کام کی مقدار اور عمدگی پر ہے۔  
 شرح اجرت پر جن جن اسباب کا اثر پڑتا ہے ان کی تفصیلی بحث دقیق اور پیچیدہ  
 مستورات کا ہے۔ معاشیات کے مبتدی کو ان پر ایک سرسری نظر ڈالنی کافی ہے۔ چند اہم اسباب  
 مختصراً اور پر بیان ہوئے اب صرف ایک بات بیان کرنی باقی ہے۔ وہ یہ کہ مزدوروں  
 کی بیبیوں کے چلن اور رویہ کا کیا اثر پڑتا ہے۔ خانگی خرچ اکثر عورتوں کے اختیار میں  
 ہوتا ہے۔ خواہ وہ آمدنی اس طریق پر صرف کریں کہ اس سے کارکردگی میں ترقی ہو۔  
 یا اس کے برعکس تنزل۔ بچوں کے اخلاق و عادات اور چال چلن پر بھی سب سے  
 زیادہ ماں کی تعلیم و تربیت کا اثر پڑتا ہے۔ مزدوری پیشہ طبقوں کی آئندہ ترقی بہت  
 کچھ بیبیوں اور ماؤں کے ہاتھ ہے۔ اگر معاشیات کے حدود سے تجاوز کر کے ہم یہ  
 دریافت کرنا چاہیں کہ مزدوروں کی ترقی کی سب سے بہتر کیا سبیل ہے تو وہ یقیناً  
 عورتوں کی اصلاح ہوگی۔ کیوں کہ گھربار کا خرچ اور بچوں کی پرورش اور تربیت زیادہ تر  
 انھیں کے سپرد ہوتی ہے گویا کارکردگی کی ترقی تنزل میں ان کو سب سے زیادہ  
 دخل ہے پس مزدوروں کی ترقی اسی وقت ممکن ہے جب کہ عورتیں سمجھ دار  
 اور مال اندیش ہوں۔



# فصل تینتالیس

## تخصیص یافتہ پیشوں کی اجرت

ایک تو وہ مزدور ہیں جو معمولی کام کاج کرتے ہیں۔ اور دوسرے وہ جو کہ بازار کی خاص خاص مہارت طلب کام کرتے ہیں۔ ان کی محنت کا معاوضہ اکثر تنخواہ یا فیس نوعیت کہلاتا ہے۔ اب ہم اسی قسم کی اجرت سے بحث کرنا چاہتے ہیں۔ مہارت طلب کام کرنے والے مزدوروں کے بہت سے طبقے ہیں۔ مثلاً ڈاکٹر، وکیل، انجینئر، کھیل باز اور چلانے والے اور اکثر عہدہ دار مختلف کاموں میں مختلف درجہ کی مہارت درکار ہوتی ہے۔ لیکن ہر ایک مہارت طلب کام کا یہ خاصہ ہے کہ تھوڑے بہت عرصے تک مشق کئے اور تربیت پائے بغیر کوئی نوآموز اس کام کو نہیں کر سکتا۔ اس میں شک نہیں کہ ایسے مخصوص پیشوں میں بھی اجرت طلب و رسد کے اثر سے قرار پاتی ہے ایسی اجرت کی بھی ایک معمولی شرح ہوتی ہے جس کی طرف اجرت عود کرتی رہتی ہے۔ اور ہر طبقے کی معمولی شرح ملک کی ترقی کے ساتھ ساتھ بدلتی رہتی ہے۔ لیکن بعض باتیں ایسی ہیں کہ کسی طبقے کے مزدوروں کی رسد یا طلب پر ان کا گہرا اثر پڑتا ہے اور لہذا اس طبقے کی اجرت بھی ان سے متاثر ہوئے بغیر نہیں رہتی۔

معمولی محنت اور مخصوص محنت کے بازاروں میں فرق ہوتا ہے جیسا کہ گیارہویں فصل میں بیان ہو چکا ہے۔ معمولی مزدوروں کے مقابل مہارت طلب کام کرنے والوں میں نقل پذیری زیادہ ہوتی ہے۔ یعنی تلاشِ معاش میں جگہ جگہ پھرنے کی واسطے وہ زیادہ آمادہ رہتے ہیں گویا ان کا بازار زیادہ وسیع ہوتا ہے۔ آجہ کو جب کسی



باب پنجم  
فصل ۲۳

خاص مہارت اور قابلیت کا آدمی درکار ہوتا ہے تو وہ اپنے قصبے سے گزر کر تمام ملک پر نظر ڈالتا ہے۔ بلکہ دوسرے ممالک تک نظر دوڑاتا ہے کہ کہیں ہو شیار کام کرنیوالا مل جائے۔ شمالی ہندوستان کے کسی بڑے کارخانے کو تو اس میں جگہ جگہ کے لوگ کام کرتے ملیں گے۔ شاید کچھ یورپین لوگ مختلف شعبوں کے نگران ہوں گے کچھ پارسی مشین چلانے والا اور درست کرنے پر مامور ہوں گے کچھ بنگالی کلرک اور اسی طرح ہندوستان کے دوسرے حصوں کے مزدور۔ لیکن ایک دوسرے لحاظ سے بازار وسیع ہونے کے بجائے مختصر اور محدود ہے کیونکہ معمولی مزدوروں کے مقابلے میں ایسے مہارت یافتہ مزدوروں کی رسد اور طلب بہت تھوڑی ہے۔ گویا عام چیزوں کی قیمت یا معمولی مزدوروں کی اجرت کے مانند انکی اجرت باسانی طے نہیں ہوتی۔ لیکن ایک سہولت بھی ہے وہ یہ کہ آج رسد و طلب کی حالت دیکھ کر بخوبی اندازہ لگا سکتے ہیں کہ کس اجرت پر کن صفات کا آدمی مل سکتا ہے علی ہذا جو لوگ کام کرنا چاہیں وہ بھی یہی حالت دیکھ کر اپنی اجرت کے متعلق کچھ رائے قائم کر سکتے ہیں۔ پس ایسے لوگوں کی اجرت بہت دیکھ بھال کے بعد طلب رسد کی حالت کے مطابق قرار پاتی ہے :

مہارت یافتہ مزدوروں کی طلب

ایسے مزدوروں کی طلب کا دار و مدار کچھ تو ملک کے قدرتی وسائل پر ہے اور کچھ پیداؤش دولت کی حالت پر قدرتی وسائل تو اس لحاظ سے اہم ہیں کہ انھیں کے مطابق صنعت و حرفت جاری ہوتی ہے۔ مثلاً جہاں کوئلہ ہی نہ ہو وہاں کان کھودنے والوں کی کیا ضرورت ہوگی۔ لیکن پیداؤش کی حالت بھی اس معاملے میں بہت اہمیت رکھتی ہے۔ جس ملک میں دستکار بطور خود ہاتھ سے کام کرتے ہیں اور کارخانے جاری نہ ہوں وہاں انجن چلانے والوں اور کلیں درست کرنے والوں کی کوئی ضرورت نہیں ہو سکتی البتہ کلوں کے چلنے پر ان کی طلب پیدا ہو جاوے گی حاصل کلام یہ کہ ملک میں جوں جوں پیداؤش دولت کی ترقی ہوتی ہے مہارت یافتہ مزدوروں کی جماعت بڑھتی ہے اور معمولی مزدوروں کی طلب کم ہونے لگتی ہے :

مہارت یافتہ

اب رسد کو لیجئے یہ دو اسباب کی پابند ہے۔ ایک تو ذات پات کا محنت کی رسد مزدوروں کی رسد پر بہت اثر پڑتا ہے۔ مثلاً کوئی کام ہے اور کسی خاص فرقے کے لوگ اس کو کر سکتے ہیں اب معاشی تبدیلیاں ہوتے ہوتے وہ کام بہت ضروری بن جاتے اور اس کے کرنیوالوں



کی طلب ہر طرف بڑھے۔ اب اگر کوئی دوسرا فرقہ وہ کام نہ کرے اور جو فرقہ وہ کام کرنا ہو باب پنجم اس کی تعداد اس قدر مختصر ہو کہ طلب پوری نہ ہو سکے تو اجرت خواہ مخواہ بہت بڑھ جائیگی فصل ۲۳ اور عرصے تک بڑھی رہے گی۔ مثلاً چرمی سامان بنانے کا کوئی بڑا کارخانہ جاری ہو۔ تو ایسے لوگوں کی ضرورت پڑے گی جو چمڑے کا کام کر سکیں۔ اب اگر ذات پات کی قید کی وجہ سے ہر کوئی اس کام میں شریک نہ ہو سکے اور جو لوگ یہ کام کریں ان کی تعداد تھوڑی ہو تو بلا شک ان کی اجرت بڑھ جائیگی البتہ اگر آمدنی کے لالچ سے اور لوگ بھی رفتہ رفتہ اس کام کو شروع کر دیں تو مزدوروں کی تعداد بڑھنے سے اجرت میں تخفیف ہو جائے گی :

مہارت طلب محنت کی رسد پر دوسری بندش یہ ہے کہ کچھ روز تک خاص تربیت ذات پات پائے بغیر لوگ تخصیص یافتہ پیشوں کو نہیں چلا سکتے ہر پیشے کی تربیت کے واسطے مختلف عرصہ درکار ہے۔ کسی مزدور کا لڑکا چند ہی ماہ میں معمولی انجن چلانا سیکھ سکتا ہے۔ حالانکہ انجنوں کے کام سے پورے طور پر واقف ہونے کے واسطے مدت چاہئے وکیل، انجینئر اور ڈاکٹر وغیرہ بھی ساہا سال میں اپنا پیشہ سیکھتے ہیں کچھ لوگ تو بڑے ہو کر پیشے اختیار کرتے ہیں لیکن ہر پیشے میں کثرت سے ایسے لوگ شریک ہوتے ہیں جن کے واسطے بچپن ہی میں وہ پیشہ تجویز ہو جاتا ہے۔ گویا محنت کی رسد کا دار و مدار لوگوں کے فوری ارادوں پر نہیں بلکہ ان منصوبوں پر ہے جو سالہا قبل والدین اپنے بچوں کے واسطے قرار دیتے ہیں۔ طالب علموں کو ذاتی تجربہ ہو گا کہ اعلیٰ طبقہ کی ملازمت اور پیشے کرنے والے لوگ اپنے بچوں کے لئے پیشہ منتخب کرنے میں کس قدر غور و احتیاط سے کام لیتے ہیں اور جوں جوں پیدائش دولت کا کام باقاعدہ ہوتا جاتا ہے۔ مہارت یافتہ مزدور کو بھی اپنے بچوں کے واسطے پیشے تجویز کرنے میں زیادہ اہتمام کرنا پڑتا ہے۔ پیشہ منتخب کرنے میں مالی آمدنی کے علاوہ اور بھی بہت سی باتوں کا لحاظ ضروری ہے چنانچہ ہم اس سے قبل بتا چکے ہیں کہ پیشہ پیشہ کے خالص فوائد کا مقابلہ کر کے ایک کو دوسرے پر ترجیح دیتے ہیں۔ طالب علم کو غالباً معلوم ہو گا کہ سرکاری ملازمت کا کس طرح پر مقابلہ کیا جاتا ہے۔ تنخواہ بیشک بڑی چیز ہے لیکن اس کے علاوہ ملازمت کی دوسری باتیں مثلاً پنشن وغیرہ بھی قابل لحاظ ہیں یہ پہلو بھی توجہ طلب ہے کہ کس ملازمت میں



باب پنجم  
فصل ۳۴

کہا جسک ترقی کی گنجائش ہے اور کیا اعلیٰ سے اعلیٰ جگہ ملنے کی امید ہو سکتی ہے۔ نیز عہدے کا اعزاز و وقار بھی قابل لحاظ مانا جاتا ہے۔ جب پیدائش دولت کا کام باقاعدہ چلنے لگے تو ادنیٰ پیشہ والوں کو بھی قریب قریب یہ سب پہلو پیش نظر رکھ کر کام منتخب کرنا پڑتا ہے۔ بہت سے پیشے ہیں وہ جس میں چاہیں اپنے لڑکوں کو شریک کر سکتے ہیں۔ نہ صرف مالی آمدنی بلکہ خالص فوائد کا مقابلہ کر کے جو کام وہ سب زیادہ فائدہ مند خیال کرتے ہیں وہی اپنے لڑکوں کے واسطے منتخب کر لیتے ہیں۔ مذکورہ بالا طرز عمل کا نتیجہ تو یہ ہوتا چاہئے کہ ایک ہی درجہ کے سب پیشوں کے خالص فوائد مساوی ہو جائیں۔ کیونکہ جب والدین بیشترین خالص فوائد والے پیشوں میں اپنے لڑکوں کو شریک کریں گے تو رسد بڑھنے کی وجہ سے شرح اجرت میں تخفیف ہو جائیگی۔ اور کمترین خالص فوائد والے پیشوں میں چونکہ بہت کم لوگ اپنے بچوں کو شریک کریں گے رسد گھٹنے کی وجہ سے ان کی اجرت میں اضافہ ہوگا۔ چنانچہ اجرت کی کمی و بیشی کا یہ رجحان کوئی فرضی چیز نہیں بلکہ فی الواقع اس سے اہم نتائج پیدا ہوتے رہتے ہیں۔ البتہ خالص فوائد میں تمام وکمال مساوات پیدا ہونی دشوار ہے۔ وجہ یہ ہے کہ والدین کو پہلے سے ٹھیک ٹھیک معلوم نہیں ہو سکتا کہ آئندہ تیس چالیس سال کے اندر جب ان کے بچے کام کریں گے تو مختلف پیشوں میں طلب محنت کی کیا حالت رہے گی۔ عمل پیدائش میں تبدیلی ہونے سے ممکن ہے کہ کسی خاص پیشے کے مزدوروں کی طلب بہت بڑھ جائے یا مہارت یافتہ مزدوروں کا کوئی طبقہ بالکل بیکار ہو جائے۔ مدتوں پہلے ایسی تبدیلیوں کا پتہ لگانا دشوار ہے خصوصاً ہندوستانی والدین تو موجودہ حالت دیکھ لیتے ہیں۔ آئندہ تبدیلیوں کا وہ کم لحاظ رکھتے ہیں۔ چنانچہ اسی کا نتیجہ ہے کہ قدیم پیشوں میں تو مزدوروں کے باہم سخت کشمکش ہو رہی ہے۔ جس کی وجہ سے اجرت میں بھی تخفیف ہوتی جاتی ہے اور جو پیشے حال میں نکلے ہیں اچھے کرنے والے بہت کم ملتے ہیں۔ اور ان کی اجرت بھی بہت بڑھی ہوئی ہے۔ اگرچہ عام رجحان یہی ہے کہ ایک درجہ کے کل پیشوں میں خالص فوائد کی مقدار مساوی ہے۔ تاہم کمال مساوات اس وجہ سے قائم نہیں ہو سکتی کہ رسد گھٹنے بڑھنے میں بہت عرصہ لگتا ہے اور آئندہ تبدیلیوں کا پتہ

خالص فوائد میں  
مساوات



پتا چلنا دشوار ہے۔ چنانچہ بعض وقت کچھ پیشوں میں تو رسد کی بیشی کی وجہ سے اجرت باب پنجم بہت گھٹ جاتی ہے اور کچھ پیشوں میں رسد نا کافی ہونے کی بدولت اجرت میں نقص ہوتا ہے بہت اضافہ ہو جاتا ہے :

جو کچھ اوپر بیان ہوا اب ہم اس کی چند مثالیں پیش کرتے ہیں کچھ کلرک ہیں جو انگریزی تحریر نقل کرنی جانتے ہیں۔ جب ہندوستان میں انگریزی حکومت قائم ہوئی تو بہت کم لوگ نوشت و خواند سے واقف تھے۔ اور چونکہ سرکاری زبان فارسی تھی شاید ہی کوئی ہندوستانی شخص انگریزی زبان جانتا ہو۔ جب اول اول انگریزی نقل نویسوں کی ضرورت پڑی تو ان کی تعداد بہت تھوڑی تھی اور اسی وجہ سے انکو اعلیٰ اجرت ملتی رہی۔ جب والدین نے دیکھا کہ انگریزی جانتا اعلیٰ عہدے ملنے کے واسطے ضروری ہے۔ تو انھوں نے اپنے بچوں کو انگریزی پڑھانی شروع کی۔ جوں جوں انگریزی نقل نویسوں کی تعداد بڑھی ان کی اجرت میں تخفیف ہوتی گئی حتیٰ کہ آج ان کی تنخواہ پندرہ بیس روپے تک آگئی ہے۔ حالانکہ اتنی رقم تو بعض بعض مزدور اور خدمتگار بھی کما لیتے ہیں۔ اسی طرح جب ٹائپ رائٹر چلا تو بہت کم لوگ ٹائپ کرنا جانتے تھے۔ اور نقل نویسوں کے مقابلے میں ٹائپ کرنے والوں کو اجرت بھی زیادہ ملتی تھی۔ لیکن ٹائپ کرنا بہت جلد آسکتا ہے۔ چنانچہ ٹائپ کرنے والوں کی تعداد جلد اس قدر بڑھ گئی کہ ان کی اجرت بھی نقل نویسوں کے برابر آ رہی۔ اب اگر کسی کو اپنی اجرت بڑھانا مقصود ہو تو مختصر نویسی سیکھ لے۔ مختصر نویسوں کی ابھی قلت ہے ٹائپ کرنے والے تو گلی گلی پھرتے ہیں :

کچھ دنوں تک موٹر چلانے والوں کا بھی یہی حال رہا چند سال کی بات ہے کہ ہندوستان میں موٹر آئے۔ ان کے چلانے والے مشکل سے ملتے تھے۔ والدین کو کیا معلوم تھا کہ موٹر کار رواج ہوگا۔ جو لڑکوں کو اس کا چلانا سکھاتے۔ اگر معلوم ہوتا بھی تو اس کام کا سکھانے والا یہاں کون تھا۔ پس جن لوگوں نے اول اول موٹر خریدے ان کو انگریز موٹر چلانے والے بڑی بڑی تنخواہوں پر رکھنے پڑے۔ لیکن موٹر چلانا جلد آ جاتا ہے۔ ہندوستانی جو کلوں کا کام سیکھتے تھے انھوں نے موٹر چلانے کی مشق شروع کر دی کیونکہ کلوں کے معمولی کام کے مقابلے میں موٹر چلانے میں زیادہ



باب پنجم  
فصل ۲۲

اجرت ملتی تھی۔ گواتی نہ سہی جتنی کہ انگریز موٹر چلانے والے پاتے تھے۔ اول اول تو اس کام کے سیکھنے میں ذرا وقت ہوئی۔ لیکن تھوڑے عرصے میں جا بجا کارخانے جاری ہو گئے جہاں موٹر چلانا اور اس کی صفائی و مرمت کرنا سب کام سکھایا جائے لگا اور موٹر چلانے والوں کی رسد ان کی طلب کے برابر آ گئی۔ اور اجرت بھی مناسب مقدار پر اتر آئی۔ یعنی موٹر چلانے والوں کی اجرت اتنی رہ گئی کہ اس کام کے خالص فوائد ان تمام کاموں کے خالص فوائد کے مساوی ہو گئے جن کو یہ لوگ موٹر چلانے کے بجائے کر سکتے تھے :

اب ذرا وکیل کے پیشے پر نظر ڈالو۔ باقاعدہ قانونی عدالتیں قائم ہونے سے پہلے تو اس پیشے کی ضرورت ہی نہ تھی۔ جب انگریزی عہد کے شروع میں جا بجا عدالتیں قائم ہوئیں اور انکی تعداد میں جلد جلد اضافہ ہوا۔ تب تو ہر طرف وکیلوں کی پکار پڑی۔ مقدمے کی پیروی کے واسطے قانون دان لوگوں کی تلاش میں ہو کر دوڑنے لگے۔ یہ کام ایسا آسان تو ہے نہیں کہ دو چار ماہ میں آ جاوے اول اول انگریز لوگوں نے یہاں وکالت شروع کی کیونکہ وہ اپنے ملک میں قانونی تعلیم حاصل کر چکے تھے۔ انکی آمدنی کا کیا ٹھکانا اور ساتھ ہی ان کا اثر اور وقار لوگوں میں بہت بڑھا ہوا تھا۔ جب وکالت کے پیشے میں یہ خوبیاں نظر آئیں تو لوگوں نے اپنے اپنے بچوں کو یہی تعلیم و تربیت دینی شروع کی قانونی تعلیم کے مدارس جاری ہو گئے۔ وکیلوں کی جماعت بھی بڑھنی شروع ہوئی آجکل وکلا کی رسد اگر طلب پر غالب نہیں تو مساوی تو ضرور ہے۔ قابل لوگ تو اب بھی اس پیشے میں بہت کچھ کما رہے ہیں۔ مگر بہت سے وکیل خستہ حال بھی ہیں۔ اور اگر کسی شہر کے کل وکلاء کی مجموعی آمدنی کا اوسط فی وکیل نکالا جائے تو غالباً وہ اس مقدار سے کم ہوگا۔ جو اسی درجہ کے دوسرے پیشوں میں لوگ کماتے ہیں اور ان فوائد کو بھی ملحوظ رکھتے ہوئے جو بالعموم وکلاء کو حاصل ہوتے ہیں اس پیشے کے خالص فوائد اس کے ہم درجہ دوسرے پیشوں کے مقابل کچھ کم ہی نظر آتے ہیں۔ اس سے صاف ظاہر ہے کہ وکلاء کی تعداد ضرورت سے زیادہ بڑھ گئی ہے وجہ یہ ہے کہ والدین نے مدت سے پیشہ وکالت کے فوائد کا غلط اندازہ لگا رکھا ہے۔ یعنی وہ اس کو حقیقت سے بہتر سمجھتے ہیں چنانچہ اسی مغالطہ میں وکلا کی جماعت



بڑھ رہی ہے پھر اگر ناقدری نہ ہو تو کیا ہو؟  
 اوپر کی مثالوں سے واضح ہو گیا ہوگا کہ تخصیص یافتہ پیشوں میں طلب کے مطابق رسد میں جلد کمی بیشی کرنی دشوار ہے۔ اس میں شک نہیں رہ جانے لگا ہے کہ ایک درجہ کے کل پیشوں کے خالص فوائد برابر رہیں۔ لیکن رجحان کا ہر بہت آہستہ آہستہ ہوتا ہے۔ اور پیدائش دولت کے عمل میں جلد جلد ایسی تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں کہ خالص فوائد کی سادات غائب ہو جاتی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ عہدہ بعض پیشوں میں تو رسد ضرورت سے بڑھ ہی رہتی ہے اور بعض میں کم لہذا اجرت یا تو اس مقدار سے بہت گھٹی یا بڑھ ہی رہتی ہے جو رسد و طلب کے توازن کی حالتیں قرار پاتی ہیں:

رسد و طلب کے توازن میں جو دیر لگتی ہے تو یہ بھی خطرہ رہتا ہے کہ تاخیر کی بدولت کسی پیشے کے لوگ روزی کمانے سے یکایک محروم نہ ہو جائیں۔ مثلاً عمل پیدائش میں کوئی تبدیلی ہو، یا کوئی ایجاد نکلے، یا لوگوں کا مذاق اور عادت بدلے جس کی وجہ سے کسی پیشے والوں کی طلب بہت گھٹ جائے تو ان کو بیکاری ستائے گی۔ اب یا تو وہ کوئی اور پیشہ سیکھیں یا معمولی کام کاج شروع کر دیں۔ شمالی ہندوستان کے شہروں میں سقوں یعنی بجھتیوں کی حالت قابل مطالعہ ہے۔ کسی زمانے میں یہ لوگ سڑکوں پر چھڑکاؤ کرتے شہروں کی نالیاں دھلاتے اور مسلمان اور عیسائیوں کے ہاں پانی بھرتے تھے۔ لیکن جب سے پانی کے ٹل گئے گھر گھر اور گلی گلی پانی کی افراط ہوئی اور گاڑیوں کے ذریعے سے سڑکوں پر چھڑکاؤ ہونے لگا۔ سقوں کا روزگار بجا تار ہا۔ آخر کو انھوں نے بھی معمولی مزدور اور خدمتگاروں کی طرح محنت اور ملازمت شروع کر دی۔ جو پیشہ جس قدر زیادہ تخصیص یافتہ ہے اسی قدر اس میں بیکاری کا زیادہ خطرہ لگا ہوا ہے۔ لیکن ہندوستان میں تو معمولی مزدور بھی کثرت سے ہے۔ جو کام بھی ملتا ہے اسی کو کرنے لگتے ہیں وہ ایسے مہارت یافتہ نہیں کہ کوئی خاص پیشہ کریں۔ اور دوسرے کام کرنے میں ان کو وقت یا تامل ہو؟



## فصل چوالیس

## معاوضہ تنظیم

آجر کی حالت۔ اب ہم پیداوار کے آخری حصہ دار یعنی آجر کے متعلق کچھ بیان کرنا چاہتے ہیں جو دوسرے عالمین کو ایک جا کر کے اپنی نگرانی میں ان سے کام لیتا ہے۔ اور کاروبار پیدائش دولت کا انتظام کرتا ہے۔ اس سے قبل واضح ہو چکا ہے کہ آجر نہ صرف انتظام اور نگرانی کرتا ہے۔ بلکہ کچھ کچھ دوسرے عالم بھی اپنی طرف سے کاروبار میں لگاتا ہے۔ کاشتکار اور دستکار تو محنت اور اصل دونوں چیزیں مہیا کرتے ہیں لیکن جہاں کارخانے جاری ہیں وہاں آجر بھی کم از کم تھوڑا سا اصل اکثر اپنی طرف سے لگاتے ہیں۔ پس یہ احتیاط ضروری ہے کہ وہ آمدنی معاوضہ تنظیم سے جدا شمار ہو جو دوسری دلوں سے حاصل ہوتی ہے یعنی معاوضہ تنظیم کو اس اصل یا لگان سے خلط ملط نہ کرنا چاہیے جو آجر کو اس کے اصل یا زمین کی کارگزاری کے معاوضے میں حاصل ہو۔ اب اگر عالمین کی کارگزاریوں کا جو جو معاوضہ ملے ان سب کی مد میں جدار بھی جائیں۔ تو معاوضہ تنظیم کو پیداوار کی وہ مقدار سمجھنی چاہیے جو اصل اجرت اور لگان مہیا کرنے کے بعد باقی بچے اور ان تینوں معاوضوں کی مقدار قرار پانے کے اصول اوپر بیان ہو چکے ہیں آجر کے مقصد دو ہیں کم سے کم مصارف پر مال تیار کرنا اور نہ زیادہ سے زیادہ قیمت پر بیچنا۔ اگر وہ اپنی کوشش میں کامیاب ہو گیا تو مصارف ادا کرنے کے بعد اس کے پاس بھی کچھ بچ رہا اور اگر ناکام رہا تو اس کو کچھ نہیں ملتا۔ بلکہ اسکے اصل میں سے بھی کچھ غائب ہو جاتا ہے۔ لیکن کوئی شخص پیدائش دولت کا کاروبار شروع نہیں کرے گا۔ جب تک اس کو کچھ آمدنی کی امید نہ ہو۔



اگر آمدنی حاصل نہ ہو یا بہت کم ہو تو لوگ پھر کاروبار چلانا چھوڑ دیں گے۔ گویا باب پنجم  
کاروبار کا انتظام اور نگرانی کرنی بھی ایک قسم کا پیشہ ہے۔ اگر مناسب آمدنی حاصل <sup>فصل ۷۲</sup>  
ہوئی تو لوگ اس پیشے میں شریک ہوں گے۔ ورنہ اس کو ترک کر دیں گے اگر کوئی  
شخص اپنے لڑکے کو وکیل یا انجینئر بنانے کے بجائے کاروبار کی نگرانی اور انتظام  
سکھائے یعنی اس کو آجر بنائے تو صاف ظاہر ہے کہ وہ آخر الذکر پیشے کو ہر دو  
اول الذکر پر ترجیح دیتا ہے۔ یعنی اس کا خیال ہے کہ وکیلوں یا انجینئروں کے  
مقابل آجروں کی حالت نہ صرف آمدنی کے لحاظ سے بلکہ بحیثیت مجموعی اچھی ہے  
بس آجروں کی رسد کا بھی بعینہ وہی حال ہے جو دوسرے ہمارے یا قہ پیشہ والوں

کا ہے :-  
آجروں کے پیشے پر تفصیلی نظر ڈالئے۔ دوسرے پیشوں کی تربیت جس طرح آجر کی  
حاصل ہوتی ہے اس پیشے کی تربیت کا طریق اس سے مختلف ہے۔ اس میں شک نہیں  
کہ بہت کچھ کام کی باتیں یونیورسٹی یا صنعتی مدارس میں سکھا دی جاتی ہیں۔ مدارس  
میں اول وہ علوم پڑھاتے ہیں جن پر طریق پیدائش مبنی ہیں اور بعد کو علمی معلومات  
سے پیدائش میں مدد لینا سکھائی جاتی ہے۔ فرض کرو کوئی شکر سازی سیکھنا چاہتا  
ہے تو اول اس کو بقدر ضرورت کیمیا اور طبیعیات پڑھنی ہوگی پھر یہ سمجھنا ضروری ہے  
کہ شکر سازی کی کل کس اصول پر مبنی ہے کہ مطلوبہ کیمیائی اور طبعی تبدیلیاں تو مال میں  
پیدا ہو جاتی ہیں اور کوئی غیر مطلوبہ تبدیلی پیدا نہیں ہونے پاتی۔ پیدائش کے اکثر  
شعبوں میں مال کے متعلق کچھ کیمیا اور طبیعیات جاننا اور کلوں کی ساخت کے اصول  
سے واقف ہونا ضروری ہے۔ لیکن یہ سب کچھ آجر کی تربیت کا صرف ایک شعبہ ہے  
اس کو کاروبار کے تجارتی پہلو پر بھی توجہ کرنا لازمی ہے۔ کہاں سے مال ازراں ملتا ہے  
اور کہاں گراں فروخت ہوتا ہے۔ اس کے علاوہ اس کو مزدوروں اور کاریگروں کی  
نگرانی کرنی اور ان سے کام لینا پڑتا ہے۔ آجر کی تربیت کا یہ مرحلہ سب سے زیادہ  
دشووار ہے۔ پس یہی نہیں کہ آجر کو کیمیا، طبیعیات اور کلوں کے علم سے واقف ہونا  
ضروری ہے بلکہ اس کو مردم شناسی اور مزاج دانی میں بھی ماہر ہونا چاہیئے تاکہ وہ بھلے  
برے تاجروں، کاریگروں اور مزدوروں کو پہچانے اور ان سے اپنا کام نکالے۔ کمال تو



باب پنجم تجربے سے حاصل ہوتا ہے لیکن اس کی بنا وہی تعلیم ہے جو اسکول اور کالجوں میں دی جاتی ہے اس تمام تربیت کے علاوہ پیدائش کا عملی تجربہ بھی ضروری ہے مثلاً جب تک نیا وکیل کچھ دنوں دوسرے وکیلوں کو عدالت میں مقدمہ کی پیروی کرتے نہ دیکھے وہ امتحان پاس کرتے ہی عدالت میں کام نہیں کر سکتا۔ ڈاکٹری کا امتحان پاس کرنے کے بعد کچھ عرصے تک شفا خانوں میں مریضوں کا علاج اور عمل جراحی ہوتے دیکھنا چاہئے تب کہیں ڈاکٹری کا کام آتا ہے۔ پس جو شخص کارخانہ چلانا چاہے اول اس کو کارخانے کے انتظام کا عملی تجربہ حاصل کرنا ضرور ہے۔

آجروں کی رسد۔ آجروں میں قسم کی تربیت درکار ہے اول تو اس کے حاصل کرنے میں وقت بہت لگتا ہے دوم عملی تجربہ کا موقع ملنا اور بھی دشوار ہے۔ سوم جو نو جوان اس پیشے میں شریک ہونا چاہے اس کو کچھ روپیہ ملنا بھی ضروری ہے تاکہ اپنا کارخانہ کھولے یا کسی کارخانے کے حصے خرید کر اس میں شریک ہو جائے اور تجربہ کار حصہ داروں کے ساتھ کام کر کے خود بھی تجربہ حاصل کرے۔ ہندوستان میں زمیندار اور اعلیٰ پیشے والوں مثلاً وکیل، ڈاکٹر، انجینئر وغیرہ کے مقابل آجروں کا رتبہ کم سمجھا جاتا ہے۔ اور کچھ روز سے آجروں کا رسوخ بڑھ رہا ہے۔ تاہم ابھی تک تعلیم یافتہ والدین شاذ و نادر اپنے لڑکوں کو اس کام میں لگانا پسند کرتے ہیں اکثر ان کو سرکاری ملازمت کی خواہش ہوتی ہے یا کسی ایسے پیشے کی جیسے کہ وکالت یا تعلیمات ہے نتیجہ یہ ہے کہ شمالی ہندوستان سے بہت کم آجروں نکلتے ہیں جو کہ اعلیٰ پیمانے پر پیدائش دولت کا انتظام کر سکیں۔ اس کام کو یا تو وہ لوگ سرانجام دیتے ہیں جنکے ہاں مدت سے یہ کام ہوتا چلا آتا ہے۔ یا دوسری قوموں کے لوگ مثلاً یورپین یا پارسی۔ ان کو ان تقاض کی پروا نہیں جو کہ ہندوستانی اس پیشے سے وابستہ خیال کرتے ہیں مثلاً اعزاز کم ہونا یا لوگوں کی نظر میں سبکی ہونا۔ پس صاف ظاہر ہے کہ جب تک معاوضہ تعلیم کی شرح بہت اعلیٰ نہ ہو بحالت موجودہ لوگ اس پیشے کی طرف متوجہ نہ ہوں گے۔

آجروں کی طلب۔ جن ملکوں میں بالعموم عمل پیدائش بڑے پیمانے پر جاری ہے وہاں آجروں کی طلب باقاعدہ نظر آتی ہے اور قانون طلب کا اثر بھی ظاہر ہوتا ہے۔ لیکن شمالی ہندوستان میں ابھی تک عمل پیدائش نے اس درجہ ترقی نہیں کی کہ ایسے لوگوں کی



کوئی بڑی جماعت باقاعدہ کام شروع کر سکے۔ ابھی بہت کم لوگ آجر کا کام باب پنجم  
انجام دینا جانتے ہیں اور تھوڑے ہی لوگوں کی گنجائش بھی نظر آتی ہے۔ لہذا اگر فصل ۴۲  
طالب علم معاوضہ تنظیم کا مسئلہ سمجھنا چاہیں تو اول ان کو ترقی یافتہ ممالک کی حالت  
کا مطالعہ کرنا ضرور ہے جہاں بہت سے قابل اور کار گزار لوگ کاروبار چلانیکے  
خواہاں رہتے ہیں اور جہاں بہت سے لوگ اپنا اصل کسی کے سپرد کرنا چاہتے ہیں  
جو اس سے کام لے اور مالکوں کو بھی مناسب معاوضہ اور سود ادا کرے۔ یہ امر  
غور طلب ہے کہ ہندوستان میں آجروں کا کاروبار پھیلنے کے واسطے کن شرائط  
کا پورا ہونا ضروری ہے :

آجروں کے کاروبار بڑھانے کی ایک سہل سبیل تو یہ ہے کہ تکنیکل یعنی صنعتی  
تعلیم کا اہتمام کیا جائے یہ سبیل ہم نے اس وجہ سے سہل کہی کہ سرکار یا چند روشن خیال  
لوگ ملکر اس کا اہتمام کر سکتے ہیں چنانچہ گزشتہ چند سال میں صنعتی تعلیم نے ترقی بھی  
کی ہے۔ صنعتی مدارس کا اہتمام دشوار سہی لیکن نہ اس قدر جتنا کہ دوسری باتوں کا بندوبست  
کرنا۔ مثلاً تعلیم یافتہ ہندوستانیوں کا رجحان اس طرف پھیرنا اور یہ بات ان کے  
دل نشین کرنی کہ ہندوستان میں سب سے بڑی خرابی یہ ہے کہ یہاں دولت تو  
بہت کم پیدا ہوتی ہے اور آبادی بہت زیادہ ہے۔ لوگوں کی گزر مشکل سے ہوتی ہے  
اسب اگر دولت کی پیداوار بڑھانی مقصود ہو تو اس کے واسطے انتظام پیدائش  
سب سے پہلی شرط ہے۔ یعنی کاروبار کا بطریق جدید انتظام کرنا مقدم ہے اور نیز یہ کہ  
آجر کا پیشہ بھی اسی قدر معزز اور ضروری ہے جتنا کہ دکلا، ڈاکٹر یا انجنیر وغیرہ کا۔ یہ بھی  
ضروری ہے کہ لوگوں کو اندوختہ سے بطور اصل کام لینے کی ترغیب دی جائے  
بہت سی دولت بیکار پڑی ہوئی ہے اس سے کام لینا چاہیے اور جو کچھ پس انداز ہو  
وہ بھی کاروبار میں لگانا چاہیے نیز یہ کہ مزدوروں کی کارکردگی کو بھی ترقی دینی  
ضروری ہے۔ مزید براں سب طبقوں کے مزدوروں کو سمجھنا چاہیے کہ ان کے  
حق میں آمدنی کا سب سے بہتر مصرف کیا ہے۔ ان کو صنعتی مہارت کی طرف  
زیادہ توجہ ہونا چاہیے اور اپنے بچوں کی تعلیم و تربیت کا بھی عمدہ اہتمام کرنا  
ضروری ہے لوگوں میں یہ رجحان تو کچھ کچھ پیدا ہو چلا ہے اور جوں جوں شوق



باب پنجم  
فصل ۴۴  
بڑھے گا آجروں کی تعداد میں اضافہ ہوگا کاروبار کے نئے اصل بافراط ملنے  
لگے گا ملک میں جو عاملین پیدائش موجود ہیں وہ زیادہ عمدہ طور پر کام کریں گے  
اور ان ترقیوں کے بعد دولت کی پیداوار یقیناً بہت بڑھ جائے گی :

---



# فصل پینتالیس

خلاصہ

## قومی آمدنی

اوپر بیان ہو چکا ہے کہ عالمین پیدائش کی کارگزار یوں کا معاوضہ کیونکر تقسیم دولت قرار پاتا ہے۔ لیکن یہ بحث مکمل نہ سمجھنی چاہئے کیونکہ یہ مسئلہ بہت پیچیدہ ہے۔ اس کتاب میں مسئلہ تقسیم دولت کا ایک خاکہ پیش کرنا مقصود ہے۔ یہاں پر دقیق نکات کی بحث قبل از وقت ہوگی البتہ کچھ معاشیات پڑھنے کے بعد اس کے مطالعہ کا موقع آئے گا۔ بہر حال مسئلہ تقسیم دولت کی مختصر اور سادہ بحث سے نتائج ذیل حاصل ہوئے ہیں :

سود کی تو حالت یہ ہے کہ جب اصل کے بازار قائم ہو جاتے ہیں تو سود خالص کی بازاری شرح طلب و رسد کے اثر سے بعینہ اس طرح قرار پاتی ہے جیسے چیزوں کی بازاری قیمت اور سود کی بھی ایک ایسی معمولی شرح ہوتی ہے جیسی چیزوں کی قیمت کہ جس کی طرف بازاری قیمت ہمیشہ مائل ہوتی ہے یہ معمولی شرح بالکل مستقل نہیں ہوتی بلکہ ملک کی حالت بدلتے کے ساتھ خود بھی رفتہ رفتہ تبدیل ہو جاتی ہے۔ معمولی شرح کی تبدیلی ایسے پیچیدہ طور پر عمل میں آتی ہے کہ بتقدی اس کو سمجھ نہیں سکتا۔ کچھ معاشیات جانتے کے بعد البتہ اس کے مطالعہ کی نوبت آتی ہے۔ قرضدار جو سود خام ادا کرتا ہے تو اس میں سود خالص بازاری شرح کے حساب سے اور مطالبات تنظیم



اور مطالبات خطر شال ہوتے ہیں ان مطالبات کی مقدار حسب حال قرض گیر مختلف ہوتی ہے۔ پس سود خالص کی شرح اس آسانی سے نہیں معلوم ہو سکتی جیسی چیزوں کی قیمت۔ لیکن اس وقت کے باوجود اس کا پتا چلتا ضرور ہے۔ ہندوستان میں اصل کے بازار قائم کرنے کی سخت ضرورت ہے۔ تاکہ ہر طبقے کے آجروں کو اصل مناسب شرائط پر دستیاب ہو سکے۔ اور جوں جوں بازار ترقی کریں گے معاشی مسئلہ سود ہندوستان کے حالات پر اسی قدر زیادہ صادق آئیگا۔

لگان کی شرح بھی طلب و رسد کے اثر سے مقرر ہوتی ہے اور زرخیزی زمین کی کمی بیشی کے لحاظ سے اس کی مقدار مختلف ہوتی ہے۔ ہر ملک میں کبھی نہ کبھی یہ نوبت آتی ضرور ہے کہ زرخیز زمینوں کی طلب ان کی رسد سے بڑھ جائے۔ اور جہاں یہ نوبت آتی زمینداروں کی چڑھ بنی پیداوار میں سے مصارف کاشت منہا کر نیکے بعد جو کچھ بچتا ہے اس میں سے وہ سب لگان کی مد میں وصول کر لیتے ہیں۔ شمالی ہندوستان کے اکثر حصوں میں اس وقت یہی حالت نظر آتی ہے اور زمینداروں کی دست درازی کا نتیجہ یہ ہے کہ کاشتکار خستہ حال ہیں اور ان کے پاس اس قدر سرمایہ نہیں کہ کٹنے کی پرورش کریں اور زمینوں کو بھی زرخیز بنائے رکھیں پس قوی آمدنی کو محفوظ رکھنے کی خاطر سرکار زمیندار اور کاشتکار کے درمیان مداخلت کر کے زمین کا لگان کم و بیش مقرر کر دیتی ہے اور اس بات کا خاص لحاظ رکھتی ہے کہ کاشتکار کو بھی پیداوار میں سے معقول حصہ ملے تاکہ وہ کھیتی باڑی میں دل لگا کر محنت کرے اور زراعت میں ترقی ہو۔

مزدوروں کی طلب اور رسد کا جو اثر اجرت پر پڑتا ہے ظاہر ہے محنت کی طلب عام چیزوں کی طلب کے مشابہ ہے۔ البتہ اس کی رسد میں طرح طرح کی وقتیں شامل ہیں۔ وجہ یہ ہے کہ اول تو محنت مزدور کی ذات سے جدا نہیں ہو سکتی۔ دوسرے مزدور ایک جیتا جاگتا انسان ہے اس کی عادات، اس کے خیالات، اور اس کا مذاق اس کے ساتھ ہے۔ اور وہ اپنی مرضی کا مختار ہے۔ طلب و رسد کی معمولی تبدیلیوں کا اجرت کی بازاری شرح پر بازاری قیمت کی طرح کوئی اثر نہیں پڑتا البتہ بڑی تبدیلیوں کے اثر سے پتا چلتا ہے کہ بازاری شرح کا طلب و رسد سے



بھی تعلق ہے اجرت کا معیار مزدوروں کے معیار زندگی کے مطابق قرار پاتا ہے اور باب پنجم یہ ممکن نہیں کہ مزدوروں کو ان کے کام کی قیمت سے زیادہ اجرت ملتی رہے۔ اگر معمولی اجرت کی تبدیلیوں کا مزید مطالعہ مطلوب ہو تو ان اسباب پر نظر ڈالنی چاہئے جن کا کارکردگی پر اثر پڑتا ہے اور وہ تعلق دریافت کرنا چاہئے جو مزدور کے طرز معاشرت اور کام کی عمدگی یعنی کارکردگی کے درمیان قائم ہے۔

یہ بھی ثابت ہوا کہ آجروں کی حالت بھی تخصیص یافتہ پیشے والوں کی سی ہے جو اجرت پر کام کرتے ہیں مثلاً وکیل ڈاکٹر وغیرہ لیکن عمل پیداغش کا ابھی تک ہندوستان میں ایسا باقاعدہ انتظام نہیں ہوا کہ ہندوستانی حالات کی بنا پر معاوضہ تنظیم کا کوئی مسئلہ قرار پاسکے۔

سودا، لگان، اجرت اور معاوضہ تنظیم کے متعلق جو نتائج اوپر بیان ہوئے وہ بھی مسئلہ تقسیم کے ضروری جزو ہیں۔ لیکن اس قسم کی بحث میں یہ اندیشہ ہے کہ مختلف عاملین کے معارضوں میں جو تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں اور ان میں سے ایک کا باقیوں پر جو اثر پڑتا ہے وہ نظر انداز ہو جاتا ہے۔ ہکو یہ پتا نہیں چلتا کہ اگر مزدوروں کی کسی جماعت کی اجرت میں تبدیلی ہو تو دوسری جماعتوں کی اجرت پر اس کا کیا اثر پڑے گا یا سودیا لگان کی تبدیلی کا ان کے وصول کرنے والوں کے علاوہ بحیثیت مجموعی قوم پر کیا اثر پڑتا ہے۔ تقسیم دولت کے مسئلے کی بحث ختم کرنے سے قبل اس پر ایک تفصیلی نظر ڈالنی چاہتے ہیں۔

کل قوم کو یا ایک جماعت ہے جو دولت پیدا کرنے میں لگی ہوئی ہے جو کچھ قومی آمدنی دولت پیدا ہوتی ہے وہ گویا قومی آمدنی ہے جس پر قوم کی گزر ہوتی ہے جس قدر بھی کام کرنے والے ہیں کھیت کے مزدوروں سے لیکر کارخانوں کے منجروں تک سب اس آمدنی کے پیدا کرنے میں ہاتھ بٹاتے ہیں۔ سب کا اسی سے خرچ چلتا ہے مگر کل آمدنی صرف میں نہیں آتی۔ کچھ آمدنی تو اس اصل کے ہسٹا کرنے میں کام آتی ہے جو عمل پیداغش میں صرف ہو گیا اور تمام ملکوں میں کچھ آمدنی ایسے لوگوں کی پرورش میں صرف ہوتی ہے جو خود کام کاج نہیں کر سکتے یا نہیں کرتے قوم کا تو اسی میں فائدہ ہے کہ زیادہ سے زیادہ آمدنی حاصل ہو۔ یہ بات اسی وقت



باب پنجم ممکن ہے جبکہ ہر ایک عامل پیدائش سے پورا پورا کام لیا جائے۔ زمین اس طرح  
 فصل (۵۷) پر کاشت ہونی چاہیے کہ زیادہ سے زیادہ مقدار پیدا ہو اور زرخیزی بھی بحال  
 رہے۔ جو لوگ محنت کریں خواہ حجم سے خواہ دماغ سے ہر طرح سے ان کی کارکردگی  
 اعلیٰ درجے کی ہونی چاہیے۔ اور اندوختوں کو اس طرح کام میں لانا چاہیے کہ مزدوروں  
 کو پوری پوری امداد ملے ان باتوں کی تکمیل میں تمام قوم کا تعلق ہے اور قومی آمدنی  
 کا ایک حصہ وہ الگ کر دیتی ہے تاکہ قوم کی نمائندہ حکومت ان باتوں کا بندوبست  
 کرے جس میں اشتراک عمل کی ضرورت ہو۔ یہ حصہ کبھی تو حکومت کو شکل محصول  
 ادا کیا جاتا ہے۔ مثلاً انکم ٹیکس ہے یا مالگذاری یا کبھی کوئی کاروبار سرکار کے سپرد کر دیا  
 جاتا ہے۔ مثلاً ہندوستان میں جنگلات سرکاری ملک ہیں یا ایفون کی تجارت  
 اس کے ہاتھ میں رہتی ہے۔ باقی معاملات افراد کے فیصلے پر چھوڑ دیئے جاتے ہیں  
 لیکن واقعہ یہ ہے کہ لوگ خود سوچ سمجھ کر بہت کم فیصلہ کرتے ہیں۔ اکثر رسم و رواج  
 کے مطابق رائے قائم کر لیتے ہیں۔ خود رسم و رواج کم از کم ایک حصہ قوم کی عام رائے  
 کا عکس ہوتے ہیں۔ حاصل کلام یہ کہ افراد کا عمل انین طور پر قرار پا سکتا ہے۔ یا تو وہ  
 قانون کے پابند ہوں یا رسم و رواج کے یا اپنی رائے اور فیصلہ کے۔ مثلاً گورنمنٹ  
 نے یہ انتظام اپنے ذمے لے لیا ہے کہ ہر کسی کو اس کے ملک سے متمتع ہونے کا  
 موقع دے۔ چنانچہ اسی غرض سے وہ چور اور دغا بازوں کو سزا دیتی ہے۔  
 مال مسروقہ اسکے مالک کو واپس دلاتی ہے۔ لیکن ملک سے متمتع ہونے کا طریق بیشتر  
 رسم و رواج پر منحصر ہے۔ اور ملک کے حاصل اور جدا کرنے میں افراد اپنی رائے  
 اور مرضی سے کام لیتے ہیں :

قومی آمدنی کی مقدار ہم نے فرض کر لیا کہ ایسی حکومت موجود ہے جو لوگوں کو اپنی اپنی رائے قائم  
 کرنے کی آزادی دیتی ہے اور ان کو قومی دولت میں سے اپنا اپنا حصہ لیکر اسی سے  
 متمتع ہونے کا موقع بھی دیتی ہے۔ اس مفروضہ سے تو معلوم ہوتا ہے کہ قومی دولت  
 کی مقدار بیشتر افراد قوم کے چال چلن پر منحصر ہے۔ کیونکہ نہ صرف اس کا اثر ان کی  
 راؤں پر پڑتا ہے بلکہ رسم و رواج بھی اسی کے نتائج ہوتے ہیں۔ اگر کسی قوم کی آمدنی  
 زیادہ اور روز افزوں ہو تو اس کے افراد ضرور جفاکش، ذہین اور کفایت شعار ہوں گے



عمدہ کارکردگی کی پہلی شرط جفاکشی ہے۔ خواہ وہ جسمانی محنت میں ہو یا دماغی کام میں باب پنجم  
عمل پیدائش کا عمدہ انتظام کرنے اور تبدیلیوں کا ساتھ دینے کے واسطے ذہانت رکھنا (فصل ۴۵)  
ہے۔ کفایت شعاری سے مراد یہ ہے کہ آئندہ ضروریات کا اندازہ کر کے پہلے سے ان کا  
اہتمام کرے۔ گویا کمائی اس طرح صرف کرنا کہ کارکردگی میں اضافہ ہو اور کوئی چیز ضائع  
نہ کرنا۔ بطور اصل کام لینے کی غرض سے دولت جمع کرنا اور ہر جدید نسل کو ماسبق نسل  
سے بہتر تعلیم و تربیت دلانا یہ سب باتیں کفایت شعاری میں داخل ہیں :

یہ قومی دولت کئی طریق سے تقسیم ہو سکتی ہے ہمنے کاروباری آزادی کے مفروضہ کے تحت  
میں جیسا کہ چوتھی فصل میں بیان ہو چکا ہے تقسیم دولت کے اصول دریافت کیے ہیں معلوم  
ہو واجب لوگوں کو کاروبار میں آزادی حاصل ہوتی ہے تو ہر طبقے اور ہر فرد کی آمدنی کارکردگی  
کی مناسبت سے کم یا بیش ہوتی ہے۔ جس طبقے یا جس فرد کی کارکردگی بہت اعلیٰ ہو اسکی  
آمدنی بھی زیادہ ہوگی لیکن طبقے اور افراد قوم کے جو پھیرے ان کی آمدنی قوم کی  
آمدنی پر منحصر ہے۔ پس جو آمدنی کارکردگی والے مزدور قومی آمدنی کی مقدار گھٹا دیں۔  
وہ نہ صرف اپنے بلکہ دوسروں کے حصے میں بھی تخفیف کر دیتے ہیں اگر مزدوروں میں  
کارکردگی ادنیٰ قسم کی ہو تو پیداوار بھی کم رہے گی۔ اس کا نقصان نہ صرف ان مزدوروں  
کو اٹھانا پڑے گا بلکہ اس کمی میں وہ بھی شریک رہیں گے جن کی کارکردگی عمدہ ہے  
یا جن کا اصل لگا ہوا ہے اور جن کی آمدنی ضرور زیادہ ہوتی اگر مزدور کام ٹھیک طور پر  
کر سکتے۔ علیٰ ہذا اگر عمل پیدائش کا انتظام خراب ہو تو نہ صرف آجروں کی آمدنی کم رہے گی  
بلکہ قومی آمدنی گھٹ جائیگی اور اصلداروں اور مزدوروں کو بھی حصہ کم ملے گا :

کاروباری آمدنی کے طریق میں ایک بڑی خوبی یہ ہے کہ کارکردگی کے معیار سے  
لوگوں کو قومی آمدنی میں سے حصہ ملتا ہے گویا کارکردگی کو ترقی دینے کی ترغیب  
اس طریق میں موجود ہے اگر سب افراد قوم اس ترغیب کو اچھی طرح پر محسوس کریں تو  
وہ اپنی کارکردگی کو بدرجہ اعلیٰ ترقی دیکر قومی آمدنی کو بہت بڑھا سکتے ہیں۔ تجربہ شاہد ہے  
کہ بعض لوگوں پر تو اس ترغیب کا جادو خوب چلتا ہے اور بعض پر مطلق اثر نہیں پڑتا۔ کام  
کرنے والوں میں بہت سے اعلیٰ کارکردگی کے لوگ نظر آتے ہیں اور بہت سوں کی  
کارکردگی بہت ادنیٰ قسم کی ہے۔ پس کاروباری آزادی کا طریق اس وقت کامیاب



باب پنجم ہو سکتا ہے جبکہ کارکردگی کے معیار کے مطابق معاوضہ ملنے سے لوگوں میں اپنی اپنی  
فصل ۲۵ کارکردگی بڑھانے کا شوق اور ترغیب پیدا ہو۔

اس طریق میں خرابی یہ ہے کہ کچھ افراد کی کارکردگی ادنیٰ ہونے کی وجہ سے  
قومی آمدنی گھٹ جاتی ہے اور ادنیٰ کارکردگی والوں کی وجہ سے اعلیٰ کارکردگی  
والوں کو بھی نقصان برداشت کرنا پڑتا ہے اس خرابی کی حدود بھی مختلف ہوتی ہیں  
اگر جماعت کثیر کی کارکردگی اعلیٰ درجے کی ہے تب تو ادنیٰ کارکردگی والوں کی وجہ  
سے کچھ زیادہ نقصان نہ پہنچے گا۔ اور اگر اعلیٰ کارکردگی والوں کی تعداد قلیل ہو تو  
ادنیٰ کارکردگی والوں کی کثرت سے ان کو بہت نقصان برداشت کرنا پڑے گا۔  
اس طریق میں نہ تو یہ اطمینان ہے کہ قومی آمدنی بڑھی رہے گی اور نہ یہ بھروسہ کہ  
کارکردگی کے معیار کے مطابق معاوضہ ملنے سے لوگوں کو کارکردگی بڑھانے کا شوق  
پیدا ہوگا۔ لوگ ان خرابیوں پر نظر کر کے اکثر یہ تجویز پیش کرتے ہیں کہ قوم بحیثیت مجموعی  
حکومت کی وساطت سے پیدائش صرف اور تقسیم دولت یا ان تینوں کاموں کا ایسا  
انتظام کرے کہ آمدنی بھی بڑھی رہے اور لوگوں کو کارکردگی بڑھانے کا بھی شوق ہو  
اس قسم کی تجاویز کو اصطلاحاً سوشلزم یا اشتراک سے تعبیر کرتے ہیں۔ آگے چلکر طالب علم  
یہ مسئلہ بھی مطالعہ کرنا ہوگا۔ ان تجاویز کی تائید میں بہت سی دلائل پیش کی جاتی  
ہیں۔ جن میں سے بعض دائرہ معاشیات سے خارج ہیں۔ معاشی نقطہ نظر سے تو دو باتیں  
قابل تحقیق ہیں۔ وہ یہ کہ ان تجاویز پر عمل کرنے سے آیا قومی دولت میں اضافہ ہوگا اور یا لوگوں  
کی کارکردگی میں ترقی ہوگی؟

ہندوستان میں کاروباری آزادی کے عام طریق سے ایک موقع پر تو انحراف ہو چکا ہے وہ یہ کہ  
اضافہ لگان پر کچھ قانونی بندشیں لگادی ہیں۔ جبکہ مقصد یہ ہے کہ کاشتکار کھیتی باڑی میں دل لگا کر  
محنت کرے۔ گویا کاشتکار کی کارکردگی میں ترقی ہو۔ بعض دیگر معاملات میں بھی سرکار نے  
مداخلت کی ہے۔ مثلاً فیکٹری ایکٹ یا قانون کارخانجات کی رو سے کارخانوں میں  
کاروبار کے اوقات معین ہیں اور عورتوں اور بچوں سے کام لینے کے شرائط مقرر ہیں۔  
غالباً آئندہ مدبرین اور سیاستین کی بیشتر تجاویز طریق آزادی میں دخل دینگے۔ یوں تو  
ہندو جواہرات کی بنا پر ایسی تجاویز کی تائید بھی ہوگی اور مخالفت بھی لیکن معاشی نتائج خاص



طور پر قابل لحاظ ہوں گے۔ اور معاشیات کے مطالعے میں ایک بڑا فائدہ یہ بھی ہے باب پنجم  
 کہ جن تجاویز کا اثر قوم کے روزمرہ کے کاروبار پر پڑے ان کا معاشی پہلو ہم بخوبی فصل ۱۵  
 سمجھ سکتے ہیں :

تسمت







# مقدمہ معاشیات

## ضمیمہ الف

انگریزی اور اردو مرادف اصطلاحات کی فہرست

Distribution of Wealth	تقسیم دولت	A	Apprentice System	طریق کارآموزی
District board	مجلس ضلع		Assumptions	مفروضات
Disutility	اعدام افادہ	B	Bank	بنک
Division of Labour	تقسیم عمل	C	Capital	اصل سرمایہ
Earnings of Management	اجرت تنظیم		Capitalist	اصل دار سرمایہ دار
Economics	علم المعیشت		Circulating capital	اصل دائر
(Modern Sense)	یا معاشیات		Consumption of Wealth	صرف دولت
Efficiency	کارکردگی - کارگزاری		Co-operation	امداد باہمی
Employer	آجر		Co-operative	انجمن قرضہ
Equilibrium	توازن		Credit Society	امداد باہمی
Equilibrium price	قیمت متوازنہ	D	Demand	طلب
Ethics	اخلاقیات		Demand Schedule	جدول طلب
Exchange of Wealth	مبادلہ دولت		Depreciation	مطالبات
Expenses	مصارف		Charges	فیسودگی
Fixed Capital	اصل قائم			



Moral Sciences  
(dealing with man  
in Society)

N

Necessaries

Net Interest

Nominal wages

P

Political Economy  
(old sense)

Politics

Price

Produce or Product

Production of

Productive

Productivity

R

Real Wages

Rent

S

Skill

Specialisation

Specialised

Standard of Life

Statistics

Strike

علوم  
عمرانی

ضروریات

سود خالص

اجرت متعارف

اقتصادیات

سیاسیات

قیمت

پیداوار

پیداوار دولت

پیداوار

پیداواری

اجرت صحیح

نگران

مہارت

تخصیص

تخصیص طلب

تخصیص یافتہ

معیار زندگی

علم الاعداد

اسٹریک یا ہڑتال

Gross Interest

H

Hydraulics

I

Interest

J

Joint Stock

Company

L

Labour

Labourer

Land

Law of Diminishing

Return

Limited Company

Local board

Localisation of  
Industries

Luxuries

M

Margin of Cultivation

Marginal Cultivation

Market

Mobility

Money

سود خام

علم قوت الماء  
یا قوا مائیات

سود

کارخانه یا کاروبار  
سرمایہ مشترک

مجت

مزدور

زمین

قانون تقلیل  
حاصل

محدود کمپنی

مقامی مجلس

تخصیص صنایع  
تجلیات صنعت

حاشیہ کاشت

کاشت حاشیہ

بازار

نقل پذیری

زر



Value	V	قدر	Supply	رشد
Wages	W	اجرت	Tax	T
Wants		احتیاجات	Trades Union	نگس یا محصول انجمن اتحاد مزدوران
Water Works		وزارت آب رسانی	Utility	U
Wealth		دولت		افزوده

---

⋈

---







مقدمہ معاشیات

ضمیمہ ب

# حوالہ مسابحت لمخاطب صفحہ

صفحات

مضامین

آبادی  
اجرت :-

۲۵۴ تا ۲۵۷ — ۲۶۰ تا ۲۶۱

اجرت کی نہیں

۲۵۷ تا ۲۵۹ — ۲۶۱ تا ۲۶۶

اضافہ اجرت

۲۶۰ تا ۲۶۱ — ۲۶۶ تا ۲۶۹

شرح اجرت کے فرق

۳۶۴

شرح اجرت پر کارکردگی کا اثر

۲۸۸ — ۲۸۴ — ۲۸۳ — ۲۸۲ — ۲۸۱

۱۲۰ تا ۱۱۹

آجری  
احتیاجات

۱۲۰ تا ۱۲۱

احتیاجات کا پورا ہونا

۱۲۲ تا ۱۲۱

اضافہ احتیاجات

۱۲۲ تا ۱۲۳

ضروریات و تعیشات

۷۹ تا ۷۸

اصل

۸۲ تا ۸۱

اصل کا اضافہ

۲۱۴ تا ۲۱۰

اصل کا بازار

۷۹ تا ۷۸

اصل کی ضرورت



۱۰۴ تا ۱۰۲	اصل کی تنظیم	
۱۱۲ و ۱۱۳	اصل کی تخصیص	
۱۳۹ و ۱۴۰	افادہ	
۱۸ و ۱۷	پیدائش اور صرف افادہ	
۱۴ تا ۱۴ — ۲۰۴ تا ۲۰۶	آمدنی	
۱۴ تا ۱۴	تبدیلی آمدنی	
۱۴ تا ۱۴	جدول طلب	
۲۰۴ تا ۲۰۶	ذرائع آمدنی	
۸۱ تا ۸۱	اندوختہ	
۱۰۸ تا ۱۰۷	شغل اندوختہ	
۱۵۷ تا ۱۵۷	بازار	
۱۸۷ تا ۱۸۷	توازن بازار	
۱۰۴ تا ۱۰۳	بنک	
۱۴ تا ۱۴	پیدائش دولت	
۲۴ تا ۲۹ — ۱۰۹	عالمین پیدائش	
۱۸۹ — ۱۸۹	مصارف پیدائش	
۱۱۲ و ۱۱۱	تخصیص صنائع	
۲۷۹ تا ۲۷۷ — ۱۱۵ تا ۱۰۹	تخصیص	
۲۰۳ تا ۱۹۹	تقسیم دولت	
۹۸ و ۹۷	تقسیم عمل	
۲۸۸ تا ۲۸۴	تنظیم کاروبار	
۱۵۵ و ۱۵۴	توازن طلب و رسد	
۱۵۰ تا ۱۴۰	جدول طلب	
۲۲۸ و ۲۲۷ — ۹۳ تا ۹۰	دستکار	
۳۳ و ۳۲	دلی کی سرگزشت	



۷۹ تا ۷۷	دامغی کام
۱۲ تا ۷	دولت
۵۴ - ۵۸ تا ۶۰ — ۶۳ تا ۶۹ - ۷۰ - ۷۱ - ۷۴ تا ۱۱۵	ذات پات
۱۳ - ۲۲ و ۲۳ — ۱۸ و ۱۹ و ۱۹۹	زر
۳۲ تا ۳۰	زمین
۲۳ تا ۲۴	اختتام کاشت
۳۸ و ۳۹ — ۲۴۵ و ۲۴۶	زر خیزی
۲۳ و ۲۴	زمین داری طریق
۳۹ تا ۴۲ — ۲۳۲	قانون تعلیل محل
۳۱ و ۳۲ — ۳۷ و ۳۸ — ۹۱ و ۹۰	موقع محل
۲۰۹ و ۲۱۰ — ۲۲۳ و ۲۲۴	ساہوکار
۸۰	سود
۲۱۵ و ۲۱۶ — ۲۱۹ و ۲۲۰ — ۲۸۹ و ۲۹۰	سود کی قسمیں
۹۲ و ۹۳ — ۲۲۳ تا ۲۲۵ — ۲۲۶ تا ۲۲۸	شرح سود
۱۷ تا ۱۹ - ۱۲۸ — ۱۴۴ و ۱۴۵	صرف دولت
۲۲ تا ۲۳	طریق امداد باہمی
۱۵ و ۱۵۰	طلب
۱۴ تا ۱۴۳	طلب کی جدول
۱۵۴ و ۱۵۵	طلب و رسد
۷ و ۷	علم
۵ و ۶	علم الاعداد
۱۸ و ۱۹	علوم حکمرانی
۳ و ۳	قانون
۵ تا ۵	قانون آبادی
۱۵۰	قانون طلب



۱۳ و ۱۲	قدر
۶ - ۳	قوانینات
۱۳	قیمت
۳۳	قانون کی سرگزشت
۲۹۳ تا ۲۹۱	قومی آمدنی
۱۱۷ و ۱۱۶ — ۹۷ و ۹۶	کارخانے
۲۹۵ تا ۲۹۳	کاروباری آزادی
۳۴	کاپی کی سرگزشت
۳۴	کانپور کی سرگزشت
۱۰۰ تا ۹۸	کل کاروان
۳۴	کھلتے کی سرگزشت
۱۰۷ و ۱۰۶	کمپنی
۲۴۰ و ۲۳۹	لگان
۲۴۸ تا ۲۴۴ — ۲۳۵ تا ۲۲۹	تین لگان
۲۴۳ و ۲۴۲	لگان اور قیمت پیدار کا تعلق
۵۱ تا ۴۷	ماہی کا قانون آبادی
۱۳	مبادی دولت
۴۲	محنت
۹۸ و ۹۷	تقسیم عمل
۲۸۷ — ۲۶۳ تا ۲۶۱ — ۲۶۵ — ۲۶۰ — ۲۶۱ و ۲۶۲	کارکردگی
۲۵۷ — ۲۵۳ و ۲۵۲	محنت کا بازار
۵۹ تا ۵۷ — ۵۶ تا ۵۵	نقل پذیری محنت
۲۰۳	محصول
۳۴	مرشد آباد کی سرگزشت
۲۴۲ و ۲۴۱ — ۲۵۳ و ۲۵۲ — ۴۷ و ۴۶ — ۴۵ و ۴۴	مزدور



مقدّمه معاشیات

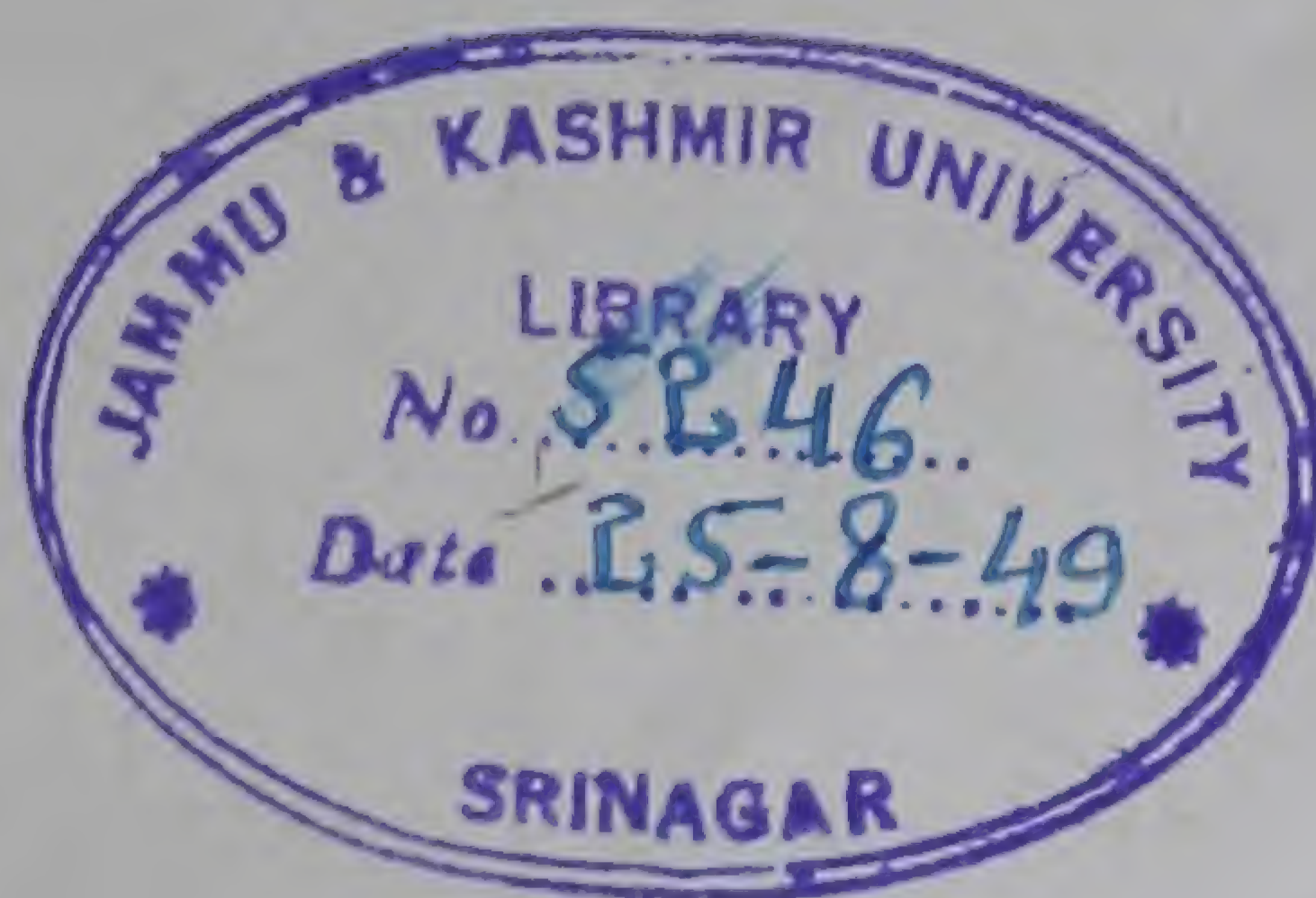
ضمیمہ ب

۲۰۳ و ۲۰۲  
 ۲۳-۲  
 ۲۶۹ و ۲۶۸  
 ۲۳ تا ۲۰  
 ۲۰۵ و ۲۰۴  
 ۲۲۵ و ۲۲۴ — ۲۱۰ و ۲۰۹  
 ۹۸ و ۹۷ — ۶۲ و ۶۱  
 ۲۸۲  
 ۲۶۵ و ۲۶۴

مطالبات فرسودگی  
 معاشیات  
 معیار زندگی  
 مفروضات  
 منافع  
 مهاجرین  
 مهارت  
 کسب و کار  
 ہر سال

۱ ۲ ۳





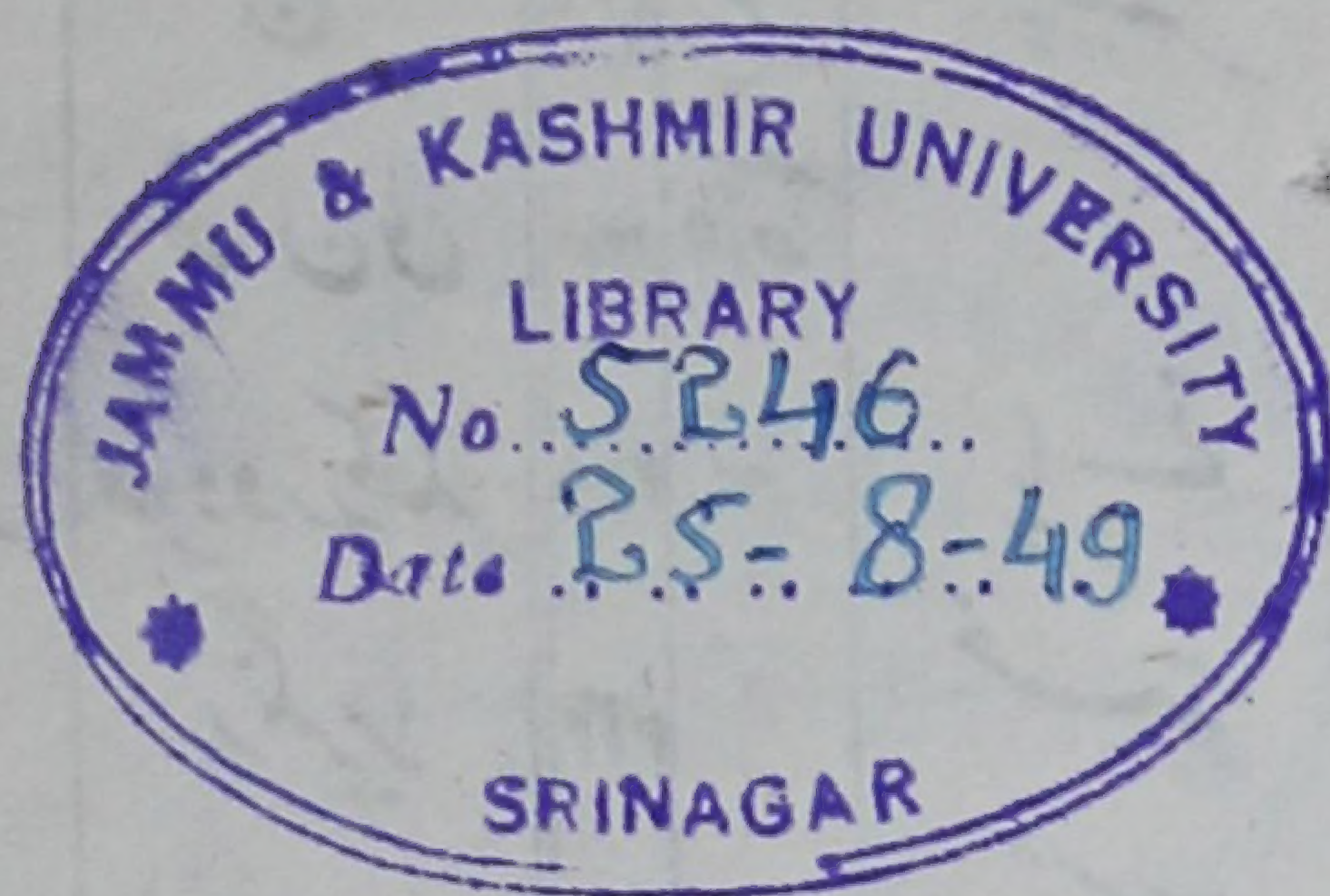


# صحی نامہ مقدمہ معاشیات

صحیح	غلط	صحیح	غلط	صحیح	غلط	صحیح	غلط
۴	۳	۲	۱	۴	۳	۲	۱
اصل بقدر	اصل بہ بقدر	۲۵	۲۰۳	مخرن	مخرن	۱۹	۳
ایک تو	ایک تو تو	۲۴	۲۱۵	رد و بدل کو نظر انداز	رد و بدل کو نظر انداز	۲۴	۴
بیشتر	بیشتر	۲	۲۲۰	بیج	بیج	۱	۱۶
انجمن ہاؤس رام دوبا	-	۱۹	۲۲۵	ٹھان لی	ٹھان کی	۱۲	۲۵
پاتی	پاتے	۴	۲۲۶	مزدور رکھکر	مزدور رکھکر	۱۴	۲۷
خستہ حالی	خستہ	۹	۲۳۲	رنگ پرز	انگریز	۱۴	۹۰
ٹھکانا	ٹھکانہ	۷	۲۲۷	فروخت ہوا	فروخت ہوا	۲۴	۹۳
صحی نامہ ضمیر (الف) مقدمہ معاشیات				نور با فون	تو بار فون	۱۴	۹۶
				چلنے والی	چلنی والی	۱۷	۹۹
Company	Company	۸	۲۳۸	اندازہ	انداز	۱۲	۱۰۷
Economy	Economy	۹	۲۳۹	گھٹی برہمی	گھٹی برہمی	۲۴	۱۰۵



پیشکش شد









چند ساله که در این شهر بود و در این شهر  
که در این شهر بود و در این شهر

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره

تذکره





**ALLAMA  
IQBAL LIBRARY**

**UNIVERSITY OF KASHMIR  
HELP TO KEEP THIS BOOK  
FRESH AND CLEAN**